**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ**
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования**
**«Пензенский государственный университет»**

---

# ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Сборник статей по материалам
X научно-практической конференции 18 декабря 2020 г.

**Москва**
**Издательство "Перо"**
**2021**

УДК 338(460)
ББК 65.9(2Рос)
П78

Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам X научно-практической конференции 18 декабря 2020 г. / под общ. ред. И.А. Сергеевой, А.Ю. Сергеева. – Москва: Издательство «Перо», 2021. – 252 с.

ISBN 978-5-00171-816-1

Сборник посвящен актуальным проблемам и перспективам развития Российской экономики. Авторами статей являются преподаватели вузов, магистранты и студенты, которые делают первые шаги в области научных исследований. Авторы рассматривают различные проблемы развития экономической системы государства в целом и регионов в частности. Все исследуемые аспекты рассматриваются с учетом развития процесса глобализации, сложной международной обстановки, санкций в отношении России.

Сборник предназначен для преподавателей, студентов, магистрантов, аспирантов вузов.

ISBN 978-5-00171-816-1

Редакционная коллегия:

И.А. Сергеева, доктор экономических наук, профессор;
А.Ю. Сергеев, кандидат экономических наук, доцент.

© Коллектив авторов, 2021.

## СОДЕРЖАНИЕ

Стр.

Солдатова С.С., Чикунова П.С.
Малый и средний бизнес России в условиях пандемии: проблемы перспективы 9

Агамагомедова А.М.
Отдельные аспекты феномена транснационализации в современной экономике 12

Яруняк Ю.С.
Роль стратегии и тактики риск-менеджмента для функционирования предприятия 15

Журавлева Е.Е.
Экологическая составляющая экономической безопасности как фактор устойчивого развития предприятия 17

Субботина А.О., Сергеев А.Ю.
Неравномерность развития регионов России как угроза национальной безопасности 21

Солдатова С.С., Никифорова А.А.
Основные проблемы процесса трудоустройства выпускников вузов 24

Варламов Д.Ю., Сергеева И.А.
Управление рисками в сделках по секьюритизации финансовых активов 28

Сергеев А.Ю., Чикунова П.С.
Влияние мировых цен на нефть на российскую экономику 31

Перфилова Е.С., Солдатова С.С.
Современное состояние промышленности России в разрезе основных отраслей 34

Сергеева И.А., Мищенко А.С.
Проблемы и перспективы развития человеческого капитала в экономике России 37

Сергеев А.Ю., Адельшина К.Э.
Непродовольственная торговля как фактор влияния на экономику России: проблемы и перспективы развития 40

Вяселева Н.Р.
Оценка эффективности и риска инвестиционных проектов 42

Сергеева И.А., Носова Д.Д.
Перспективы развития топливно-энергетического комплекса Российской Федерации 46

Сергеева И.А., Мясникова С.Л.
Низкий уровень иностранных инвестиций как одна из основных проблем развития экономики России 49

Ефремова А.А.
Воздействие государства на теневую экономику 52

Авдеева А.В.
Экономическая безопасность России и перспективы развития в условиях пандемии COVID-19 55

Захматова С.А.
Обеспечение экономической безопасности как долговременная стратегическая цель развития экономики 57

Сергеев А.Ю., Покасова М.М.
Влияние информационных технологий на экономическую безопасность предприятия 60

Холодкова Ю.Д.
Повышение эффективности использования финансовых ресурсов организации с целью обеспечения экономической безопасности 63

Денисова А.С., Сергеева И.А.
Современные угрозы развития национальной экономики России 65

Рябикова И.Г.
Угрозы экономической безопасности регионов и выявление кризисных зон 68

Берсенев П.Д., Сергеева И.А.
Влияние геополитики на экономическую безопасность государства на примере рынка энергоносителей 71

Сергеева И.А., Никифорова А.А.
Малый и средний бизнеса в период пандемии: поддержка государства и перспективы развития 74

Герцен А.А.
Защита информационных ресурсов предприятия от несанкционированного доступа 76

Гончарик К.А.
Основные составляющие обеспечения экономической безопасности ресурсов предприятия 79

Царев А.М., Мизюркина Л.А.
Влияние организации труда предприятия на обеспечение его экономической безопасности 81

Сергеев А.Ю., Альбекова Р.И.
Основные факторы повышения устойчивости фондового рынка с позиций обеспечения экономической безопасности 84

Степанов А.О., Мизюркина Л.А.
Проблемы обеспечения финансовой дисциплины предприятия в целях повышения уровня его экономической безопасности 87

Прокофьева Д.В., Ищенко И.Г.
Анализ эффективности инвестиционной политики предприятия ОАО «РЖД» 89

Савельева А.В., Ищенко И.Г.
Инвестиционная деятельность как основа осуществления инновационной стратегии организации 92

Солдатова В.В.
Защита прав интеллектуальной собственности 96

Яруняк Ю.С., Тактарова С.В.
Обеспечение экономической безопасности предприятия на основе финансовой политики в условиях кризиса 99

Сафронова О.Н., Кодорова К.С.
Денежные средства организации: роль, анализ, оценка 102

Серова А.В.
Экономические преступления в финансово-кредитной сфере 105

Фомина К.С.
Обеспечение кадровой функциональной составляющей экономической безопасности организации на основе совершенствования системы управления персоналом 107

Трушкина К.А.
Теневая экономика России в современных условиях 110

Демидова В.А.
Нормативно-правовые аспекты обеспечения экономической безопасности и борьбы с криминализацией экономики России 113

Сапожникова М.Д., Сергеев А.Ю.
Проблема совершенствования технико-технологической составляющей экономической безопасности организации 115

Кодилова А.А., Сергеев А.Ю.
Алгоритм идентификации, анализа и оценки риска предпринимательской деятельности 118

Пронина А.А., Сергеев А.Ю.
Обеспечение экономической безопасности предпринимательства с использованием инструментов оценки риска 120

Фадина Ю.Р., Сергеев А.Ю.
Система управления рисками как фактор обеспечения экономической безопасности организации 123

Солдатова С.С., Тихоненкова П.А.
Инновации – залог устойчивого экономического развития России 126

Каткова В.С.
Пути совершенствования эффективности производства продукции в целях обеспечения экономической безопасности организации 129

Корягина А.А., Сергеев А.Ю.
Методика расследования при выявлении факта мошенничества 132

Солдатова С.С., Тимохина Д.М.
Стратегия развития машиностроительной отрасли России: проблемы и перспективы 135

Саранчева Т.С.
Стратегическое управление промышленным предприятием в условиях нестабильности экономики 138

Круглова С.Д.
Совершенствование информационной составляющей экономической безопасности организации на основе технологии блокчейн 141

Холодова О.Д., Сергеев А.Ю.
Инвестиции и риски, связанные с инвестиционной деятельностью 143

Белова О.А., Сергеева И.А.
Управление рисками компании с помощью процедуры аутсорсинга 146

Журлова Д.С.
Индикаторы экономической безопасности региона 148

Рекаев А.А., Сергеев А.Ю.
Проблематика и перспективы внедрения системы управления рисками для обеспечения экономической безопасности казенных учреждений 151

Россеев А.О., Сергеев А.Ю.
Проблема обеспечения комплексной системы экономической безопасности организации на основе разработки стратегии превентивных мер 154

Пивкина К.Р.
Основные приоритеты в финансовой политики по устранению угроз национальной и экономической безопасности государства 157

Вяселева Н.Р.
Механизм управления технологическим развитием промышленного предприятия, нацеленный на обеспечение экономической безопасности 160

Горшкова С.А.
Обеспечение инновационной составляющей экономической безопасности организации 163

Клычкова К.С.
Модернизация системы управления человеческими ресурсами с целью повышения уровня экономической безопасности организации 163

Слугина А.В., Сергеева А.Ю.
Оценка рисков и ее роль в экономической безопасности деятельности предприятий 169

Маштакова Ю.А., Сергеев А.Ю.
Налоговые системы и методы ухода от уплаты налогов теневого сектора экономики России 171

Солдатова С.С., Наумова М.А.
Продовольственная безопасность Пензенской области 174

Федосеева В.Е.
Финансовая безопасность промышленных предприятий как основной критерий обеспечения экономической безопасности 177

Сергеева И.А., Сивачева А.С.
Инновационные технологии как фактор конкурентоспособности предприятия 180

Сергеев А.Ю., Адикаева А.А.
Угрозы безопасности денежной системы государства 183

Семакина Т.В., Тактарова С.В.
Инструменты оценки финансовой составляющей экономической безопасности 186

Николаева П.Ю.
Проблема анализа внешних угроз для национальной экономики Российской Федерации 189

Холодова О.Д., Тактарова С.В.
Кадровая составляющая экономической безопасности предприятия: риски и способы их снижения 192

Белова О.А.
Картографирование рисков как один из способов анализа и управления рисками организации 195

Тимиршина Д.В.
Экономическая безопасность России в условиях социально-экономической трансформации государства 197

Иткулова С.И., Сергеева И.А.
Нейтрализация угроз экономической безопасности организации на основе оценки её финансового состояния 200

Юрак К.А., Сафронова О.Н.
Обеспечение экономической безопасности организации путем минимизации налоговых рисков 203

Маясова К.С.
Обеспечение технико-технологической составляющей экономической безопасности 206

Агеева А.Д., Сергеева И.А.
Угрозы кадровой составляющей экономической безопасности предприятия и меры по её обеспечению 209

Павлова Н.А.
Организация и планирование сбытовой деятельности предприятий промышленности 212

Жидкова А.Е.
Основные приоритеты в бюджетной политике по устранению угроз финансовой безопасности государства 215

Кожевникова В.А.
Обеспечения экономической безопасности предприятия за счет повышения эффективности организации труда 218

Коробова У.А.
Развитие механизмов обеспечения экономической безопасности в сфере образования Российской Федерации 221

Куликова Т.А., Дивненко А.А., Лёсин И.А.
Современные проблемы в области управления предприятием и производством 224

Казимагомедов Ш.Д.
Отдельные аспекты влияния пандемии на развитие малого и среднего бизнеса 227

Синявин В.Ю., Томилева О.А.
Онлайн-режим как экономическая вакцина от «коронакризиса» 230

Синявин В.Ю., Тарабурин В.Р.
Реализация функций управления в процессе дистанционного образования 233

Каткова В.С.
Мероприятия по снижению рисков инвестиционного проекта 236

Журавлева Е.Е.
Меры по предотвращению неплатежеспособности и несостоятельности российских предприятий 239

Холодкова Ю.Д.
Мероприятия по управлению экстремальными факторами влияющими на кадровую политику предприятия 242

Саранчева Т.С., Сергеев А.Ю.
Специфика определения уровня риска и его анализа на предприятии 245

Клычкова К.С.
Выбор инвестиционного портфеля в условиях неопределенности и риска 249

# МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ: ПРОБЛЕМЫ ПЕРСПЕКТИВЫ

Солдатова Светлана Сергеевна, Чикунова Полина Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье проанализированы основные показатели, характеризующие динамику развития малого и среднего бизнеса России в современных условиях.

Ключевые слова: малый и средний бизнес; пандемия; экономика.

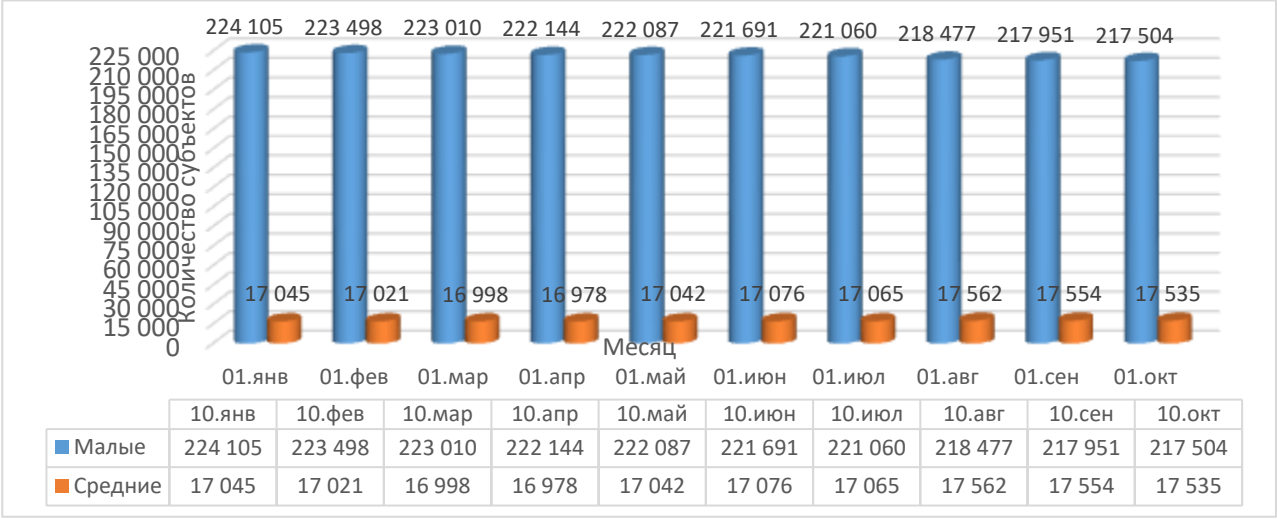
# SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN RUSSIA IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC: PROBLEMS AND PROSPECTS

Soldatova Svetlana Sergeevna, Chikunova Polina Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the main indicators that characterize the dynamics of development of small and medium-sized businesses in Russia in modern conditions.

Key words: small and medium-sized businesses; pandemic; coronavirus; economy.

В первую половину 2020 г. российская экономика столкнулась с рядом проблем, вызванных не только обвалом цен на нефть, но и распространением в мире коронавирусной инфекции (Covid-19). Российское Правительство весной 2020 г. с целью замедления темпов распространения пандемии, ввело ряд ограничительных мер относительно, как перемещения граждан, так и реализацию части производственно-хозяйственных и коммерческих операций. Введение временного карантина в стране сильно пошатнуло российскую экономику, подставило под удар малый и средний бизнес. Как результат с января по октябрь 2020 г. количество субъектов малого бизнеса в России сократилось на более чем на 6 тыс. единиц. [1] Динамика численности субъектов малого и среднего бизнес в российской экономике представлена на рисунке 1.




| | 10.янв | 10.фев | 10.мар | 10.апр | 10.май | 10.июн | 10.июл | 10.авг | 10.сен | 10.окт |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Малые | 224 105 | 223 498 | 223 010 | 222 144 | 222 087 | 221 691 | 221 060 | 218 477 | 217 951 | 217 504 |
| Средние | 17 045 | 17 021 | 16 998 | 16 978 | 17 042 | 17 076 | 17 065 | 17 562 | 17 554 | 17 535 |

Рисунок 1 - Динамика изменения количества субъектов малого и среднего бизнеса [1]

По данным Федеральной службы статистики РФ (Росстат) численность занятых в малом и среднем бизнесе за период пандемии существенно со-

кратилась, а количество официально зарегистрированных безработных в РФ увеличилось с 727 тыс. человек до 3,6 млн. человек [2].

В целях господдержки бизнеса и не допущения экономической катастрофы в стране, Правительство РФ выпускает постановление от 3 апреля №434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции» [3]. В постановлении утверждается список предприятий и организаций, которые в большей степени несут потери в сложившейся эпидемиологической ситуации, и соответственно нуждаются в определенных мерах государственной поддержки. В список вошли организации, работающие в отрасли грузовых и пассажирских перевозок, в сфере досуга и развлечения, спорта, туризма и гостиничного бизнеса, оказания бытовых услуг, а так же в области общественного питания [3].

Правительством РФ было выделено 2 трлн. рублей финансовой помощи малому и среднему бизнесу, наиболее пострадавшему от пандемии, а также разработаны следующие меры государственной поддержки: механизмы субсидирования фонда заработной платы для некоторых организаций и ИП; инструменты отсрочки обязательных платежей по налогам и сборам; введен запрет на взыскание штрафов в случае банкротства организации; программа льготного кредитования [4].

Данные меры позволили многим предприятиям и организациям малого и среднего бизнеса удержаться от банкротства, однако от убытков их спасло, и надо отметить, что экономические потери бизнеса оказались немаленькими. Согласно аналитическим исследованиям компании «InfraOne» наибольший объем финансово-экономических потерь малого и среднего бизнеса России приходится на транспортную отрасль (рисунок 2), прежде всего, это связано с временной приостановкой авиасообщения с зарубежными странами, общим снижением туристических и пассажирских перевозок, в следствии действия режима самоизоляции для граждан.

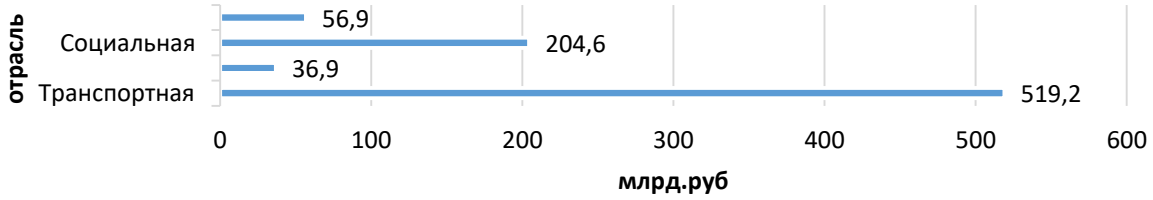



Рисунок 2 – Объем экономических основных отраслей за время действия ограничительных мер (апрель – май 2020 г.) [5]

Коронавирус ударил по многим отраслям предпринимательской деятельности, и Правительство РФ было вынуждено в срочном порядке разрабатывать и реализовывать механизмы государственной поддержки особо пострадавших отраслей, предприятий и организаций. В первую очередь, были предоставлены кредитные каникулы для предприятий малого и среднего бизнеса, которые предусматривали возможность предпринимателям отсрочить на полгода платежи по ранее полученным кредитам (до 3 апреля

2020 г.) при условии, что доход заемщика с начала пандемии снизился на 30% по сравнению со среднемесячным доходом за 2019 г. Во-вторых, были временно приостановлены все проверки бизнеса и введен мораторий на возбуждение дел о банкротстве. В-третьих, сохранению рабочих мест и недопущению массового банкротства объектов малого и среднего бизнеса, способствовало выделение предпринимателям государственных субсидий на выплату заработной платы в размере действующего МРОТ на каждого сотрудника, при условии, что в организации с момента начала пандемии было сохранено 90% рабочих мест [3].

Безусловно, что предпринятые государством меры все проблемы российских предпринимателей не решили, прежде всего, по причине, что лишь треть пострадавших организаций малого и среднего бизнеса смогли воспользоваться данными программами. Также за время пандемии значительно снизились доходы населения, и как следствие, упала покупательская способность граждан, а значит, бизнес автоматически не дополучил часть своего дохода. Конечно, никто не ожидал, что сложившаяся эпидемиологическая ситуация, вызванная распространением коронавируса, столь сильно повлияет на экономические показатели малого и среднего бизнеса. Пандемия диктует свои требования к обществу в целом и к бизнесу в частности. В текущей обстановке государство, в лице органов власти всех уровней, старается поддержать российскую экономику, однако, представителям малого и среднего бизнеса не стоит полностью полагаться на помощь государства. Предприниматели должны обладать необходимыми ресурсами на «черный день», обязаны еще на этапе создания бизнеса разработать стратегию своей деятельности в кризисной ситуации, и, как минимум, создать некоторый собственный резервный фонд на покрытие убытков при форс-мажорных обстоятельствах.

В качестве вывода отметим, что только совместные усилия государства и бизнеса, реализованные посредством механизмов и программ господдержки малого и среднего бизнеса, разработанные в тандеме «власть – бизнес», позволят значительно снизить риск банкротства для предприятий и организаций не только в условии пандемии, но и при прочих негативных социально-экономических или конъектурных изменениях.

**Список использованных источников**

1. Официальный сайт Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: https://ofd.nalog.ru/statistics.html.

2. Официальный сайт Росстата. – URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force?print=1.

3. Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 №434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции». – URL: https://base.garant.ru/73846630.

4. Малый и средний бизнес: меры поддержки организаций и ИП из-за коронавируса. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_352202/#dst0.

5. Инвестиции в инфраструктуру: сколько потеряет отрасль после двух месяцев самоизоляции? – URL: https://infraone.ru/sites/default/files/analitika/2020/infraone_research_weekly_09_33_08052020.pdf

# ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФЕНОМЕНА ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Агамагомедова Амина Магомедовна
МГУ имени М.В. Ломоносова, г. Москва

Аннотация. В статье рассматриваются основные теории транснационализации в современной экономической науке. На основе анализа подобных теорий в международной экономике автор обосновывает возникновение и развитие транснациональных корпораций. Сделан вывод о закономерностях функционирования транснациональных корпораций в российской экономике.

Ключевые слова: транснационализация, транснациональные корпорации, международное разделение труда, российская экономика, инвестирование.

## SOME ASPECTS OF THE PHENOMENON OF TRANSNATIONALIZATION IN THE MODERN ECONOMY

Agamagomedova Amina Magomedovna
Lomonosov Moscow State University, Moscow

Annotation. The article deals with the main theories of transnationalization in modern economics. based on the analysis of such theories in the international economy, the author justifies the emergence and development of transnational corporations. the conclusion is made about the regularities of functioning of transnational corporations in the russian economy.

Key words: transnationalization, transnational corporations, international division of labor, russian economy, investment.

Транснационализация стала неотъемлемым понятием в рассмотрении и анализе современной мировой экономики, такому ключевому аспекту мирового хозяйства посвящены работы и исследования многих экономистов. Нами предпринята попытка рассмотреть основные теория транснационализации, дать им некоторую оценку, а также рассмотреть аспект транснационализации конкретно в России.

Итак, транснационализация представляет собой возникновение разветвленных межотраслевых комплексов в мировом масштабе, а также существование и функционирование транснациональных корпораций (далее – ТНК), посредством которых размывается такое понятие как экономические границы государств. Ключевым понятием для транснационализации является ТНК - форма международного объединения капиталов, которая основана на финансово-технологических связях между компаниями разных государств: над всеми направлениями деятельности данных компаний осуществляет контроль головная корпорация, обеспечивая укрепление и расширение своей позиции на мировом рынке, а также получение максимальной экономической прибыли. Другими словами, ТНК подразумевает под собой объединение торговых, промышленных, транспортных, а также банковских фирм, экономическая деятельность которых выходит далеко за рамки государственных границ стран базирования и гарантирует этим

фирмам благоприятные позиции в производстве, сбыте, закупке товаров и оказании услуг.

Переходя непосредственно к заявленной теме, существующим теориям транснационализации и их положениям, стоит в общих словах обозначить, что они из себя представляют. Так, теориями транснационализации называют теории в международной экономике, которые дают объяснения как возникновению и развитию ТНК, так и закономерностям, в соответствии с которыми ТНК осуществляют прямые иностранные инвестиции (далее – ПИИ). Так, значительные ПИИ осуществлялись ТНК уже в начале XX века, однако впервые теории, пытающиеся объяснить возникновение и функционирование ТНК, появились только в 1950-1960-х годах. Из всех появившихся в XX веке теорий транснационализации, можно выделить основные: эклектическая теория ПИИ, теория использования рыночной власти, теория жизненного цикла товара, теория "летящих гусей", Уппсальская теория интернационализации фирмы. Рассмотрим каждую теорию более детально, обозначая историю ее развития, а также основные положения.

*Эклектическая теория.* В то время как теория интернационализации раскрывает причины, почему компании выходят на международный рынок, она не дает ответа на вопрос, почему компаниям выгодно иметь производственные мощности, расположенные в других странах. Так, эклектическая теория транснационализации, предложенная британским ученым Дж. Даннингом, как раз отвечает на этот вопрос. Данная теория представляет из себя универсальную теорию ПИИ и включает в себя анализ трех основных факторов для функционирования компании, ведущей бизнес на зарубежных рынках: преимущество компании от владения ценными активами, преимущество от интернализации производственных процессов, а также преимущество от нахождения части своего производства в других странах. Так, в соответствии с теорией Даннинга, для компании целесообразно вести бизнес за рубежом, имея основной финансовый инструмент для этого в роли ПИИ, в случае если осуществляются следующие три основных положения:

- Компания обладает конкурентными преимуществами, напрямую связанными с владением ионными активами. Для того, чтобы создать для своей компании условия для успешной конкуренции с зарубежными компаниями на отечественном рынке, фирме нужно обладать некоторыми уникальными конкурентными преимуществами. Такие преимущества могут быть достигнуты компанией путем обладания такими активами как торговые марки, технология, имеющая патент, возможность осуществления экономии от масштаба и так далее.

- Компания обладает преимуществами от интернализации процесса выпуска продукции или предоставления услуг. Для компании должно быть более выгодно самой управлять своими компаниями в других странах, чем, например, найти независимую фирму на местном рынке для осуществления управления своими предприятиями. Возможны некоторые ситуации, наглядно демонстрирующие, что в таких случаях компании действительно

лучше самой осуществлять контроль за предприятиями за рубежом: приведение контракта с местной компанией в исполнение, а также контроль за исполнением требований в соответствии с этим контрактом могут требовать от компании больших затрат; местная фирма может незаконно присвоить запатентованную компанией разработку; несоответствующие имиджу компании действия местной фирмы могут наносить ущерб репутации компании.

- Компания обладает некоторыми преимуществами от того, что ее производственные мощности размещены в других странах. Так, для компании должно быть более выигрышно вести бизнес путем размещения производственных мощностей за рубежом, чем посредством размещения их на отечественных предприятиях.

*Теория монополистических преимуществ.* Теория использования рыночной власти или теория монополистических преимуществ была разработана американцем С. Хаймером и в дальнейшем развита во главе с Ч.П. Киндлебергером. Основная предпосылка, на которую опирается данная теория транснационализации, заключается в том, что для зарубежных предприятий существуют барьеры входа на рынок.

Барьерами для входа на рынок для зарубежных компаний могут стать как дискриминация со стороны местных агентов рынка и повышенный уровень риска, так и обусловленные большими географическими расстояниями недостатки, социокультурные и другие факторы. Так, следствием существования таких барьеров на вход и являются ПИИ, которые проистекают из стремления предприятий к росту в том случае, если иностранные фирмы имеют на своем рынке некоторые монополистические конкурентные преимущества перед местными конкурентами, а также если эти преимущества дают данному предприятию возможность преодолеть упомянутые барьеры для входа на рынок. Стоит отметить, что в роли монополистического преимущества компании перед местными фирмами может выступить превосходящая конкурентов технология, особые управленческие навыки, адекватная структура организации в компании, более выгодный доступ к капиталу. Таким образом, ключевым положением теории использования рыночной власти можно выделить то, что ПИИ осуществляются с целью использования имеющихся монополистических преимуществ.

*ТНК в России.* В соответствии с заявлениями ООН, ТНК сейчас представляют из себя двигатели мировой экономики: такие основополагающие критерии как общее благосостояние государства, его участие в международном разделении труда, уровень интегрированности в мировую экономику, а также, в результате всего перечисленного, его конкурентоспособность на мировом рынке все больше зависят от успешного функционирования ТНК на национальном и международном рынках. Безусловно реально необходимым представляется развивать ТНК в российской экономике.

Таким образом, говоря об общем экономическом положении ТНК в России, стоит сказать, что явление транснационализации в России находится на относительно начальных стадиях, поэтому стоит реально задуматься

о применении экономических мер, способных повысить качество и эффективность деятельности российских ТНК.

**Список использованных источников**

1. Ярощук А.Б. Современные трактовки экономического пространства и определение его сущности // Университет Российской академии образования. - 2009. - № 5. - С. 135-139.

2. Ерещенко М.А., Холопов А.А., Сочнева Е.Н. Транснационализация экономики России // Сибирский федеральный университет. - 2017. - № 5-1(19). - С. 44-46.

## РОЛЬ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА ДЛЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Яруняк Юлия Сергеевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В представленной статье рассматривается понятие риск-менеджмента, роль и правила построения стратегии, выполнение поставленных задач и достижение целей с помощью правильно сформированной стратегии, тактики, а также анализ объектов и субъектов управления, и подходов к своевременности принятия решения по предупреждению и минимизации потерь.

Ключевые слова: стратегия, тактика, риск-менеджмент, задачи, функции, субъект управления, объект управления, правила, подходы, виды стратегии.

## THE ROLE OF RISK MANAGEMENT STRATEGY AND TACTICS FOR THE OPERATION OF THE ENTERPRISE

Yarunyak Yulia Sergeevna

Penza State University, Penza

Annotation. The presented article discusses the concept of risk management, as well as the rules for building a strategy, fulfilling the tasks and achieving goals with the help of a well-formed strategy, tactics, as well as analyzing objects and subjects of management, and approaches to the timeliness of decision-making on prevention and minimization of losses.

Keywords: strategy, tactics, risk management, tasks, functions, subject of management, object of management, rules, approaches, types of strategy.

В современном мире сложилось большое количество как компаний, так и людей, которые достигли большого уровня развития в определенной области, поэтому виден рост в потребности эффективного механизма управления рисками. Данный механизм способен своевременно выявить возникшие риски либо предполагаемый момент их возникновения, а, следовательно, и их последующая ликвидация с минимизацией потерь, которые может понести компания.

Риск – вероятность возникновения отрицательных явлений, неблагоприятно влияющие на финансовое благополучие компании.

Риск-менеджмент – механизм, направленный на эффективное управление организацией (предприятием) с целью снижения и предотвращение появления недопустимого риска.

Так как риск-менеджер представляет собой механизм, направленный на управление рисками, то для этого необходима определенная стратегия и тактика.

Стратегия – конкретные способы, методы и средства, которые направлены на достижение поставленной цели, с минимальным риском.

С помощью стратегии разрабатываются и принимаются конкретные задачи и пути их решения, абстрагировавшись от других вариантов, которые могут противоречить принятой стратегии.

Каждая стратегия имеет свой определенный срок. Он начинается с момента создания данной стратегии и заканчивается в тот момент, когда в организации были достигнуты поставленные задачи и цели, затем возникает новоиспеченная стратегия, уже с новейшими разработанными целями и задачами.

Выбор оптимальной стратегии для достижения всех поставленных целей в организации зависит от правильно выбранных правил. Построение эффективной стратегии, в первую очередь, определяется правилами: достижение максимальной выгоды; нельзя подвергать риску большего ради малого; всегда просчитывать последствия риска; нужно оптимально сочетать полученную выгоду и величину риска.

Каждое из этих правил имеет собственное значение.

Достижение максимальной выгоды. Существует множество вариантов рисковых решений, выбрав которые, повлекут за собой большие риски потерь, поэтому данное правило говорит о том, что выбор должен падать на те решения, вследствие которых будет достигнут максимальная выгода при минимальном либо же приемлемом риске.

Нельзя подвергать риску большего ради малого. Размер убытка не должен быть больше по сравнению с полученным выигрышем.

Всегда просчитывать последствия риска. Специалист должен максимально просчитать уровень риска на предприятии, его величину и причины, а также последствия к которым может привести данный риск для дальнейшего принятия мероприятий его ликвидации.

Нужно оптимально сочетать полученную выгоду и величину риска. Специалист проводит анализ вероятности всевозможного получения выгоды и убытка от сделок и выбирает ту сделку, в которой ожидается выгода, преобладающая над рисками.

На данный момент существует три основных стратегии:

1) Портфельная стратегия – максимальный уровень стратегии, об этом говорит то что, с помощью ценных бумаг можно управлять всеми предприятиями, организациями и филиалами, которые входят в одну корпорацию.

2) Деловая стратегия – стратегия применяется для отдельных фирм, работающих как отдельно, так и входящих в общую корпорацию.

3) Стратегия конкуренции – стратегия применяется фирмами-агрессорами, т.е. основная задача сводится к завоеванию лидирующей позиции на рынке, к привлечению новых клиентов и ведение конкурентной борьбы.

Тактика содержит в себе определенные правила, методы и приемы для реализации цели в поставленных обстоятельствах. Тактика имеет одну наиболее главную задачу в выборе наиболее верного решения и целесообразных методов, и приемов управления в сложившейся ситуации.

Литературе существует два понятия, они неотъемлемая часть риск-менеджмента, как механизма управления.

Первое понятие выступает как объект управления. Объект управления, его также называют управляемой подсистемой, является риск, рисковые вложения капитала и экономические отношения между хозяйствующими субъектами в процессе реализации риска.

Объект управления имеет ряд функций: ликвидация риска; минимизация величины риска; страхование рисков и т.д.

Второе понятие содержит субъект управления либо управляющая подсистема. Она раскрывается в виде реализации целенаправленного функционирования объекта управления с помощью выбранных среди многих имеющихся оптимальные приемы и способы, выполняющиеся определенной группой людей, в которую входят менеджеры по финансам, страховщики, андеррайтеры и многие другие.

Функции субъекта управления: прогнозирование; контроль; координация; регулирование; стимулирование; организация.

С точки зрения своевременности принятия решения по предупреждению и минимизации потерь можно выделить три подхода к управлению рисками:

1. Активный – специалист прибегает к максимальному использованию всевозможных средств для снижения последствий риска. В данных условиях организация будет проводить все хозяйственные операции только после того, как будут проведены мероприятия по предупреждению вероятных финансовых потерь.

2. Адаптивный – данный подход напротив осуществляет управление рисками в процессе хозяйственных операций, но здесь невозможно будет предотвратить весь возможный ущерб в случае прихода риска, возможно избежать лишь его части.

3. Консервативный – подход является самым ущербным, так как управление рисками начинается именно тогда, когда организация получила ущерб от наступления риска. В этом случае целью управления является локализация ущерба в рамках какой-либо одной финансовой операции или одного подразделения.

Таким образом, роль стратегии для нормального функционирования любого предприятия велика. Правильное выделение задач, методов и приемов способствует выбору эффективной стратегии, которая, в свою очередь, поможет минимизировать ущерб от возникших рисков в современных условиях.

**Список использованных источников**

1. Барнцольц И.В. Методология экономического анализа деятельности хозяйствующего субъекта. - М.: Финансы и статистика, 2015.

2. Грунин О.А., Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. - СПб.: Питер, 2017.

3. Парсаданов В.В. Прогнозирование национальной экономики. - М.: Высшая школа, 2016.

4. Осокина К.В., Сергеев А.Ю. Основные методы снижения предпринимательских рисков // Проблемы и перспективы развития Российской экономики: сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 169-172.

# ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Журавлева Екатерина Евгеньевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье я рассмотрела роль и значение экологической безопасности в составе экономической. Было проанализировано влияние экологической безопасности на развитие предприятия. Речь также пойдет и об экологическом аудите, какие задачи и цели он преследует. Рассмотрена экологическая обстановка в Пензенской области.

Ключевые слова: экологическая безопасность, экономическая безопасность, экологический аудит, защита окружающей среды, экология.

## ECOLOGICAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY AS A FACTOR OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AN ENTERPRISE

Zhuravleva Ekaterina Evgenievna

Penza State University, Penza

Annotation. In this article, I examined the role and importance of environmental safety in the composition of economic. The influence of environmental safety on the development of the enterprise was analyzed. It will also focus on environmental audit, what tasks and goals it pursues. The ecological situation in the Penza region is considered.

Keywords: environmental safety, economic security, environmental audit, environmental protection, ecology

В 2020 г. проблемы экологической безопасности вышли на новый уровень. Только за последние полгода в нашей стране произошло несколько крупных аварий, которые обнажили существующие проблемы экологии. Совсем недавно на берег Камчатки выбросило огромное количество трупов животных и растений. Проведенный анализ Росприроднадзора выявил превышение допустимых концентраций железа, фенола и фосфатов более, чем в 10 раз, что говорит о нетехногенных причинах загрязнения. Однако по результатам анализов, которые проводили специалисты Greenpeace было выявлено наличие в пробах воды следов нефти. Сложность определения источника загрязнения состоит в том, что в местной акватории постоянно присутствуют нефтяные фракции, сейчас идет проверка КГУП «Камчатский водоканал» и Камчатский ТЭЦ-2 ПАО «Камчатскэнерго».

На данный момент в нашей стране, как и во всем мире не достигнуто гармонии между хозяйственной деятельностью человека и сохранением окружающей среды.

Решить данное противоречие можно с помощью рационального использования природных ресурсов. Необходимо разработать новые технологии освоения, переработки и утилизации ресурсов, которые позволят уменьшить нагрузку на окружающую среду. Введение на предприятии природоохранных мероприятий позволяет повысить эффективность предпринимательской деятельности, что положительно скажется на финансовом результате компании.

Все промышленные предприятия платят налог за выбросы загрязняющих веществ в окружающую среду. Размер штрафа напрямую зависит от объема выбрасываемых вредных веществ. Логично предположить, что для предприятия гораздо выгоднее соблюдать экологическое законодательство, чем выплачивать огромные штрафные санкции.

Согласно ст. 8.2 КоАП РФ, штраф для юридических лиц, составит от 100 до 250 тыс. руб. с приостановлением деятельности до 90 суток [1].

Для средних предприятий величина такого штрафа нанесет серьезный урон по финансовому результату, а для крупных предприятий существует иная система штрафов и отчетности.

На предприятиях необходимо внедрять систему экологической безопасности. Внедрение такой системы нужно начать с создания экологической службы на предприятии. Данная служба обязана подготовить комплекс документов, регулирующих рациональное природопользование, т.е. документы должны содержать нормы водопользования, лимиты использования электричества и отопления и. т. д. Документ, который характеризует, состояние природоохранных работ называется экологический паспорт. Экологический паспорт разрабатывается в соответствии с ГОСТ 17.0.0.04-90 «Охрана природы. Экологический паспорт промышленного предприятия. Основные положения». Обычно в данный документ помещают информацию об источниках загрязнения атмосферы, водных объектов, места складирования отходов, водозаборов, т.е. создают экологическую карту предприятия [2].

Одним из направлений обеспечения экологической безопасности на предприятии является проведение экологического аудита. Экологический аудит позволяет проанализировать как само предприятие, так и его окружающую среду, а также выявляет степень влияния и сравнивает его с действующими законодательными актами [4].

В итоге, экологический аудит позволяет оценить то, как организация соблюдает нормы отечественного экологического законодательства и международных стандартов. Проверки должны быть системными, объективными, комплексными и задокументированными. По результатам проверки составляется акт, в котором отражаются выявленные нарушения, а также рекомендации по их устранению. Обычно рекомендуют изменить условия деятельности, дабы снизить отрицательное влияние на окружающую среду. Аудит может быть проведен экологической службой на предприятии, либо приглашается стороння организация [6].

Проводя экологический аудит компания преследует следующие цели:

- Повышение конкурентоспособности. Данная цель может быть достигнута путем приведения своей деятельности к международным экологическим стандартам, что позволит выйти на международный рынок, и как следствие, повысить свою конкурентоспособность.

- Снижение налогового бремени. Если предприятие снизит вредоносные выбросы в окружающую среду, это позволит значительно уменьшить вероятность наложения штрафов.

- Повысить инвестиционную привлекательность. Привлечение иностранных инвестиций, получение государственной поддержки, т.к. продукция данной компании будет являться экологически чистой и безопасной.

- Повышение экологической безопасности.

- Повышение социального статуса компании. Если компания идет по пути улучшения экологической безопасности, то в обществе сформировывается мнение о ней, как о защитнике окружающей среды, что в свою очередь повышает доверие потребителей [3].

В нашем городе отсутствуют «промышленные гиганты», которые могут отрицательно влиять на экологическую обстановку всей области. Однако в Пензе существуют экологически неблагоприятные предприятия, которые негативно влияют на земельные ресурсы и атмосферу [5].

Промышленные предприятия г. Пензы ежегодно выбрасывают в атмосферу более 50% от общего количества загрязняющих веществ по области. Для предотвращения вредного воздействия промышленных предприятий создаются санитарно-защитные зоны. Размеры санитарно-защитной зоны принимаются в соответствии с санитарной классификацией предприятия.

Таблица 1 – Размеры СЗЗ.

| Класс предприятия | Зона СЗЗ, м |
|---|---|
| 1 класс | 1 000 |
| 2 класс | 500 |
| 3 класс | 300 |
| 4 класс | 100 |
| 5 класс | 50 |

В нашем городе имеются предприятия 2 – 5 классов.

Таблица 2 – Группировка предприятий по классам и зоне СЗЗ.

| Предприятие | Класс | Зона СЗЗ, м |
|---|---|---|
| ПАО «Биосинтез» | 2 | 500 |
| АО «Радиозавод» | 3 | 300 |
| АО «ПО «Электроприбор» | 4 | 100 |
| АО «Фабрика игрушек» | 5 | 50 |

По данным таблицы 2 мы видим, что наибольшая зона СЗЗ у ПАО «Биосинтез» - это можно объяснить тем, что данное предприятие является крупнейшим производителем лекарственных средств не только по Пензенской области, но и в пределах страны. В российской действительности природоохранная деятельность предприятий начинается уже после наступления неблагоприятных последствий. Поэтому необходимо использовать превентивные меры защиты, т.е. регулярно анализировать и проверять свой производственный процесс на соответствие экологическому законодатель-

ству и стандартам. Улучшение существующего технологического процесса производства позволит сократить затраты и в итоге приведет к снижению воздействия на окружающую среду.

**Список использованных источников**

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 №195-ФЗ // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. ГОСТ 17.0.0.04-90 Охрана природы. Экологический паспорт промышленного предприятия. Основные положения.
3. Власенко М.Н., Шедько Ю.Н. Экономическая безопасность и ее экологическая составляющая - значимый фактор устойчивого развития предприятий в условиях современного рынка // Стратегии бизнеса. - 2017. - №2.
4. Глущенко М.Е. Экологическая безопасность предприятия: комплексная методика оценки // Наука о человеке: гуманитарные исследования. - 2015. - №4 (22).
5. Выявление и анализ опасных и вредных факторов в черте г. Пенза. - URL: http://www.econcenters.ru/nocens-793-3.html.
6. Борисов Д.Д., Сергеев А.Ю. Проблемы обеспечения экологической функциональной составляющей экономической безопасности России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения: сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 102-105.

# НЕРАВНОМЕРНОСТЬ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Субботина Александра Олеговна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассказывается о неравномерности развития регионов. Постоянное и устойчивое развитие страны в целом является первостепенным направлением образования и улучшения экономического и социального пространства развития регионов. Сохранение сбалансированности при различном преобразовании одного региона на фоне остальных является сложным процессом и не всегда контролируемым.

Ключевые слова: неравномерность, сбалансированность, социально-экономическое положение, регионы, пространство.

## UNEVEN DEVELOPMENT OF RUSSIAN REGIONS AS A THREAT TO NATIONAL SECURITY

Subbotina Alexandra Olegovna, Sergeev Alexey Yuryevich
Penza State University, Penza

Annotation. This article describes the uneven development of regions. Continuous and sustainable development of the country as a whole is a priority for education and improvement of the economic and social development space of the regions. Maintaining a balance between different transformations of one region and others is a complex process and not always controllable.

Keywords: unevenness, balance, socio-economic situation, regions, space.

Сбалансированность и устойчивость развития страны – одно из приоритетных направлений преобразования социального-экономического пространства регионального развития. Сохранить высокую степень дифферен-

циации российского экономического пространства, при различном преобразовании одного района на фоне другого – достаточно сложно.

При проявлении неоднородности развития региона объективные причины – умерены и подлежат контролю, в следствии чего различия обусловлены факторами социально- экономического развития. Когда же четко выражены изменения, необходимо принять специальные меры для преодоления данной ситуации.

В Российской Федерации ярко выражены региональные социально-экономические различия по благосостоянию населения, что для регионов страны является значительным и достаточно устойчивым фактором.

Преодоление социально-экономического неравенства – одна из главнейших проблем РФ. Данные различия в развитии территорий характеризуются достаточно длительным и сохранившимся явлениями и результатами экономического состояния, что является следствием несоответствия социальной сферы, ее несоответствия с законодательной базой и нормативно установленными стандартами. Это находит свое отражение в достигнутом уровне благосостояния населения и характеризует социально-экономическую среду.

Таким образом, несоответствие установленным параметрам, является показатель благосостояния населения в регионе. Степень неразвитости территорий характеризуется динамикой экономического роста каждого из регионов.

Чтобы преодолеть выявленную проблему, необходимо установить и определить конкретные факторы, которые определяют точные причины неравномерности такого развития, к относятся: природно-климатические условия; культурно-исторические ценности; неоднородность пространственной структуры национальной экономики и хозяйства.

Еще исторически сложилось, что в СССР административно-командный тип производства, характеризовался беспрецедентным перераспределением национального дохода. Регионы с высоким уровнем развития, имели достаточно хорошие условия в перераспределении национального дохода, а вот регионы с низкими показателями – не имели достаточной и должной поддержки.

Таким образом, еще с этого времени исторически сложилась неравномерность развития в инфраструктуре, производственных мощностей, характер и качество инвестиций в производство.

Преодоление неравномерности развития территорий, государство путем использования прямых и косвенных методов воздействия, может выстроить эффективную экономическую структур. Но при определении стратегий не менее важно учитывать временной фактор: региональные экономические системы стабильны и работают по инерции, учитывается, что данная структура формировалась не один-два года, а десятилетия. В соответствии с изменениями в положительную сторону, которые складывались не один десяток лет.

Не менее важную роль играет региональная политика выравнивания. Выявление приоритетного направления для развития региона стоит ориентироваться на собственные ресурсы и его потенциальных возможностей за счет собственных средств.

Приостановление последствий угроз экономической безопасности требует четко поставленных действий и мониторинга факторов, которые создают дестабилизацию устойчивого развития социально-экономической системы страны.

При отслеживании состояния и динамики экономической безопасности формируются направления, показывающие допустимый минимум при соблюдении равномерности развития региона, сюда можно включить: научно-технический прогресс, динамику ВВП, темпы машиностроительной и обрабатывающей промышленности и т.д.

Таким образом, количественные и качественные показатели позволяют мониторить и оценивать уровень экономической безопасности не только государства, но и отдельных ее субъектов.

Неравномерность регионов в Российской Федерации относится к числу угроз экономической безопасности страны. Попытки устранения данной угрозы в первую очередь возложены на деятельность федеральных органов власти нашей страны.

Анализ положения социально-экономического развития регионов можно оценить с помощью качественных и количественных показателей, которые будут показывать актуальное состояние экономики. Для этого изучаются такие показатели как ВРП на душу населения, уровень доходов населения и промышленный показатель производства на душу населения.

В январе-мае наблюдалось снижение объединено совместного уровня индустриальной политики на 2% и понижение доходов субъектов Российской Федерации. Прогнозируемые тенденции социально-экономического неравенства 2020 г., имеют все шансы стать наименее благоприятными, то есть стать на уровне 4%. Этому фактору содействовала ситуация, появившаяся в мировом пространстве и РФ из-за появления COVID-19. В результате чего произошел упадок частичной либо абсолютной утраты платежеспособности населения, закрытие предприятий, множеств курортов и т.д.

В некоторых регионах были более ярко выражены негативные изменения в социально-экономической позиции: в г. Москве (динамический индекс составил 0,84 по сравнению с уровнем 2019 г.) и г. Санкт-Петербурге (0,77), в Кабардино-Балкарской Республике (0,87), Удмуртской Республике (0,86), в Республике Северная Осетия-Алания (0,78). К концу 2020 г., если негативные тенденции сохранятся, то некоторые из регионов Российской Федерации – Новгородская, Свердловская, Томская области, Красноярский край – перейдут в более низкие классификационные группы по показателям. А группа с крайне неблагоприятным ЭПК может расшириться до 11 регионов, в связи с планируемым переходом в нее Кабардино-Балкарской Республики, Республики Северная Осетия-Алания и Хакасии.

Но несмотря на ухудшения - Правительство РФ своевременно приняло ряд мер по снижению кризисной ситуации: например, был сформирован антикризисный фонд в размере 300 млрд. руб., создан фонд премирования врачей, которые борются с COVID;

Если докризисный тренд будет реализован, то только в 4 регионах (Республика Коми и Хакасия, Ульяновская область, Чукотская автономия.) к концу года столкнутся с ухудшением своего социально-экономического положения, по сравнению с началом 2020 г. и таких регионов будет 51, что составит 60% от общего числа субъектов Российской Федерации.

**Список использованных источников**

1. Гончаренко В.Е., Коробова В.Ф. Оценка неравномерности развития регионов РФ по социально-экономическим ресурсным составляющим // Статистика и экономика. – 2019. - №4. – С. 54-72.
2. Доничев А.О., Закирова М.И. Эффективное использование ресурсного потенциала регионов как фактор преодоления дифференциации в их развитии // Региональная экономика: теория и практика, 2018.
3. Информация для ведения мониторинга социально-экономического положения субъектов Российской Федерации. - URL: https://www.gks.ru/folder/11109/document/13259
4. Миронова А.Ю., Сергеева И.А. Управление продовольственной безопасностью Пензенской области // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения: сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 225-228.

## ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССА ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ

Солдатова Светлана Сергеевна, Никифорова Александра Александровна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматриваются текущие проблемы, возникающие в процессе трудоустройства выпускников ВУЗов, раскрываются сложности при поиске работы молодым поколением на современном рынке труда.

Ключевые слова: трудоустройство, трудовая деятельность, работа, рынок труда.

## THE MAIN PROBLEMS OF THE PROCESS OF EMPLOYMENT OF UNIVERSITY GRADUATES

Soldatova Svetlana Sergeevna, Nikiforova Alexandra Alexandrovna
Penza State University, Penza

Annotation. The article examines the current problems that arise in the process of employment of University graduates, reveals the difficulties in finding a job for the younger generation in the modern labor market.

Keywords: employment, labor activity, work, labor market.

Проблема трудоустройства выпускников вузов является одной из важных в условиях рыночных отношений, так как студенты, обучаясь на стар-

ших курсах, начинают думать о том, как сложится их карьера после окончания университета, смогут ли они найти достойную работу, приносящую не только заработок, но и интерес к выбранной деятельности. Этот вопрос является весьма актуальным в современных реалиях, характеризующихся сложностями на рынке труда, вызванными экономическими проблемами 2020 г., поэтому рассмотрим его поподробнее [2].

В первую очередь рассмотрим проблемы, которые могут возникнуть при трудоустройстве: во-первых, работодатель, который ищет сотрудника на рабочее место, заинтересован в специалисте, обладающем определенными профессиональными знаниями, а также опытом работы, что является проблемой для выпускников ВУЗов; во-вторых, студенты и выпускники не могут найти работу из-за низкой заработной платы по существующим вакансиям. Конечно им необходимо понимать, высокую заработную плату работодатель готов платить только ценным, опытным сотрудникам, обладающим профессиональным мастерством, которое оттачивается в ходе трудовой деятельности. Поэтому получается некоторый замкнутый круг: у молодого человека нет работы, потому что нет опыта, а опыта нет вследствие отсутствия работы.

Будущие студенты, поступающие в университет, толком не представляют концепцию специальности и кем они вообще смогут работать после её окончания. Именно поэтому, молодому человеку перед поступлением в учебное (высшее или средне специальное) заведение важно хорошо подумать, чтобы в последствие не пожалеть о правильном выборе.

Анализируя приведенные данные численности трудоустроенных по специальности выпускников учебных заведений за последние три года (таблица 1), можно сделать вывод: наиболее востребованными направлениями являются «Экономика и управление» и «Юриспруденция», а к наименее актуальным специальностям при трудоустройстве относятся «Химия», «Физика и астрономия».

Таблица 1 - Трудоустройство выпускников в соответствие с полученной специальностью в 2017-2019 гг. [1]

| Сферы профессиональной деятельности | Численность трудоустроенных выпускников по специальности, тыс. человек | Удельный вес, % |
|---|---|---|
| Всего | 974 | 100 |
| Экономика и управление | 363,9 | 37,4 |
| Юриспруденция | 167,6 | 17,2 |
| Образование и педагогические науки | 146,8 | 15,1 |
| Информатика и вычислительная техника | 86,4 | 8,9 |
| Клиническая медицина | 78,6 | 8,1 |
| Машиностроение | 37,8 | 3,9 |
| Физическая культура и спорт | 25,8 | 2,7 |
| Психологические науки | 23,7 | 2,4 |
| Математика и механика | 15,8 | 1,6 |
| Сельское, лесное и рыбное хозяйство | 13,8 | 1,4 |
| Химия | 7,2 | 0,7 |
| Физика и астрономия | 6,6 | 0,6 |

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации (Росстат), больше половины выпускников связывают свою профессионально-трудовую карьеру с деятельностью по специальности, по которой получили профессиональное образование. Однако необходимо отметить, что динамика данного показателя отрицательная, то есть доля трудоустроенных выпускников ВУЗов в течение ряда лет снижается.

Таблица 2 – Доля трудоустроенных выпускников вузов в 2017-2019 гг. (в процентах) [1]

| Показатель | 2017 год | 2018 год | 2019 год |
|---|---|---|---|
| Доля трудоустроенных выпускников, % от общей численности выпускников вузов | 86,2 | 84,1 | 74,4 |
| Доля трудоустроенных выпускников мужского пола, % от общей численности выпускников вузов мужского пола | 91,3 | 88,4 | 77,1 |
| Доля трудоустроенных выпускников женского пола, % от общей численности выпускников вузов женского пола | 81,9 | 80,7 | 72,4 |

Проблема трудоустройства молодого поколения актуальна для России, впрочем, как и для других государств, так как человеку без практического опыта везде сложно найти работу. Если говорить о сегодняшнем дне, характеризующимся нарастанием сложностей и экономических проблем, связанных с распространением пандемии (COVID-19), резким скачком безработицы в мировой экономике (и в российской в том числе), то в данных условиях молодому человеку найти работу становится еще труднее.

Решение проблемы трудоустройства во многом зависит от психоэмоциональных особенностей самих студентов и выпускников, потому что жизнь показывает, что положительного результата в поиске работы достигают те молодые люди, которые открыты к обучению и саморазвитию [2]. Надо отметить, что учебные заведения так же способны во многом помочь студентам в трудоустройстве, организовав для них на высоком профессиональном уровне производственную и преддипломную практику.

Для улучшения будущего трудоустройства выпускника учебные заведения в тандеме с региональными органами власти могут и, вполне способны, разработать и реализовать следующие мероприятия:

1. Программу участия студентов в стажировках, общественных работах во время их учебной деятельности, данная мера будет способствовать приобретению практического опыта работы.

2. Открытие молодежных центров трудоустройства, которые будут оказывать реальную помощь студентам старших курсов и выпускникам вузов в процессе трудоустройства и адаптации к трудовой деятельности.

3. Проведение ярмарок труда, что даст возможность студентам и выпускникам ознакомиться с имеющимися вакансиями в регионе проживания, а так же соседних регионах, и подобрать для себя работу соответствующую собственным психофизическим возможностям и потребностям.

Если говорить о государственном участии в процессе трудоустройства выпускников ВУЗов, то на сегодняшний день в России сложилась неоднозначная ситуация: с одной стороны, органы власти проявляют интерес к повышению эффективности процесса трудоустройства выпускников; с другой стороны - практическая реализация разработанных механизмов и мероприятий сталкивается с трудностями, обусловленными минимальным финансированием, а так же недостатком новых рабочих в реальном секторе российской экономики [3].

В качестве вывода отметим: проблемы в сфере трудоустройства молодежи и, в том числе, выпускников ВУЗов к сожалению для России будет актуальна ещё долгое время, так как по своей сути она является, во-первых, комплексной, а следовательно трудно решаемой, а во-вторых, является следствием других более масштабных социально-экономических проблем общества. Следовательно, определение способов и методов решения проблемы трудоустройства молодого поколения, должно опираться на общих концептуальных направления стратегического развития экономики страны. Государству в лице органов власти, профильного министерства и ведущих ВУЗов страны необходимо глубже прорабатывать механизмы помощи студентам и выпускникам в поиске работы, а так же самому молодому поколению надо активизировать собственные силы для саморазвития и проявлять активность к трудовой деятельности.

**Список использованных источников**

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации. - URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force?print=1.

2. Богатырева М.Р., Куранова М.И. «Проблемы трудоустройства выпускников вузов» - URL: http://human.snauka.ru/2013/01/2205.

3. Киселёв А.В. Анализ системы содействия трудоустройства молодежи в Российской Федерации // Молодой ученый. - 2015. - № 23 (103). - С. 553-556. - URL: https://moluch.ru/archive/103/23861.

# УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В СДЕЛКАХ ПО СЕКЬЮРИТИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Варламов Дмитрий Юрьевич, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье раскрывается понятие секьюритизации и ее основные инструменты. Приводится схема реализации секьюритивной сделки на рынке. Рассматривается классификация рисков секьюритизации активов. Предлагаются рекомендации по грамотному управлению этих рисков с целью их минимизации.

Ключевые слова: секьюритизация, риск, SPV, true sale, хеджирование

## RISK MANAGEMENT IN TRANSACTIONS FOR THE SECURITIZATION OF FINANCIAL ASSETS

Varlamov Dmitry Yuryevich, Sergeeva Irina Anatolyevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article reveals the concept of securitization and its main instruments. The scheme of implementation of a securitious transaction in the market is given. The classification of risks of asset securitization is considered. Recommendations are proposed for the competent management of these risks in order to minimize them.

Keywords: securitization, risk, SPV, true sale, hedging

На сегодняшний день тема секьюритизации становится все более актуальной. Такой интерес к теоретической составляющей такого рода сделок начал набирать тенденцию после мирового кризиса 2008 г. Именно это событие послужило поводом для написания большого количества научной литературы в сфере мировой экономики.

Секьюритизация представляет собой способ привлечения финансирования посредством выпуска ценных бумаг под залог активов, генерирующих стабильные денежные потоки.

Основными инструментами секьюритизации выступают: Mortgage-backed securities (MBS) – ипотечные облигации; Asset-backed securities (ABS) – облигации, обеспеченные активами; Future-flow securitization (FFS) – секьюритизация будущих денежных потоков.

Целями таких сделок являются: трансформация неликвидных активов в высоколиквидные ценные бумаги; разделение рисков банков и рисков активов.

Рассмотрим основные виды рисков и их подробную классификацию.

Риски секьюритизированных активов подразделяются на:

- кредитный – вероятность неисполнения контрагентом своих обязательств перед кредитором. В качестве эффективных рычагов управления таким риском выступают совокупность обеспечительных мер в виде поручительства, залога, отказа от исполнения встречного обязательства и, в качестве профилактической меры, анализ финансового состояния заемщика.

- риск досрочного погашения – возможность выплаты долга должником раньше договоренного срока, что приводит к уменьшению процентных выплат к основному телу кредита, что в последствии ведет к формирова-

нию инвестиционного риска для банка. Единственной эффективной мерой контроля такого риска выступает совершенствование законодательной базы. Так, модификация ГК РФ, позволяет участникам сделки избегать реализации данного риска в практике за счет установления запрета погашение долга раньше утвержденной даты.

- риск дефолта заемщика – с одной стороны является подвидом кредитного риска, с другой риска досрочного погашения.

Схема реализации такой сделки представлена на рисунке 1.

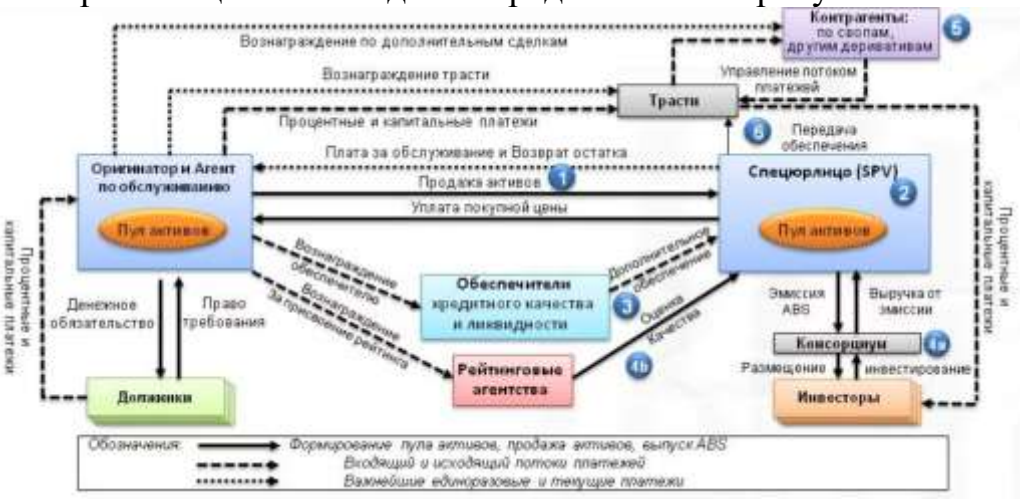



Рисунок 1 – Схема сделки секьюритизации финансовых активов

Институциональные риски:

- риск несостоятельности организатора – представляет собой неисполнения операции по передаче активов SPV организатором. Управление таким видом риска имеет 2 варианта развития: подробная проработка условий договора между организатором и SPV; применение двухступенчатых структур сделок, где при использовании двух SPV, в целях перепродажи пула активов от одного к другому, уменьшается риск несостоятельности организатора.

Именно в такой структуре сделок используются такие техники хеджирования как: true sale; «отсутствие консолидации»; «удаленность от банкротства»; риск банкротства SPV – представляет собой погашение ценных бумаг, обеспеченных активами раньше срока.

Есть несколько вариантов по контролю данного риска:

- формирование SPV от одного лица, что извлекает конфликт интересов руководящего звена и минимизирует споры между участником и менеджерами;

- внесение корректировок в устав или первоначальное утверждение относительно запрета ведения иной несвязанной с выпуском и обращением ценных бумаг деятельностью;

- использование трастовых агентств в целях сохранения активов инвесторов.

- банкротство основателя SPV – подразумевает невозможность выполнения своих обязательств перед инвесторами единственным учредителем SPV. Решением такой проблемы выступает глубокая экспертиза финансо-

вого состояния учредителя судебными органами, которые, в последствии, выносят решение о закрытии SPV или продолжении его функционирования даже после утверждения его несостоятельности.

Коммерческие риски – связаны, по большей степени, с изменением действующего законодательства и влекут переподготовку документации. Единственным эффективным на практике вариантом минимизации данного риска является детальное изучения законодательства, мониторинг всевозможных трендов на перспективу в конкретной области и адаптация к возможным изменениям.

Риски сделок:

- передача активов (цессия) – суть сделки заключается в проведении моделей дарения или продажи. На практике, большинство юрисдикций ограничивают или вовсе запрещают проведение такого рода процедур между организациями коммерческого типа. Однако, в качестве рисков в таких сделках выступают невозможность ее оценивания как «true sale» судом и вероятность допущения процедурных ошибок в виде недостатка собранных отчетностей или запутанности в оформлении. Рекомендацией в таких операциях выступает избежание сложных форм приведения или использование помощи профессионалов конкретных юрисдикций.

- валютный риск – подразумевает изменение валютного курсу не в пользу инвестора с получения отрицательной курсовой разницы. В качестве хеджирования выступает валютный своп.

- риск несовпадения позиций – проявляется, чаще всего, в структуре косвенного распределения SPV, когда последние принимают безусловные обязательства перед держателями долговых ценных бумаг, что осложняет перераспределение финансовых потоков, а в момент несовпадения процентных ставок по обязательствам и активам SPV ситуация ухудшается в разы.

Таким образом, была рассмотрена схема секьюритизации финансовых активов, определены основные ее инструменты, проклассифицированы риски и приведена их оценка с последующими рекомендациями грамотного управления с целью их минимизации. Стоит отметить, что управление рисками является неотъемлемым звеном в сделках секьюритизации, недооценка которых может привести к негативным последствиям, одним из которых являлся мировой кризис 2008 г.

**Список использованных источников**

1. Бэр Х.П. Секьюритизация активов: секьюритизация финансовых активов - инновационная техника финансирования банков. - М.: Волтерс Клувер, 2007.
2. Селивановский А. Правовые риски ипотечного агента // Хозяйство и право. - 2006 - № 8.
3. Клюева А.О., Сергеев А.Ю. Управление налоговыми рисками // Проблемы и перспективы развития Российской экономики: сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 44-46.
4. American securitization forum (ASF) – URL: http://www.americansecuritization.com.
5. The Association for Financial Markets in Europe (AFME) – URL: http://www.afme.eu.

# ВЛИЯНИЕ МИРОВЫХ ЦЕН НА НЕФТЬ НА РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Сергеев Алексей Юрьевич, Чикунова Полина Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье проанализирована сложившаяся сложная в российской экономике ситуация в начале 2020 г., связанная с изменениями цен на нефть, выявлены основные причины, которые послужили условиями для формирования нестабильной ситуации в стране, а также последствия и дальнейшее развитие российской экономики.

Ключевые слова: цены на нефть; экономический спад; кризис; экономика.

## IMPACT OF WORLD OIL PRICES ON THE RUSSIAN ECONOMY

Sergeev Alexey Yuryevich, Chikunova Polina Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the current difficult situation in the Russian economy at the beginning of 2020, associated with changes in oil prices, identifies the main reasons that served as conditions for the formation of an unstable situation in the country, as well as the consequences and further development of the Russian economy.

Keywords: oil prices; economic downturn; crisis; economy.

Добыча нефти в России является основополагающей отраслью в развитии экономики страны. Поэтому, большинство экономических процессов, влияющих на развитие державы и её экономического потенциала напрямую зависят от изменения цен на нефть на мировом рынке.

На мировом рынке нефти торгуется несколько основных марок, которые отличаются между собой химическим составом, местом добычи и переработки, а также ценой. Но смотря на различия в цене, динамика и волатильность движения у данных марок будет одна и та же.

В начале 2020 г. произошел резкий обвал цен на нефть (рисунок 1). В марте 2020 г. рынок открылся рекордным падением цен на нефть (-57%).

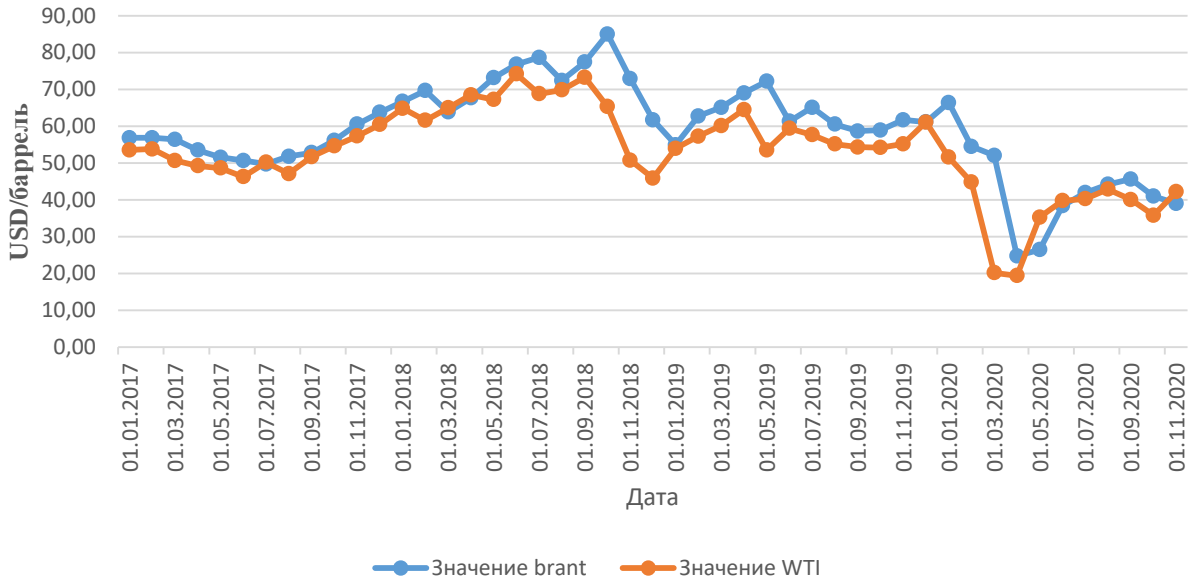



Рисунок 1 – Динамика изменения мировых цен на нефть [1]

Многие экономисты связывают это с отсутствием сделки ОПЕК и России, по причине отсутствия соглашения по снижению добычи нефти на 1,5 миллиона баррелей в сутки, с которым Россия соответственно не согласилась.

Второй, не менее значимой причиной является снижение спроса на нефть, вызванное распространением новой вирусной инфекции COVID-19 и объявлением пандемии. Большинство людей ушли на самоизоляцию и перевелись на удаленную работу, соответственно спрос на потребление топлива значительно сократился, а если сокращается спрос, то соответственно сокращается и цена.

Все эти причины поставили под угрозу стабильность развития экономики России и укрепление курса рубля, также заставили пересмотреть прогноз инфляции на 2020 г., который вследствие всех этих факторов составил 4,7%. Значительно пострадал и бюджет страны. Это связано с тем, что федеральный бюджет в большей части состоит из налогов, полученных от продажи нефти, получается, если дорожает нефть происходит увеличение федерального бюджета и как следствие укрепление рубля и соответственно наоборот. С начала года состояние бюджета было профицитным, однако, вследствие всех вышеперечисленных причин бюджет признался дефицитным. Планировалось, что часть средств из федерального бюджета в 2020 г. будет выделена в качестве инвестиций в национальные проекты, для устойчивого развития экономики Российской Федерации, но теперь, все средства будут направлены в-первую очередь на компенсацию бюджетного дефицита, а также на недопущение кризиса экономики, борьбу с коронавирусной инфекцией и на поддержку предприятий малого и среднего бизнеса. Ослабление курса рубля, вызванное изменением мировых цен на нефть, привело к увеличению цен на различные виды товаров (таблица 1).

Таблица 1 – Изменение индексов цен на различные виды товаров (на конец периода в %) [2]

| | К предыдущему месяцу | | | Май 2020 г. к | | Январь-май 2020 г. к январю-маю 2019 г. |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | Март 2020 г. | Апрель 2020 г. | Май 2020 г. | Декабрю 2019 г. | Маю 2019 г. | |
| Продовольственные товары без алкогольных напитков | 99,7 | 102,3 | 100,1 | 104,1 | 104,3 | 103,7 |
| Электротовары и другие бытовые приборы | 101,7 | 102,6 | 99,3 | 102,6 | 101,4 | 98,2 |
| Медикаменты | 101,7 | 101,8 | 101,0 | 105,3 | 104,5 | 102,4 |

Так, в начале апреля цены на продовольственные товары выросли почти на 2,3% по отношению к марту 2020 г., подорожали и электротовары, и другая бытовая техника на 2,6%, цены на медикаменты увеличились на 1,8%.

Продукты, произведённые из нефти, при росте цен на неё соответственно повышаются в своей цене, так как для производителя такой про-

дукции повышаются расходы, поэтому для их покрытия и получения прибыли предприниматель будет поднимать стоимость изготовленной продукции. Но это относится не только к изготовителям нефтепродуктов, ведь больше половины добытой и переработанной нефти используется отраслями, оказывающими транспортные услуги. Но в России цена топлива лишь частично зависит от изменения мировых цен на нефть, так как действует бюджетный демпфер. Его суть заключается в том, чтобы сгладить колебания цен на нефть на внутреннем рынке. Он был разработан правительством еще в 2018 г. Механизм «демпфирующей надбавки» предполагает возвращать часть акцизов компаниям по переработки нефти в случае увеличения мировых цен на нефть, при этом главным условием является то, что эти компании не поднимают цены на топливо выше чем на 10% от уровня, установленного государством. Поэтому, в марте-апреле 2020 г. не было такого огромного скачка цен на бензин (таблица 2).

Таблица 2 – Динамика потребительских цен на бензин автомобильный и дизельное топливо (на конец периода в %) [3]

| Индекс потребительских цен на бензин марок: | Апрель 2020 г. к | | | Январь-апрель 2020 г. к январю-апрелю 2019 г. |
|---|---|---|---|---|
| | Марту 2020 г. | Декабрю 2019 г. | Апрелю 2019 г. | |
| АИ-92 | 99,8 | 100,3 | 101,6 | 101,5 |
| АИ-95 | 99,8 | 100,1 | 101,7 | 101,7 |
| АИ-98 | 99,9 | 100,2 | 102,2 | 102,0 |
| На дизельное топливо | 99,6 | 99,9 | 102,8 | 102,1 |

В апреле снижение потребительских цен на бензин наблюдалось в 55 субъектах Российской Федерации (кроме автономных округов, входящих в состав областей). Из них более всего цены снизились в Республике Тыва – на 3,9% и Алтайском крае – на 1,8% [3].

Ситуацию на мировом рынке нефти удалось стабилизировать лишь к осени 2020 г., так, цена на нефть на ноябрь закрепилась выше 44$ за баррель. Россия все-таки подписала соглашение с ОПЕК+ и обязалась сократить добычу нефти с мая по июль 2020 г. на 23%, с июля по декабрь на 18%, и в последующем на 14 % от базового уровня добычи нефти в сутки.

**Список использованных источников**

1. Инвестиции и фондовые рынки. – URL: https://investfunds.ru.
2. Официальный сайт Росстата. Потребительские цены. – URL: https://rosstat.gov.ru/region/docl1184/IssWWW.exe/Stg/2020/1.37.2_05/22.htm
3. Официальный сайт Росстата. О динамике цен на бензин автомобильный и ресурсах нефтепродуктов в апреле – URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/93.htm.
4. Сукорева Г.И., Сергеева И.А. Основные сложности экономического развития России // Проблемы и перспективы развития Российской экономики: сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 195-197.

# СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ В РАЗРЕЗЕ ОСНОВНЫХ ОТРАСЛЕЙ

Перфилова Елена Сергеевна, Солдатова Светлана Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье исследуется состояние экономики России на современном этапе ее развития, а так же анализируется динамика развития ведущих отраслей национальной экономики.

Ключевые слова: экономика, промышленность, отрасли народного хозяйства, динамика развития.

# THE CURRENT STATE OF THE RUSSIAN INDUSTRY IN THE CONTEXT OF THE MAIN INDUSTRIES

Perfilova Elena Sergeevna, Soldatova Svetlana Sergeevna
Penza State University, Penza, Russia

Annotation. This article examines the state of the Russian economy at the present stage of its development, as well as analyzes the dynamics of the development of the leading sectors of the national economy.

Keywords: economy, industry, national economy, development dynamics.

В настоящее время экономическое развитие Российской Федерации подвержено всесторонним ограничениям, вызванным, в первую очередь, зависимостью эндогенной системы от внешней хозяйственной среды. В данном контексте первостепенную роль приобретает структурная модернизация национальной промышленности и детальное отраслевое регулирование. Подобный тренд должен учитывать современное состояние ведущих сфер индустриального производства, исходя из динамики ключевых показателей.

В целом, промышленность России характеризуется положительной тенденцией комплексного развития, отраженной посредством Индекса Промышленного Производства (ИПП) – показателя физического объема продукции. Динамика данной агрегированной единицы представлена на рисунке 1.

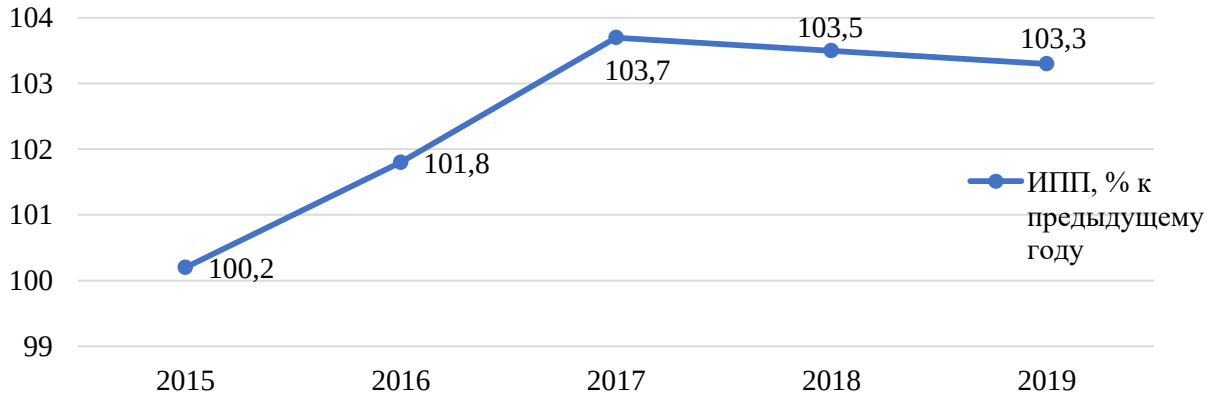



Рисунок 1 – Динамика ИПП [1]

Исходя из представленных выше данных, можно констатировать исключительно положительный тренд роста национальной промышленности

за рассматриваемый период. Стоит отметить, что подобная тенденция увеличения физического объема продукции обусловлена прогрессом производительности ведущих отраслей российской индустрии, таких, как: химическая и нефтехимическая промышленность; топливно-энергетический комплекс (ТЭК); машиностроение; металлургическая промышленность; агропромышленный комплекс.

Основным количественным показателем, отражающим данное экстенсивное развитие промышленности, является объем отгруженных товаров в натуральном выражении. Динамика анализируемой единицы в отраслевом разрезе представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика объема отгруженных товаров в натуральном выражении по ведущим сферам промышленности [4]

| Отрасль | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. |
|---|---|---|---|---|---|
| Химическая и нефтехимическая промышленность, тыс. тонн | 517731 | 497150 | 498621 | 506696 | 508810 |
| ТЭК, тыс. тонн | 499300 | 474600 | 478000 | 484900 | 486500 |
| Машиностроение (машины, оборудование, автотранспортные средства), тыс. штук | 13136 | 12686 | 12980 | 13843 | 15946 |
| Металлургическая промышленность, тыс. тонн | 193600 | 192600 | 197600 | 200100 | 200201 |
| Агропромышленный комплекс, тыс. тонн | 13577 | 12731 | 15730 | 17076 | 17213 |

Таким образом, за исключением периода 2015-2016 гг., отмеченного кризисом национальной промышленности, ведущие отрасли индустриального производства имеют повышательные тренды. Стоит отметить, что подобные тенденции увеличения объема отгруженных товаров обуславливается ростом инвестиций в основной капитал, динамика данного показателя в отраслевом разрезе приведена в таблице 2.

Таблица 2 - Динамика инвестиций в основной капитал в отраслевом разрезе, млрд. руб. [2]

| Отрасль | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. |
|---|---|---|---|---|---|
| Химическая и нефтехимическая промышленность | 313 | 368 | 425 | 485 | 472 |
| ТЭК | 478 | 386 | 447 | 408 | 560 |
| Машиностроение | 471 | 437 | 500 | 574 | 611 |
| Металлургическая промышленность | 230 | 269 | 286 | 305 | 351 |
| Агропромышленный комплекс | 519 | 623 | 706 | 782 | 839 |

Анализ показателей, представленных в таблице 2, позволяет сделать вывод: несмотря на неустойчивые динамики изменения анализируемого показателя, инвестиции в основные отрасли российской промышленности имеют положительный тренд. Однако данные вливания и последующее расширение производства не обеспечивают прирост объема отгруженных товаров и услуг в денежном выражении, что видно по данным, представленным в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика объема отгруженных товаров и услуг в денежном выражении по ведущим сферам промышленности, млрд. руб. [3]

| Отрасль | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. |
|---|---|---|---|---|---|
| Химическая и нефтехимическая промышленность | 9966 | 9762 | 10887 | 13662 | 12661 |
| ТЭК | 7220 | 7118 | 8241 | 10397 | 9451 |
| Машиностроение | 6610 | 6281 | 8478 | 13550 | 12037 |
| Металлургическая промышленность | 5186 | 4615 | 5101 | 6099 | 6509 |
| Агропромышленный комплекс | 5277 | 5313 | 5331 | 5818 | 6153 |

Основываясь на данных таблицы 3, стоит отметить, что все основные отрасли за рассматриваемый период характеризуются отрицательными тенденциями изменения объема отгруженных товаров в денежном выражении, за исключением агропромышленного комплекса. Исходя из всего вышесказанного, можно констатировать преобладание вектора экстенсивного развития в структуре ведущих отраслей индустриального производства, что выражено в расширении масштабов промышленности за счет роста инвестиций в основной капитал и увеличение объема отгруженных товаров в натуральном выражении.

В целом, данная тенденция отражает комплексное состояние экономической системы России в течение ряда последних лет и подтверждает необходимость проведения широкомасштабных реформ, нацеленных на институциональную модернизацию всей социально-экономической системы государства и на научно-технический прорыв в производственном секторе, который даст мультипликативный эффект в экономике страны.

**Список использованных источников**

1. Индексы промышленного производства / Федеральная служба государственной статистики. – URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free.

2. Малков П.В. Россия в цифрах. 2020. – М.: Росстат, 2020. – 550 с.

3. Масакова И.Д. Промышленное производство в России 2019. – М.: Росстат, 2019. – 286 с.

4. Промышленное производство / Федеральная служба государственной статистики. – URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial.

# ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Сергеева Ирина Анатольевна, Мищенко Анна Сергеевна
ФГБОУВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматриваются понятие и сущность управления человеческим капиталом, проблемы и перспективы его развития как важнейшего фактора, который обеспечивает инновационное развитие экономики России. Проведен сравнительный анализ индекса человеческого капитала в разных странах мира.

Ключевые слова: человеческий капитал, нацпроекты, механизм управления человеческим капиталом, человеческие ресурсы.

## PROBLEMS AND PROSPECTS OF HUMAN CAPITAL DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN ECONOMY

Sergeeva Irina Anatolyevna, Mishchenko Anna Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the concept and essence of human capital management, problems and prospects of its development as the most important factor that ensures the innovative development of the Russian economy. A comparative analysis of the human capital index in different countries of the world is carried out.

Key words: human capital, national projects, human capital management mechanism, human resources.

В современном мире человеческий капитал является одной из важнейших движущих сил устойчивого и постоянного экономического роста страны и сокращения бедности. Впервые этот термин был сформулирован в работах У. Боуэна и Г. Беккера. Понятие человеческого капитала включает в себя знания и способности человека к эффективному труду, рациональное использование которых, позволяет существенно улучшить уровень жизни населения, а так же способствует повышению темпов экономического роста. На сегодняшний день человеческий капитал является главным способом производства и программой экономического развития для всего государства.

Аналитической группой Всемирного экономического форума (WEF) совместно со Всемирным банком был опубликован обновленный рейтинг стран мира по уровню развития человеческого капитала по итогам 2019 г., учитывающий 46 показателей, в котором Россия занимает 41 место из 174 стран. По версии WEF индекс человеческого капитала – это балльный индикатор, ключевыми составляющими которого являются уровень жизни, грамотности, образованности, а также состояние медицинского обслуживания, индекс продолжительности здоровой жизни и индекс навыков в конкретной стране. Выводится он как среднее арифметическое указанных показателей.

В Таблице 1 отражены показатели индекса человеческого капитала группы стран-лидеров, а так же группы стран-аутсайдеров для сравнения. По состоянию на 2020 г. Россия отстает от мировых лидеров по ряду пара-

метров и входит в группы стран с небольшим уровнем развития человеческого капитала.

Таблица 1 - Индекс человеческого капитала в странах мира*.

| Страна | Индекс, % |
|---|---|
| Швейцария | 93 |
| Сингапур | 88 |
| Япония | 81 |
| Карелия | 80 |
| Канада | 80 |
| Финляндия | 80 |
| Нидерланды | 79 |
| Люксембург | 69 |
| Венгрия | 69 |
| Россия | 68 |

*WEF отмечает, что данные для расчета индекса были собраны до марта 2020 г. и отражают показатели уровня человеческого капитала до начала пандемии COVID-19, которая могла внести коррективы в сторону снижения рассматриваемого индекса.

Однако необходимо отметить, что по данным исследований Россия в то же время оказалась в числе стран, где наибольший рост человеческого капитала отмечается в последнее десятилетие в основном за счет улучшения качества и уровня образования.

Таблица 2 - Изменение индекса человеческого капитала в России в течение 10 лет

| Год | Индекс ЧК | В том числе | | |
|---|---|---|---|---|
| | | Индекс ожидаемой продолжительности жизни, лет | Уровень образования, % | Индекс реального ВВП на душу населения, % |
| 2010 | 0,714 | 68,6 | 89,0 | 95,0 |
| 2011 | 0,719 | 68,8 | 92,0 | 71,0 |
| 2012 | 0,735 | 70,2 | 92,0 | 66,0 |
| 2013 | 0,776 | 70,8 | 95,0 | 74,0 |
| 2014 | 0,782 | 70,9 | 99,4 | 88,9 |
| 2015 | 0,789 | 71,4 | 99,5 | 81,9 |
| 2016 | 0,791 | 71,9 | 99,4 | 84,8 |
| 2017 | 0,796 | 72,7 | 99,5 | 85,6 |
| 2018 | 0,801 | 73,51 | 99,6 | 86,1 |
| 2019 | 0,802 | 74,06 | 99,7 | 89,3 |

Так же необходимо отметить, что в настоящее время в России разрабатываются и внедряются новые национальные проекты федерального масштаба, направленные на развитие человеческого капитала на уровне страны, например: «Демография», «Образование», «Здравоохранение», «Культура», «Жилье и городская среда». У каждого из этих проектов свои цели и задачи, но все они ориентированы на экономическое развитие и инвестирование человеческого капитала как национального достояния.

При этом нельзя не сказать и о существующих на современном этапе в России проблемах, препятствующих развитию человеческого капитала. Так, большие проблемы для формирования и развития человеческого капи-

тала создают устаревший образ жизни и мировоззрение, низкая работоспособность и неспособность или нежелание адаптироваться к новым условиям со стороны населения страны. Так же огромной проблемой для развития человеческого капитала в России остается коррупция: значительная часть денежных инвестиций используется малоэффективно и не по назначению.

Основным источником формирования человеческого капитала являются именно инвестиции. Увеличение уровня человеческого капитала за счет инвестиций повышает доходы и прибыли компаний, а также способствует экономическому росту страны в целом. С целью обеспечения эффективного механизма формирования человеческого капитала предприятиям, как частного, так и государственного сектора следует активно внедрять и использовать инвестиционные программы в человеческий капитал.

Инвестиции в человеческий капитал можно разделить на три основные категории: расходы, направленные непосредственно на образование и обучение; расходы на здравоохранение; расходы, обеспечивающие мобильность рабочей силы. Положительные результаты политики инвестиционной направленности в области формирования и использования человеческого капитала свидетельствуют об эффективности механизма управления человеческим капиталом.

Реализация механизмов управления человеческим капиталом происходит на трех уровнях: макроуровне, на котором ответственность за процесс несет государство; микроуровне, на котором управление процессом инвестирования средств в человеческий капитал организации осуществляется хозяйствующим субъектом; индивидуальном уровне – это персональная ответственность и инвестиционная активность индивида (личности) [5].

Для повышения эффективности управления человеческим капиталом мы предлагаем разрабатывать и внедрять на предприятии программу развития человеческого капитала на перспективу, в которых следует учесть особенности отраслевой специфики и производственной деятельности конкретного предприятия, направления долгосрочных стратегий развития, конъюктуру рынка рабочей силы и кадровые потребности организации [7].

Такая программа развития человеческого капитала должна включать в себя не только мероприятия, направленные на обеспечение эффективной кадровой политики, но и мероприятия в иных сферах, непосредственно влияющих на развитие и повышение качества человеческого капитала.

**Список использованных источников**

1. Брюхов А.М. Научный анализ понятий «человеческий капитал» и «управление человеческим капиталом» // Челябинский гуманитарий. Научный журнал. – 2012. - №1. - С. 23-26. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nauchnyy-analiz-ponyatiy-chelovecheskiy-kapital-i-upravlenie-chelovecheskim-kapitalom.

2. Голубева П.О. Управление человеческим капиталом предприятия как важный источник его развития // Nota Bene-экономический интернет-журнал. - URL: http://ekonomic.narod.ru/nbene/manage/fmanage7.

3. Зайцева Т.В. Система управления человеческими ресурсами. – М.: Издательство Московского университета, 2012. - URL: https://www.studmed.ru/view/zayceva-tv-model-upravleniya-chelovecheskimi-resursami-organizacii_e97877919e1.html.

4. Носкова К.А. Методы управления человеческим капиталом // Гуманитарные научные исследования. - 2013. - №9 - URL: http://human.snauka.ru/2013/09/3857.
5. Пугачев В.П. Руководство персоналом организации. - М.: Аспект Прогресс, 2002. - URL: https://www.studmed.ru/view/pugachev-vp-rukovodstvo-personalom-organizacii_b7fcacb0882.html
6. Управление человеческим капиталом предприятия как важный источник его развития // Nota Bene - экономический интернет-журнал. - URL: http://nbene.narod.ru/manage/fmanage7.htm.

# НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ТОРГОВЛЯ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Сергеев Алексей Юрьевич, Адельшина Кристина Эдуардовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Рассматривается вопрос актуальности непродовольственной сферы, ее основные компоненты, выявляются основные проблемы и тенденции, а также рассматривается влияние непродовольственной торговли на экономику России.

Ключевые слова: торговля, тенденции развития розничной торговли, онлайн торговля, непродовольственная сфера, COVID-19, розничная торговля непродовольственными товарами.

## NON-FOOD TRADE AS A FACTOR OF INFLUENCE ON THE RUSSIAN ECONOMY: PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Sergeev Alexey Yuryevich, Adelshina Kristina Eduardovna
Penza State University, Penza

Annotation. The article considers the relevance of the non-food sector, its main components, identifies the main problems and trends, and examines the impact of non-food trade on the Russian economy.

Keywords: trade, retail trends, online trade, non-food sector, COVID-19, retail trade in non-food products.

Одним из важнейших факторов глобального общества, влияющим на экономическое развитие страны является торговля. Она балансирует производство и потребление товаров, а также развитие торговли благоприятно влияет на экономический климат государства.

Непродовольственные товары – это самые разнообразные предметы, их перечень велик и многообразен. Существует система классификации, в соответствии с которой данные товары делятся на следующие группы: бытовые товары, содержащие химические вещества, электроприборы, хозяйственные товары, обувь, продукция трикотажного происхождения и т.д.

Торговля – один из важнейших секторов экономики РФ, который обеспечивает продовольственную безопасность страны и является ключевым донором ВВП. На сегодняшний день это одна из наиболее быстро развивающихся отраслей. Непродовольственные товары составляют 53,2% в розничном товарообороте страны. С каждым годом отмечается все боль-

ший рост производства и реализации отечественных товаров, который по мнению аналитиков связан с влиянием санкций. Из-за отсутствия альтернатив увеличивается спрос на продукцию, произведенную на территории страны. В общем объеме ВВП розничная торговля составляет 13,7% и обеспечивает 10% от всех налоговых поступлений [2]. Благодаря торговле обеспечивается большое количество рабочих мест для населения страны – 18% экономически активного населения заняты именно в торговле.

Розничный российский рынок характеризуется особой чувствительностью к экономике и зависимостью от геополитического положения страны. На него оказывает влияние ряд макроэкономических факторов — доходы населения страны, стоимость финансовых ресурсов и их доступность, ожидания населения. Также можно выделить такой фактор влияния как доступность розничного кредитования. Благодаря данному фактору в 2019 г. и начале 2020 г. можно наблюдать зависимость оживления розничной торговли непродовольственными товарами на 1,8% по сравнению с 2018 г. Данная статистика подтверждается постепенным снижением ключевой ставки Банка России, тем самым это способствует снижению стоимости потребительских кредитов, которые стимулируют рост оборота непродовольственных товаров.

Какие же проблемы характерны для розничной торговли? Одной из основных проблем является проблема, которая связана с рынком недвижимости, который оказывает свое влияние через арендные платежи, увеличивающиеся с каждым годом. Непродовольственный сегмент рынка, являясь резидентом торговых центров особо остро ощущает на себе сложившуюся проблему [3].

Еще одной проблемой является переход потребителей от дорого сегменты в более дешевый. Снижаются покупки брендов, покупатели все чаще склоняются в сторону все более дешевой продукции. В России множество потребителей являются зависимыми от скидок. В 2019 г. число покупателей, покупающих товары по акциям выросло на рекордные 64% [1]. Данная тенденция оказывает негативное влияние на рентабельность торговли.

В начале 2020 г. оборот розничной торговли вырос на 5,3%. Но данная ситуации изменилась под влиянием пандемии COVID-19. В марте 2020 г. рынок вышел на самые высокие показатели. Этот месяц характеризуется ажиотажным спросом. Оборот розницы в сравнении с мартом 2019 г. в непроизводственном секторе вырос на 6,4%. Однако в апреле началось сокращение розничных продаж, которое также стало рекордным. Введение ограничений привело к снижению покупательного спроса. Розничный оборот в данном месяце по сравнению с предыдущим снизился на 27,7%. И в самом худшем положении оказался именно непродовольственный сегмент рынка, продажи упали почти до нуля. Данная проблема предполагает 2 решения: онлайн-заказы и временные пункты выдачи товаров.

Однако, эти решения не смогли компенсировать огромные потери, показатели шли вниз и по отношению к апрелю 2019 г. оборот розничной

торговли непродовольственными товарами снизился на 34,7%. В период пандемии наибольший спрос на непродовольственные товары был установлен на такие средства как влажные и сухие салфетки, мыло, санитайзеры.

Адаптация к новым условиям одна из первоочередных задач непродовольственной сферы. Выходя из режима самоизоляции экономика страны понесла огромные потери. По данному сектору потери приближаются к 6 трлн. рублей.

После окончания нерабочих дней и снятия некоторых ограничений товарооборот начинает восстанавливаться, появляется потребительская активность. Однако по прогнозам экспертов сфера непродовольственной торговли сможет восстановить свои позиции не менее чем за полгода, но уже сейчас для нее характерна положительная динамика.

Так, посещаемость магазинов одежды и обуви восстановилась на 73%. Активно восстанавливаются продажи в магазинах электроники и бытовой техники, при этом растет спрос на дорогие товары, так как на длительный период населению пришлось отказаться от других форм развлечений. Увеличиваются продажи непродовольственных товаров для дома. Медленно и тяжело происходит восстановление магазинов косметики.

Рассматривая перспективы развития данного сектора экономики необходимо учитывать нестабильную эпидемиологическую ситуацию в стране. По мнению экспертов снижение товарооборота непродовольственных товаров может достигнуть 35%, несмотря на положительную динамику восстановления. Также эффектом от сложившийся ситуации будет рост инвестиций торговых компаний в развитие онлайн-каналов. Пандемия COVID-19 усилила доверие покупателей к покупкам в интернете, поэтому увеличится доля онлайн-продаж. Ожидается рост вплоть до 10%, что по сравнению с предыдущим годом выше на 4%.

**Список использованных источников**

1. Синявская Е.Е. Российский ритейл: влияние пандемии и перспективы развития // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 9-1. – С. 149-154.

2. Россия в цифрах. 2019: Крат. стат. сб. / Росстат. - М., 2019. - URL: https://gks.ru/bgd/regl/b20_01/Main.htm.

3. Опережающие индикаторы по видам экономической деятельности. - URL: https://www.gks.ru/leading_indicators.

4. Костылева А.О., Сергеева И.А. Стальной и алюминиевый занавес против России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения: сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 221-223.

# ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ И РИСКА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Вяселева Наиля Равилевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье определена эффективность и особенности оценки инвестиционных проектов. Рассматриваются проблемы учета риска при разработке проекта и принятия решения об инвестировании. Приведена классификация рисков и анализ рисков инвестиционных рисков.

Ключевые слова: риск, инвестиционный проект, оценка рисков, инвестиции, эффективность

## EVALUATING THE EFFECTIVENESS AND RISK OF INVESTMENT PROJECTS

Vyaseleva Nailya Ravilevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article defines the effectiveness and features of evaluating investment projects. The problems of risk accounting in project development and investment decision-making are considered. The classification of risks and risk analysis of investment risks are given.

Keywords: risk, investment project, risk assessment, investment, efficiency.

В современных условиях развития экономики одним из факторов повышения экономической эффективности является формирование и разработка инвестиционного проекта. Инвестиции представляют собой вложение материального и нематериального капитала в какое-либо предприятие с целью умножения вложенного капитала и получения прибыли.

Кроме того, инвестиции являются особой категорией экономических отношений, позволяющей использовать нововведения в виде новых методик управления и обслуживания предприятия, технологий, номенклатуры, услуг, товаров и так далее. Простыми словами инвестиционный проекты – это и есть затраты, которые мы вкладываем в целях получения дохода в будущем периоде. Инвестиции всегда будут рациональны в том случае, если по ним будет получение большей суммы денег, чем было вложено.

Правильный выбор инвестиционного проекта позволяет предприятиям обеспечивать долговременное, стабильное развитие, а так же обеспечить устойчивое положение среди конкурентов. Основополагающим при выборе вида инвестиций является планирование и оценка эффективности того или иного проекта. Под эффективностью инвестиционного проекта понимается соответствие проекта целям и интересам участников.

Выделяют несколько этапов оценки эффективности инвестиционного проекта [2]:

- Определение величины первоначальных инвестиций (вложенного капитала). Здесь имеется в виду планирование финансов, а именно наличие денежных средств, либо же заемные средства.

- Определение срока длительности проекта. Важно определить рациональность инвестиционного проекта и сопоставлять это с периодом, в тече-

ние которого ваши средства будут окупаться. Длинный период окупаемости указывает на то, что денежные средства отвлекаются на долгий срок, поэтому инвестиционные риски у проектов с более длительным периодом намного выше.

- Определения релевантных денежных потоков (входящих и исходящих). Рассчитывая инвестиционные проекты важно определять составляющие затрат.

- Определение денежных потоков после окончания проекта. Поскольку после окончания инвестиционного проекта могут возникать расходы, например, затраты, связанные с контрагентами. Поэтому важно отслеживать, когда проект завершен, какие по нему остаются остатки, какие будут движения денежных потоков.

- Выбор ставки дисконтирования. От данного выбора зависит размер компенсационных выплат, выплаты юридическим лицам, задействованным в инвестиционном проекте. Ставка дисконтирования показывает относительное изменение стоимости денег за единицу времени. Кроме того, расчет стоимости капитала так же будет зависеть от данного показателя.

- Выбор метода оценки и расчет показателей коммерческой эффективности проекта. Оценка проекта происходит с использованием финансовых, нефинансовых показателей. Идет расчет по оценки платежеспособности и вероятности наступления рисковых событий.

Оценка эффективности инвестиционного проекта строится она основе экономической и финансовой составляющих [1]. Финансовая оценка проекта заключается в том, что разрешаются вопросы о прибыльности продукции, изменении баланса предприятия. На основании отчета о прибылях, баланса и отчета о движении денежных средств идет расчет коэффициентов платежеспособности. С помощью них как раз и определяется надежность и вероятность банкротства проекта.

Оценка эффективности инвестиционных проектов характеризуется следующими признаками: системность процесса оценки; учет количества и разнообразия участников проекта; рассмотрение проекта на протяжение всего жизненного цикла; учет воздействия на эффективность проекта необходимости в оборотном капитале; прогнозирование движения денежных потоков.

Одной из составляющих при оценке инвестиционного проекта является оценка рисков. Финансовый анализ в условиях полной ясности – примитивная арифметика. Всё остальное - это анализ рисков. Именно с помощью него, можно ответить на вопросы о возврате кредита, привлекательности инвестиций, обеспечении окупаемости проекта [4].

Следует рассматривать возникновение риска не только с негативной стороны. В любом случае риск в инвестиционном проекте может привести к трем последствиям:

1) отрицательный результат-ущерб, убыток, проигрыш;

2) нулевой результат, т.е. нейтральный;

3) положительный - выгода, прибыль, выигрыш.

Диапазон рисков, которые связаны с реализацией инвестиционного проекта, весьма обширен. В настоящее время ученые выделяют сразу несколько вариантов классификаций рисков. Классификация представляет собой распределение рисков в определенные категории, согласно определенным критериям.

Риски инвестиционных проектов в зависимости от источников возникновения подразделяются на:

1) Финансовый риск – характеризуется изменения на финансовом рынке, возникает на основе двух факторов: динамики процентных ставок и инфляцией [6].

2) Рыночный риск – связан с условиями, в которых осуществляется проект, а именно характеристики и динамики развития рынка, основных требований потребителей, возможностей конкурентов и стратегии маркетинга [3].

3) Технологический риск – вызван неопределенностью при выборе подрядчиков, поставщиков, сырья, состава затрат, а так де техническими факторами, такими как отказ оборудования, возможность поломок и т.д.

4) Риск политической нестабильности – характеризуется возможными изменениями политического климата в государстве, особую роль играет при создании транснациональных корпораций и компаний, занимающихся привлечением иностранного капитала.

5) Законодательный риск – характеризуется возможными последствиями, связанными с влиянием действующего законодательства и системой реализации существующих законов.

6) Экологический риск – данный вид риска характеризуется возникновением дополнительных затрат, связанных с нарушением экологии. Инвестиционный проект может потребовать специального разрешения от учреждений охраны экологии.

Выделяют два подхода в оценке рисков инвестиционного проекта: качественный и количественный. Основной целью качественного подхода является раскрытие и идентификация разновидностей рисков определенного инвестиционного проекта и установление источников, оказывающих влияние на их возникновение [5]. Качественный анализ не определяет стоимостную оценку риска, а подразумевает определение ущерба и предложение мер по снижению или предотвращению риска.

Численное измерение воздействия факторов риска на изменение показателей эффективности инвестиционного проекта производится с помощью количественного подхода. Чаще всего при этом используются: метод экспертных оценок, метод аналогий и анализ уместности затрат.

В ходе анализа рисков инвестиционного проекта детализируются факторы и определяется контрольный перечень вероятного увеличения расходов по статьям для каждого компонента проекта.

**Список использованных источников**

1. Абдыкерова Г.Ж. Прогноз ожидаемых результатов инвестиционного проекта // Economics. - 2017.

2. Баранов А.О., Музыко Е.И., Павлов В.Н. Оценка эффективности инновационных проектов с использованием опционного и нечетко-множественного подходов. - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2018.
3. Волков А.И., Загуляева А.И. Использование стратегических характеристик при оценке эффективности инновационных проектов // Машиностроение и компьютерные технологи. - 2018.
4. Маслова В.В. Инструменты финансирования инвестиционных проектов в АПК // Никоновские чтения. - 2016.
5. Чеботарева З.В., Суховей С.В. Источники финансирования инвестиционных проектов // Евразийский Союз Ученых. - 2018.
6. Абдуллина И.Р., Сергеев А.Ю. Совершенствование методики оценки финансовых рисков организации // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Материалы VII научно-практической конференции. - 2018. - С. 230-233.

# ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Сергеева Ирина Анатольевна, Носова Дарья Денисовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Рассматривается вопрос актуальности государственного финансирования программ развития топливно-энергетического комплекса России с целью обеспечения энергетической независимости и надежной безопасности государства.

Ключевые слова: топливно-энергетический комплекс (ТЭК), топливно-энергетические ресурсы, электроэнергетика, COVID-19

## PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE FUEL AND ENERGY COMPLEX OF THE RUSSIAN FEDERATION

Sergeeva Irina Anatolyevna, Nosova Darya Denisovna
Penza State University, Penza

Annotation. The issue of the relevance of state financing of programs for the development of the fuel and energy complex of Russia in order to ensure energy independence and reliable security of the state is considered.

Keywords: fuel and energy complex, fuel and energy resources, electric power industry, COVID-19

В современных условиях важнейшая роль в обеспечении энергией всех отраслей экономики, а также в обеспечении развития и стабильности национальной экономике в целом принадлежит топливно-энергетическим ресурсам. Это четко отражает «приходная часть» топливно-энергетического баланса.

Топливно-энергетический комплекс (ТЭК) – сложная межотраслевая система добычи и производства топлива и энергии, их транспортировки, распределения и использования. В российской экономике ТЭК является основной составляющей, при этом его доля в общем объёме экономики имеет более значительный показатель, чем в развитых странах. ТЭК обеспечивает нашу страну топливно-энергетическими ресурсами, а, кроме того, является центральным звеном национальной экономики. От результата де-

ятельности данного комплекса напрямую зависят платежный баланс Российской Федерации, стабильность курса национальной валюты, показатели снижения долгового бремени нашей страны. Поэтому именно развитие ТЭК является приоритетным направлением российской экономики.

Глобальная пандемия COVID-19, нанёсшая огромный ущерб мировой экономике в 2020 г., оказала негативное влияние и на деятельность национального ТЭК, что выразилось в снижении доли его продукции в ВВП РФ до 25%. Как следствие, внедрение инноваций в топливно-энергетический комплекс России переносится на 2021 г. Так, на сегодняшний день можно выделить три основных сценария его развития: инерционный, диверсификационный, инновационно-энергетический [3].

Рассмотрим каждый из них поподробнее.

Первый сценарий – инерционный – подразумевает:

- сохранение разрыва между уровнями энергоёмкости Российской Федерацией и странами ОПЕК в 2 раза;
- замедление темпа снижения энергоемкости за счет экспортных поставок энергоресурсов с более низкой степенью переработки;
- обеспечение позиций природного газа, нефтепродуктов и нефти в качестве потребления первичной энергии;
- сохранение разницы в объемах экспортных поставок между сырой нефтью и продуктами нефтепереработки в 2,5 раза;
- становление нефтегазового комплекса в качестве главного объекта для инновационной активности.

Развитие инновационно-энергетического сценария основывается на снижении поступлений от экспорта ресурсов нефтегазовой отрасли, в результате чего планируются следующие положительные последствия:

- весь топливно-энергетический комплекс будет задействован в качестве центра инноваций;
- главным приоритетом политики государства станет высвобождение дополнительных топливных ресурсов;
- возрастёт роль возобновляемых источников энергии;
- будет обеспечено развитие энергетических институтов;
- увеличатся показатели внедрения инновационных технологий в сфере энергосбережения.
- Для диверсификационного сценария характерны следующие изменения:
- активное привлечение иностранных инвестиций;
- сокращение доли производства энергетических ресурсов в общем объёме ВВП;
- рост уровня конкурентоспособности иных отраслей экономики.

Именно диверсификационного сценария придерживается правительство РФ для обеспечения развития ТЭК в долгосрочной перспективе. В связи с чем 9 июня 2020 г. была утверждена Энергетическая стратегия Российской Федерации на период до 2035 г. (Энергостратегия-2035) [1]. В

данной стратегии обозначены ключевые меры по решению поставленных задач в разрезе отдельных секторов ТЭК России, в том числе обеспечивающие эффективные изменения в регулировании и функционировании внутренних рынков.

Энергостратегия-2035 предусматривает: увеличение масштабов производства энергоресурсов; повышение доступности, качества и эффективности удовлетворения внутреннего спроса на энергетические ресурсы; обеспечение конкурентоспособности на внешних рынках и рост экспортных поставок; технологическое развитие и сокращение импортозависимости.

В таблице 1 представлены планируемые изменения и ожидаемые результаты в рамках основных отраслей ТЭК.

Таблица 1 - Планируемые изменения и ожидаемые результаты в основных отраслях ТЭК согласно Энергостратегии-2035 [2]

| Отрасль | Планируемые изменения в регулировании | Ожидаемый результат |
|---|---|---|
| Добыча нефти | Трансформация системы налогообложения от оборотных налогов к обложению финансового результата | Монетизация ресурсного потенциала нефтяной отрасли |
| Газовая отрасль (внутренние цены) | Стадийный переход от регулирования оптовых цен на газ к рыночным механизмам ценообразования | Совершенствование внутреннего рынка газа и эффективное удовлетворение внутреннего спроса на газ;<br>Гибкое реагирование на динамику мирового рынка газа. |
| Газовая отрасль (транспортировка и хранение) | Совершенствование механизма не дискриминационного доступа к услугам по транспортировке газа по магистральным газопроводам и оказания услуг по хранению газа в ПХГ | |
| Газовая отрасль (экспорт) | Сохранение единого канала экспорта трубопроводного газа | |
| Нефтегазохимия | Создание стабильных налоговых условий | Расширений производства нефтегазохимической продукции |
| Угольная отрасль | Первоочередное лицензирование участков недр угольных месторождений, позволяющих вести разработку в наиболее безопасных горно-геологических условиях; сокращение выдачи лицензий на право пользования данными участками | Повышение безопасности в угольной отрасли |
| Электроэнергетика | Совершенствование системы планирования и создание института Генерального проектировщика документов перспективного развития электроэнергетики;<br>Внедрение механизма управления спросом;<br>Создание механизма контроля и повышения качества обслуживания потребителей электрической энергии;<br>Постепенная ликвидация перекрестного субсидирования | Повышение надежности и качества энергоснабжения потребителей |

Подводя итог, можно сделать вывод, что топливно-энергетический комплекс России является ее неотъемлемой и важнейшей частью, поскольку обеспечивает жизнедеятельность страны и производит более четверти промышленной продукции. Выполняя проект Энергетической стратегии России на период до 2035 г., наше государство сможет осуществить важнейший шаг в направлении более эффективного использования ресурсного и инновационного потенциала.

**Список использованных источников**

1. Министерство энергии Российской Федерации (Минэнерго России) – Правительство России – URL: http://government.ru/department/85/events.
2. Изменения и тенденции в регулировании ТЭК России и мира – URL: https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/TEK_obzor/2020.2.TEK.obzor.pdf.
3. Роль электроэнергетики в России. – URL: https://spravochnick.ru/neftegazovoe_delo/rol_energetiki_v_ekonomike_rossii.
4. Видяпин, В. И. Региональная экономика: учебник / под ред. В.И. Видяпина и М.В. Степанова. – М.: Инфра-М, 2011. – 666 с.
5. Сукорева Г.И., Сергеев А.Ю. Обеспечение устойчивости экономики посредством развития инновационного потенциала России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 279-282.

# НИЗКИЙ УРОВЕНЬ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КАК ОДНА ИЗ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Сергеева Ирина Анатольевна, Мясникова Светлана Львовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматривается, как низкий уровень иностранных инвестиций в российские компании влияет на развитие экономики страны в целом и ее авторитет на международном уровне.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, экономическое развитие, инвесторы, прогноз, ПИИ.

## LOW LEVEL OF FOREIGN INVESTMENT AS ONE OF THE MAIN PROBLEMS OF THE RUSSIAN ECONOMY DEVELOPMENT

Sergeeva Irina Anatolyevna, Myasnikova Svetlana Lvovna
Penza State University, Penza

Annotation. This article examines how the low level of foreign investment in Russian companies affects the development of the country's economy as a whole and its credibility at the international level.

Keywords: foreign investment, economic development, investors, forecast, FDI.

Проблема привлечения и удержания иностранных инвесторов продолжает оставаться актуальной на протяжении десятилетий. Если углубиться в механизм действия законов макроэкономики, то можно удостовериться в том, что иностранные инвестиции являются одной из важнейших составляющих экономического роста любой страны. Даже странам с высокоразвитой экономикой необходимы вложения капитала извне. Государственные

программы могут выделять средства, недостаточные для развития той или иной отрасли, и в такие моменты на помощь компаниям приходят иностранные инвесторы, заинтересованные в их развитии и получении выгоды от вложений.

В настоящее время значение иностранного капитала для настолько велико, что правительства стран готовы гарантировать инвесторам различные законодательные и экономические преференции. Это стимулирует инвесторов вкладывать свой капитал в отрасли, где гарантируются преференции, тем самым способствуя увеличение производственного потенциала. Инвестиции могут поступать в экономику страны в двух формах: портфельные и реальные (прямые). Наиболее привлекательными для страны являются прямые инвестиции, так как они направляются в конкретную компанию или на конкретный проект. Портфельные же инвестиции минимизирует риски вкладчика и предполагают приобретение акций нескольких компаний, которые заняты в разных областях бизнеса.

Основной проблемой привлечения капиталовложений в страну являются экономические санкции, направленные Европой и США против России, которые действуют уже несколько лет. Данная причина заставляет инвесторов отзывать свои вклады в акции и облигации российских компаний. Отсутствие иностранных капиталовложений подрывает престиж страны на мировой арене и негативно сказывается на курсе рубля по отношению к евро и доллару. Курс российской валюты тесно связан с экспортом, поэтому его резкие скачки негативно сказываются на поставках сырья за рубеж. Так сырьевой экспорт упал на 24,5% до $47,7 млрд., это произошло вследствие резкого падения цен и спроса на нефть. Поставки трубопроводного газа сократились вдвое с $14,1 млрд. до $7,1 млрд., однако не сырьевой экспорт остался стабильным [1].

Несмотря на то, что темпы развития российской экономики не сильно увеличиваются, в 2019 г. Россия попала в топ-10 стан Европы, наиболее привлекательных для иностранных инвесторов, и заняла 10 строчку. Германия заняла первое место по количеству ПИИ на территории Российской Федерации, инвестиции были вложены в 31 проект. На втором место разделили между собой Китай и Франция, которые вложились в 22 проекта. Постоянными инвесторами Российской Федерации считаются: Германия, Япония, Китай, Франция, Кипр, Великобритания, Азербайджан [2].

На сегодняшний день инвестиции являются необходимостью. Прогнозы на 2020 г. рассчитывали, что инвестиционная активность будет показывать умеренный рост, однако из-за сложившейся эпидемиологической ситуации вклады в российские компании значительно сократились. По оценке Центрального банка, в первом квартале 2020 г. прямые иностранные инвестиции в небанковском секторе составили $0,2 млрд., в первом квартале в 2019 г. этот показатель был равен $10,3 млрд. Значения портфельных инвестиций сократились настолько, что стали отрицательными и составили минус $1,2 млрд., против $6,8 млрд. притока в 2019 г. [3]. Иностранные инвестиции повышают конкурентоспособность принимающей страны, произво-

дительность принимающей отрасли. Зарубежные вклады повышают качество и конкурентоспособность производимой продукции, что позволяет выводить её на международный уровень и расширять связи с внешними рынками. Однако они могут оказывать и негативное воздействие на экономику страны. Так как повышается качество товара, необходима высококвалифицированная рабочая сила, которая будет иметь более высокие оклады за свою работу, что повысит благосостояние населения. Но из-за создания несправедливой конкуренции уменьшается прибыль местных фирм. Поэтому инвестирование должно регулироваться государством, чтобы небольшие местные компании не терпели убытков. Ведь если будут функционировать только компании, в которые вложен иностранный капитал, то экономику страны можно будет считать зависимой от иностранных вложений и не способной развиваться за счет собственных средств.

Главным правовым актом, который определяет условия и гарантии предпринимательской деятельности зарубежных инвесторов, является ФЗ РФ №160 от 09.07.1999. Настоящий закон устанавливает, что все имущественные и интеллектуальные ценности могут быть иностранными инвестициями, в их числе: НТП, основные фонды и оборотные средства, целевые денежные вклады и ценные бумаги и др. [4].

Во вложениях иностранного капитала заинтересована любая, даже самая высокоразвитая страна, и поэтому в каждой стране есть законодательно установленные преференции, которые помогают удерживать инвесторов. Ведь каждый инвестор заинтересован в том, чтобы его вложения «работали», а риски сводились к минимуму. Поэтому необходимы условия, которые способны привлекать и удерживать иностранных инвесторов, но при этом не приносящие вред отечественным компаниям. Ведь если экономика страны является привлекательной для инвесторов, т.е. выгодной для иностранных капиталовложений, то это повышает уровень её развития и авторитет на международной арене.

**Список использованных источников**

1. Минак К. ЦБ сообщил о почти полной остановке притока иностранных инвестиций в Россию. – 2020. – URL: https://www.forbes.ru/newsroom/finansy-i-investicii/397833-cb-soobshchil-o-pochti-polnoy-ostanovke-pritoka-inostrannyh

2. Трефилов В. Россия вошла в топ-10 привлекательных для инвесторов стран Европы. – 2020. – URL: https://ria.ru/20200706/1573926956.html

3. Агеева О. Приток иностранных инвестиций в Россию остановился. – URL: https://www.rbc.ru/economics/13/04/2020/5e9451489a79479e5a66d28e

4. Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» // Консультант плюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16283.

5. Сергеев А.Ю., Юрак К.А. Мониторинг финансовых показателей как элемент системы экономической безопасности // Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности и таможенного дела. Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции. под ред. С. В. Тактаровой, С. А. Агамагомедовой. - 2020. - С. 208-212.

# ВОЗДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА НА ТЕНЕВУЮ ЭКОНОМИКУ

Ефремова Анна Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные подходы государства по воздействию на теневую экономику.

Ключевые слова: теневая экономика, проблема, подходы, масштабы, борьба.

## IMPACT OF THE STATE ON THE SHADOW ECONOMY

Efremova Anna Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the main approaches of the state to influence the shadow economy.

Keywords: the shadow economy, the problem approaches the magnitude of the struggle.

В современных условиях хозяйствования теневая экономика имеет огромные масштабы. Не со всеми сегментами теневой экономики можно бороться, поскольку теневая экономика многогранна и методы прямого вмешательства не всегда являются актуальными [2]. Контроль над теневой экономикой – деятельность государственных, муниципальных органов, а также негосударственных организаций. Деятельность последних направлена на выявление, пресечение и предупреждение экономических преступлений, нарушений правовых норм.

Формирование экономической концепции, в которой масштабы теневой экономики были бы, насколько это возможно, минимальными, требует все новых и новых подходов. Эффективные методы воздействия государства на теневую экономику во многом зависит от постановки и решения стратегических задач в отношении теневой составляющей: минимизация коррупции; минимизация теневых операций; устранение криминального сегмента; устранение причин, порождающих теневую экономику; формирование здоровой конкурентной среды.

Современная система рынка становится все более сложной и, по мере усложнения рыночных отношений, формируются многочисленные подсистемы, одной из которых и является теневая экономика. Сегодня должны осознавать значимость проблемы теневой экономики и государственные, и муниципальные органы власти, а также негосударственные организации. Необходимо быть способным к определенным действиям по оздоровлению рыночных отношений и иметь определенную политическую волю по осуществлению действий, направленных на снижение уровня теневой составляющей. Эти действия должны быть направлены на выявление, пресечение и предупреждение экономических преступлений, нарушений правовых норм и найти отражение в стратегии социально-экономического развития страны [3].

Важно заметить, что именно государство должно создавать такие условия для теневого бизнеса, при которых у нарушителей не останется шансов на существование. Эта задача является особенно важной в совре-

менных условиях хозяйствования. Защита государства от теневой составляющей экономики должна стать важнейшей стратегической задачей современной России по ряду причин:

- данная проблема является одной из значимых к преобразованию рынка;
- находясь на одном из лидирующих мест в рейтинге наиболее коррумпированных стран, Россия не может занять должное место на мировом рынке;
- недостаточно стратегического аспекта для того, чтобы экономика России прогрессировала, необходимо коренное преобразование всей экономической системы;
- она мешает экономике России быть конкурентоспособной, так как предполагает принципиально иные параметры, несопоставимые с теневой составляющей;
- теневая экономика является финансовой базой терроризма, поэтому несет в себе угрозу всей безопасности государства.

В настоящее время только развитое и сильное государство способно целесообразно и эффективно оказывать воздействие на теневую экономику. Для этого важны следующие подходы в отношении теневой составляющей экономики [4]:

- борьба с олигархическими структурами и их теневыми операциями;
- минимизация взяточничества и коррупции;
- бюджет, направленный на решение социальных задач, который будет способствовать снижению уровня нелегальной экономики;
- формирование здоровой конкурентной среды.

С проблемами теневой экономики сталкиваются все государственные ведомства. Государственные органы, которые ведут борьбу с ее проявлениями это, прежде всего, Министерство внутренних дел РФ; Федеральная служба безопасности; Федеральная налоговая служба и др.

Но из-за несогласованности действий между различными структурами и ведомствами, которая, в свою очередь, ведет к образованию «управленческого вакуума», теневая экономика продолжает не только развиваться, но и расти. Считаем, разумно заявить, что следует ввести на Федеральном уровне правовой акт, который будет регулировать сущность и понятие теневой экономики, требуется полная перестройка законодательства, а также необходимо создать структуру на федеральном уровне по борьбе с теневой экономикой.

В современных условиях хозяйствования важной задачей к подходу решения проблем теневой экономики является определение уровня, до которой возможно ее минимизировать. Известно, что в европейских странах идеальным является уровень, когда удельный вес теневой экономики не превышает 10% ВВП. Поэтому снижение уровня теневой составляющей до десятипроцентного размера должно быть выдвинуто в качестве приоритетной задачи нашего государства.

Борьба с теневой составляющей является общенациональной проблемой и касается российских предприятий, организаций, регионов и органов государственной власти всех уровней. При этом необходимо сочетать экономический либерализм в формировании конкурентоспособной среды в развитии малого и среднего бизнеса. Большую роль в минимизации его размеров играют лица, наиболее заинтересованные в устранении теневых сфер бизнеса. К ним относятся: государство, общественные организации, граждане и предприниматели, легально ведущие свою деятельность [5].

Необходимо выделить три важных способа для сокращения уровня теневого бизнеса: недопущение участия легальных предпринимателей и наемных рабочих в теневой составляющей экономики; мотивация граждан вести законный бизнес; побуждение предпринимателей «выйти из тени»;

Общественные организации и легальный бизнес, обладая большим опытом, финансовыми ресурсами и сильным воздействием на мнение публики, также задействованы в борьбе с теневой экономикой. Проявляется это в следующем: отказ в содействии и поддержке теневиков с целью препятствия их развития и функционирования; управление поведением своих сотрудников посредством поощрения премиями или применения штрафных санкций; установка внутренних правил, исключающих такие действия, как уклонение от уплаты налогов, подкуп должностных органов, судей, СМИ.

Задействовав вышеперечисленные подходы к решению проблем теневой экономики государственные органы и общественные организации могут значительно снизить долю теневого бизнеса в России [6]. Если затрагивать граждан, чьи действия носят преступный и корыстный характер, то здесь возможности государства более лимитированы. Нельзя сказать, что государство может напрямую контролировать высокодоходные преступные производства, включая наркотики, проституцию и т.п. Но с этим необходимо бороться и в таком случае целесообразно использовать жесткие административные меры. Затрагивая тему борьбы с теневой экономикой необходимо подчеркнуть, что главная ответственность за это явление лежит на государственных органах власти.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 28.10.2012 № 390-ФЗ «О безопасности» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Костылева А.О., Сергеев А.Ю. Основные направления воздействия государства на теневую экономику // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Материалы VII научно-практической конференции. - 2018. - С. 200-204.
3. Наумов Ю.Г., Латов Ю.В. Экономическая безопасность и теневая экономика. Учебник. - М.: Академия управления МВД России, 2016. – 246 с.
4. Ошуркова Т.Г. Государственный экономический контроль // Цент управления финансами - URL: https://center-yf.ru/data/economy/gosudarstvennyy-ekonomicheskiy-kontrol.php.
5. Пути воздействия на теневую экономику - URL: https://helpiks.org/9-3873.html.
6. Государственное регулирование теневой экономики - URL: https://studme.org/1299101021652/ekonomika/gosudarstvennoe_regulirovanie_tenevoy_ekonomiki.

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

Авдеева Алёна Витальевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье проанализирована сложившаяся сложная в российской экономике ситуация в 2020 г., связанная с условиями пандемии COVID-19, а также перспективы развития России в ближайшем будущем.

Ключевые слова: экономика, экономическая безопасность, спад, кризис.

## ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA AND DEVELOPMENT PROSPECTS IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

Avdeeva Elena Vitalievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the current difficult situation in the Russian economy in 2020, related to the conditions of the COVID-19 pandemic, as well as the prospects for Russia's development in the near future.

Keywords: economy, economic security, recession, crisis.

В 2020 г. Россия, как и весь мир, столкнулась с такой проблемой как пандемия COVID-19. Она охватила все сферы общественной жизни, в частности экономику. Падение экономической активности и доходов населения привело к необходимости рассмотрения перестройки экономического сектора.

Оценивая экономическую безопасность России, можно сказать, что основные показатели не так плохи. Это позволило России оказаться в более лучшем положении по сравнению с подавляющим числом стран, в том числе относящихся к экономически развитым [5].

Несмотря на относительно неплохое положение экономической безопасности России, стоит обратить внимание на снижение объема экспорта нефти (таблица 1). Статистика Росстата сообщает, что удельный вес экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в январе-августе 2020 г. составил 23,4%, в экспорте топливно-энергетических товаров – 44,4% (в январе-августе 2019 г., соответственно 29,5% и 46,2%) [2].

Таблица 1 - Добыча и экспорт нефти [2]

| | Январь-август 2020 г. | | Август 2020 г., млн. тонн | В % к | |
|---|---|---|---|---|---|
| | Млн. тонн | в % к январю-августу 2019 г. | | августу 2019 г. | июлю 2020 г. |
| Добыча | 345,7 | 92,7 | 41,7 | 87,2 | 105,2 |
| Эскпорт | 159,8 | 90,6 | 15,5 | 64,1 | 85,1 |
| Доля экспорта в добыче ( в %) | 46,2 | | 37,2 | | |

Многие эксперты считают, что кризис, вызванный распространением коронавирусной инфекции, значительно изменил перспективы развития российской экономики в 2020-2021 гг.

По мнению экспертов, такие изменения привели к падению спроса, а в следствии этого к сокращению бюджета( рисунок 1).

Рисунок 1 - Основные показатели бюджета, млрд. руб. [3]

Переход к дефицитному исполнению бюджета очевидным образом ограничивает объем ресурсов для финансирования изменений. Между тем сохранение социального благополучия и усиление позиций России среди крупнейших экономик мира требует обеспечения темпов экономического роста российской экономики выше мировых при сохранении макроэкономической стабильности.

Нормализация ситуации в 2021 г. должна сгладить разрывы, которые образовались в докризисный-кризисный периоды. Банк России представил возможный прогноз ситуации в России на 2021-2022 гг. (таблица 2).

Таблица 2 - Прогноз Банка России [4]

| Показатель | 2020 г. | 2021 г. | 2022 г. |
|---|---|---|---|
| Цена на нефть марки Urals, средняя за год, долл. США за баррель | 25 | 31 | 35 |
| Инфляции, в % декабрь к декабрю предыдущего года | 6,5-8,0 | 3,0-4,0 | 3,0-4,0 |
| Инфляция, в среднем за год, в % к предыдущему году | 6,0-7,5 | 4,0-5,0 | 3,0-4,0 |
| ВВП | -(1,5-2,0) | 1,0-2,0 | 3,5-4,5 |
| Экспорт | 0-0,5 | -(0,8-1,3) | 1,5-2,0 |
| Импорт | -(12,5-13,0) | 2,3-2,8 | 4,7-5,2 |
| Денежная масса в национальном определении | 2-7 | 3-8 | 4-9 |

Таким образом, для обеспечения динамичного роста в новых условиях России необходимо наряду с ликвидацией экономических последствий пандемии сконцентрировать усилия и ресурсы на реструктуризации экономики, адаптировать ее к изменениям в структуре спроса, улучшить позиционирование на растущих рынках.

**Список использованных источников**

1. Экономика России в цифрах. – URL: https://take-profit.org/statistics/countries/russia/

2. Официальный сайт Росстата. О рынке нефти в январе-августе 2020 года. – URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/197.htm

3. Федеральный бюджет на 2020 год и плановый период 2021-2022 гг. – URL: https://aif.ru/money/economy/federalnyy_byudzhet_na_2020_god_i_planovyy_period_2021-2022_gg_infografika.

4. Кризис-копилка. Прогнозы Банка России. – URL: https://krizis-kopilka.ru/archives/73904/777-37-2.

5. Сукорева Г.И., Сергеева И.А. Основные сложности экономического развития России // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 195-197.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК ДОЛГОВРЕМЕННАЯ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Захматова Софья Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет» г. Пенза

Аннотация. В статье представлены основные понятия экономической безопасности государства, а также функции и механизм обеспечения безопасности страны. Также рассмотрены вопросы характеризующие стратегические цели обеспечения экономической безопасности в целом. Представлены основные стратегические угрозы и риски экономической безопасности в сфере экономики в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: экономическая безопасность; стратегия; государство; экономика; основные понятия экономической безопасности; обеспечение безопасности; функции, методы и этапы обеспечения безопасности страны; защита и развитие государства.

## ENSURING ECONOMIC SECURITY AS A LONG-TERM STRATEGIC GOAL OF ECONOMIC DEVELOPMENT

Zakhmatova Sofya Andreevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article presents the basic concepts of the economic security of the state, as well as the functions and mechanism of ensuring the country's security. Also considered the issues characterizing the strategic goals of ensuring economic security in general. The main strategic threats and risks to economic security in the economic sphere in the long term are presented.

Keywords: economic security; strategy; the state; economy; basic concepts of economic security; security; functions, methods and stages of ensuring the country's security; protection and development of the state.

Самой основной и важной целью каждой страны на сегодняшний день считается достижение уровня экономической безопасности, который характеризовал бы постоянство и устойчивость внутри страны, интенсивное участие государства в интернациональном разделении труда и также обеспечивал ее государственную защищенность.

При отсутствии экономической безопасности или защищенности очень сложно разрешить различные вопросы и цели, которые касаются государства, во внешних и внутренних ситуациях. Поэтому понятие и сущность экономической безопасности характеризуется основа жизнедеятельности государства, общества и личности, его социально-политической и национально-этнической стабильности.

Экономическая безопасность страны характеризуется таким состоянием защищенности интересов государства, общества и личности от внешних и внутренних угроз, при котором государство имеет возможность гарантировать непрерывное развитие общества, его финансовую, социальную и политическую устойчивость в имеющихся отрицательных внешних и внутренних условий и факторов.

Главной задачей обеспечения экономической безопасности является быстрое и правильное исключение возникших вопросов между интересами различных государств, общества и личности в целом.

Важными этапами предоставления экономической безопасности являются: установление экономических интересов в любом направлении жизнедеятельности; построение элементов моделирования и скорейшее выявления угроз экономической защищенности государства; формирование концепции противодействия уже имеющимся и образующимся факторам риска стабильной защищенности; создание элементов взаимодействия всех субъектов механизма предоставления экономической защищенности государства.

Обеспечение или предоставление экономической защищенности государства характеризуется совокупностью субъектов экономической безопасности, механизмом мероприятий и деятельностью по их осуществлению благодаря защите интересов государства, общества и личности от внутренних и внешних угроз.

Угрозами экономической защищенности подразделяются на внешние и внутренние.

На данное время к внешним угрозам экономической защищенности страны можно отнести: огромное количество продукции и услуг зарубежных стран; низкий уровень взаимопомощи в конкурентоспособности товаров собственного производства; предъявление санкций зарубежных государств в сфере экономики Российской Федерации и др.

Внутренними угрозами экономической защищенности страны являются: отличие населения государства по уровню жизни и дохода граждан; слабая конкурентоспособность экономики государства на международном рынке; неустойчивое и непостоянное формирование и функционирование экономики регионов; различного вида нелегальные теневые сектора экономики государства [2].

Предоставление экономической защиты формирует направленную совместную деятельность государственных органов, должностных лиц, общественных формирований, организаций и гражданина по защите экономических интересов государства, общества и личности от любых видов угроз внешнего и внутреннего характера [4].

Таким образом, предоставление экономической защищенности характеризуется совокупностью действий и мер, которые направлены на формирование условий с целью устойчивого формирования общеэкономической концепции, поиск и предотвращение различных опасных ситуаций, а также устранение разногласий между интересами различных субъектов.

Стратегической задачей предоставления экономической защищенности является экономический рост, формирующийся достойными условиями жизнедеятельности и формирования личности гражданина государства, поддержание социальная устойчивости и сохранение единства страны, при котором происходит мощное противостояние внутренним и внешним различным факторам.

Стратегия обеспечения экономической безопасности создается и функционирует в пределах, поставленных государством, экономической сферы деятельности, основными приоритетами которой считают функционирование и помощь стабильного экономического и социального роста государства, общества и человека.

Основными целями и задачами обеспечения экономической защиты государства считаются государственные стратегические приоритеты, определяющие направления самых важных политических, социальных и экономических изменений с целью формирования безопасных возможностей осуществления прав и свобод человека, которые определены Конституцией Российской Федерации, а также формирование надежного и быстрого развития государства и, конечно, защита целостности территорий и суверенитета государства [1].

Основополагающими стратегическими угрозами и рисками для государственной защищенности в экономической сфере в долгосрочной перспективе могут быть:

- значительная зависимость основных направлений сельского хозяйства от существующей внешнеэкономической конъюнктуры;
- падение имеющегося состояния сырьевой базы для промышленного производства и энергетики;
- неравномерное формирование и функционирование регионов страны;
- невысокая стабильность и уязвимость государственной системы финансов;
- присутствие условий с целью сохранения коррупции и криминализации различных отношений в сфере экономики, а также незаконное передвижение граждан государства [3].

Система обеспечения и сохранения экономической защищенности в государстве – это механизм правовых и экономических мероприятий, которые направлены на поиск и устранение различных экономических факторов.

Данная система характеризуется:

- механизмом созданных индикаторов, которые обеспечивают защиту от проникновения государства в рамки неустойчивости и возрастающих общественных конфликтных ситуаций;
- многосторонним наблюдением различных условий для предотвращения возможно имеющихся и поиска реальных внутренних и внешних факторов, которые влияют на значимые интересы объектов экономической безопасности государства;
- деятельностью страны, которая направлена с целью предотвращения и ликвидации различных угроз экономической защищенности государства, общества и личности.

Таким образом, экономическая безопасность играет очень важную роль в жизни государства. Является основополагающим базисом, обеспечивающим стабильное функционирование в экономической, политической, социальной и производственной сферах жизни государства и людей, которые живут в этом государстве.

**Список использованных источников**

1. Экономическая безопасность: учебное пособие / Под ред. Манохиной Н.В. - М.: Инфра-М, 2018. - 224 с.
2. Гаврилова А.О., Сергеева И.А. Экономические преступления оказывающие непосредственное влияние на экономическую безопасность страны // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 253-255.
3. Гордиенко Д.В. Основы экономической безопасности государства. Курс лекции. Учебно-методическое пособие. - М.: Инфра-М, Финансы и статистика, 2020. – 144 с.
4. Сенчагов В.К., Арбатов А.А., Ведев А.А. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. – М.: БИНОМ. ЛЗ, 2018. - 815 с.

# ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Сергеев Алексей Юрьевич, Покасова Марина Михайловна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье раскрыто влияние информационных технологий на отдельные системы экономической безопасности предприятия как с положительной, так и с отрицательной стороны.

Ключевые слова: информационные технологии, экономическая безопасность, информационная безопасность, проникновение информационных технологий.

## IMPACT OF INFORMATION TECHNOLOGIES ON THE ECONOMIC SECURITY OF AN ENTERPRISE

Sergeev Alexey Yuryevich, Pokasova Marina Mikhailovna
Penza State University, Penza

Annotation. This article reveals the impact of information technologies on individual systems of economic security of the enterprise, both on the positive and negative sides.

Keyword: information technology, economic security, information security, information technology penetration.

21 век – век информационных технологий. В современном мире благодаря научно-техническому прогрессу быстрым и успешным темпом развивается индустрия информатизации, где базой общества являются информационные технологии и соответствующие технические средства.

В научной литературе приведен целый ряд тесных по смыслу определений данного понятия «информационная технология». В толковом словаре под информационной технологией понимается комплекс способов, производственных действий и программно-промышленных средств, которые обеспечивают работу с данными с целью снижения трудозатратности процессов использования информативных ресурсов [3].

Информационные технологии, как отдельная область и как область контактирующая с другими областями всё больше и больше вливается в нашу жизнь, вторгается в разные сферы производства, стимулируя все сферы человеческой деятельности. Особенно это важно в сфере бизнеса, где

информационные технологии помогают не только открывать широкие возможности и создавать новые идеи, но также предотвращать уровень угроз, действуя на отдельные системы экономической безопасности предприятия.

На сегодняшний день нельзя не заметить, как информационные технологии затрагивают многие составляющие экономической безопасности предприятия.

Таблица 1 - Влияние информационных технологий на составляющее ЭБ предприятия

| Составляющая | Положительное влияние | Отрицательное влияние |
|---|---|---|
| Рыночная | Выход на новые рынки, в том числе зарубежные, без физической присутствия. | Потеря конкурентных позиций на «Собственном» рынка из-за вторжения в него онлайн-конкурентов. |
| Кадровая | Легкий поиск высококвалифицированных кадров, возможность быстрого сотрудничества с фрилансерами в случае возникновения потребности. | Возможность потери работников за их переманивания конкурентами. |
| Финансовая | Экономия средств: на приобретение оборудования, поиск кадров, развертывание бизнеса, формирования бизнес-плана, аренду офиса (в случае работы через облачные технологии), производство (использование онлайн-аутсорсинга). | Возможность нести финансовые потери от обострение онлайн конкуренции, потеря определенных конкурентных преимуществ (Например, особый дизайн) посредством простоты повторения конкурентами. |

Рассматривая влияние информационных технологий на экономическую составляющую предприятия можно заметить, что с каждым днем его роль увеличивается. Все большее количество предприятий переводят работу на онлайн-режим, соответственно используются компьютерные технологии новейшей информационной среды, где используется электронная подпись и весь документооборот обменивается электронным методом. Что несказанно влияет в целом на его стабильность, приводящая к снижению уровня экономической безопасности предприятия. В целом можно выделить следующие умышленные угрозы экономической безопасности данных в информационных технологиях: невнимательность и халатность сотрудников; несанкционированный доступ; незаконное использование привилегий; взлом системы; законодательные перипетии; DDoS-атаки.

Так, согласно статистическим данным InfoWatch 2019-2020 гг.: в России почти 80% случаев компрометации данных произошли по вине сотрудников с применением телекоммуникационных технологий [1]. К примеру, в ноябре 2020 г. стало известно об утечке данных 1,36 млн. участников программы лояльности «РЖД Бонус». Произошло это по причине представленной выше «Халатность сотрудника». Невнимательность сотрудника привела к утечке файла с базой данных размером 2.4 ГБ, которая оказалась

прямо в корневом каталоге. Были применены защитные методы с применением информационных технологий, после чего работоспособность программы удалось восстановить [2].

Самым эффективным методом защиты информации является: использование услуги-Анти DDoS и шифрование данных при передаче данных в электронном формате.

Таким образом, контроль потоков фактов с помощью информационных технологий внутри предприятия является важным аспектом минимального количества взлома и откачки информации конкурентам. Благодаря введению новых информационных технологий и применения методов защиты информации оппонентам трудно остаться незамеченным, что позволяет раскрыть примеры пренебрежительного отношения к засекреченным данным. Компания на рынке будет устойчивее намного, если задействовать большое количество методов, которое поможет препятствовать возникновению угроз и утечке информации.

**Список использованных источников**

1. Аналитический центр информационной безопасности. – URL: https://www.infowatch.ru.
2. РосБизнесКонсалтинг. – URL: https://www.rbc.ru.
3. Хлебников А.А. Информационные технологии: учебник. - М.: КНОРУС, 2016. - 466 с.
4. Шамилев Р., Шамилев С., Науразова Э. Интранет-среда, соцсети, менеджмент компаний и некоторые проблемы международной экономики // Электронный междисциплинарный научный журнал с порталом международных научно-практических конференций Интернетнаука. – 2018. – Т. 4. – №. 2. – С. 133–139.
5. Абдуллина И.Р., Сергеева И.А. Внедрение цифровой экономики в работу предприятия // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 198-202.

# ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Холодкова Юлия Денисовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В работе раскрывается понятие финансовых ресурсов, как угрозы экономической безопасности предприятия. Приведены источники формирования финансовых ресурсов. Раскрываются принципы управления финансовыми ресурсами.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, эффективность, экономическая безопасность, эффективность, дебиторская задолженность, инвестиции

## INCREASING THE EFFICIENCY OF USE OF THE FINANCIAL RESOURCES OF THE ORGANIZATION WITH THE PURPOSE OF ENSURING ECONOMIC SECURITY

Kholodkova Julia Denisovna
Penza State University, Penza

Annotation. The work reveals the concept of financial resources as a threat to the economic security of an enterprise. The sources of the formation of financial resources are given. The principles of financial resources management are revealed.

Keywords: financial resources, efficiency, economic security, efficiency, accounts receivable, investments

В современной экономике повышение эффективности использования финансовых ресурсов является важным аспектом в обеспечении экономической безопасности предприятия. Практичная работа компании не будет осуществлена без рационального использования финансовых ресурсов организация не сможет осуществлять эффективную деятельность

Они функционируют в форме денежных средств, а их создание и применение управляется компанией единолично, согласно с собственным целевым назначением.

Финансовые ресурсы компании представляют собой комплекс собственных и заемных средств, которые пребывают в его директиве, а также специализированные с целью исполнения своих экономических обязанностей, покрытие текущих издержек, сопряженных с увеличением производства и финансовой активизации. Их можно разделить на внутренние и внешние источники:

- к внутренним относятся собственные средства, которые формируются в организации: уставный капитал, страховые фонды, прибыль и фонды, которые формируются за ее счет, нераспределенная прибыль, целевые доходы, страховые возмещения, амортизационные отчисления, устойчивые пассивы и взносы учредителей).

- к внешним источникам относятся заемные и привлеченные средства: банковские кредиты, инвестиции, лизинг, бюджетные ассигнования, займы (в том числе и у учредителей организации), кредиторская задолженность, ссуды, средств, переданные на безвозмездной основе) [1].

К основным принципам использования и управления финансовыми ресурсами можно отнести: автономности; абсолютной окупаемости издержек; эффективного распределения; системности.

Необходима грамотная работа с дебиторской задолженностью, так как одной из главных проблем каждой компании считается накопление долгов дебиторов и соответственно неполучение прибыли у компании кредитора, из-за этого происходит уменьшение экономической стабильности и безопасности предприятия-кредитора. Следует стараться вовремя обнаруживать бесчестных посредников, предотвращать отрицательное формирование происшествий, а также грамотно отображать в учете полученные итоги [2].

Если же, обнаружить во время нечестных дебиторов, не получилось можно воспользоваться факторингом дебиторской задолженности. Под ним понимается комплекс услуг, который банк или факторинговая компания, выступающий в роли финансового агента, оказывает компаниям, работающим со своими покупателями на условиях отсрочки платежа [3].

Основные способы контроля за дебиторским долгом, которые содействуют экономической стабильности предприятия: наблюдение, а также анализ создания и динамика дебиторского долга; наблюдение платежа обязанностей перед предприятием; формирование подходящих способов регулирования дебиторского займа, которые уменьшают степень неоплаченных сумм; анализ высококачественных кадров дебиторского займа; урегулирование задач развития политические деятели, с целью различных компаний заемщиков.

Проведение анализа финансовых ресурсов способствует определению сильных и слабых сторон, так как для эффективного использования необходимо знать, где именно нужно повышать ее [4].

Создание портфеля инвестиций позволит преумножить свободные финансовые ресурсы на предприятия. Помимо этого, возможно инвестирование в ценные бумаги иных компаний, купленных на рынке.

Для успешного инвестирования необходимо: создание фонда непредвиденных расходов; наличие свободных средств в организации, которые остаются после уплаты текущих обязательств; формирование фонда, для глобального увеличения производства и роста экономической безопасности предприятия; образование фондов социального и стимулирующего вознаграждения; соотношение собственных и заемных средств должно быть таким, чтобы от инвестиций, вложенных в компанию от инвесторов, акционеров и других лиц, были окупаемыми и приносили прибыль.

Увеличение оборотных средств компании – это благоприятная тенденция, которая позволяет удерживать устойчивое экономическое положение, располагать необходимым уровнем финансовой устойчивости и ликвидности. Отсюда следует, что чем выше значение оборотных средств, тем ниже риск и негативные последствия от этого.

Повышение эффективности использования финансовых ресурсов предприятия является важным способом обеспечения экономической безопасности. Так как без этого не возможна не платежеспособность, ни фи-

нансовая устойчивость компании, а соответственно не будет возможности оплачивать свои издержки и обязательства и получать прибыль, вследствие чего наступит стадия банкротства.

**Список использованных источников**

1. Зайцева И.А., Молдован А.А. Финансовые ресурсы предприятия // Московский экономический журнал. - 2019. - №10. - С. 527-530.

2. Молдован А.А. Финансовые ресурсы предприятия // Международный журнал прикладных наук и технологий «Integral». - 2018. - №4 – С. 329-333.

4. Иткулова С.И., Сергеева И.А. Современные угрозы финансовой безопасности российских предприятий // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 204-207.

3. Орлова Д.В. Повышение эффективности использования финансовых ресурсов предприятия // Молодой ученый. - 2020. - № 15. - С. 348-349.

# СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Денисова Анастасия Сергеевна, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Экономическая безопасность является гарантией стабильного экономического и социального развития государства. Данная статья посвящена современным угрозам национальной экономики России. В ней обсуждаются внешние проблемы, оказывающие негативное воздействие на состояние страны.

Ключевые слова: санкции, угрозы, экономическая безопасность, национальная экономика, Россия.

## MODERN THREATS TO THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN NATIONAL ECONOMY

Denisova Anastasia Sergeevna, Sergeeva Irina Anatolyevna
Penza State University, Penza

Annotation. Economic security is a guarantee of stable economic and social development of the state. This article is devoted to modern threats to the national economy of Russia. It discusses external issues that have a negative impact on the state of the country.

Keywords: sanctions, threats, economic security, national economy, Russia.

На современном этапе социально-экономического развития России все большую актуальность приобретают вопросы обеспечения экономической безопасности государства. От уровня экономической безопасности во многом зависит устойчивое экономическое развитие страны, в также ее способность конкурировать на внешнем и внутреннем рынке. В силу большого количества угроз в виде санкций со стороны Западных стран, введенных еще в 2014 г., политической напряженности, проблем с Украиной, а также современными угрозами, вызванными борьбой с распространением пандемии и ростом корпоративного и государственного долга, проблемы обеспе-

чения национальной экономической безопасности вызывают сегодня все большой интерес.

В ближайшее время начало финансового кризиса, по мнению Всемирного банка, может усилить негативное влияние на долгосрочные перспективы роста развивающихся экономик, включая экономику России.

Угрозы национальной экономики отражены в Указе Президента РФ «О стратегии экономической безопасности России на период до 2030 года» от 13 мая 2017 г. № 208. Основными угрозами национальной экономики, прописанными в законодательном документе, являются: снижение интереса к экспортно-сырьевой модели развития экономики и высокая зависимость от колебаний конъюнктуры на мировых рынках, рост конфликтного потенциала в зоне экономических интересов Российской Федерации, низкие темпы разработки и внедрения перспективных технологий, нестабильное положение финансовой системы страны, а также ряд других вызовов и угроз.

Состояние экономической безопасности начинает находиться под угрозой из-за факторов, которые непосредственно связаны с глобальным изменением климата. Данная угроза носит общемировую проблему, результатом которой может стать нехватка продуктов питания и пресной воды, вследствие чего усилится конкуренция стран за доступ к природным ресурсам. Усиление глобальной конкуренции и санкций называют явлениями, негативно влияющими на экономическую безопасность Российской Федерации, а процесс перехода к многополярному миру приводит к геополитической нестабильности, что снижает способность противостоять современным вызовам.

Среди внутренних проблем национальной экономики, оказывающих существенное влияние на экономическую безопасность России, следует выделить: высокий рост безработицы и низкий уровень занятости, высокая дифференциация доходов населения, падение реальных доходов населения в 2019-2020 гг., рост бедности, социальной напряженности; недостаточность финансовых ресурсов, бюджетный дефицит государства, рост внешнего долга, недостаточная инвестиционная привлекательность ведущих секторов экономики, высокая налоговая нагрузка субъектов хозяйствования и др.

Среди приоритетных угроз для развития экономического пространства на ближайшее время - глобальный кризис 2020 г., вызванный распространением коронавирусной инфекции, в результате которого пострадала вся мировая экономика.

В ближайшее время в условиях глобализации ожидается рост бюджетного дефицита некоторых стран, что вызовет девальвацию национальных валют с последующим переходом экономического развития в депрессию, эти изменения коснутся и российской экономики. Уже сегодня в Российской Федерации наблюдается дефицит бюджета, который в 2020 г. за семь месяцев составил более 1,5 трлн. руб.

В результате падения мировой экономики в 2019-2020 гг. Российская экономика в ближайшее время может испытать множество негативных

процессов: снижение доходов населения из-за роста потребительских цен; снижение цен на энергоресурсы, что приведет к снижению экспорта товаров, а также дефициту бюджета; девальвация национальной валюты; уменьшение количества малого и среднего бизнеса и др. [4].

Российская экономика на современном этапе стоит перед вызовом: с одной стороны, развивать реальное производство, повышать производительность труда в стране и ускорять экономический рост, находясь под давлением внешних политических и экономических сил, с другой стороны, чтобы занять «оборонительную» позицию и сохранить значительное экономическое пространство страны от контролируемых конкурентов и снизить политическое давление [5].

Для этого России необходимо сосредоточить внимание на развитии собственных секторов экономики, что позволило бы выйти на новый технологический уровень, одним из наиболее перспективных сегодня должно стать машиностроение.

В настоящее время в разгар торговой войны между Китаем и США России необходимо принять некоторые экономические и организационные меры. Прежде всего, это касается торговых отношений. Китай и Евросоюз должны стать основными торговыми партнерами России в ближайшие 10-15 лет, хотя сейчас их доля сокращается из-за сокращения поставок газа. Но торговля с ЕС более диверсифицирована, чем с другими странами. Это направление сотрудничества должно быть направлено на более глубокую переработку. Тем более, что сегодня большие перспективы открываются, как и в торговле с Китаем и странами Таможенного союза [2].

Таким образом, России необходимо принять альтернативные варианты дальнейшего экономического и политического развития, при которых существует вероятность того, что Россия станет одним из важнейших мировых игроков. Внешнее влияние следует отнести к наиболее опасным аспектам национального развития страны.

Борьба с современными угрозами национальной экономики должна носить сбалансированный характер и отвечать современным требованиям и тенденциям.

**Список использованных источников**

1. Иванов О.Б. Глобальные риски современного мира. Кризис глобализации // ЭТАП: Экономическая Теория, Анализ, Практика. - 2018. - № 1. - С. 7-28.
2. Главацкая Н., Мезенцева К., Шанская А. Российская экономика в 2019 году. Тенденции и перспективы. – М.: Изд-во Гайдара, 2020. – 632 с.
3. Комаров В., Литвина Н. Мировая экономика и ее перспективы / // Экономист. – 2018. – № 7.
4. Караганов С., Суслов Д. Россия. в мире. после коронавируса: новые идеи для внешней политики. - 2020. - № 3. - URL: https://globalaffairs.ru/articles/rossiya-mir-koronav.
5. Сукорева Г.И., Сергеев А.Ю. Обеспечение устойчивости экономики посредством развития инновационного потенциала России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 279-282.

# УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ И ВЫЯВЛЕНИЕ КРИЗИСНЫХ ЗОН

Рябикова Ирина Геннадьевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Каждому региону необходимо повышать свою эффективность и значимость, способность обеспечения экономической безопасности регионов определяет уровень конкурентоспособности страны в целом и положительную динамику ее социально-экономического развития.

Ключевые слова: регионы, экономическая безопасность, кризисная ситуация, ресурсы, зоны, стратегическое назначение.

## THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF REGIONS AND IDENTIFYING CRISIS ZONES

Ryabikova Irina Gennadyevna
Penza State University, Penza

Annotation. Each region needs to improve its efficiency and significance. the ability to ensure the economic security of regions determines the level of competitiveness of the country as a whole and the positive dynamics of its socio-economic development.

Key words: regions, economic security, crisis situation, resources, zones, strategic purpose.

Безопасность - это состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз.

Экономическая безопасность – это область познания, которая изучает состояние защищённости государства, регионов, хозяйствующих субъектов, при котором обеспечивается устойчивый рост экономических показателей [1].

Экономическая безопасность регионов это такое их состояние, когда при наиболее эффективном использовании имеющихся ресурсов они добиваются ослабления, защиты, предотвращения существующих опасностей, угроз или других непредвиденных обстоятельств, обеспечивают стабильное состояние, а также перспективное развитие в условиях конкуренции и хозяйственного риска [2].

В современных условиях глобализации каждый регион стремится придать своей среде характер стабильности. Так экономисты Н.С. Гуськов, В.Е. Зенякин и В.В. Крюков рассматривают региональную экономической безопасность как объект действенного контроля, прежде всего, региональных органов управления за достижением высоких темпов экономического развития региона, эффективностью использования финансовых, трудовых, материальных, природных ресурсов, повышением качества региональной продукции, высоким уровнем производства, его демонополизацией, а также повышением конкурентоспособности всех хозяйствующих субъектов [3]. Безусловно, указанные показатели не могут стабильно развиваться, если существуют причины, формирующие опасность реализации интересов, такими причинами являются угрозы экономической безопасности. Все региональные угрозы укрупнено представлены на рисунке 1.

Рисунок 1 – Угрозы экономической безопасности региона

Региональные угрозы экономической безопасности могут долго не проявляться, но не это не означает, что им не следует уделять внимание, Здесь экономика нуждается и во фронтальном контроле, и в сознательности граждан. Лыкшин С. и Свинаренко А. считают, что рыночная экономика, особенно в нашей современной России немыслима без элементов централизованного руководства [6], поэтому везде, где это уместно, необходимо более активно внедрять методы государственного планирования и управления экономической действительностью.

В России, в территориальном социально-экономическом развитии сохраняются сравнительно высокие различия и по денежным доходам населения, и по уровню заработной платы, и уровню безработицы. Разделение регионов по уровню развития с каждым годом возрастает [5]. Анализируя пороговые значения ресурсов стратегического назначения, можно выделить следующие кризисные зоны Российской Федерации, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Кризисные зоны Российской Федерации

| Кризисные зоны | Проблемы |
|---|---|
| Центральная зона | - низкий уровень жизни;<br>- высокий уровень безработицы;<br>- недостаточная бюджетная обеспеченность |
| Южная зона | - военные конфликты;<br>- высокий уровень рождаемости;<br>- большая численность беженцев и переселенцев |
| Уральская зона | Регион, развивающийся сравнительно благополучно, но на его территории развиваются крупный оборонный потенциал и атомная промышленность |
| Восточная зона | - низкая плотность населения;<br>- слабая доступность транспорта;<br>- спад производства и высокая безработица |

Наиболее важным экономическим показателям любой зоны является уровень безработицы. Анализируя, например, восточную кризисную зону, можно сделать вывод, что в Алтайском крае плотность населения низкая, уровень безработицы за 2019 г. составил 11%, а в республике Тыва данный

показатель составляет 12,4%, слабая доступность транспортных средств на территории региона [7].

Проблема развития кризисных регионов в современном мире актуальна не только для России, но и для других стран. Решение данной проблемы требует комплексного подхода, включающего в себя тщательно продуманные нововведения в политике регионов, пересмотр перспектив развития. Стабилизация ситуации в кризисных зонах окажет заметное воздействие на экономику страны в целом.

Считаю, основными задачами по реализации направления, касающегося развития системы государственного управления, прогнозирования и стратегического планирования в сфере экономики, являются: совершенствование системы стратегического планирования, последовательное проведение государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности; улучшение инвестиционного климата, повышение привлекательности российской юрисдикции для осуществления предпринимательской деятельности; принятие комплекса государственных и региональных дополнительных мер, направленных на деофшоризацию национальной экономики [4].

Своевременность защиты экономической безопасности регионов от угроз возрастает с каждым годом. Поэтому необходимо разработать комплексные, целевые программы, которые обеспечивают экономическую безопасность регионов и активно следовать им. Важно отметить, что документы стратегического планирования, разрабатываемые Правительством РФ, должны содержать следующие компоненты: программы про развитию секторов экономики; программы по комплексному социальному развитию жителей регионов; основные направления государственной политики по обеспечению национальной экономической безопасности.

Экономическая безопасность региона должна формировать состояние своей защищённости и защищённости государства в целом. Каждому региону необходимо повышать свою эффективность и значимость. Способность обеспечения экономической безопасности регионов определяет уровень конкурентоспособности страны в целом и положительную динамику ее социально-экономического развития. Управление экономической безопасностью – это непрерывный процесс защиты от внешних и внутренних угроз, которые замедляют развитие в политической и социально-экономической сфере.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон «О безопасности» от 28.10.2012 №390-ФЗ // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

3. Гуськов Н.С. Экономическая безопасность регионов России / Н.С. Гуськов, В.Е. Зенякин, В.В. Крюков. – М.: Алгоритм, 2018. – 287 с.

4. Гриневич Л.В., Афанасьев А.В. Проблемы формирования экономической безопасности региона // Бизнес Информ. - 2019.- С. 95-97.

5. Карзаева Н.Н. Основы экономической безопасности: учебник / Н.Н. Карзаева. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 275 с.
6. Лыкшин С., Свинаренко А. Развитие экономики России и ее реструктуризация как гарантия экономической безопасности// Вопросы экономики. 2019. – № 12. С. 117-118.
7. Сайт РОССТАТА - http://www.gks.ru.

# ВЛИЯНИЕ ГЕОПОЛИТИКИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА НА ПРИМЕРЕ РЫНКА ЭНЕРГОНОСИТЕЛЕЙ

Берсенев Павел Дмитриевич, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья посвящена влиянию геополитических факторов на экономику и экономическую безопасность государств.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Северный поток, газопровод, энергетические ресурсы, политика

## THE INFLUENCE OF GEOPOLITICS ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE ON THE EXAMPLE OF THE ENERGY MARKET

Bersenev Pavel Dmitrievich, Sergeeva Irina Anatolyevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article is devoted to the influence of geopolitical factors on the economy and economic security of states.

Keywords: economic security, Nord Stream, gas pipeline, energy resources, politics

Значительную часть своей валютной прибыли Российская федерация получает от экспорта энергоносителей. С 2005 г. по 2018 г. доля этих доходов составляла от 36 до 51%. Пандемия с ее глобальным падением мирового производства и снижение цен в нефтегазовой отрасли снизили прибыль страны от этой статьи в первом полугодии 2020 г. до 29,3 % [1]. Тем не менее эксперты считают, что экспорт энергоносителей достаточно длительный период будет одним из основных способов пополнения Российского бюджета. Сохранение и расширение рынка сбыта нефти и газа для РФ является вопросом обеспечения экономической безопасности государства [5].

Тем более, что рынок энергопотребления не думает сокращаться. Исследования, проведенные в 2019 г. под эгидой ООН – Energy Progress Report показали, что 11% населения земного шара не доступна постоянная электроэнергия, а 2,9 миллиарда человек готовят пищу на дровах [2]. При этом большую часть потребности перекрывают именно углеводороды. В последние годы на рынке энергоносителей произошли существенные изменения, связанные с изменением роли одной из ведущих мировых держав. Из крупного потребителя и импортера энергоресурсов США превратились в страну, способную обеспечить крупномасштабный экспорт газа и нефти. И перед ними стоит задача создать рынок сбыта для своих свежеприобретенных ресурсов. Помимо этого, Соединенные штаты активно влияют на

рынок энергоносителей, реализуя свои геополитические цели. Россия также не намерена поступаться статусом одного из крупнейших экспортеров нефти и газа. В борьбе за этот рынок используются различные экономические рычаги и политические методы, не исключая санкции, и торговые войны. В этой связи хочется привести два наглядных примера противостояния в данной области. В описываемых ситуациях одни и те-же «действующие лица»: СССР и его преемница РФ, заинтересованные в расширении и упрочении рынка сбыта своих углеводородов; страны западноевропейского блока НАТО, нуждающиеся в надежных поставках дешевого топлива; США, стремящиеся не допустить усиления роли СССР/РФ на политической и экономической арене и так же ищущие рынки сбыта для своих энергоносителей (во втором случае).

Предмет конфликта: строительство газопроводов, соединяющих крупные месторождения в России с Западной Европой: «Уренгой – Помары – Ужгород» в 1970-1980 гг. и «Северный поток 2» сегодня.

В 1960-х годах в СССР было открыто крупное месторождение природного газа в районе Нового Уренгоя. Запасы газа позволяли экспортировать его в достаточно крупных масштабах за рубеж, но СССР был ограничен в необходимых технологиях. Западноевропейские страны нуждались в надежных поставках источника энергии, но не могли сотрудничать с Союзом из-за ограничений навязанных США. Тогда в 1970-х годах между ФРГ и Советским Союзом был заключено соглашение, подразумевающее поставку советского газа в обмен на немецкие трубы и нефтегазовое оборудование. Такой «бартерный» договор позволил обойти запреты, формально их не нарушив. Позже по такому принципу стало строиться сотрудничество с итальянскими, французскими и британскими партнерами [3]. Во время подготовки и реализации проекта по прокладке трубопровода, США активно противодействовали его воплощению. Своего пика противодействие достигло с приходом к власти правительства Р. Рейгана, сформировавшего пакет санкционных мер, запрещающих американским производителям газового оборудования поставлять свою продукцию в СССР. Формально поводом для санкций послужило введение военного положения в Польше в 1981 г. Когда члены западного блока европейских стран не поддержали предложенные меры, Америка ужесточила санкции, расширив их влияние на свои зарубежные филиалы и компании, работающие по американским лицензиям. Такое беспрецедентное давление спровоцировало обострение отношений между США и союзниками по НАТО. Правительства западноевропейских стран заняли жесткую позицию в отношении отстаивания своих экономических интересов и продолжили сотрудничество с Советским Союзом. Газопровод «Уренгой – Помары – Ужгород» к 1984 г. был полностью проложен. Этот проект стал наглядным доказательством того, что экономическая выгода и возможность укрепления собственной энергетической безопасности стимулируют западноевропейские страны принимать не зависимые от мнения американских союзников решения.

Сегодня ситуация практически повторяется. Россия - один из крупнейших поставщиков газа в страны Евросоюза, но существующий путь транзита через территорию Украины недостаточно надежен, как по политическим причинам, так и по причине физической изношенности. Инициируя проекты «Северный поток» и «Северный поток 2» Россия и страны западной Европы к взаимной выгоде стремятся решить каждая свои задачи. Газопровод должен будет соединить территории России и Германии, пройдя по дну Балтийского моря и затронув исключительные экономические зоны 5 стран: Германии, Дании, Финляндии, Швеции и России. Проект в равной степени финансируется компанией Nord Stream 2 AG - «дочкой» Газпрома и пятью западноевропейскими компаниями, которые на данный момент уже выполнили свои обязательства по финансированию проекта. Его длинна составит более 1200 км. Совокупная мощность проекта 55 млрд. кубов в год. Вместе с «Северным потоком - 1» они смогут обеспечить перекачку 110 млрд. куб. м газа в год. Из цепочки поставок исключаются посредники, что уменьшает политические риски и транзитные наценки. Завершение строительства трубопровода позволит Германии сталь крупнейшим распределителем газа на территории Евросоюза, обеспечить уменьшение объемов собственной добычи, более низкую стоимость транспортировки и соответственно цены, новые рабочие места для своих граждан. Швеция, Нидерланды, Финляндия, привлеченные к проекту как подрядчики, так же экономически заинтересованы в его успешности. Россия, строительством газопровода, ограждает себя от шантажа со стороны Украины и обеспечивает надежность поставок своего газа в Европу.

В 2018 г. была начата укладка газопровода в Балтийском море. Однако против проекта активно выступают США. Свое противодействие они объясняют политической ненадежностью России и заботой о стабильности Украины, Польши и всей Европы в целом. В декабре 2019 г. США введены штрафные санкции против компаний, ведущих работы на прокладке труб газопровода. Практически сразу после объявления санкций швейцарская фирма Allseas, занимающаяся прокладкой подводных труб, прекратила свою работу. К тому времени прокладка газопровода уже была закончена на 93,5%.

В настоящее время идет подготовка к окончанию строительства газопровода силами РФ. Осталось проложить 120 км подводного трубопровода. По прогнозам экспертов, это может быть сделано до конца 2021 г. [4]. Однако новое правительство в Вашингтоне не намерено смягчать свою политику в отношении газопровода. Для США это не только вопрос завоевания рынка сбыта собственных углеводородов, но и стремление не допустить увеличения влияния РФ на геополитическом пространстве. Заинтересованность Германии в окончании этого проекта очень велика. В него вложены огромные деньги немецкого бизнеса, ФРГ считает проект экономическим и не склонна связывать его реализацию с политическими проблемами. Так что вопрос об успешном завершении проекта остается открытым.

В современном мире экономическая безопасность любой страны напрямую зависит от ее возможности в полной мере использовать, пополнять и распоряжаться энергетическими ресурсами. Однако политические инструменты в регулировании рынка энергоресурсов в некоторых случаях превалируют над экономическими и иногда используются для неоправданных конкурентных преимуществ и «не спортивного» сдерживания соперников. Что, в итоге, приводит к искусственному ограничению доступа к дешевым энергоресурсам, экономическим убыткам и росту напряжения в международных отношениях.

**Список использованных источников**

1. Самофалова О. Германия лишит Украину транзита российского газа. – URL: https://vz.ru/economy/2020/8/20/1056074.
2. Симонов К., Гривач А. Политические риски для мировой энергетики – URL: ru.valdaiclub.com/files/34084/
3. Боровский Ю.В. Советский и российский ТЭК как объекты западных санкций – URL: https://mgimo.ru/upload/iblock/1f8/962-1293-1-SM.pdf
4. Сухова С. Глава фонда национальной экономической безопасности Симонов К. О проблемах проекта «северный поток» – URL: https://www.kommersant.ru/doc/4548620
5. Орлов А.С., Сергеев А.Ю. Бинарные опционы в России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 29-33.

# МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕСА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ: ПОДДЕРЖКА ГОСУДАРСТВА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Сергеева Ирина Анатольевна, Никифорова Александра Александровна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается проблема малого и среднего бизнеса в период пандемии, анализируется меры государственной поддержки, а также дальнейшие перспективы развития.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, пандемия, экономика.

## SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES DURING THE PANDEMIC: STATE SUPPORT AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Sergeeva Irina Anatolyevna, Nikiforova Alexandra Alexandrovna
Penza State University, Penza

Annotation. The article deals with the problem of small and medium-sized businesses during the pandemic, analyzes government support measures, as well as further development prospects.

Keywords: small and medium-sized businesses, the pandemic, the economy.

Проблема поддержки малого и среднего бизнеса является одной из важнейших в экономике России. Особенно важно понимание сложности нынешней эпидемиологической ситуации, которая несет угрозу не только здоровью нации, но и создает серьезные экономические трудности в сфере развития бизнеса.

В условиях введения ограничительных мероприятий для борьбы с вирусом, возникает отсутствие условий для нормальной деятельности организаций, снижается потребительский спрос, а в связи с этим уменьшаются продажи. Предприятия столкнулись с массой сложностей, из-за которых значительно ухудшилась ситуация в сфере предпринимательства.

Таблица 1 - Проблемы, возникшие у предприятий из-за пандемии

| Проблемы компаний | % опрошенных |
|---|---|
| 1. Невыполнение обязательств со стороны заказчиков/поставщиков | 49,3 |
| 2. Уменьшение спроса | 42,8 |
| 3. Снижение доступности сырья | 37,9 |
| 4. Несоответствующий поток наличности | 33,2 |
| 5. Отсутствие рабочих на предприятии | 32 |

Данный опрос подразумевал несколько вариантов ответа опрошенных. Исходя из вышеперечисленных данных, можно сделать вывод о высокой доле проблем в области доступности комплектующих/сырья, а также уменьшение спроса определенных товаров/услуг, что говорит о снижении производительности труда и функционирования предприятия.

Пандемия коснулась многих отраслей предпринимательства, пострадали, как и работа предприятий, так и соответственно уровень продаж в них.

Таблица 2 – Влияние пандемии на уровень продаж в разных сферах бизнеса [3]

| % / Отрасль | Падение продаж | Рост продаж | Нет влияния |
|---|---|---|---|
| Торговля | 69 | 23 | 8 |
| Архитектура | 89 | - | 11 |
| Строительство | 83 | - | 17 |
| Образование | 86 | - | 14 |
| IT | 75 | - | 25 |

Анализируя приведенные данные, можно сказать, что все отрасли понесли ущерб вследствие пандемии. Больше всего продажи упали в сфере архитектуры, образования и строительства, наименьшие потери понесла отрасль торговли.

Так, в целях предотвращения сложившейся ситуации, был введен режим самоизоляции, вследствие которого ограничилась и деятельность предприятий. Во избежание убытков предпринимательского сектора, государство активно вводило меры поддержки. Согласно Плану первоочередных мероприятий (действий) по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции, к таким мерам относятся [2]: введение моратория на проверки субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП); временная отсрочка на уплату арендных платежей субъектами МСП; введение с марта текущего года отсрочки на 3 месяца по уплате страховых взносов.

Несмотря на всю сложную эпидемиологическую ситуацию, следует отметить перспективы развития малого и среднего бизнеса в России. Согласно Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Рос-

сийской Федерации до 2030 г., приоритетными направлениями являются [1]: стимуляция спроса на продукцию МСП; обеспечение условий для увеличения производительности труда; доступность финансовых ресурсов; повышение качества регулирования государства в сфере малого и среднего бизнеса.

Таким образом, для обеспечения наибольшей эффективности развития малого и среднего бизнеса в период пандемии, необходимо продолжать проводить мероприятия в сторону поддержки предпринимательства, а также планировать грамотную политику в области развития малого и среднего бизнеса в Российской Федерации.

**Список использованных источников**

1. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. План первоочередных мероприятий (действий) по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (утв. Правительством РФ 17.03.2020) // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
3. «Опрос предпринимателей: как пандемия коронавируса повлияла на бизнес». - URL:https://mbiz.censor.net/resonance/3183985/opros_predprinimateleyi_kak_pandemiya_koronavirusa_povliyala_na_biznes.

## ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ОТ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА

Герцен Анна Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья нацелена на раскрытие понятия защита информационных ресурсов и раскрывает способы защиты информации от несанкционированного доступа.

Ключевые слова: защита информации, информационные ресурсы, информационная безопасность, несанкционированный доступ.

## PROTECTION OF ENTERPRISE INFORMATION RESOURCES FROM UNAUTHORIZED ACCESS

Herzen Anna Andreyevna
Penza state University, Penza

Annotation. the article is aimed at revealing the concept of protection of information resources and reveals ways to protect information from unauthorized access.

Keywords: information security, information resources, information security, unauthorized access.

В современном мире использование компьютеров и автоматизированных технологий является неотъемлемой частью жизни. Появление и глобализация общедоступных компьютерных сетей привело к тому, что перед разработчиками ставятся новые задачи по обеспечению информационной безопасности, а также защите информационных ресурсов предприятий, организаций и в целом страны.

Защита информационных ресурсов представляет собой меры по обеспечению безопасности информационных каналов. Информационные ресурсы – это совокупность данных, которые содержат в себе подлинную информацию из самых разных областей знаний и деятельности. Информационные угрозы представляют собой совокупность условий и факторов, создающих опасность нарушения информационной безопасности [1].

Информационные угрозы разделяют на внутренние и внешние.

К внутренним угрозам относиться преднамеренная передача одним из сотрудников конфиденциальных сведений, а также заражение вредоносными вирусными программами вычислительную технику.

К внешним угрозам относят взломы хакерами информационных систем, спам, фишинг, а также таргетированные атаки. Внешние угрозы могут исходить от конкурентов предприятия.

Информационные угрозы могут быть обусловлены естественными и человеческими факторами. К естественным фактором можно отнести все различные природные катаклизмы (пожары, наводнения и т.п.). К человеческим факторам относится пренебрежение правилами соблюдения пользования компьютером, такие как подключение к компьютеру флэшек, которые могут содержать в себе вредоносные программы, также открытие электронных писем, которые также могут содержать в себе элементы вредоносных кодов.

Человеческие факторы в свою очередь подразделяют на: угрозы, которые носят умышленный характер – целью их является сбой системы ПК, получение данных носящих конфиденциальный характер; угрозы, которые носят неумышленный характер - возникают при неправильной обработки и передачи информации.

Для обеспечения защиты информационных ресурсов организации используются специальные методы защиты.

Шифрование информации – этот метод направлен на то, что бы имеющеюся информацию преобразовать в криптографические знаки, которые могли бы быть понятными только сотрудникам предприятия.

Управление – этот метод предусматривает доступ к информации только авторизированным пользователям.

Регламентация – этот метод, основан на создании специальных условий обработки, а также хранения и передачи информации.

Принуждения – этот метод основан на том, что сотрудники должны строго соблюдать регламент и инструкции пользования компьютером и всей информацией, которая принадлежит организации. Не соблюдения мер пользования может повлечь за собой административные штрафы и в дальнейшем увольнение [3].

Все эти методы направлены на минимизацию рисков утечки информации организации. Для предотвращения утечки информации и несанкционированного доступа к ней, используют специальные средства защиты информации, такие как: установление специальных антивирусных программ; физические средства, к ним относиться противопожарная система, средства

обеспечения контроля доступа; организационные – это средства защиты представляют собой организационно-технические и организационно-правовые мероприятия, которые направлены на обеспечения защиты информации; морально-этические средства – это комплекс мер, которые направлены на создание личной заинтересованности сотрудников в сохранности имеющиеся информации [2].

Несанкционированный доступ к информации предприятия является наиболее из часто встречающиеся угроз информационной безопасности. Причинными возникновения несанкционированного доступа к информации является: неверно настроенная система контроля доступа к базам данных; использование устаревших программных обеспечений; прослушивание; использование все различных вирусных программ, таких как трояны, черви, клавиатурные шпионы; злоупотребление должностными полномочиями; слабая защищенность ПК.

Основные способы получения несанкционированного доступа: сбор данных; перехват электронных писем, sms-сообщений; взлом информационных ресурсов; вымогательство информационных данных через угрозы или же через передачу взяток [4].

Для защиты информационных ресурсов предприятий от несанкционированного доступа были разработаны специальные средства защиты.

Специальные средства защиты информации – это программные и технические средства, которые направлены на предотвращение угроз информационной безопасности.

Средства защиты информации разделяют на следующие группы:

- технические. К ним относят защиту предприятия и его имущества (офисов и помещений) от прослушивания и злоумышленного проникновения людей, которые могут нести потенциальную опасность организации.

- программные. Они включают в себя программы контроль доступа к информации, шифрование информации, унификацию пользователей, также к программным средствам защиты информации относят все возможные антивирусные программы, такие как Kaspersky, AVG AntiVirus Free, Bitdefender Antivirus Free Edition, 360 Total Security и т.п.

- организационные. К ним относиться организационно-правовые и организационно-технические нормы защиты информации [5].

На основе выше сказанного, можно сделать вывод о том, что для защиты информационных ресурсов от несанкционированного доступа предприятиям необходимо улучшать защиту информационных потоков и систем, контролировать передачу информации, для того чтобы предотвратить попадание вредоносных программ, проверять подлинность информационных носителей. С развитием информационных технологий появляются все возможные способы защиты информации, которые нужно своевременно использовать, что бы предотвратить утечку информации, но также не стоит забывать, что с развитием технологий по предотвращению угроз информационной безопасности, развиваются и способы обхождения систем защиты, поэтому нужно всегда искать новые способы защиты информации.

**Список использованных источников**

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации от 5 декабря 2016 года // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Галатенко В.А. Основы информационной безопасности: курс лекций: учебное пособие / Под ред. В.Б. Бетелина. - М.:ИНТУИТ.РУ «Интернет-университет Информационных Технологий», 2006. - 208 с.
3. Ортыков А.У. Обеспечение информационной безопасности предприятия от несанкционированного доступа // Технические науки: традиции и инновации III Международной научной конференции (г. Казань, март 2018 г.). - Казань. – 2018.
4. Домрачева Ю.С., Сергеева И.А. Борьба с утечками инсайдерской информации // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 239-242.
5. Образумов Е.И., Сергеев А.Ю. Защита информационных ресурсов от несанкционированного доступа // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 113-116.

# ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Гончарик Ксения Андреевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: В статье рассказывается об основных составляющих, которые обеспечивают экономическую безопасность ресурсов на предприятия. Делается вывод, о необходимости учитывания различных мер и моменты влияния факторов, воздействующих на хозяйственную деятельность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, внутренние угрозы, внешние угрозы, международная арена, финансовая устойчивость.

## THE MAIN COMPONENTS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE RESOURCES

Goncharik Ksenia Andreevna

Penza State University, Penza

Annotation. The article describes the main components that ensure the economic security of resources for enterprises. It is concluded that it is necessary to take into account the various measures and moments of influence of factors affecting economic activity.

Keywords: economic security, internal threats, external threats, international arena, financial stability.

На сегодняшний день экономика настолько нестабильно, что предприятиям приходится подстраиваться под неё решая при этом задачи по разработке и реализации системы обеспечения экономической безопасности предприятия путем снижения угроз от внутренних и внешних факторов.

Экономическая безопасность предприятия складывается из функциональных составляющих, адаптирующийся от сложившихся проблем, которые имеют свои приоритеты на каждом из уровней.

В настоящее время на первый план выходят вопросы по обеспечению экономической безопасности и условий финансового благополучия предприятия.

Безопасность – это то что, характеризует защищенность и низкий уровень угроз как для человека, так для и хозяйствующих субъектов.

Износ оборудования, риск потери поставщиков, нехватка материальных, производственных и трудовых ресурсов – все это результаты появления и нарушения безопасности предприятия. Следовательно, одной из основных задач будет является обеспечение экономических безопасности ресурсов предприятия.

Создание условий для стабильности и благоприятного развития предприятия – повышение эффективности и устойчивости финансово-хозяйственной деятельности будут также способствовать повышению экономического потенциала не только бизнеса, но и в целом страны.

Угрозы носят характер разрушения – это противоречит динамичному развитию. При определённых условиях проявляются дополнительные сложности «противостояния» сложившимся угрозам – вызывая при этом негативные изменения.

Для того чтобы "вызывать" меньше угроз необходимо знать с чем придётся "бороться", то есть уметь оценивать своих "врагов в лицо". Как мы уже знаем факторы, воздействующие на наше предприятие (т.е внутренние и внешние) можно разделить на подгруппы: макроэкономические, сюда входят стадии развития, стабильности, уровень инфляции и т.д.; рыночные, спрос и предложение, динамика конкуренции, фондоемкость рынка и т.д.; прочие: научно-технический прогресс, демографические и социальные показатели, природно-климатические условия и т.д.

К внутренним угрозам относятся: финансовые: капитал, ликвидность, окупаемость и т.д.; производственные: оборот товаров и ресурсов, контроль качества, себестоимость и т.д.; кадровые: мотивация и контроль за персоналом, оплата труда, поощрения в виде санкций (причем они могут быть и не только поощрительными), квалификация и структура служащих и т.д.; материально-техническое обеспечение: поставка сырья, качество продукции и т.д.; сбытовые: ассортимент продукции, маркетинговые исследования рынка и т.д.; экологические: применение новейших технологий по защите и охране окружающей среды.

Реализация данных направлений обеспечивает и создает условия для противостояния угрозам, то что поспособствует эффективности при обеспечении экономической безопасности ресурсов предприятия.

При реализации комплексной системы обеспечения экономической безопасности позволено произвести прогноз и поставлять регулярные и объемы товаров, при этом воздействуя на финансовое состояние, на рентабельность, срок окупаемости, фондовооружённость и фондоемкость. Это уровень который прямо пропорциональна связан с динамикой развития и устойчивости не только в пределах страны, но и на международной арене.

Как следствие при анализе основных составляющих обеспечения экономической безопасности ресурсов предприятия необходимо учитывать различные меры и моменты влияния факторов воздействующих на хозяйственную деятельность, чтобы обеспечить нужный и достойный уровень.

**Список использованных источников**

1. Конституция Российской Федерации // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Ильиных А.С. Экономическая безопасность предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. - 2016.
3. Касперович С.А., Дербинская Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, уели и направления обеспечения // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. - 2016.
4. Сергеева И.А., Чунаев С.Ю. Методика диагностики технико-технологической, интеллектуально-кадровой и правовой составляющих экономической безопасности промышленного предприятия // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. - 2019. -№4(52). - С. 181-190.

## ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Царев Андрей Михайлович, Мизюркина Людмила Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университете», г. Пенза

Аннотация. Для качественной организации труда необходимо осуществлять политику управления, сочетающую в себе стимулирование организационно-технической, интеллектуальной, технологической и ручной производительности. Сочетание данных направлений организации труда обеспечивает наиболее прогрессивный рост уровня экономической безопасности и в целом создает условия для устойчивого развития производства.

Ключевые слова: предприятие, организация труда, устойчивое развитие, экономическая безопасность.

## THE IMPACT OF THE ENTERPRISE'S LABOUR ORGANIZATION TO ENSURE ITS ECONOMIC SECURITY

Tsarev Andrey Mikhailovich, Mizyurkina Lyudmila Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. For a high-quality organization of labor, it is necessary to implement a management policy that combines incentives for organizational, technical, intellectual, technological and manual productivity. The combination of these areas of organization of labor ensures the most progressive increase in the level of economic security and generally creates conditions for the sustainable development of production.

Keywords: enterprise, labour organization, sustainable development, economic security.

Как правило, на организацию труда и уровень экономической безопасности предприятий оказывает влияние множество факторов. Под факторами организации труда следует понимать обстоятельства, причины, процессы, влекущие к изменениям в элементах труда. Классификация факторов

организации труда достаточно разнообразна. Первоначально основные факторы организации труда делились разнопланово. Например, временные факторы роста труда, к ним относятся: текущие факторы, вызванные организационно-техническими мероприятиями в управлении организацией; дальнесрочные факторы, которые требуют времени для реализации и финансовых вложений (чаще всего в виде инвестиционного вклада извне); перспективные факторы, для которых свойственно коренное преобразование производства организации (чаще всего через замену основных средств, привлечение инновационного оборудования, внедрение новых технологий или изменения направления производственной деятельности) [1].

Факторы места предприятия в экономической сфере: народнохозяйственные факторы организации труда связаны в основном с рабочей силой производства и зависят от уровня разделения труда (в первую очередь международного), менталитета рабочих, традиций и религии; межотраслевые и отраслевые факторы организации труда связаны со специализацией производства, отраслью деятельности предприятия, формой его собственности и статусом фирмы (управляющая компания представительство, филиал, дочернее предприятие и пр.).

Большинство современных авторов научных статей и экономистов придерживаются более широкой классификации факторов организации труда в целях обеспечения экономической безопасности. В ее основу легло разделение факторов организации труда на внешние и внутренние.

Внешние факторы организации труда представляют собой условия, исходящие от внешней среды. К таким факторам экономисты относят: изменение спроса на рынке, порождающее увеличение предложения новой продукции, снижение налоговых ставок, государственное субсидирование, изменение законодательства, иностранные и государственные инвестиции.

Внутренние факторы в основном формируются руководящим составом предприятия и по своему внутреннему содержанию делятся на четыре основных подгруппы: факторы основного капитала; социально-экономические факторы; материально-технические факторы; организационные факторы [2].

Факторы основного капитала. Данные факторы подразумевают наличие в распоряжении предприятия разнообразных передовых средств труда. Для организации труда управляющему звену необходимо повышать эффективность производственного процесса за счет внедрения нового оборудования, спецтехники, расширения производственных мощностей и пр.

Вторая группа факторов организации труда в целях обеспечения экономической безопасности связана с материальным, сырьевым, техническим и технологическим оснащением производства и имеет название – группа материально-технических факторов.

То есть для организации труда на предприятии собственнику необходимо совершенствовать организацию производственного цикла через повышение электро- и энерговооруженности труда, технической вооружен-

ности рабочих, уровня автоматизации производства, качества сырья и материалов для создания готового продукта и пр.

Третья группа факторов – предполагает стимулирование трудового процесса через изменение состояния рабочего коллектива (т.е. дисциплины труда, мотивации, стиля руководства, профессионализма и пр.). К данной группе факторов могут относится: рабочая среда, нематериальное вознаграждение, безопасность, личное развитие и профессиональный рост, чувство причастности к процессу и пр.

И, наконец, последней группой факторов являются организационные факторы, связанные с уровнем организации труда на производстве и в управленческой сфере. Для организации труда при этом предполагается совершенствование политики управления, разграничение зон ответственности, кооперирование труда, введение гибких графиков работы, улучшение кадровой подготовки производства, повышение качества деятельности вспомогательных служб и пр.

Более детально данные факторы представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Организационные факторы производства

| Организация труда | Организация управления | Организация производства |
|---|---|---|
| Рациональные условия труда | Совершенствование организационной структуры | Организация производственного обслуживания |
| Организация оплаты и стимулирования труда | Рациональное разделение труда | Организация обслуживания производства |
| Нормирование труда | Организация условий труда | Улучшение организации производственных подразделений |
| Организация обслуживания рабочих мест | Организация разделения и кооперации труда между работниками | |

Таким образом, представленная группа факторов базируется на ценностях, психическом состоянии, интересах, целях работника. Способами организации труда при этом могут быть: переквалификация кадров (за счет повышения компетенции и опыта работника), финансовая/нефинансовая мотивация сотрудников, создание конкурентной рабочей среды, организация рабочих групп по личностному психотипу и пр. [3].

Таким образом, для эффективной организации труда на предприятии должны учитываться все факторы труда и формироваться резервы под каждый фактор. Для качественной организации труда необходимо осуществлять продуманную политику управления, сочетающую в себе стимулирование организационно-технической, интеллектуальной, технологической и ручной производительности.

Сочетание представленных направлений организации труда обеспечивает наиболее прогрессивный рост уровня экономической безопасности и в целом создает условия для устойчивого развития производства. Организация труда является одним из главных показателей эффективности развития экономического субъекта, именно поэтому на сегодняшний день процесс

оптимальной организации труда в России является главным фактором обеспечения экономической безопасности страны.

**Список использованных источников**

1. Гончаренко Л.П., Акулинина Ф.В. Экономическая безопасность: учебник для вузов – М.: Юрайт, 2017. - 478 с.
2. Дадалко В.А., Дубков С.В., Дадалко А.В. - Стратегия обеспечения экономической безопасности предприятий: монография. - М.:НИЦ ИНФРА-М. 2018. - 300 с.
3. Ермолаев Д. В. Составляющие экономической безопасности предприятия // Ученые записки ОГУ. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – 2018. - № 4.- С.15-17.

# ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ ФОНДОВОГО РЫНКА С ПОЗИЦИЙ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Сергеев Алексей Юрьевич, Альбекова Регина Ильдаровна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья посвящена исследованию факторов повышения устойчивости фондового рынка с позиций обеспечения экономической безопасности. Рассмотрены основные фондовые индексы для оценки состояния рынка ценных бумаг.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, фондовый рынок, фондовые индексы, пороговые значения.

## THE MAIN FACTORS OF INCREASING THE STABILITY OF THE STOCK MARKET FROM THE STANDPOINT OF ENSURING ECONOMIC SECURITY

Sergeev Alexey Yurievich, Albekova Regina Ildarovna
Penza State University, Penza

Annotation. The article is devoted to the study of the factors of increasing the stability of the stock market from the standpoint of ensuring economic security. The main stock indices for assessing the state of the securities market are considered.

Keywords: economic security, financial security, stock market, stock indices, threshold values.

Фондовый рынок России обладает слабой неустойчивой работой действующей системы его регулирования, характеризуется слабым уровнем развития, не способным удовлетворить потребности экономики. Регулирование носит поверхностный характер и не отвечает запросам современного развивающегося рынка, из этого возникают определенные угрозы экономической безопасности как фондового рынка, так и страны в целом [1].

Данную тему рассматривали в своих работах известные российские исследователи, например, А.А. Анисимов, А.С. Зуева, Е.В. Кырова [2], В.К. Сенчагов. Все они изучали развитие и изменение фондового рынка, вычленяя основные дестабилизирующие факторы экономической безопасности.

Большинство ученых имеют собственное видение понятия «фондовый рынок», однако, они сходятся в том, что суть его деятельности – создание подходящей среды и необходимых условий для эффективного перераспределения свободных средств между тем, кто хочет инвестировать и тем, кто

нуждается в данных инвестициях, путем создания норм, имеющих правовой характер и юридическую силу.

Для оценки состояния фондового рынка используются фондовые индексы. В Российской Федерации – это индекс РТС и индекс МосБиржи [4].

Индекс МосБиржи вычисляется на основании стоимости высоколиквидных акций 50 крупнейших акционерных компаний, затрагивающих главные экономические сектора страны.

Индекс РТС – «российская торговая система» - индекс фондового рынка, состоящий из акций крупнейших российских компаний из различных экономических секторов России. Главное отличие от индекса МосБиржи состоит в валюте расчета, индекс РТС рассчитывается в долларах США, а индекс МосБиржи в рублях. Динамика индекса представлена на рисунке 1.

Рисунок 1 – динамика индекса РТС на период 2015-2020 гг. [5]

За данный период индекс демонстрирует, в целом, положительную тенденцию, что свидетельствует об экономическом росте, но наблюдаются и существенные колебания, связанные с внешней политикой государства, введением санкций, а также ввиду короновирусной пандемии, оказавшей большое влияние, как на российскую экономику, так и на мировую. Индекс РТС точнее демонстрирует динамику рынка в рамках мировой экономики, это связано с изменением курса доллара по отношению к рублю.

В обеспечении экономической безопасности государства значимую роль играет комплекс мер по повышению устойчивости рынка. Прежде всего это касается вопроса создания специальной системы пороговых значений индикаторов, которая будет способствовать уполномоченным органам устанавливать границу между не представляющей опасности зоной и кризисной, что, определенно, поможет своевременно реагировать на возникшие угрозы и кризисные явления. Такая система пороговых значений будет направлена на повышение устойчивости фондового рынка, а вместе с тем и укрепление экономической безопасности государства в целом.

На сегодняшний день в стране не существует единого перечня индикаторов экономической безопасности фондового рынка, однако, исходя из зарубежного опыта и особенностей формирования и развития отечественного рынка, Сенчагов В.К. предлагает совокупность индикаторов, при превыше-

нии пороговых значений которых возможна дестабилизация на фондовом рынке [3]:

- отношение объема внутреннего/внешнего государственного долга к ВВП, пороговое значение которого равно 0,3 или 30%;

- емкость рынка производных ценных бумаг по отношению к емкости рынка первичных ценных бумаг, пороговое значение 0,9 или 90%;

- суммарная короткая позиция участников рынка по деньгам в процентах от общей суммы собственных средств участников торгов, порог 70%;

- вложения нерезидентов в российские ценные бумаги в процентах емкости рынка и объема ВВП. Предлагается установить пороговое значение тождественное нулю в случае стагнации рынка, а по мере оздоровления экономики пороговое значение увеличить до 12%.

Данный вопрос затронула Кырова Е.В. [2], она приводит следующие индикаторы: спад индекса РТС больше 5%, удельный вес портфельных иностранных инвестиций в общем объеме иностранных инвестиций до 30%, соотношение темпов роста курса доллара в рублях и темпов роста индекса РТС – больше 1.

Эта совокупность пороговых значений фондового рынка действует во взаимосвязи с общей системой пороговых значений экономической безопасности и способствует в контроле за процессами, способными оказать негативное влияние, а также привести к неустойчивости рынка.

Для обеспечения устойчивости рынка с точки зрения экономической безопасности необходимо: наблюдение за значениями индикаторов, обеспечение возврата показателей на нормативные значения в случае превышения пороговых, снижение удельного веса нерезидентов, имеющих государственные ценные бумаги, обеспечение качественного правового регулирования, оживление государства в сфере регулирования фондового рынка.

В целях обеспечения экономической безопасности необходимо создать условия, содействующие активному развитию фондового рынка и увеличению общей курсовой стоимости акций. Это взаимосвязано с общими перспективами развития экономики государства и поэтапным урегулированием организационных задач, обеспечивающих улучшение инфраструктуры рынка ценных бумаг: регистрационного и депозитарного обслуживания, открытости в информационном плане, а также обеспечения «прозрачности» рынка.

**Список использованных источников**

1. Бекряшев А.К. Фондовый рынок и экономическая безопасность: теоретические аспекты влияния // Научный вестник Омской академии МВД России. – 2015.

2. Кырова Е. В. Обеспечение экономической безопасности российского рынка ценных бумаг // Экономика и предпринимательство. – 2015 - № 5-1. С. 166-169.

3. Митяков Е.С., Митяков С.Н. Оценка рисков в задачах мониторинга угроз экономической безопасности // Труды НГТУ им. Р.Е. Алексеева. – 2018.

4. Группа «Московская биржа» - http://www.moex.com.

5. Портал информации по акциям, облигациям, паевым фондам, ETF и криптоактивам. - https://investfunds.ru/about.

# ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ПРЕДПРИЯТИЯ В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Степанов Андрей Олегович, Мизюркина Людмила Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университете», г. Пенза

Аннотация. Важным направлением обеспечения финансовой дисциплины предприятия в целях повышения уровня его экономической безопасности является всесторонний контроль над хозяйственной деятельностью с целью повышения текущей рентабельности производства, развития потенциала для дальнейшего роста, увеличения прибыльности и самоокупаемости финансовых вложений.

Ключевые слова: предприятие, обеспечение, финансовая дисциплина, финансово-хозяйственная деятельность, экономическая безопасность.

## PROBLEMS OF ENSURING FINANCIAL DISCIPLINE OF THE ENTERPRISE IN ORDER TO IMPROVE ITS ECONOMIC SECURITY

Stepanov Andrey Olegovich, Mizyurkina Lyudmila Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. An important area of ensuring the financial discipline of the enterprise in order to increase its level of economic security is comprehensive control over economic activities in order to increase the current profitability of production, develop the potential for further growth, increase profitability and self-return on financial investments.

Keywords: enterprise, security, financial discipline, financial and economic activity, economic security.

Процесс обеспечения финансовой дисциплины предприятия важно рассматривать как систему предотвращения возможных угроз на его экономическую безопасность по различным аспектам его деятельности. Именно предупреждающие мероприятия по угрозам экономической безопасности предприятия составляют эффективный результат деятельности по повышению его доходности, прибыльности и финансовой устойчивости.

К основным проблемам обеспечения финансовой дисциплины предприятия следует отнести [2]: низкий уровень финансовой дисциплины; невыполнение правил хранения конфиденциальной информации; неправильный выбор партнеров, инвесторов, поставщиков; неадекватная оценка квалификации персонала, низкая их компетентность; зависимость предприятия от условий внешней среды; неэффективное стратегическое планирование.

Негативные воздействия делятся на внутренние и внешние группы воздействий объективного и субъективного типа. Основной причиной негативных воздействий субъективного типа являются внутренние угрозы экономической безопасности предприятия, которые возникают в процессе его финансово-хозяйственной деятельности. Например, внутренние негативные воздействия несут в себе ошибки и некомпетентные действия сотрудников самого предприятия.

Важным направлением обеспечения финансовой дисциплины предприятия в целях повышения уровня его экономической безопасности явля-

ется всесторонний контроль над хозяйственной деятельностью с целью повышения текущей рентабельности производства, развития потенциала для дальнейшего роста, увеличения прибыльности и самоокупаемости финансовых вложений [3].

Серьезной проблемой обеспечения финансовой дисциплины предприятия является негативное воздействие на его деятельность со стороны конкурентов: совершенствование схожей или аналогичной продукции; ценовая конкуренция; промышленный шпионаж; рекламные проекты и сервисные программы; снижение издержек за счет совершенствования организационной структуры предприятия; вложение средств в технологические разработки; модернизации производственного процесса; лоббирование государственных органов власти; совершенствование системы управления.

Обеспечение финансовой дисциплины предприятия можно рассматривать как систему предотвращения от возможных угроз по различным аспектам его финансово-хозяйственной деятельности. После определения структуры, состава и возможных причин возникновения негативных воздействий на финансовую дисциплину предприятия следует оценить эффективность деятельности предприятия.

Как одну из важных стратегических задач обеспечения финансовой дисциплины предприятия следует выделить эффективное управление персоналом.

В целом же система обеспечения финансовой дисциплины предприятия включает мероприятия организационного, экономического, правового и технического характера, способствует предотвращению экономических потерь и должна носить комплексный характер [1].

При разработке системы укрепления финансовой дисциплины предприятия принимается определенная концепция, которая строится на основе полученной экономической информации. Целевая установка обеспечения финансовой дисциплины предприятия заключается, прежде всего, в: формулировке финансовой политики и стратегии обеспечения финансовой дисциплины; постановке хозяйственных задач. Анализ и оценка обеспечения финансовой дисциплины предприятия выполняется в следующей последовательности.

Во-первых, это выявление внутренних и внешних факторов, определяющих обеспечение финансовой дисциплины предприятия (по каждой из функциональных составляющих), анализ и оценка степени их влияния.

Во-вторых, расчет обобщенных показателей финансовой дисциплины предприятия для каждой из функциональных его составляющих. Высокий уровень финансовой дисциплины предприятия характеризуется как совершенствованием финансового планирования и выполнения финансово-хозяйственных процессов, так и эффективным управлением интеллектуальным, технологическим, кадровым потенциалом, обеспечением максимального уровня эффективности структуры капитала предприятия, её собственным капиталом и оборотными активами с целью повышения прибыльности, эффективности, рентабельности.

Подводя итог выше сказанному можно сделать вывод, что проблему обеспечения финансовой дисциплины предприятия в целях повышения уровня его экономической безопасности следует рассматривать как систему предотвращения возможных ущербов от негативного воздействия на экономическую безопасность предприятия по различным аспектам его финансово-хозяйственной деятельности. Именно предупреждающие мероприятия по угрозам экономической безопасности предприятия составляют эффективный результат по повышению его прибыльности и финансовой устойчивости.

**Список использованных источников**

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2018. – 366 с.
3. Тактарова С.В., Мизюркина Л.А. Обеспечение экономической безопасности предприятия. – Пенза: Изд-во ПГУ, 2018. – 56 с.

# АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «РЖД»

Прокофьева Дарья Витальевна, Ищенко Ирина Геннадьевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье подробно оценена эффективность инвестиционной политики ОАО «РЖД». На основании проведенной оценки разработаны рекомендации по повышению эффективности инвестиционной деятельности. Проведен анализ, сущность понятий «инвестиции» и инвестиционная политика.

Ключевые слова: инвестиционная политика, инвестиции, эффективность инвестиционной политики.

# ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF THE INVESTMENT POLICY OF THE RUSSIAN RAILWAYS COMPANY»

Prokofieva Dar'ya Vital'yevna, Ishchenko Irina Gennadievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article provides a detailed assessment of the effectiveness of the investment policy of Russian Railways. Based on the assessment, recommendations were developed to improve the efficiency of investment activities. The essence of the concepts of «investment» and investment policy is analyzed.

Keywords: investment policy, investment, efficiency of investment policy.

В настоящее время успешное и правильное развитие инвестиционной политики зависит не только от возможностей предприятия по созданию нужных материально-технических условий для организации деятельности предприятия, а также от возможностей по достижению целей и перспектив его развития. Так как неграмотное вложение денежных инвестиций и не эффективная инвестиционная политика может быть причиной появления убытков у предприятия.

Наоборот, эффективная инвестиционная политика предприятия помогает определить пути обновления и расширения производственного, научно-технического потенциала предприятия. Она направлена на достижение финансовой устойчивости и создание благоприятных условий для будущего развития предприятия. Именно поэтому ее результатом служит успешное развитие предприятия и рост его конкурентоспособности на рынке.

В начале рассмотрим сущность понятия «инвестиции». В. М. Багинова считает, что инвестиции – это временное вложение свободных денежных средств, которые были накоплены и не использовались за короткий период времени в предпринимательской деятельности, основная цель этого вложения - получение прибыли, а также достижение социального и экологического эффекта в будущем [3].

Сущность понятия «инвестиции» тесно связано с понятием «инвестиционная политика», данные определения представлены на рисунке 1.

| | |
|---|---|
| Зарубежные ученые (Шарп У., Александер Г., Бэйли Дж., Боди З., Кейн А., Маркус А.) определяют инвестиционную политику с точки зрения профессиональных инвесторов и рассматривают, прежде всего, финансовые инвестиции, которые, как правило, преследуют краткосрочные цели, в частности получение максимально возможной прибыли. | Российские ученные (Бланк И.А., Бочаров В.В.) считают, что инвестиционная политика - это составная часть стратегии предприятия, которая направлена на развитие и повышение потенциала предприятия на рынке. |

Рисунок 1 – Соотношение понятий «Инвестиции» и «Инвестиционная политика» [1]

Что бы более детально понять эффективность инвестиционной политики в современном развитии предприятия, проведем анализ на конкретном предприятии – ОАО «РЖД».

ОАО «РЖД» достаточно эффективно развивается на рынке, наблюдаются высокие показатели деятельности прибыль от прочих видов деятельности была получена в размере 22,9 млрд. руб. За 2019 г. списочная численность работников ОАО «РЖД» снизилась на 1,2 % относительно 31 декабря 2018 г. и составила 743,1 тыс. человек.

Система управления инвестиционной деятельностью ОАО «РЖД» основывается на внутренних нормативных и методических документах предприятия.

Затраты, понесенные в 2019 г. в рамках исполнения инвестиционной программы ОАО «РЖД», составили 674,1 млрд. руб., в том числе:

−за счет собственных средств ОАО «РЖД» – 590,5 млрд. руб.;

−за счет средств государственной поддержки – 83,6 млрд. руб.

Кроме того, инвестиционные затраты за счет привлеченных средств сторонних инвесторов, составили 2,1 млрд. руб.

Каждый год сумма вложения инвестиций в проекты увеличивается, в 2015 г. сумма составляла 356 466,6 млн. руб. в 2019 г. по плану должно составить 689973 млн. руб. На основе рисунка 2 более подробно представле-

ны направления инвестиционной деятельности предприятия и затраты на их реализацию.

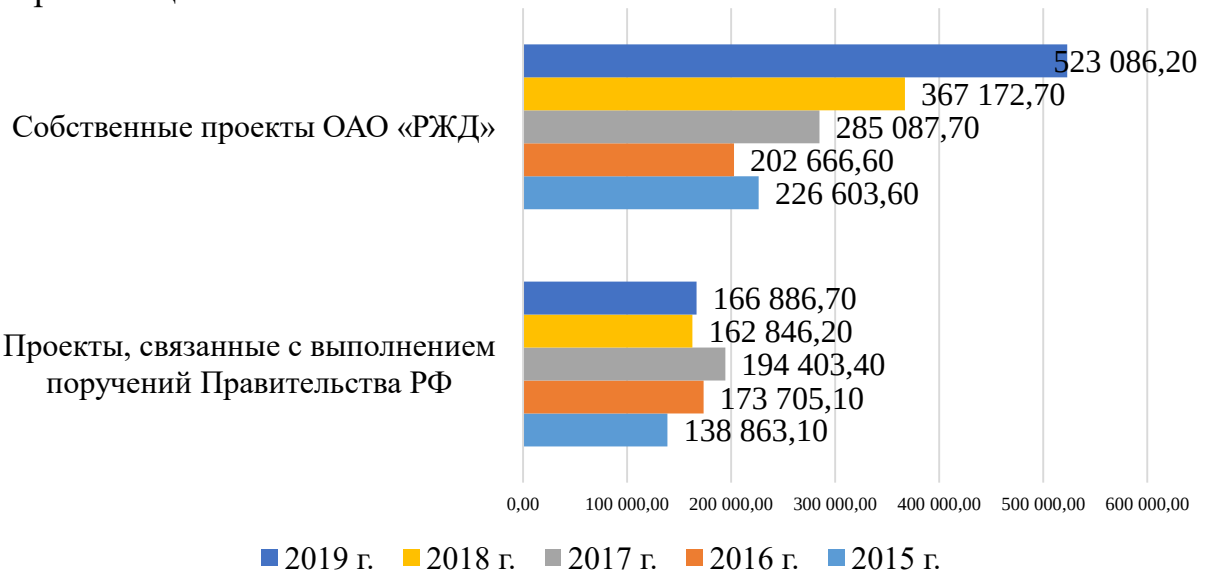



Рисунок 2 - Направления инвестиционной деятельности предприятия и затраты на их реализацию

На основание представленных данных на рисунке 2 можно сказать, что больше всего ОАО «РЖД» затрачивает на реализацию собственных инвестиционных проектов.

Больше всего денежных средств затрачивается на реализацию собственных инвестиционных проектов, связанных со снятием инфраструктурных ограничений в регионах России, сумма затрат составляет - 170438,1 млн. руб., что составляет 32,5% от всех затрат.

Основная часть инвестиций направлена на реализацию инвестиционных проектов по обновлению подвижного состава, на это затрачено будет в 2019 г. - 141 322,3 млн. рублей, что составляет 27% от всех затрат.

Значительное количество денежных средств затрачивается на реализацию собственных инвестиционных проектов, связанных с обеспечением безопасности на железнодорожном транспорте, сумма затрат составляет - 143 416,0 млн. руб.

Меньше всего затрачивается средств на реализацию проектов по повышению транспортной доступности для населения страны, в 2019 г. будет затрачено 11 602,5 млн. руб., что составляет 2,21%.

Основными положительными, моментами развития инвестиционной деятельности ОАО «РЖД», является ориентация компании на построение приоритетных проектов для частного инвестирования в собственную стратегию развития. Среди проблемных областей, ограничивающих развитие инвестиционной политики можно отметить следующие факторы:

- высокая капиталоёмкость и длительная окупаемость проектов,
- при выходе на рынок железнодорожных перевозок могут возникнуть высокие барьеры экономического и технологического характера, а именно высокие невозвратные инвестиции, низкая рентабельность бизнеса и т.д.,

− отсутствует определенность в главных сферах инвестирования и дифференциация работы с инвесторами в зависимости от выделенных сфер.

− возможна низкая рентабельность собственного капитала компании при использовании заемных средств как источников финансирования инвестиций.

Можно предложить следующие рекомендация по улучшению эффективности инвестиционной деятельности ОАО «РЖД» на стадии разработки самого инвестиционного проекта:

1) сокращение срока разработки и реализации проекта;

2) при реализации инвестиционных проектов должно использоваться прогрессивные формы реализации проекта;

3) при внедрении проектов нужно сначала нужно провести оценку его эффективности и если данный проект эффективен, то его нужно внедрять на практике – это поможет уменьшить риски при реализации проекта;

4) в рамках модернизации проектного отдела, нужно провести такие мероприятия как внедрение автоматизированного проектирования. Результатом внедрения автоматизированного проектирования является повышение технологического уровня и эффективности работы в целом.

5) заёмные средства нужно использовать только для выгодных инвестиционных проектов.

6) с целью обеспечения контроля над проектами, нужно использовать систему мониторинга за реализацией проектов.

Таким образом, предложенные рекомендации смогут повысить эффективность инвестиционной политики ОАО «РЖД», что с одной стороны позволит увеличить эффективность функционирования железнодорожной системы страны, а с другой стороны сможет служить объектом заимствования для других компаний, как для осуществления инвестиционной деятельности в сфере железнодорожного транспорта, так и для других сфер, что в целом может повысить эффективность и конкурентоспособность экономики страны.

**Список использованных источников**

1. Бланк И. А. Инвестиционный менеджмент. – К: ИНТЕМ. ЛТД: Юнайтед. Лондон. Трейд. Лимитед - 2017.

2. Макарова Ю. Г., Павлова Е. А., Ковалева А. М. Инвестиционная политика предприятия: сущность и этапы // Молодой ученый. – 2012. – № 12.

3. Инвестиционная политика. – URL: http://www.economy.gov.ru/minec/main.

4. Инвестиционная деятельность ОАО РЖД. - URL: https://old-ir.rzd.ru/static/public/ru?STRUCTURE_ID=35.

# ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ОСНОВА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Савельева Алёна Владимировна, Ищенко Ирина Геннадьевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассмотрены связи между инвестиционной деятельностью и инновационной политикой предприятия, выступающими закономерными элементами инновационной и инвестиционной стратегии предприятия и важнейшими способами повышения уровня конкурентоспособности и материально-технического обеспечения современного предприятия. С учетом проведенного анализа выявлены наиболее эффективные механизмы финансирования инновационной стратегии предприятия.

Ключевые слова: инвестиции, инновации, инновационная стратегия, инвестиционная деятельность.

## INVESTMENT ACTIVITIES AS A BASIS FOR IMPLEMENTING AN INNOVATIVE STRATEGY OF THE ORGANIZATION

Savel'yeva Alona Vladimirovna, Ishchenko Irina Gennadievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses the relationship between investment activities and the innovation policy of an enterprise, which are natural elements of the innovation and investment strategy of an enterprise and the most important ways to increase the level of competitiveness and material and technical support of a modern enterprise. Taking into account the analysis, the most effective financing mechanisms for the enterprise's innovative strategy have been identified.

Keywords: investment, innovation, innovation strategy, investment activity.

Одним их обязательных элементов организации работы современного предприятия выступает деятельность, направленная на совершенствование уровня конкурентоспособности. В свою очередь, этот уровень определяется самыми различными аспектами, в числе которых, например, технологическая оснащенность предприятия и наличие у него необходимого материально-технического обеспечения, а также качество и технические характеристики выпускаемой продукции, уровень её инновационности. В соответствии с тем, что в процессе работы предприятия периодически возникает необходимость реализации определенных изменений в работе предприятия, внедрении тех или иных нововведений, формируется потребность в разработке инновационной стратегии предприятия или стратегии инновационного развития.

В соответствии с особенностями развития современной экономки на условия и принципы деятельности предприятий в условиях непрерывного научно-технического развития, повышение конкурентоспособности предприятия, как и просто эффективная его работа на фоне растущих требований к качеству выпускаемой продукции и организации технологического процесса, невозможны. Основой реализации соответствующих изменений становится интеллектуальная деятельность и инновационный продукт, предполагающий изменения, внедрение новшеств, новые способы удовле-

творения общественных потребностей, коренные преобразования производственных процессов и так далее. Всё это объединяет в себе понятие инновационной стратегии. Инновационная стратегия - это одно из средств достижения целей предприятия, отличающееся от других средств своей новизной, прежде всего для данной компании и, возможно, для отрасли, рынка, потребителей. Инновационная стратегия подчинена общей стратегии предприятия. Она задает цели инновационной деятельности, выбор средств их достижения и источники привлечения этих средств.

Содержание и потенциально возможные направления реализации инновационной стратегии предприятия свидетельствует о том, что она затрагивает все сферы деятельности, предполагая экономические, социальные, научно-технические и экологические эффекты [1].

При этом понятно, что ведение научно-технических разработок и организация исследовательской и конструкторской деятельности требует определенного обеспечения, которое предполагает необходимость материально-технических, кадровых, финансовых ресурсов. И в непростых условиях рыночной экономики инновационная деятельность, отличающаяся повышенным уровнем риска, длительным периодом времени, проходящего от разработки до внедрения проекта, риском сопротивления персонала и прочими факторами – в значительной степени зависит от финансирования. В этой связи вопрос связи инвестиционной деятельности предприятия и его инновационной политики приобретает решающее значение для выбора источников финансирования инновационных изменений и определение их структуры.

В соответствии со структурой финансовых ресурсов предприятия и особенностями его инвестиционной политики, финансирование инновационной стратегии предприятия может осуществляться за счет собственных средств является лучшим вариантом, так как не требует дополнительных расходов, связанных с платой за пользование заемными денежными средствами. При недостатке собственных ресурсов к инвестированию инновационной деятельности предприятия привлекаются дополнительно заемные ресурсы. Это могут быть:

- государственные финансовые ресурсы, привлекаемые в рамках частно-государственного партнерства, а также в процессе государственной поддержки инновационных проектов в рамках программно-целевого метода, субсидирования и предоставления льгот по кредитованию и налогообложению для наиболее важных с точки зрения национальной экономики и безопасности отраслей и отдельных проектов;

- заемные финансовые ресурсы, поступившие по запросу предприятия в рамках кредитования;

- софинансирование инновационных проектов в процессе привлечения инвесторов, заинтересованных лиц, предприятий отрасли для участия в научно-технических разработках и дальнейшей реализации проекта [2].

Возможность привлечения заемных средств и дополнительного финансирования со стороны государства определяется:

- особенностями и перспективами развития отрасли, в рамках которой работает предприятия, его социальной и экономической значимостью, наличием или отсутствием программ государственной поддержки;

- уровнем инвестиционной привлекательности самого предприятия;

- уровнем кредитоспособности компании, динамикой выручки, чистой прибыли, структурой баланса;

- содержанием и обоснованием самой инновационной политики предприятия [2].

В соответствии со сказанным для совершенствования условий, в которых реализуется инновационная стратегия современного предприятия необходимо:

−при разработке инвестиционной стратегии предприятия предусмотреть вопросы и порядок финансирования инновационной деятельности, научно-технологических и конструкторских разработок;

−предусмотреть в учетной политике предприятия регулярные отчисления в резервный фонд для финансирования НИОКР;

−повышать инвестиционную стратегию предприятия для привлечения инвесторов в рамках финансирования инновационных проектов и инновационной деятельности предприятия в целом;

−принимать участие в государственных проектах, грантах, программах финансирования отраслей и отдельных направлений инновационной деятельности;

−использовать современные механизмы долгового финансирования, сравнивая эффективность привлечения заемных средств различными способами: например, с помощью кредитования или использования лизинга, возможности участия в проектном финансировании;

−для повышения эффективности инвестиционных вложений в инновационные проекты стремиться к профессиональному росту и постоянному развитию сотрудников предприятия, занимающихся ведением исследовательской деятельности, разработкой и внедрением на практике инновационных проектов;

−налаживать сотрудничество с предприятиями отрасли, региональными образовательными учреждениями, государственными органами власти и местного самоуправления, в том числе, с использованием инструментов частно-государственного партнерства;

−тщательно продумать и постоянно совершенствовать систему сбыта продукции, маркетинговую и информационную работу предприятия для того, чтобы не только обеспечить эффективный и регулярный спрос на продукцию предприятия после внедрения инноваций, но и сформировать условия для повышения объемов выручки, что, в свою очередь, позволит увеличить долю собственных средств при финансировании инновационной стратегии [3].

Таким образом, перечисленные направления совершенствования методов и механизмов финансирования инновационной стратегии предприятия

позволит повысить эффективность инвестиций в этом направлении и сформирует условия для перспективного развития компании в будущем.

**Список использованных источников**

1. Андреев В.А. Формирование эффективной стратегии финансирования инновационных проектов корпораций. – URL: https://ecsn.ru/files/pdf/201806/200906_274.pdf .
2. Бабинцева Е.И., Иващенко М.А. Инновационные стратегии в управлении персоналом // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 12. – URL: http://web.snauka.ru/issues/2016/12/75344.
3. Борисова Е.Н. Источники и факторы финансирования инновационной деятельности предприятия // Молодой ученый. – 2019. – №4. – С. 345 – 349.
4. Павленко С. Инвестиции: курс лекций. – М.: Высшая школа, 2018. – 458с.

## ЗАЩИТА ПРАВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Солдатова Виктория Валерьевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье анализируется защита прав интеллектуальной собственности, рассмотрены основные понятия, а также виды интеллектуальной собственности и способы ее защиты.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, авторское право, патентное право, патент, товарный знак.

## PROTECTION OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS

Soldatova Victoria Valeryevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article analyzes the current and future situation on the labor market in the context of the growing economic crisis due to the pandemic, provides expert assessments published in the media, and also considers the forecast of the situation on the labor market after the end of the pandemic.

Keywords: intellectual property, copyright, patent law, patent, trademark.

Интеллектуальная собственность - это результат интеллектуальной деятельности и право на его использование. Им могут владеть юридические и физические лица, то есть обычные граждане, в конце концов, все, что создано человеком, что окружает нас ежедневно - это результат того, кто имеет идею и осуществляет ее, хотя это далеко не все, что подпадает под защиту современного российского законодательства об интеллектуальной собственности [1].

Существует множество объектов интеллектуальной собственности, которые делятся на: промышленную собственность, а также авторское право.

Наиболее важные объекты для промышленности и технологии в целом – это продукты творческой деятельности в технической сфере. Сюда входят изобретения, полезные модели, промышленные модели и несколько отдельных торговых марок.

Они обладают следующими общими характеристиками: обязательная государственная регистрация; права охраняются с даты поступления заявки на государственную регистрацию - это называется датой приоритета, т.е с момента поступления заявки; срок охраны ограничен: срок действия патен-

та на изобретение - 20 лет, полезной модели - 10 лет в конструкторском исполнении и 15 лет с возможностью продления еще на 5 лет, свидетельства на товарный знак - 10 лет, а также продления его еще на 10 лет; обслуживание патента оплачивается. Пошлина за содержание изобретения, полезной модели или промышленного образца уплачивается один раз в год, а за товарный знак - один раз в 10 лет при получении или продлении срока действия патента; после истечения срока действия патента им может пользоваться любой желающий. То же самое происходит, если не выплачивается следующая плата за обслуживание.

Авторское право относится к правам авторов на созданные ими произведения: литературу, музыку, кино, произведения искусства, а также компьютерные базы данных, и многое другое [2].

Данные права делятся на три типа:

Первый тип - это личные неимущественные права, данное право не может быть передано кому-то или утрачено через время, по сути, это знак, который создает именно тот или иной объект интеллектуальной собственности, а также дает право быть и называться «Творцом».

Второй тип - исключительные авторские права, в случае которых можно прямо говорить о праве на использование произведения - распространение, воспроизведение, перевод и т. д. означают, что эти права относятся, в частности, к распоряжению произведением и получению от него соответствующей выгоды.

Третий тип - право на оплату, здесь речь идет о том, что автору платят за использование произведения в любых целях, полная передача авторских прав обычно производится на основании договора об отчуждении авторских прав, частично временно, передача прав чаще всего осуществляется по лицензионному договору.

Используют следующие способы защиты интеллектуальной собственности:

Технические методы защиты - включают физические барьеры для копирования и (или) хищения объектов интеллектуальной собственности с целью предотвращения их незаконного использования, данные методы можно разделить на внутренние и методы, блокирующие доступ к информации для третьих лиц [3].

Внутренние методы включают в себя следующие шаги: доступ разрешен только зарегистрированным пользователям, которые работают в компании (каждый имеет уникальное имя пользователя и пароль для входа в сеть); все исходящие тексты (информация, написанная на определенном языке программирования), которые находятся на серверах, расположенных в серверном пространстве, к которому были допущены только несколько сотрудников.

Внешние методы, блокирующие доступ к интеллектуальной собственности третьих лиц и включающие следующие меры: доступ в зону ограничен по соображениям безопасности, а посещения строго охраняются; доступ к интеллектуальной собственности объектов, которые могут быть ис-

пользованы хакерами, ограничен числом ответственных лиц, имеющих соответствующий доступ; доступ разработчиков программного обеспечения к существующим серверам ограничен, и все факты и изменения в доступе фиксируются [6].

К законодательным методам относятся нормы права, которые применяются независимо от наличия или отсутствия какого-либо из иных способов охраны исключительно на основе принципа признания правообладателя, или лицом, являющимся зарегистрированным субъектом (в случае товарного знака, а также субъектами, регулируемыми патентным правом) [3].

Договорные средства защиты, к которым относятся методы, логически вытекающие из закона и, по сути, являющиеся их частью, но в силу своей специфики, тем не менее, являются отдельными.

Таким образом, интеллектуальная собственность является очень важной и очень серьезной темой в современном мире, а это особенно важно в условиях глобализации мировой экономики. В связи с развитием коммуникаций и вступлением в информационную эпоху, а также развитием мер по защите интеллектуальной собственности, это очень важный фактор. С развитием интернета появилось много возможностей покупать музыку, фильмы, книги и т. д., не выходя из дома. Существует слабость законодательства, а также защита технологий. Огромное количество информации становится легкодоступной, например такой как: огромное количество вебсайтов, где можно скачать музыку, фильм, книгу бесплатно.

Проблемы интеллектуальной собственности должны решаться с помощью инноваций, то есть должны разрабатываться методы защиты от проникновения в базы данных и так далее. Ведь развитие современных технологий гарантировано умным человеком, имеющим множество возможностей не только совершить преступление против интеллектуальной собственности, но и остаться безнаказанным. Борьба с пиратством должна вестись не только технически, но и юридически, путем создания и совершенствования законодательства и правовых актов. Ведь чем меньше "дыр" в законодательстве, тем меньше остается пробелов для преступников [4].

**Список использованных источников**

1. Как защитить интеллектуальную собственность: судебные и досудебные способы отстоять свои права / KR.RU. – URL: https://www.kp.ru/guide/intellektual-naja-sobstvennost.html.

2. Объекты и виды авторского и патентного права: понятие интеллектуальной собственности, законодательное регулирование и защита от плагиата / ЗАКОННОЕ ПРАВО - URL: https://yarkultura.ru/nedvizhimost/obekty-i-vidy-avtorskogo-i-patentnogo-prava-ponyatie-intellektualnoj-sobstvennosti-zakonodatelnoe-regulirovanie-i-zashhita-ot-plagiata.htm.

3. Защита интеллектуальной собственности / Энциклопедия Нестеровых. – URL: http://odiplom.ru/lab/zaszita-intellektualnoi-sobstvennosti.html.

4. Защита прав интеллектуальной собственности: как не стать сапожником без сапог? / БЮРОКРАТ. – URL: https://blog.burocrat.ru/intellektualnaya-sobstvennost/34-zaschita-prav-sobstvennosti.html.

5. Интеллектуальная собственность. Правовое обеспечение. – URL: https://zakon.ru/blog/2020/1/24/intellektualnaya_sobstvennost_pravovoe_obespechenie.

6. Образумов Е.И., Сергеев А.Ю. Защита информационных ресурсов от несанкционированного доступа // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 113-116.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Яруняк Юлия Сергеевна, Тактарова Светлана Викторовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В представленной статье рассматривается понятие экономической безопасности предприятия, а также способы и предложения по модернизированию финансовой политики в условиях кризиса. Актуальность кроется в том, что многие предприятия не в состоянии выжить в критических ситуациях, так как происходит нарушение экономической безопасности по многим параметрам, поэтому наиболее главной задачей специалиста заключается в правильном принятии решений и мер по ведению наиболее удачной финансовой политики. Она же является одним из основных элементов поддержания экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая политика, кризис, модернизация.

## ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE ON THE BASIS OF FINANCIAL POLICY IN THE CONDITIONS OF THE CRISIS

Yarunyak Yulia Sergeevna, Taktarova Svetlana Viktorovna
Penza State University, Penza

Annotation. The presented article examines the concept of economic security of an enterprise, as well as methods and proposals for modernizing financial policy in a crisis. The relevance lies in the fact that many enterprises are not able to survive in critical situations, as there is a violation of economic security in many ways, so the most important task of a specialist is to make the right decisions and measures to maintain the most successful financial policy. It is also one of the main elements of maintaining the economic security of the enterprise.

Keywords: economic security, financial policy, crisis, modernization.

Экономическая безопасность предприятия характеризуется как механизм управления экономическими элементами, которые определяют ее возможности обеспечивать естественные условия жизненного цикла предприятия.

В связи с последними событиями в мире, а именно распространение вируса COVID-19, экономическая система пошатнулась, а это значит, что и многие предприятия в условиях нестабильности переживают нанесенный по ним существенный вред. При введении масочного режима многим крупным предприятиям пришлось отказаться от производства продукции, дабы не подвергать своих работников смертельной опасности. Мелкий и средний бизнес понес более крупный ущерб в плоть до закрытия своего

бизнеса, так как предпринимателю необходимо было выплачивать своим рабочим заработную плату, а в тот же момент не происходило производства продукции, а это значит, что средств по выплате заработной платы не было, поэтому большинство предпринимателей набирали либо кредиты на погашение своих обязательств, либо полностью разорялись.

На предприятиях, чья продукция считалась продукцией первой необходимости, тоже несли существенные риски. Предприятия теряли своих работников в связи с их болезнью, а иногда и смертью, в связи с этим экономическая безопасность предприятий также снижалась.

Исходя из всего этого для поддержания экономической безопасности предприятия необходимо должным образом обратить внимание на все составляющие экономической системы, но, в первую очередь, финансовую составляющую, чтобы поддержать нормальную жизнедеятельность предприятия.

Финансовая политика – реализация финансовой деятельности на предприятии, способы и методы мобилизации финансовых ресурсов, структурирование доходов и расходов, с целью роста рыночной стоимости и обеспечение стабильной финансовой устойчивости предприятия.

Финансовая политика имеет ряд основных задач, которые она должна выполнять для обеспечения финансовой и экономической безопасности:

- снабжение источниками финансирования деятельности предприятия в кратко- и долгосрочном периоде;
- сокращение убытков предприятия и рост прибыли;
- обеспечение платежеспособности и финансовой устойчивости с помощью целесообразного распределения структуры финансовых ресурсов;
- анализ и выбор наиболее надежных резервов совершенствования финансового состояния предприятия.

Финансовая политика состоит из тех финансовых отношений, которые строятся на протяжении всей деятельности хозяйствующего субъекта. Во многих организациях финансовая политика имеет шаткое положение из-за недолжного анализа всех финансовых отношений организации. Эти отношения могут быть связаны с непроверенными и ненадежными контрагентами, несвоевременным обращением внимания на рост заемных средств.

Для обеспечения экономической безопасности предприятия необходимо разработать продуманную финансовую политику. Продуманная финансовая политика приносит возможность организации своевременно реагировать на трансформации внешней среды, быть конкурентоспособной, а также расширять сферы деятельности организации.

Внешняя среда имеет тенденцию изменения изо дня в день, это связано с изменением законодательной и нормативной базы, нестабильной ситуацией в стране, недобросовестной конкуренцией, надежностью партнеров и контрагентов.

На разработку финансовой политики так же влияют внутренние факторы, которые связаны с уровнем образования работников, системы внут-

реннего контроля, разработанная система сбыта и маркетинга продукции, квалификация высшего руководства и т.д.

Важен анализ основных финансовых показателей, основными из которых являются показатели, характеризующие ликвидность, платежеспособность и финансовую устойчивость предприятия.

Исходя из этого, при разработке финансовой политики необходимо обратить внимание на:

- долю привлеченных средств за счет займов и кредитов;
- своевременное обращение внимания на тенденцию дебиторской задолженности;
- в состоянии ли компенсировать собственным капиталом и активами предприятия все свои долги;
- ликвидацию внешних и внутренних угроз экономического процесса предприятия;
- проводить тщательную проверку предприятий, с которыми будут заключаться сделки для устранения угрозы возникновения потерь;
- выработать адекватную систему учета финансовых потоков и поднять эффективность системы контроля;
- разработать и внедрить механизм обязательного наблюдения финансового состояния организации с целью преждевременного диагностирования кризисных явлений и признаков банкротства.

При использовании данных мер в формировании финансовой политики на предприятии окажет помощь в обеспечении запаса прочности финансовой системы, который обеспечит преодоление кризисных последствий и тем самым обеспечит должную экономическую безопасность предприятия.

Так же в формировании финансовой политики необходимо учесть ряд направлений, каждое из которых имеет свои методы реализации задач обеспечения финансовой безопасности предприятия:

- политика управления капиталом;
- дивидендная политика;
- политика в области управления активами, денежными средствами, текущими издержками;
- инвестиционная и налоговая политика.

Таким образом, основным элементом экономической безопасности предприятия выступает финансовая безопасность. Для того чтобы обеспечить финансовую безопасность на предприятии необходимо разработать правильную финансовую политику, с помощью которой будет обеспечена нормальная жизнедеятельность организации даже в условиях кризиса.

**Список использованных источников**

1. Кавун С. В. Концептуальная модель системы экономической безопасности предприятия // Экономика развития. - 2017. - №3(43). - Х. - С. 97-101.

2. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности): монография. - Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. - 239 с.

3. Сорокина О.Н. Содержание финансовой безопасности предприятия // Российское предпринимательство. - 2012. - Том 13. - № 14. - С. 74–80.

# ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ОРГАНИЗАЦИИ: РОЛЬ, АНАЛИЗ, ОЦЕНКА

Сафронова Олеся Николаевна, Кодорова Кристина Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Экономические отношения между организациями предполагают использование денежных средств, в процессе которых удовлетворяются взаимные требования и обязательства. Потенциальные партнеры обязательно должны быть проинформированы о способности организации получать денежные средства, требующиеся для ее финансово-хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: денежные средства, организация, платежеспособность, ликвидность, оборотные средства, платежный оборот, оптимизация денежных потоков.

## CASH OF THE ORGANIZATION: ROLE, ANALYSIS, VALUATION

Safronova Olesya Nikolaevna, Kodorova Christina Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. Economic relations between organizations involve the use of funds in the process of which mutual claims and obligations are satisfied. Potential partners must be informed about the ability of the organization to receive the money required for its financial and economic activities. Keywords: cash, organization, solvency, liquidity, working capital, payment turnover, optimization of cash flows.

Современные экономические отношения между хозяйствующими субъектами предполагают использование денежных средств и расчетов, в процессе которых удовлетворяются взаимные требования и обязательства, поэтому любая организация для своей коммерческой деятельности должна иметь оборотные средства, в состав которых входят денежные ресурсы.

Денежные средства организации представляют собой совокупность денег, находящихся в кассе, на банковских валютных, специальных и депозитных счетах, в выставленных аккредитивах, чековых книжках, переводах в пути и денежных документах. Денежные средства являются легко реализуемыми активами организации, они наиболее подвижны, в той или иной степени используются на всех стадиях кругооборота, и, прежде всего, производственного. Поскольку кругообороты происходят непрерывно, отсюда вытекает необходимость за постоянным и всесторонним контролем использования денежных средств, что и является неотъемлемой частью учета их движения в организации [1].

Потенциальных партнеров организации обязаны проинформировать о текущем состоянии ее финансовых условий, о ее способности получать денежные средства, необходимые для ее финансирования хозяйственной деятельности. Независимо от уровня рентабельности, любая организация должна обеспечивать своевременную оплату текущих расходов.

В процессе управления денежными средствами организации важной задачей является обеспечение эффективного формирования и распределения поступающих денежных средств в процессе ее операционной деятель-

ности. Операционная деятельность организации это основной вид деятельности, при которой она получает прибыль. Характер операционной деятельности выявляется, прежде всего, особенностью отрасли экономики, к которой принадлежит организация. Фундаментом операционной деятельности основной части организаций является коммерческая, производственная или торговая деятельность, которая дополняется и поддерживается инвестиционной и финансовой деятельностью [2].

Анализ и оценка денежных средств организации включает расчет финансового цикла, составление бюджетов денежных средств, прогнозирование денежных потоков, вычисление их оптимального уровня и т.п.

Формирование современной организацией денежных авуаров (это денежные средства, посредством которых погашаются обязательства организации) происходит в результате ряда причин, которые относятся к той или иной классификации остатков денежных средств. Следует указать на то, что как дефицит, так и избыток денежных средств оказывают отрицательное воздействие на результаты финансово-хозяйственной деятельности организации [3]. Основные этапы анализа и оценки денежных средств организации рассмотрены на рисунке 1.

Рисунок 1 – Основные этапы анализа и оценки денежных средств организации

Если организация по данным бухгалтерской отчетности является прибыльным, но при этом испытывает недостаток в оборотных средствах, который приводит к финансовой напряженности во взаимоотношениях с поставщиками, банками, а также с оплатой труда персонала, это может негативно отразиться в его производственной деятельности и может привести к банкротству.

Выбор стратегии финансирования оборотных активов организации определяет объем и наличие потребности в краткосрочном финансировании. Исходя из этого, используется один из трех принципиальных подходов к финансированию отдельных групп оборотных активов предприятия: умеренный; относительно консервативный; относительно агрессивный подходы. Контроль и оценка денежных средств организации осуществляется согласно нормативно-законодательных актов, а именно [1]: Федеральный Закон «О бухгалтерском учете», Гражданский, Налоговый, Трудовой кодексы, ПБУ, план счетов и т.п.

Отчет о движении денежных средств имеет табличную форму бухгалтерской отчетности, где содержатся данные о движении денежных средств организации по статьям их поступления и выплат. Отчет о движении денежных средств является действующей формой бухгалтерской отчетности, утвержденный Приказом Минфина РФ N 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций». Отчет о движении денежных средств в отличие от Бухгалтерского баланса и Отчета о финансовых результатах составляют не все организации, а только крупные и те организации, которые сочтут, что в отчете содержатся важные показатели для оценки финансово-хозяйственной деятельности. Важной задачей любой организации является обеспечение эффективного формирования и распределения денежных средств в процессе операционной деятельности, при которой она получает прибыль. Основой при этом является деятельность организации, будь-то производственная, торговая, консалтинговая, которая дополняется инвестиционной и финансовой деятельностью [3].

В целом можно сделать вывод, что анализ денежных средств служит основой оценки и прогнозирования платежеспособности организации, что позволяет объективно оценить ее финансовое состояние. Размер денежных средств целесообразно сопоставлять с размером текущих обязательств организации, поэтому те организации, которые обладают достаточным количеством денежных средств для осуществления всех имеющихся расчетов по текущим обязательствам являются абсолютно платежеспособными.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий / Под ред. В.Я. Позднякова. – М.: ИНФРА-М, 2017. - 617 с.

3. Сафина В.Р. Применение методики финансового анализа в процессе анализа финансовых результатов // Вестн. МГУП имени Ивана Федорова. – 2019. – №2. – С. 448-454. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-metodiki-finansovogo-analiza-v-protsesse-analiza-finansovyh-rezultatov.

# ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОЙ СФЕРЕ

Серова Алена Владимировна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье раскрывается проблема преступлений в финансово-кредитной сфере экономики, приведены пути решения данной проблемы и отражено влияние данных преступлений на экономику всей страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансово кредитная сфера, экономические преступления, динамика.

## ECONOMIC CRIMES IN THE FINANCIAL AND CREDIT SPHERE

Serova Alena Vladimirovna
Penza State University, Penza

Annotation. This article reveals the problem of crimes in the financial and credit sphere of the economy, provides solutions to this problem and reflects the impact of these crimes on the economy of the whole country.

Keywords: economic security, financial and credit sphere, economic crimes, dynamics.

Экономическая безопасность, как государства, так и отдельного предприятия в целом зависит от многих факторов и имеет различные ее составляющие. Одной из таких угроз может выступать появление сектора теневой экономики. Она может содержать в себе уклонение от налогов, сокрытие доходов и появление коррупции. Именно поэтому особое внимание стоит уделить экономической преступности как отдельного явления.

Преступность в финансово-кредитной сфере в большей степени влияет на развитие экономики государства, так как банковская и финансовая система в экономике нашей страны является неидеальной и более подверженной преступлениям. Стоит отметить, что так же она является важным звеном в системе отмывания капитала, полученного преступным путем. В настоящее время в России в финансовой сфере успешно развивается рынок денежных и валютных операций, а так же ценных бумаг, поэтому преступность в данной сфере имеет место быть все виды экономических преступлений в финансово-кредитной сфере указаны в главе 22 Уголовного Кодекса Российской Федерации [1].

Несмотря на старания нашего правительства создать такую законодательную основу, чтобы дать отпор экономическим преступлениям, все равно мошенники быстро приспосабливаются к новым видам и способам защиты информационных ресурсов банковских и других систем. Даже компьютерную защиту информации преступникам запросто обойти, ведь IT-технологии не стоят на месте, и любой желающий быстро может научиться искусству программирования.

Вся статистика экономических и других преступлений отражена на официальном сайте МВД России [4].

На данном рисунке представлена динамика показателей преступлений экономической направленности. Как мы видим, на июль 2020 г. было вы-

явлено преступлений на 64,1 тыс. руб. Это огромные цифры, но по сравнению с 2016-2018 гг. они малы. С годами динамика данного показателя неоднозначна, из года в год этот показатель не стабилен. Это может быть связано с самыми различными факторами: экономическими, социальными и политическими.

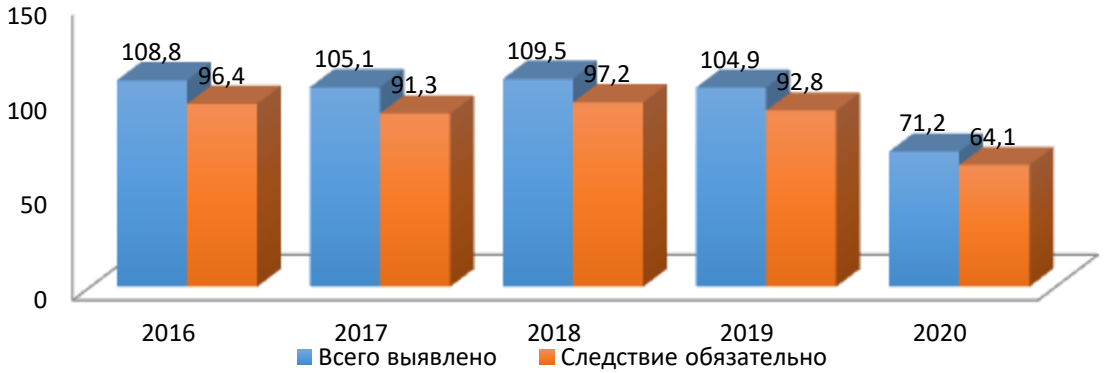



Рисунок 1 - Преступность в экономике, тыс. руб.

На портале новостей RBC представлена статистика данного вида экономических преступлений [3]. По данным министерства, ущерб от более 100 тыс. выявленных экономических преступлений в 2019 г. превысил сумму 440 млрд. руб. Стоит отметить, что общая сумма ущерба от преступности в стране за этот период составила 627,7 млрд. руб.

В России в 2019 г. было выявлено более 104 тыс. экономических преступлений, ущерб от них составил 447,2 млрд. руб. Об этом сообщается на сайт МВД [4].

В данном источнике также сообщается, что в прошлом году было зарегистрировано более 294 тыс. преступлений, совершенных при помощи ИТ-технологий. Данный показатель примерно на 70% больше, чем за отчетный период прошлого года, подсчитали в министерстве.

Пресечение экономических преступлений в нашей стране составляет неотъемлемую часть социального управления экономикой. В свою очередь имеет место быть осуществление системы таких экономических, организационно-производственных, технических, правовых и воспитательных мер, которые были бы направлены на обеспечение экономической безопасности и ее стабильности страны, региона и отдельного экономического субъекта.

Значительную роль в предупреждении и пресечении данного вида преступлений, могло бы сыграть принятие такого закона, где содержалась бы информация о правильности обращения с базами данных банков, ответственность за некомпетентное обращение с конфиденциальной информацией. Следует сказать, что положение может изменить редактирование Закона «О банках и банковской деятельности» [2], что позволило бы правоохранительным органам осуществлять проверку законности появления первичного капитала, законности операций, которые проводятся субъектами кредитно-финансовых отношений, проверку добросовестности этих субъектов по ранее осуществленным сделкам.

Эффективное осуществление общесоциальных мер создает более благоприятные возможности применения специальных мер и, наоборот, применение специальных мер, направленных на предупреждение этих категорий преступлений, создает условия для осуществления общесоциальных мер.

**Список использованных источников**

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Консультант плюс. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699.
2. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Консультант плюс. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842.
3. Электронный ресурс. - URL: https://www.rbc.ru/society/28/01/2020/5e2f57719a794770bfad76b6
4. Электронный ресурс. - URL: https://мвд.рф/reports/item/20901417.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАДРОВОЙ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Фомина Кристина Сергеевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье представлены меры по предупреждению негативного влияния со стороны персонала на экономическую безопасность предприятия, рассмотрена роль и значение системы управления персоналом для кадровой безопасности.

Ключевые слова: кадровая безопасность, экономическая безопасность, управление персоналом, угрозы безопасности, трудовые ресурсы предприятия.

## ENSURING THE PERSONNEL FUNCTIONAL COMPONENT OF THE ORGANIZATION'S ECONOMIC SECURITY BY IMPROVING THE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM

Fomina Kristina Sergeevna

Penza State University, Penza

Annotation. The article presents measure to prevent the negative impact of personnel on the economic security of the enterprise, considers the role and significance of the personnel management system for personnel security.

Keywords: personnel security, economic security, personnel management, security threats, labor resources of the enterprise.

При разумном подходе к использованию необходимых ресурсов кадровая безопасность способна обеспечить сокращение издержек, предотвратить угрозы, перерастающие в убыток. Отсутствие на предприятии ответственного за обеспечение кадровой безопасности усложняет не только оценку внутренних рисков, исходящих от персонала, но и прорабатывание мер по предупреждению и устранению этих рисков.

Оценить надежность персонала и кадровую безопасность на предприятии можно с помощью следующих параметров:

− психофизиологическая надежность – подразумевает возможность сотрудника, с учетом особенностей его психики, с уверенностью и благоразумием исполнять свои обязанности;

− профессиональная надежность – формируется в сотруднике на каждом из последовательных этапов профессионализации. В вопросе профессиональной надежности важно все и в свое время. Каждое верное решение сотрудника будет вносить вклад в обеспечение будущей надежности его как специалиста. Характеризуется уровнем знаний, обладанием необходимой квалификацией и профессиональной компетентностью;

− личностная надежность – характеризует человека как преданного работника своей организации, с амбициями и стремлением развиваться.

Обеспечение безопасности трудовых ресурсов предприятия гарантирует их качество и эффективность. Кадровую безопасность на предприятии обеспечивают: кадровая служба и служба безопасности. Кадровая служба ответственна за поиск, отбор, прием, адаптацию, карьерный рос, повышение квалификации и увольнение.

Анализ угроз кадровой безопасности определяет к внешним негативным воздействиям: плохо разработанная система мотиваций, в отличие от конкурентов; оказание внешнего давления на сотрудников; конкуренты переманивают лучших сотрудников; угроза снижения заработной платы, связанная с экономическими кризисами; возможная зависимость сотрудников предприятия от внешних обстоятельств или сторонних организаций.

Внутренние угрозы связаны с: непроработанной корпоративной культурой или и вовсе с ее отсутствием; отсутствием эффективной системы мотивации персонала; отсутствием организации повышения квалификации сотрудников; недостаточной квалификацией сотрудников на занимаемой им должности; увольнением высококвалифицированных сотрудников; низким профессиональным уровнем руководства предприятия, которое не заинтересовано в найме профессиональных работников; непроработанной системой проверки кандидатов на должность либо её отсутствием.

Персонал является основной угрозой экономической безопасности предприятия. Исследования показали, что более 75% преступлений на предприятии совершаются их сотрудниками. Только работник, не имея особых препятствий, сможет обойти систему безопасности, тем самым, нарушая конфиденциальность информации, нанося ущерб. Согласно статистике, 4/5 проблем, которые приносят ущербов предприятию, создаются по вине сотрудников. И только 1/5 часть таких угроз вытекает из внешней среды.

Также исследования показали, что 10-15% сотрудников предприятий – относятся к категории «абсолютно нечестным», такие же цифры принадлежат «абсолютно честным». Оставшиеся, относятся к персоналу, который сможет быть нечестным при минимальных рисках.

Оценить эффективность использования трудовых ресурсов можно как качественными показателями кадровой безопасности, так и количествен-

ными показателями эффективности. Основные из количественных показателей кадровой безопасности представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Количественные показатели для оценки кадровой безопасности

| Наименование показателей | Определение |
|---|---|
| Производительность труда | Основной показатель эффективности использования трудовых ресурсов в организации, отображающий численное значение количества продукции за единицу времени |
| Коэффициент использования рабочего времени | Время, за которое работник в соответствие с нормами и правилами организации должен выполнять работу согласно трудовому договору |
| Рентабельность персонала | Коэффициент, отражающий степень эффективности использования трудовых ресурсов по отношению к прибыли, может выражаться в % |

Качественные показатели содержат: эмоциональную атмосферу в коллективе, профессиональную надежность работников, личностную надежность. Оценивают данные показатели экспертным способом обычно по 10 или 100 бальной системе. Если их значение ниже 5 (или 50) баллов, то уровень кадровой безопасности обозначается низким.

Особого внимания при обеспечении кадровой безопасности требуют «группы риска». Важно не принимать на работу людей, входящих в эту группу. К данной категории относятся лица, имеющие психические расстройства; страдающие алкогольной, наркотической и игровой зависимостью; являющимися членами религиозных новообразований; участвующие в финансовых пирамидах. Чтобы избежать такой угрозы, кадровые подразделения предъявляют набор требований и оценивают деловые и личностные характеристики кандидатов, проводят тестирование, беседу, используют метод мозгового штурма и т.д.

Реализовывать меры кадровой безопасности целесообразно также и с уже принятым персоналом: периодическое проведение исследований социально-психологического климата в коллективе; формирование лояльности персонала и ее повышение; психофизиологическое исследование личности работника; применение полиграфа в ходе служебных проверок и служебных расследований; проведение мероприятий технического характера.

Кадровая безопасность также нацелена на выявление желаний у сотрудников к увольнению и создание благоприятной атмосферы для предотвращения увольнений.

**Список использованных источников**

1. Алавердов А.Р. Кадровая безопасность как фактор конкурентоспособности современной организации. - М.: Синергия, 2018. - 492 с.

2. Духновский С.В. Кадровая безопасность организации: учебник. - М.: Юрайт, 2019. – 245 с.

3. Кибанов А.Я., Ивановская Л.В. Кадровая политика и стратегия управления персоналом. Учебно-практическое пособие. - М.: Проспект, 2020. - 64 с.

4. Кузнецов А.А. Особенности оценки кадровой безопасности предприятия. – М.: Эксмо, 2018. – 120 с.

5. Фролова П.С. Егорова Л.С. Управление кадровыми рисками организации // Генезис экономических и социальных проблем субъектов рыночного хозяйства в России. Вып. VII/ИГТА. - Иваново, 2018. - 308 с.

# ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Трушкина Кристина Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается теневая экономика России в современных условиях. Представлены виды и главные факторы, определяющие масштабы теневого сектора в России. Приведены статистические данные по доли неофициально трудоустроенного общества и теневых операций в сферах деятельности.

Ключевые слова: теневая экономика, занятость, государство, налог, теневой сектор экономики.

## SHADOW ECONOMY OF RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

Trushkina Kristina Andreevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article deals with the shadow economy of Russia in modern conditions. The types and main factors determining the scale of the shadow sector in Russia are presented. Statistical data on the share of informally employed society and shadow operations in the spheres of activity are presented.

Keywords: shadow economy, employment, state, tax, shadow sector of economy.

В современном мире нет ни одной страны, не столкнувшейся с теневой экономикой. Эта самая актуальная проблема на сегодняшний день, с которой не могут справиться экономисты и эксперты на протяжении многих лет. Полностью уничтожить сектор теневой экономики не удастся, так как она распространилась во все сферы деятельности: экономическая, политическая, социальная и др. Но государство осуществляет все возможные действия по уменьшения масштабов ее существования.

В структуре теневой экономики подразделяется на три основные вида:

Скрытая (Серая) - этот тип является самым распространённым, охватывается все виды хозяйственной сферы, особенно сферу услуг. В основном к этому виду прибегают индивидуальные предприниматели или малые предприятия, чтобы снизить уплату налогов в бюджет.

Неформальная (Беловоротничковая) – это запрещенная законом экономическая деятельность работников, в особенности руководящий состав организации или государственных чиновников. Лица, имеющие доступ к общественному имуществу, лично обогащающиеся за счёт незаконно созданных средств, например такие как, всевозможные приписки к выполнению государственных заданий или планов, мошеннические способы получения денежных средств.

Нелегальная (черная) - запрещенная законом экономическая деятельность, связанная с производством и реализацией запрещенных и остродефицитных товаров и услуг [1].

Показатель теневой экономики России, почти самый высокий в мире. Он является свыше 84% в среднем по миру. Российская Федерация заняла четвертое место из пяти самых крупнейших теневых экономик: ее объем составляет 221 млрд. дол., это составляет 40% от прошлогоднего ВВП страны (рисунок 1). Больший объем лишь у Украины (46% от ВВП, или 1,1 трлн. Грн.), Нигерии (48% ВВП), Азербайджана (68% ВВП) и Шри-Ланка (38% ВВП) [4].

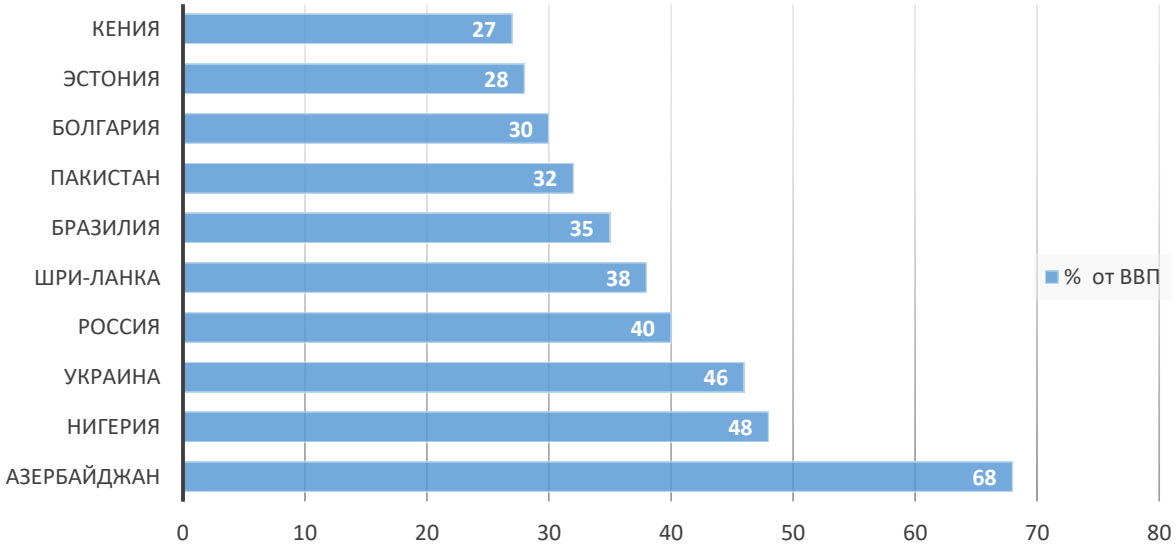



Рисунок 1 - Страны с крупнейшей теневой экономикой 2019 г., % от ВВП

Существует множество причин происхождения теневой экономики: экономическая нестабильность государства; высокий уровень налогообложения (60-80% от всей прибыли); неблагоприятный «социальный фонд»; государственное вмешательство в экономику; массовая миграция; большая конкуренция на рынке.

На мой взгляд, теневую экономику в России образуют несколько причин. Одна из них наиболее распространенная - неофициальное трудоустройство. Основной принцип приема работника без оформления по трудовому кодексу Российской Федерации и так называемых выплат «зарплат в конвертах». Руководители различных организаций или предприятий идут на умышленное искажение данных по прибыли и заработной плате своих сотрудников, что дает им возможность намного занижать отчисления в государственные учреждения.

Работнику организации также выгодно выбирать неофициальное трудоустройство по ряду следующих причин: уклонение от уплаты алиментов, отчисления налогов, удержание различных штрафов. По данным исследования (таблица 1) за последний год, доля людей, занятых неофициально на дополнительной работе, выросла с 20% до 21% [2].

Другая из причин теневой экономики в России является отсутствие стабильного законодательства о налогах и обязательных платежах. Бизнес

потерял доверие к экономической политике государства и стремится уйти в «тень». Основной причиной ухода является экономия средств в связи с уплатой налогов, так же может составлять сложность при регистрации и лицензировании фирмы. Большинство случает организации действуют вне административного контроля, санитарных норм и трудового законодательства.

Таблица 1 – Доля занятых в неформальном секторе экономики на 2019 г., % от всех занятых

| Доля занятых в неформальном секторе экономики (% от всех занятых) | | | | |
|---|---|---|---|---|
| квартал / год | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
| l | 20,2 | 18,7 | 19,4 | 19,3 |
| ll | 21,5 | 19,9 | 20,3 | 21,3 |
| lll | 22,3 | 20,8 | 20,8 | 21,6 |
| lV | 20,9 | 19,4 | 20 | 21 |

По данным Росстата на 2019 г. самая высокая доля неформального сектора приходится на операции с недвижимостью, что составляет почти 70% от всей серой экономики России (6,3% ВВП). В сфере сельскохозяйственного производства, рыболовства и оптово-розничной продажи автомобилей неучтенный ВВП находится на уровне 1,4%. Теневые операции в строительстве составляют 15,8% от всей неофициальной экономической деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод, сколько бы государство не стремилось подавить теневую экономику, какие бы меры не предпринимались, все равно темные стороны останутся в какой-либо сфере деятельности. Единственный путь к успеху экономики возможен только при поддержки этих противодействующих мер обществом. Люди должны сами понимать и действовать на благо своего государства.

**Список использованных источников**

1. Аброскин А.С., Аброскина Н.А. Отраслевые аспекты измерения и анализа теневой деятельности в российской экономике // Социальная политика и социология. - 2018. - Т.17, N 4. - С.24-39.

2. Федотов Д.Ю., Орлова Е.Н. Вклад уклонения от уплаты налогов в увеличение масштабов теневой экономики // Финансовый бизнес. - 2015. - N 4. - С.26-32.

3. Понятие скрытой и неформальной экономической деятельности. Официальный сайт Росстат. – URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d010/i010020r.htm.

4. Теневая экономика. Официальный сайт РБК. – URL: https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff.

5. Исследование: теневая экономика России вновь растет. Официальный сайт BBC. - http://www.bbc.com/russian/news-41027214.

6. Лисовол И.А., Сергеева И.А. причины возникновения теневой экономики и ее последствия в России // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 193-196.

# НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И БОРЬБЫ С КРИМИНАЛИЗАЦИЕЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Демидова Влада Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье были раскрыты аспекты нормативно-правового обеспечения экономической безопасности и криминализации экономики, а также раскрыто понятие экономической безопасности РФ. Выявлены цели и приоритетные направления дальнейшей деятельности.

Ключевые слова: криминализация экономики, экономическая безопасность, взятки, нелегальная экономика, нормативно-правовая база.

# REGULATORY AND LEGAL ASPECTS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY AND COMBATING WITH CRIMINALIZATION OF THE RUSSIAN ECONOMY

Demidova Vlada Andreevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article reveals aspects of the legal and regulatory framework for economic security and criminalization of the economy, as well as discloses the concept of economic security of the Russian Federation. The goals and priority directions of further activities have been identified.

Keywords: criminalization of the economy, economic security, bribes, illegal economy, regulatory framework.

В настоящее время в Российской Федерации одной из главных проблем становится криминализация экономической сферы. Данная ситуация имеет свои негативные последствия: создаются неожиданные угрозы экономической безопасности нашего государства; в какой-то части подрывается авторитет власти нашей страны; разрушается понятие «государственность» и др.

Данные последствия дают толчок созданию эффективных мер в ближайшее время, с помощью которых возможно будет уберечь национальную экономику РФ от негативных и отрицательных воздействий криминальной и в следствии нелегальной экономики.

На сегодняшний день одной из не менее важных глобальных проблем является экономическая безопасность Российской Федерации. Это обусловлено значительным уменьшением инновационно-инвестиционной активности, увеличением зависимости от импортных товаров и услуг, падением и в какой-степени разрушением технического и научного потенциала, вывозом валюты из страны и многими другими причинами.

Нормативно-правовая база создана в первую очередь с целью нормативно-правового создания и регулирования устойчивой системы законодательства, которая будет соответствовать требованиям экономической безопасности на сегодняшний день. Главными функциями эффективно действующей нормативно-правовой базы являются: ликвидация между ступенями экономической безопасности каких-либо разъяснений или противоре-

чий; установление приоритетов в сфере федерального законодательства как основу для единства.

Главной ступенью решения вопросов, касающихся сферы экономической безопасности нашей страны стало создание новейшей экономической Стратегии обеспечения экономической безопасности до 2030 г. Указ Президента РФ №208 «О стратегии экономической безопасности РФ на период до 2030 года» был утвержден 13 мая 2017 г. Благодаря этому была утверждена определённая стратегия мер, касающихся экономической безопасности России до 2030 г.

Кроме Стратегии обеспечения экономической безопасности до 2030 г. выделим еще несколько документов относящиеся к нормативно правовой базе: Конституция РФ; Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путём, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 №115-ФЗ; Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 №273-ФЗ; Федеральный закон «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» от 17 июля 2009 г. № 172-ФЗ.

На основании всех положений можно говорить о том, что проблемы в криминализации экономики являются одними из первостепенных в области стратегических угроз и рисков национальной безопасности. На сегодняшний день самыми многочисленными угрозами в сфере криминализации экономики являются коррупция и взятки.

По статистике РБК в России за 2019 г. рекордно выросло количество осужденных за крупные взятки. Из 5,3 тыс. осужденных по коррупционному составу больше половины (2,8 тыс.) – за получение и дачу крупных взяток. Большинство крупных коррупционеров являются сотрудниками правоохранительных органов. Чуть больше одной трети осужденных - это государственные и муниципальные служащие. Такая же часть осужденных за крупные взятки в 2019 г., а именно 468 человек, совершили два и более коррупционных деяния, причем это были первые преступления в их жизни. Около половины осужденных за дачу крупных взяток судебная статистика отметила как безработных.

Так, в 2017 г. суд признал виновным экс-министра экономики Алексея Улюкаева в получении взятки крупного размера в 2 млн. долларов. Коррупционер приговорен к 8 годам колонии строгого режима и 130 млн. руб. штрафа. На общую сумму 400 тыс. евро получил взятку экс-губернатор Кировской области Белых Н., за что в 2018 г. приговорен к 8 годам колонии строгого режима и 48,5 млн. руб. штрафа.

Затрагивая тему борьбы с теневой экономикой необходимо подчеркнуть, что главная ответственность за то явление лежит на государственных органах власти. Важно не только принятие правовых решений, минимизирующих взяточничество между чиновниками и предпринимателями, но и жесткие административные меры наказания по борьбе с их конкретным выявлением.

Подводя итоги вышесказанному можно обозначить перечень важных стратегических задач: усовершенствование структуры власти для успешной ликвидации теневой экономики в регионах страны; помощь малому и среднему бизнесу; строгий контроль внешней экономики со стороны государства; нацеливание государственного бюджета на социальные нужды.

Устранение теневой составляющей экономики – проблема масштабного характера, охватывающая всю страну. Поэтому для решения этой сложной задачи следует задействовать силы различных научных учреждений, общественных организаций, предпринимательских ассоциаций и т.д.

**Список используемых источников**

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Гарант. – URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608.

2. Авдийский В.И., Дадалко В.А., Синявский Н.Г. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2017 - 538 с. – URL: https://rus.logobook.ru/prod_show.php?object_uid=2236596.

3. Хаирова С.Х., Сергеева И.А. Правовые основы системы экономической безопасность предприятия в современных условиях // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 148-151.

## ПРОБЛЕМА СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Сапожникова Мария Дмитриевна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье анализируется проблема необходимости совершенствования технико-технологического компонента экономической безопасности предприятия, подтверждая актуальность данного процесса путем рассмотрения возможных цифровых угроз на современном этапе.

Ключевые слова: экономическая безопасность, технико-технологическая составляющая, предприятие, цифровизация, инновационное развитие.

## THE PROBLEM OF IMPROVING THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Sapozhnikova Maria Dmitrievna, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the problem of the need to improve the technical and technological component of the economic security of the enterprise, confirming the relevance of this process by considering possible digital threats at the present stage.

Keywords: economic security, technical and technological component, enterprise, digitalization, innovative development.

Обеспечение экономической безопасности предприятия на современном этапе хозяйственного развития представляет собой сложный много-

факторный процесс, включающий широкий спектр компонентов, интегрированных в общую систему, направленную на устранение дестабилизации организационной деятельности в связи с влияние факторов как внешней, так и внутренней среды. Стоит отметить, что элементом, наиболее сильно подверженным трансформации в настоящее время, является технико-технологическая составляющая. Данный тренд обусловлен устойчивым ростом инновационной активности предприятия, а также всесторонней цифровизацией основных производственных процессов [3].

Развитие технико-технологического компонента экономической безопасности представляет собой реакцию предприятия на внешние и внутренние угрозы с целью стабилизации производства. В частности, одним из наиболее актуальных аспектов, катализирующих прогресс анализируемого компонента, является обеспечение цифровой безопасности. Это связано с высокими темпами роста числа информационных атак, направленных на предприятия, не имеющие строгой политики в данной области. Так, согласно оценке международной компании Positive Technologies, рост кибератак в I квартале 2020 г., целью которых выступали юридические лица, составил 22,5%. Таким образом, обеспечение защиты корпоративных данных предприятия обуславливает необходимость трансформации технико-технологической системы, основанной на внедрении цифровых инструментов [4].

Важнейшим направлением совершенствования анализируемого компонента экономической безопасности предприятия, являющегося основой как обновления материального фонда предприятия, так и внедрения качественно новых технологий, являются научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

В целом, при рассмотрении общероссийских показателей инновационной деятельности, можно сделать вывод об отсутствии широкого спектра предприятий, осуществляющих данные работы. Одной из причин, обуславливающих данную тенденцию, является низкий уровень финансирования НИОКР на федеральном уровне. Так, в 2019 г. валовые внутренние затраты на исследования и разработки составили 1,1% от ВВП, что составляет 1,202 трлн. рублей. Кроме этого, необходимо отметить структуру данных расходов, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Источники финансирования НИОКР [2]

| Источник | Доля, % |
|---|---|
| Предприятия | 29,5 |
| Правительство | 67,0 |
| Зарубежное финансирование | 2,3 |
| Прочие источники | 1,2 |

Таким образом, исходя из данных таблицы 1, можно констатировать невысокую долю предприятий в структуре валовых затрат на НИОКР, что обуславливается, в первую очередь, низким уровнем коммерциализации и производственного внедрения технологических нововведений.

Одним из возможных векторов развития инновационной деятельности предприятий и, соответственно, стимулирования внедрения новых технологий для обеспечения экономической безопасности является интеграция вузов в национальную инновационную систему (НИС) и налаживание устойчивого непосредственного взаимодействия между научными организациями и сектором производства [1].

В целом, исходя из всего вышесказанного, можно заключить, что проблема совершенствования технико-технологического компонента экономической безопасности предприятия является крайне актуальной в связи с преобладанием вектора цифровизации в структуре общехозяйственного развития. Основными барьерамипрогресса данной составляющей являются следующие аспекты:

– низкие объемы финансирования НИОКР;

– низкая степень включенности отечественных предприятий в НИС;

– невысокий уровень коммерциализации нововведений.

Таким образом, главным перспективным направлением дальнейшего развития технико-технологической безопасности является развитие системы инновационной деятельности, в частности, реализация научных вузовских проектов.

**Список использованных источников**

1. Булатенко М. А. Ключевые проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия в современных условиях // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 2. – С. 71–75.

2. Специальный доклад «Проблемы регулирования, сдерживающие развитие высокотехнологичных компаний в Российской Федерации» / Институт экономики роста им. Столыпина П. А. - URL: https://stolypin.institute/institute/spetsialnyy-doklad.

3. Титоренко А.Г. Вопросы обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия // Символ науки. – 2018. – №3. – С. 44-47.

4. Уязвимости и угрозы // Positive Technologies. – URL: https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/threatscape.

5. Сергеева И.А., Чунаев С.Ю. Методика диагностики технико-технологической, интеллектуально-кадровой и правовой составляющих экономической безопасности промышленного предприятия // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. - 2019. - №4(52). - С. 181-190.

# АЛГОРИТМ ИДЕНТИФИКАЦИИ, АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ РИСКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Кодилова Анастасия Алексеевна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье описывается методика идентификации, анализа и оценки риска предпринимательской деятельности, обосновывается значимость данной темы в настоящее время, а также раскрывается сущность основных этапов в системе управления рисками.

Ключевые слова: идентификация и анализ риска, система управления рисками, оценка риска, риск-менеджмент.

## ALGORITHM FOR IDENTIFICATION, ANALYSIS AND ASSESSMENT OF RISK IN BUSINESS

Kodilova Anastasia Alekseevna, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. The article describes the methodology for identifying, analyzing and assessing the risk of entrepreneurial activity, substantiates the significance of this topic at the present time, and also reveals the essence of the main stages in the risk management system.

Keywords: risk identification and analysis, risk management system, risk assessment, risk-management.

Идентификация рисков является одним из основных этапов в системе управления рисками, под которой понимается систематический процесс выявления и оценки рисков предприятия, а также разработку мероприятий по обеспечению защиты фирмы от них. Для того, чтобы выявить и проанализировать возможные риски, а также для нахождения баланса возможных выгод от многочисленных угроз в целях избегания дорогостоящих ошибок, фирмам следует прибегнуть к помощи риск-менеджмента.

Важным моментом идентификации и анализа рисков предприятия является сбор четкой информации об исследуемом объекте. Прежде чем приступить к оценке и анализу возможных рисков предприятия, необходимо собрать исходную информацию о носителе риска, которая может выявляться из многочисленных источников: бухгалтерская и налоговая отчетность; материалы аудиторских и ревизионных проверок; данные производственного процесса; каталог факторов риска; прогнозы и данные статистики; сведения о контрагентах; заключенные договоры; НПА, справочная и научная техническая литература, локальные данные СМИ и др.

Сбор исходной информации осуществляется при помощи следующих основополагающих способов:

1. Опросные листы – листы, которые представляют собой перечень вопросов, позволяющих составить полное представление о структуре и численных показателях исследуемого объекта.

2. Структурные диаграммы, которые служат для обоснования особенностей структуры предприятия, а также способные выявлять, внутренние риски, связанные с качеством работы управляющего персонала, рекламного отдела и т.д.

3. Карты потоков или потоковые диаграммы позволяют определить основные угрозы производственного процесса и примерно оценить уровень финансовой надежности и устойчивости производства.

4. Инспектирование. Суть метода состоит в том, что сбор необходимой информации осуществляется непосредственно на местах, при этом можно сразу оценить уровень полноты и достоверности данных.

5. Анализ отчетности. При помощи анализа бухгалтерской (финансовой) отчетности менеджер идентифицирует и оценивает финансовые, коммерческие и предпринимательские риски и на их основе имеет возможность грамотно оценить ситуацию и принять оптимальное решение по минимизации убытков и оптимизации финансово-хозяйственной деятельности.

Анализ риска подразумевает качественное и количественное описание выявленных рисков, определение таких характеристик, как вероятность и размер возможного ущерба. В рамках качественной оценки рисков происходит их идентификация, анализ основных причин и факторов возникновения возможных рисков, оценка возможного ущерба и разработка мероприятий по их минимизации. В результате уровень риска может быть отнесен к одной из потенциальных зон риска (безрисковая зона, зона допустимого, критического или катастрофического риска).

Количественная оценка рисков подразумевает определение численных значений отдельных рисков и рискованности реализации проекта в целом. В рамках данной оценки проводится анализ точки безубыточности, чувствительности, сценариев и имитационное моделирование.

В общем плане, существуют следующие основополагающие методы идентификации и оценки рисков предприятия:

Статистический (вероятностный) метод. Основывается на статистических данных прошлых лет и установление зоны писка, что позволяет проанализировать различные варианты событий в рамках одного подхода.

Метод экспертных оценок. Вероятность возникновения риска определяется специально приглашенным специалистом, который на основе своего опыта, навыков и умений оценивает вероятность наступления рисковой ситуации и просчитывает величину возможного ущерба при помощи мозгового штурма, совещаний, дискуссий, анкетирования и интервью.

Метод аналогий. Заключается в том, что целью выявления рисков является анализ подобных (аналогичных) ситуаций, произведенных специалистами.

Аналитический метод. В данном случае суть метода состоит в построении математических моделей и стратегий в системах ЭВТ.

В результате можно сказать, что при выявлении и оценке рисков риск-менеджер должен опираться на общеизвестные методы и приемы управления рисками, а также собственные знания и навыки. Не стоит забывать, что риски должны быть оправданными, для чего необходима грамотная система управления и квалифицированный управляющий персонал, способный

быстро ориентироваться в изменяющихся условиях и находить правильные решения в сжатые сроки с минимально допустимыми потерями.

**Список используемых источников**


1. Асыгин В.А. Риск и его роль в общественной жизни. - М., 2018. - С. 102-103.
2. Велов С.И. Риск-менеджмент, системный анализ и моделирование в 3 ч. Часть 3: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. - М.: Издательство Юрайт, 2019. - 272 с.
3. Субков А.И. Социологическая теория риска: учебное пособие для вузов. - М. – 2019. - С. 236-237.
4. Подколзина М.Н. Проблемы дефиниции и оценки политического риска в зарубежных исследованиях. – URL: https://www.consulting.ru/econs_wp_3099.
5. Челышев Э.О., Видов М.А. Управление риском и устойчивое развитие. Учеб. пособие для экономических вузов. - М. – 2018. - С. 24-27.
6. Коротков А.М., Сергеева И.А. Теоретические основы управления рисками и обеспечения экономической безопасности учреждения // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 181-183.


# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНСТРУМЕНТОВ ОЦЕНКИ РИСКА


Пронина Анастасия Алексеевна, Сергеев Алексей Юрьевич

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза



Аннотация: В данной статье рассмотрен метод обеспечения экономической безопасности предпринимательства посредством использования инструментов оценки риска. Раскрыто понятие «предпринимательский риск», описан алгоритм действий при процедуре проведения оценки рисков, рассмотрены основные инструменты оценки риска и их особенности.



Ключевые слова: предпринимательство, экономическая безопасность, риск, оценка рисков, инструменты оценки риска.


## ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE BUSINESS WITH THE USE OF RISK ASSESSMENT TOOLS


Pronina Anastasia Alekseevna, Sergeev Aleksey Yurievich

Penza State University, Penza



Annotation. This article discusses a method for ensuring the economic security of entrepreneurship through the use of risk assessment tools. The concept of "entrepreneurial risk" is disclosed, the algorithm of actions in the procedure of risk assessment is described, the main tools for risk assessment and their features are considered.



Keywords: entrepreneurship, economic security, risk, risk assessment, risk assessment tools.


Современным предпринимателям приходится осуществлять свою деятельность в разных обстановках, включая конкуренцию, располагая при этом различным внутренним потенциалом, уровнем интенсификации производства, персоналом и т.д. [3]. Именно поэтому у каждого из них в процессе осуществления любой предпринимательской деятельности присут-

ствуют определенные риски, которые могут быть как характерны только данному предпринимателю, так и взаимосвязаны со специфическими особенностями ведения бизнеса. В связи с чем видится необходимым своевременное определение видов рисков и определение уровня вероятности их наступления, периодичности реализации, размера получения возможного убытка в связи с их реализацией, и как следствие, обеспечить должный уровень экономической безопасности.

Для проведения процедуры анализирования рисков можно выделить следующие последовательные действия:

– обозначение главной цели принятия определенного управленческого решения и выражение основной цели (основных задач) проведения процедуры оценивания риска;

– определение факторов, существующих внутри компании и действующих из вне, усиливающих и убавляющих действие определенного вида риска;

– анализирование факторного аспекта возникновения риска;

– выбор методики проведения оценки риска;

– установление уровня риска, который будет считаться допустимым;

– оценивание определенного вида риска с точки зрения финансовых потерь в процессе применения разных подходов (методик);

– рассмотрение возможностей по снижению уровня риска;

– разработка необходимых мер для уменьшения существующего риска.

Согласно экономической теории и существующей практике основными целями применения мероприятий по оценке рисков, способы поиска и сбора необходимой для данных мероприятий информации, в том числе временные затраты, финансовая составляющая во многом различаются. В связи с этим выделяются различные способы, методы и механизмы оценки рисков предприятия.

Для оценивания риска обычно применяются количественные и качественные инструменты оценки риска [5]. В процессе осуществления количественного анализа выявляется конкретная сумма финансового убытка от реализации определенных видов риска.

Качественные инструменты оценивания рисков дают возможность выявить существующие возможности образования какого-либо риска, раскрыть, на какой этапе осуществления производственной деятельности может появиться угрожающий фактор. Таким образом определяются возможные зоны риска, выявляется риск, который сопутствует функционированию компании, и организуется работа по оцениванию получения потенциальной прибыли и ущерба в результате образования рисков.

Обычно осуществление качественного и количественного анализа реализуется на основе оценивания оказываемого воздействия со стороны внешних и внутренних факторов. В связи с этим постепенно проводится оценка каждого фактора, будь он внешним или внутренним, оценка его удельного веса в общем воздействии на деятельность и функционирование организации, а также выражение данного фактора в денежной единице.

Оценка риска, согласно абсолютному выражению, основывается на определение размера потенциального ущерба, который описывается и анализируется либо в физическом, либо в денежном выражении [2]. Что касается относительного выражения, то в данном случае описывается в виде размера вероятностных убытков, сопоставимого с определенной базой, с которой необходимо провести относительное сравнение (например, относительно величины активов компании, размера общей величины затрачиваемой ресурсной базы на конкретную бизнес-деятельность, объема предполагаемого к получению дохода (прибыли). Убытком от возникающего риска также может считаться отклонение получаемого дохода или прибыли в направлении понижения, в сравнении с ожидаемым размером.

Все используемые в процессе оценки риска инструменты, главным образом, взаимосвязаны с исследованием предполагаемых убытков в результате его наступления [1].

Итогом проведения количественной оценки является возможность провести прогноз и дать оценку уровня получения возможных убытков по рассматриваемой деятельности. При этом показатель отношения абсолютного размера получения возможных убытков к расчетной величине полученной прибыли или затраченных средств является количественной оценкой риска в относительном выражении.

Поскольку риск в большинстве случаев оценивается как вероятностный размер полученного убытка, возникает необходимость акцентирования внимания на такую важную характеристику, как случайность данных убытков. Провести оценивание возможности реализации какого-либо негативного события можно при помощи одного из двух методов: объективного и субъективного.

Субъективный метод, как правило, подразумевает под собой на ряд критериев, имеющих субъективный характер, в том числе: суждения специалиста, проводящего оценку; приводящиеся ранее экспертные оценки; аудиторские заключения с определённым мнением или мнении консультантов, и т.п.

Согласно объективному методу оценки риска, во внимание берутся определенные цели, в том числе расчет возможности наступления негативного для организации явления, а также учет периодичность явления.

Процесс оценивания рисков основывается на выявлении зависимости какой-либо величины убытков компании и вероятности их образования. В данном процессе применяются следующие статистические инструменты: осуществляется анализирование статистических данных об убытках и прибыли, имеющих место в данной или похожей компании; определяется размер и периодичность получения конкретной денежной отдачи; проводится составление вероятных прогнозов на будущие периоды времени.

Эффективность механизма управления рисками главным образом имеет зависимость от реализации контрольных способов и методов [4].

Таким образом, стоит сказать, что инструменты оценки рисков способствуют выработке рекомендаций по обеспечению экономической безопас-

ности, формированию и совершенствованию механизма своевременного реагирования на возникающие и потенциально возможные риски предпринимательской деятельности.

**Список использованных источников**

1. Воронцовский А.В. Управление рисками: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 414 с.
2. Грабовой П.Г. Риск в современном бизнесе. – М.: Алане, 2015. – 218 с.
3. Артамонова Н.А. Методы оценки предпринимательских рисков // Молодой ученый. - 2017. - № 22 (156). - С. 237-240.
4. Гепалова Е.Д. Методы оценки рисков. // E-Scio. – 2019. – №7(34). – С. 115-127.
5. Октаева Е.В. Математические модели и методы оценки рисков // Молодой ученый. - 2016. - № 15 (119). - С. 310-313.

## СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Фадина Юлия Романовна, Сергеев Алексей Юрьевич

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: Данная статья посвящена проблеме обеспечения экономической безопасности организации. Проанализированы основные виды и характеристики рисков, встречающихся в деятельности организации. В качестве решения озвученной проблемы предлагается использование системы управления рисками. Озвучена актуальность и необходимость данной системы, рассмотрены цели и задачи системы управления рисками.

Ключевые слова: организация, экономическая безопасность, неопределенность, риск, система управления рисками.

## RISK MANAGEMENT SYSTEM AS A FACTOR OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Fadina Yulia Romanovna, Sergeev Alexey Yurievich

Penza State University, Penza

Annotation. This article is devoted to the problem of ensuring the economic security of an organization. Analyzed the main types and characteristics of risks encountered in the activities of the organization. As a solution to the voiced problem, it is proposed to use a risk management system. The urgency and necessity of this system was announced, the goals and objectives of the risk management system were considered.

Keywords: organization, economic security, uncertainty, risk, risk management system.

Потребность современных организаций в обеспечении экономической безопасности неуклонно растет с каждым годом. Существует огромное количество отрицательных явлений, возникающие в условиях глобализации, которые негативно сказываются на финансовой устойчивости предприятий и государства в целом. Поэтому обеспечение безопасности является основой для успешного функционирования любого хозяйствующего субъекта в современном мире.

Деятельность субъектов предпринимательства в сложившихся условиях рынка, конкуренции, функционирования всех составляющих экономиче-

ской системы не могут в полной мере быть рассчитаны и реализованы. Нередко решения в предпринимательской деятельности принимаются в условиях неопределённости, в том случае, когда перед руководителем стоит множество вариантов развития событий, последствия которых сложно предсказать.

Риск представляет собой вероятность возникновения условий, приводящие к негативным экономическим последствиям для предприятия или организации. Риск подразумевает возникновение критических ситуаций, то есть такие события и условия, которые создают условия неопределенности.

Одной из целей деятельности организации является обеспечение экономической безопасности. Экономическая безопасность в свою очередь создает в организации благоприятную среду и предоставляет возможности для минимизации и противостояния потенциальным или существующим рискам, а также обеспечивает устойчивое функционирование в изменяющихся и нестабильных условиях внешней среды, создает среду для развития организации на долгосрочную перспективу.

Экономическая безопасность и соответственно процедура ее обеспечения в организации подразумевает выполнение следующих нижеперечисленных этапов:

– выявление состава и характера рисков экономической безопасности и направления их воздействия на деятельность;

– оценку потенциально возможного убытка от воздействия рисков экономической безопасности;

– ранжирование рисков экономической безопасности по важности, вероятности наступления, размера оказываемого влияния и принесенного ущерба;

– разработка и немедленное применение стратегии обеспечения экономической безопасности применительно к тем или иным рискам;

– определение и реализация конкретных мер по обеспечению экономической безопасности.

Одним из основных факторов, способствующих реализации вышеперечисленных этапов и обеспечения должного уровня экономической безопасности предприятия, является система управления рисками.

Система управления рисками представляет собой комплекс процедур, способствующих своевременной оценке вероятности наступления негативных для деятельности организации факторов, в том числе данная система включает в себя меры по противодействию и устранению возникших негативных факторов. Если в организации отсутствует либо не берется во внимание применение данной системы, организация сталкивается с возможными ущербами, возникающие при осуществлении той или иной деятельности, потерей конкурентоспособности, эффективности управления и должного уровня экономической безопасности, что в совокупности может привести к банкротству и спаду деятельности организации.

Система управления рисками в организации с целью обеспечения экономической безопасности подразумевает также по собой детальное изуче-

ния существующих видов рисков, характерных и возможных для организации, а также анализ того, как и в каком объеме каждый вид риска может повлиять на результаты деятельности данной организации.

На сегодняшний день в направлении риск-менеджмента в числе наиболее распространенных представлены следующие виды рисков: природные или форс-мажорные (природные катаклизмы, война); социальные (трудоспособность или личные мотивы персонала, предоставляемые условия труда); коммерческие (риски, связанные с сотрудничеством с поставщиками или потребителями); имущественные (поломка, брак, кража, технические неисправности); управленческие (ошибки в тактике (оперативных задачах) и стратегии в управлении организацией); организационные (ошибки в прогнозах и планах, организации труда); финансовые (кредитный, валютный и инвестиционный риск).

Выделяют основные цели и задачи системы управления риском в организации. Однако стоит отметить, что цели системы управления риском на каждом этапе жизненного цикла организации могут быть различны.

На этапе выживания, который является первоначальным этапом зарождения и функционирования организации, необходимо акцентировать внимание на предотвращение недопустимых для деятельности организации потерь, сохранение имеющегося имущества и минимизации рисков приобретения нового, необходимого для дальнейшей деятельности, и, конечно, обеспечение получения планируемого дохода.

На этапе расцвета организации система управления рисков направлена на защиту конфиденциальной и коммерческой, в том числе финансовой информации, обеспечивает конкурентоспособность организации, проводит процедуры по снижению стоимости заемного капитала, обеспечивает сбалансированность активов и пассивов организации.

На этапе развития организации рост обеспечивается деловой репутации и имиджа организации, повышается кредитный рейтинг, наблюдается рост рыночной стоимости организации. На данном этапе система управления рисками способствует обеспечению высокого уровня экономической безопасности, отмечается стабильность деятельности организации и ее результативность, за счет чего спад, кризис и смерть организации не наблюдается в течение многих лет.

Независимо от того, какую цель преследует организация в применении в своей деятельности системы управления рисками, решается определенный ряд поставленных задач: сбор, обработка, анализ и хранение информации, относящейся к факторам внешней и внутренней среды; формирование совокупности факторов риска организации; определение важность и степень влияния на организацию выявленных факторов риска; разработка стратегии и оперативных задач воздействия на риск и его нейтрализация; разработка программы рисковых решений, организация ее выполнения, контроль и анализ результатов; ведение статистической и оперативной отчетности по рисковым решениям, анализ результативности и эффективности принятого и реализованного решения и т.п.

Стоит отметить, что особое значение для организации имеет возможность непрерывно вести свою деятельность. Каждый риск, потенциально возникающий или уже существующий в деятельности организации, непосредственно имеет связь с затратами, чаще всего, безусловно, это финансовые затраты. Таким образом, с целью обеспечения эффективного управления организации, стабильности ее работы, результативности, возможности противодействия возникающим рискам и обеспечения высокого уровня экономической безопасности необходимо разработать и применить в деятельности организации систему управления рисками.

**Список использованных источников**

1. Авдийский В.И., Безденежных В.М., Дадалко А.В. и др. Проектирование систем управления рисками хозяйствующих субъектов: учеб. пособие / под общ. ред. А.В. Дадалко. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 203 с.

2. Дзагоева М.Р., Цховребов А.Р., Комаева Л.Э. Механизм комплексной оценки и управления рисками предприятий промышленности: монография. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 120 с.

3. Рыхтикова Н.А. Анализ и управление рисками организации. - М.: Форум, 2018. - 240 с.

4. Коротков А.М., Сергеева И.А. Теоретические основы управления рисками и обеспечения экономической безопасности учреждения // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 181-183.

## ИННОВАЦИИ – ЗАЛОГ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ

Солдатова Светлана Сергеевна, Тихоненкова Полина Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье анализируется влияние инноваций на экономическое развитие современной России, а так же оценивается место РФ в глобальной инновационной инфраструктуре.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, экономическое развитие.

## INNOVATION IS THE KEY TO SUSTAINABLE ECONOMIC DEVELOPMENT IN RUSSIA

Soldatova Svetlana Sergeevna, Tikhonenkova Polina Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the impact of innovation on the economic development of modern Russia, as well as assesses the place of the Russian Federation in the global innovation infrastructure.

Keywords: innovation, innovation activity, economic development.

Развитие экономики в современном мире, в эпохе информационного общества, нельзя представить без инноваций и нововведений. Мир не стоит на месте, развиваясь каждую секунду, новому поколению сейчас нужны не просто новаторские продукты и технологии, а сами кардинально новые пу-

ти их создания и изобретения. Одним из самых популярных терминов, наиболее часто употребляемых в средствах массовой информации, является «инновации». В экономическом аспекте «инновации» – это все нововведения, обеспечивающее качественные изменения и повышение эффективности процессов производства продукции и услуг, создание принципиально новых видов товаров (радикальные инновации) или модернизация существующих на рынке товаров и услуг (улучшающие инновации).

Разработка и реализация в практическую производственно-хозяйственную деятельность инноваций является фундаментом экономического развития, как отдельного субъекта предпринимательской деятельности, так и государства в целом. Именно страны, лидирующие по объемам инновационной деятельности, сегодня являются экономически развитыми и обладают мощным потенциалом на дальнейшее развитие, яркий пример – Китайская Народная Республика.

Какое место занимает современная Россия в общемировых рейтингах, характеризующих инновационную активность? Как инновационный фактор влияет на развитие экономики нашей страны? Для поиска ответа на данные вопросы стоит обратиться к аналитической информации, характеризующей динамику инновационных процессов в России и в мире в течение двухтысячных годов. По данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат), Всемирного банка, Организации Объединенных Наций (ООН) за период 2000-2016 гг. лидерами по объему продукции высокотехнологических отраслей и информационно-коммуникационных технологий, а так же удельной доле данных видов продуктов в общем объёме товарного экспорта, являются следующие страны: Республика Корея, Германия, Япония, США.

Общепризнанным показателем, измеряющим по совокупности ряда факторов, уровень инновационной активности в стране и эффективность процесса коммерциализации инноваций, является «Глобальный индекс инноваций» (ГИИ). В Докладе о ГИИ за 2019 г. содержится рейтинг 129 стран мира, оценивающий эффективность их инновационной деятельности, а ГИИ за 2020 г. включает оценку 131 государств. В таблице 1 представлена двадцатка стран-лидеров 2020 г. с уточнением их место в рейтинге 2019 года, что позволяет отследить динамику.

Таблица 1 - Страны-лидеры по данным ГИИ за 2020 г. [2]

| | |
|---|---|
| Швейцария (2019 г.-1 место) | 11. Гонконг (Китай) (13) |
| Швеция (2) | 12. Франция (16) |
| Соединенные Штаты Америки (3) | 13. Израиль (10) |
| Соединенное королевство (5) | 14. Китай (14) |
| Нидерланды (4) | 15. Ирландия (12) |
| Дания (7) | 16. Япония (15) |
| Финляндия (6) | 17. Канада (17) |
| Сингапур (8) | 18. Люксембург (18) |
| Германия (9) | 19. Австралия (21) |
| Республика Корея (11) | 20. Норвегия (19) |

*В скобках указана позиция государства в рейтинге ГИИ за 2019 г.

К сожалению, наша страна к числу лидеров по данным ГИИ не относится, так Россия в 2020 г. занимает лишь 47 позицию, при этом опустившись с предыдущего 46 места. Проанализировав данные ГИИ за период с 2015 г. по 2020 г., можно сделать вывод, что фактическое положение нашей страны в данном рейтинге существенно не изменилось в течение всего анализируемого периода. Более подробная оценка позиции РФ по элементам инновационного индекса в ГИИ представлена на рисунке 1.

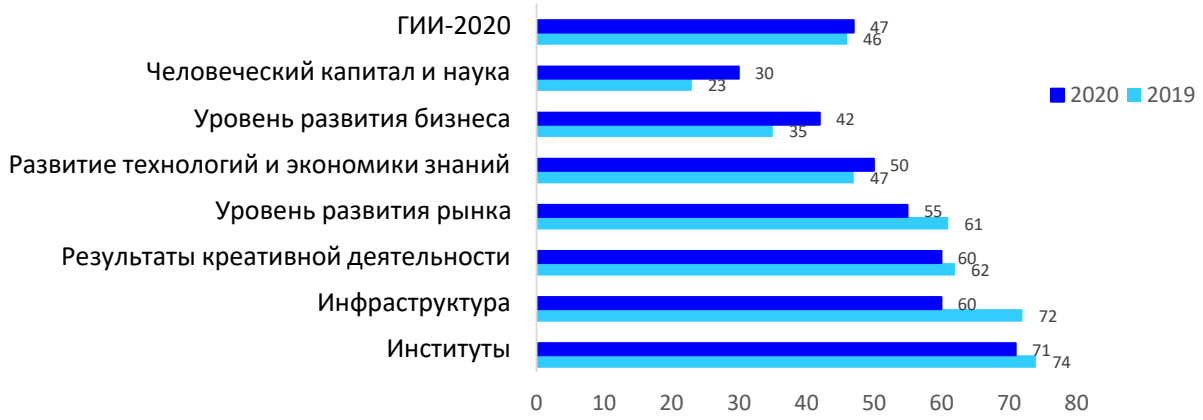



Рисунок 1 - Позиция России по элементам инновационного индекса в ГИИ 2019 г. и 2020 г. [2]

Таблица 2 - Динамика позиций России в ГИИ [2, 3]

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Глобальный инновационный индекс | 48 | 43 | 45 | 46 | 46 | 47 |
| Ресурсы инноваций | 52 | 44 | 43 | 43 | 41 | 42 |
| Результаты инноваций | 49 | 47 | 51 | 56 | 59 | 58 |
| Общее количество стран по рейтингу ГИИ | 141 | 128 | 127 | 126 | 129 | 131 |

Что же мешает росту инновационной активности и повышению эффективности инновационной деятельности на территории современной России? Большинство экспертов и экономистов сходятся во мнение, что развитию инновационной деятельности в России препятствует бюрократия и низкая эффективность функционирования государственных институтов, отвечающих за создания благоприятных условий для стимулирования и развития творческой, новаторской деятельности, а так же общая нестабильная экономическая обстановка в стране.

Конечно, если говорить о 2020 году, то на инновационную деятельность, как часть предпринимательской сферы, негативно повлияла пандемия, связанная с распространением COVID-19. Однако, надо подчеркнуть, что коронавирус ударил не только по российской экономике, он коснулся абсолютно всех стран. Сложившаяся сложная санитарно-эпидемиологическая ситуация в мире вызвала экономический кризис, отрицательно сказалась на деловой активности, существенно снизила объемы инвестиций в сферу наукоёмкого производства, за исключением медицинский исследований и фармацевтического производства.

В качестве вывода, отметим, что в современном экономическом пространстве инновационный фактор занимает первостепенное место в системе жизнеобеспечения и устойчивого развития экономики страны. В условиях ограниченности природных, материально-технических, финансовых и человеческих ресурсов, внедрение инноваций, позволит обеспечить стабильный экономический рост и национальную безопасность государства на долгосрочную перспективу.

**Список используемых источников**

1. Егоренко С.Н., Бондаренко К.А., Соловьева С.В. Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации - 2018. Глава 8: Инновации: международные сопоставления. – URL: https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/direct/228607056.
2. «Глобальный инновационный индекс – 2020.» Высшая школа экономики. – URL: https://issek.hse.ru/mirror/pubs/share/396184358.pdf.
3. Global Innovation Index – 2020. – URL: https://www.globalinnovationindex.org.

# ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Каткова Виктория Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье представлены несколько мероприятий, которые помогут улучшить и повысить эффективность производства продукции. Благодаря наилучшей организации производства выпускаемой продукции увеличивается спрос на продукцию, количество удовлетворенных потребителей, так как уровень качества у такой продукции будет высоким.

Ключевые слова: современный рынок, повышение эффективности, качество продукции, систематический анализ, выпускаемая продукция, производство, результативность производства.

## WAYS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF PRODUCTION IN PURPOSES TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Katkova Victoria Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article presents several activities that will help improve and improve the efficiency of production. Thanks to the best organization of production of products, the demand for products increases, the number of satisfied consumers increases, since the quality level of such products will be high.

Keywords: modern market, increase of efficiency, product quality, systematic analysis, manufactured products, production, production efficiency.

В настоящее время организации имеют конкурирующие взаимоотношения на почве качества продукции, которую они выпускают. Высокий уровень производства продукции чаще всего ведет к уменьшению недоработок, дефектов, бракованных товаров, а так же снижению издержек. Усовершенствование качества производства продукции в первую очередь обеспечивает экономическую безопасность организации, тем самым опре-

деляя уровень выживания организации в современных условиях рынка, и повышение эффективности деятельности организации, и сокращение используемых ресурсов.

Разберем некоторые методы, способствующие повышению эффективности продукции и соответственно улучшению ее качества:

Во-первых, нужно на постоянной основе производить анализ всех процессов, которые происходят на производстве. Особое внимание стоит уделять задачам, которые возложены на рабочий персонал. Хорошо обученный, имеющий высокую квалификацию, а главное знающий все нюансы своей работы персонал, может внести огромный вклад в повышении эффективности производства продукции.

Во-вторых, очень важно на первых производственных этапах обнаруживать бракованную продукцию, то есть с дефектами. Благодаря этому произойдет уменьшение времени, а самое главное затрат на производительность. Например, интегрированная электронная CALS-технология, которая предоставит необходимую информацию об изготавливаемой продукции на протяжении всех этапах жизненного цикла в электронном виде, а так же поможет сформировать необходимые отчеты.

В-третьих, рабочая сила, имеющая высокие профессиональные навыки может положительным образом сказаться на успехе и эффективности производства. Персонал, который качественно выполняет свою работу сможет заманить больше покупателей, а соответственно увеличить изготовление продукции и повысить эффективность своей деятельности. Удовлетворенные работой сотрудники смогут благоприятно воздействовать на производство, а именно повысить уровень продаж за счет повышения эффективности и качества производства продукции.

Стоит отметить, что высокая эффективность производства продукции зависит от производства большего количества продукции, но при этом затрачивая меньше необходимых ресурсов. Основополагающей целью считается поиск баланса между уровнем качества выпускаемой продукции и объемом необходимых ресурсов, а так же темпами производства.

В конечном итоге эффективность будет представлена тем как происходит достижение поставленной цели. Чаще всего это происходит путем учета количества затраченных в производстве ресурсов и объем остатков, отходов в сравнении с изготовленной продукцией.

Между инженерами существуют различия во мнениях относительно преимуществ запланированной программы технического обслуживания. Некоторые считают, что дешевле разрешить оборудование разрушать, а затем ремонтировать его. Тогда как другие считают, что дешевле останавливать производство на регулярной основе и заменять детали до того, как они изнашиваются.

Следует сказать, что объем расходов и преимущественно выгод от планового техобслуживания напрямую зависят от быстрых темпов ремонта оборудования, а так же от самой стоимости деталей. Не для кого не секрет, что любое оборудование имеет свойство изнашиваться, в следствие чего

руководство производства должно постоянно проводить мониторинг работы оборудования. Так же имея многолетний опыт, машины и оборудование должно быть отправлено на техническое обслуживание в тот момент, когда последующий ремонт еще ожидается.

Большое значение имеет планирование производства, что скажется благоприятно на эффективность производства продукции. Чтобы получилось эффективное планирование следует дать оценку потенциальным продажам с определенной надежностью. Логично, что многие организации не имеют твердых показателей касающихся продаж в перспективе. Но любая организация имеет возможность, основываясь прежде всего на опыт, количества установленных заказов и направленность рынка, делать прогнозы предполагаемых продаж.

Как правило, наиболее эффективным средством для определения производственных этапов является сопоставление процессов в том порядке, в котором они происходят, и затем включение среднего времени, необходимого для завершения работы.

Но обязательно нужно учитывать, что выполнение всех шагов происходит не по порядку, начало некоторых может быть одновременным. Затем в конце вспомогательного процесса станет понятно какое количество времени необходимо для полного окончания процесса производства продукции. В случае если такая работа постоянно повторяется нужно проводить стандартизацию времени и работы. Документирование таких процессов, поможет определять в перспективе время и маршруты. Это будет положительным явлением, так как это в значительной степени ускорить процесс производства.

Зная, как складывается ситуация в современном мире, организациям следует непрерывно проводить мероприятия по повышению эффективности производства продукции и ее качества, что даст возможность с успехом вступать в конкурирующие отношения на рынке. Достичь эффективной работы можно как используя и соответственно внедряя в производство новые технологии, так и постоянно обучая, мотивируя и поощряя свой персонал. Применяя данные пути повышения эффективности производства продукции организации смогут повысить уровень своего производства.

Таким образом, экономическая безопасность организации достаточно тесто связана с производством продукции. Результатом обеспечения экономической безопасности организации является стабильность его функционирования. Поэтому организации должны постоянно повышать уровень эффективности и результативности производства продукции, проводить мониторинг и анализ новых мероприятий, помогающих улучшать деятельность по изготовлению продукции.

**Список использованных источников**

1. Бондина Е.А., Чинахова С.Е. Формирование структуры экономической безопасности на предприятиях // Молодой ученый. – 2017. – №13. – С. 253-257.
2. Зайцев Д.Р. Пути и резервы повышения эффективности производства продукции // Территория науки, 2017. - №3. – С. 33-39.

3. Ефремова А.А. Анализ понятия «эффективность производства» с точки зрения современных ученых // Международный научный журнал «инновационная наука, 2018. - №11. – С. 77-79.
4. Подольская В.А. Система мотивации персонала как фактор повышения эффективности производства продукции // Никоновские чтения, 2019. - №19. – С. 115-117.
5. Чунаев С.Ю., Сергеев А.Ю. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития предприятия // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции. - 2017. - С. 22-25.

## МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ ПРИ ВЫЯВЛЕНИИ ФАКТА МОШЕННИЧЕСТВА

Корягина Анастасия Александровна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению вопросов, связанных с расследованием преступлений мошеннического характера. Рассмотрены объективная и субъективная стороны данных правонарушений, а также типовая структура проведения внутреннего служебного расследования. Приведена статистика совершенных деяний за 2019 г.

Ключевые слова: мошенничество, должностное преступление, служебное положение, злоупотребление полномочиями, правонарушение.

## INVESTIGATION METHODS FOR DETECTING FRAUD

Koryagina Anastasia Aleksandrovna, Sergeev Alexey Yuryevich
Penza State University, Penza

Annotation. The article deals with issues related to the investigation of fraudulent crimes. The objective and subjective aspects of these offenses, as well as the typical structure of internal internal investigation are considered. Statistics of committed acts for 2019 are provided.

Keywords: fraud, official crime, official position, abuse of authority, offense.

Одним из распространенных видов уголовного преступления является мошенничество. В современном мире махинации, связанные с кражей приобрели довольно выраженный характер вследствие усовершенствования субъектов функционирования хозяйственного комплекса. Данные преступления отличаются способностью к изменению форм и методов в предпринимательской деятельности. Наиболее частыми инструментами при совершении преступления являются кредитные карты, банковские документы, средства связи, оргтехника (компьютеры, принтеры и т.д.). Вопросы борьбы, связанные с экономической преступностью и мошенничеством, становятся более актуальными в наше время.

Наиболее часто встречаемой разновидностью мошенничества выступают махинации, связанные с использованием должностных полномочий. Мошенничество представляет собой, осуществляемое обманным путем, присвоение чужого имущества. В случае использования преступником служебного положения данное обстоятельство будет отягчающим. Но необходимо различать обычное мошенничество, целью которого является обогащение и превышение должностных полномочий. При условии завла-

дения имущество должно находиться в распоряжении виновного лица, а мошенничество же предполагает присвоение собственности, пребывающего во владении иного лица.

В марте 2017 г. в г. Екатеринбург судебный пристав, используя служебное положение, присвоил денежные средства в размере 169 тыс. руб. Было доказано, что виновное лицо руководствовалось корыстными целями. Его привлекли к ответственности на основании ст. 159 УК РФ.

Количество совершенных преступлений мошеннического характера в 2019 г. (ст. 159 – 159.6 УК РФ) по сравнению с 2018 г. возросло на 19,6% и составило 257187 преступлений. На 12,1% увеличилось число предварительно расследованных преступлений данного вида, которые составили 64 378 деяний, из них, 47869 (+6,3 %) уголовных дел направлены в суд. Наибольший рост мошенничеств наблюдается в г. Москва (+20,1%), в Ростовской области (+59,2%), в Краснодарском крае (+26,5%), в Республике Татарстан (+30,8%), в Ставропольском крае (+35,6%).

Составом данных преступлений с объективной стороны будет являться: совершение преступления путем обмана; осуществление махинаций на основе злоупотребления доверием; взаимосвязь обмана и злоупотребления доверием. Составом данных преступлений с субъективной стороны будет являться субъектом мошенничества, использующим служебное положение, является лицо, обладающее данным положением.

Признаками, устанавливающими наличие служебного положения у субъекта являются: полномочия, позволяющие субъекту выступать представителем власти; субъект наделен организационными или административно-хозяйственными правами в государственных органах; лицо выступает в качестве государственного или имущественного работника; занимает управленческую позицию в организации.

Существует отдельная классификация мошенничества, связанная с размером причиненного ущерба. Действия мошеннического характера с использованием служебных прав относятся к «специализированному» виду мошенничества, поэтому размер ущерба будет отличаться от стандартного: значительный (от 5 тыс. руб.); крупный (1,5-6,0 млн. руб.); особо крупный (от 6 млн. руб. и выше).

Существует огромное количество способов совершения служебного мошенничества. К таким типичным правонарушениям можно отнести:

− «Продажа воздуха» (присвоение собственности потерпевшего под предлогом предоставления различных услуг);

− махинации, связанные с выдачей банковских кредитов по поддельным документам;

− присвоение средств путем создания лжефирм и финансовых пирамид;

− похищение средств с помощью фиктивных сделок (продажи, аренды);

− обман при оформлении заграничных паспортов и виз.

Для расследования должностных преступлений существует типовая структура проведения внутреннего служебного расследования. Данный процесс представляет собой следующие этапы:

1. В организации происходит чрезвычайное происшествие, которое сообщается руководителю;

2. Руководитель рассматривает данный доклад, заслушивает специалистов и приходит к определенному решению. Если принимается решение о проведении расследования, руководитель подписывает приказ, который определяет цели и сроки проводимого расследования;

3. Руководителем назначается проверяющий или группа лиц. Это лицо должно соответствовать ряду профессиональных и моральных требований;

4. На основании полученной информации и выдвинутыми версиями проверяющие создают и утверждают план мероприятий, в ходе проведения служебного расследования. План составляется таким образом, чтобы в рамках расследования была получена подлинная информация, объективно оценивающая характер инцидента;

5. Далее контролирующие лица начинают осуществлять план. В его реализацию входят: освоение необходимых документов, беседы с причастными к инциденту лицами;

6. Внутреннее расследование оканчивается составлением итогового документа, подписывающийся проверяющим лицом и всеми членами комиссии.

Таким образом, служебное расследование предусматривает осуществление последовательных мероприятий, которые направлены на раскрытие нарушителя и определение его вины. Решение в рамках проверки может незначительно коснуться сотрудника, а может и лишить его работы.

Мошенничество представляет собой преступление, осуществляемое с определенной подготовкой, часто совершаемое группой лиц. Преступления совершаются распределением ролей в организованных группах, использующих связи и информационные связи. Поэтому все это требует от оперативных сотрудников службы по борьбе с экономическими преступлениями, граждан и следователей Министерства внутренних дел России повышения уровня профессиональных знаний.

**Список использованных источников**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Роголенкова В.А., Сергеева И.А. Мошенничество с финансовой отчетностью как одна из угроз экономической безопасности организации // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 166-169.

3. Строгов В.В. Вопросы расследования преступлений связанных с хищением. - М.: Юритер, 2018. - 366 с.

4. Якубович О.Р. Способ совершения преступления и его уголовно-правовое значение. – М.: Проспект, 2012. - 393 с.

5. Самойлов А.К. Теоретические и практические аспекты расследования мошенничества // Закон и право. - 2016. - № 5. - С. 21 - 25.

6. Гудин А.К. Общие вопросы расследования мошенничества // Вестник криминалиста. - 2017. - № 5. - С. 44 - 47.

# СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Солдатова Светлана Сергеевна, Тимохина Дарья Михайловна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье проанализированы проблемы развития машиностроительной отрасли России, а так же концептуально определены возможные способы их решения.

Ключевые слова: машиностроительная отрасль, промышленность, производство, стратегия развития.

# THE STRATEGY OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN MACHINE-BUILDING INDUSTRY: PROBLEMS AND PROSPECTS

Soldatova Svetlana Sergeevna, Timokhina Daria Mikhailovna
Penza State University, Penza, Russia

Annotation. This article analyzes the problems of development of the Russian machine-building industry, as well as conceptually identifies possible ways to solve them.

Keywords: machine-building industry, industry, production, development strategy.

Машиностроительная отрасль является приоритетно важной для развития экономики Российской Федерации, так исторически сложилось, что именно машиностроение во все времена являлось локомотивом экономического развития государства, обеспечивающего не только качество жизни граждан, но и уровень продовольственной и национальной безопасности страны. В структуре промышленного производства страны удельный вес машиностроения составляет почти 20% (в экономически развитых странах он оценивается от 35 до 50%), в структуре ВВП – всего 8% [1].

На данный момент времени машиностроительная отрасль России по темпам экономического роста значительно уступает машиностроению многих зарубежных стран. Существует множество факторов, влияющих на это, к ним можно отнести: нестабильное макроэкономическое положение в стране, а так же существенный дефицит собственных отечественных разработок и инноваций в сфере тяжелой и легкой промышленности.

Одной из главных проблем в машиностроительной отрасли является высокий уровень износа основных производственных фондов и низкие темпы обновления технологического оборудования. По оценкам экспертов, на российских предприятиях машиностроительной отрасли более 60% металлообрабатывающих станков имеют возраст порядка 10 лет, около 40% - более 20 лет [2], а показатель, характеризующих активность процесса обновления основных производственных фондов в среднем на предприятиях составляет 1,0-1,5% в год [2].

В качестве основного фактора, сдерживающего процесс обновления основных фондов предприятий и, в частности, технологического оборудования, выделяется дефицит собственных финансовых ресурсов организаций и дорогие банковские кредиты. Объемы инвестирования финансовых средств (капиталовложения) в российское машиностроение, по сравнению с инвестициями в машиностроительную отрасль Китая, США и других ве-

дущих государств, оцениваются в 10-12%, при этом 75% капиталовложений осуществляется за счет собственных средств предприятий, и только 25% являются привлеченными средствами (кредиты и займы) [3]. Ситуация с недостатком и высокой стоимостью инвестиционных ресурсов усугубляется ещё и длительным сроком их окупаемости, так как средний срок окупаемости инвестиционных проектов в российской машиностроительной отрасли составляет 10-12 лет.

Второй глобальной проблемой для российского машиностроения является низкий уровень инновационной активности хозяйствующих субъектов. Исторически сложилась ситуация, что производство в России ресурсоемкое, что частично связано с географическими особенностями страны (огромная территория и достаточно суровый климат), а так же наличием широкого спектра природных и человеческих ресурсов. Современный уровень конкуренции на мировом экономическом пространстве налагает свои требования к темпам технического перевооружения и модернизации производственной сферы народного хозяйства. Конечно, сегодня в России активно ведутся работы по разработке и внедрению передовых технологий с целью развития машиностроительной отрасли и поддержания ее конкурентоспособности на мировом рынке. Однако, по данным оценки «Глобальный индекс инноваций» (ГИИ) за 2020 г. Россия занимает 47 позицию среди оцениваемых 131 государств [5].

Высокий уровень специализации машиностроительного производства – еще один негативный фактор, сдерживающий экономическое развитие данной отрасли. Российскому машиностроению в наследство от советской плановой экономики досталась отраслевая зависимость от стратегии развития оборонно-промышленного комплекса страны посредством государственных заказов. Так как практически каждое предприятие российского машиностроения имеет свою строго ограниченную номенклатуру выпускаемой продукции, то «наличие» или «отсутствие» госзаказа на эту продукцию и предопределяет экономику предприятия и стратегию его развития. К сожалению, преломить данную ситуацию и перевести собственную производственно-коммерческую деятельность на рыночные «рельсы» на сегодняшний день удалось далеко не всем машиностроителям!

Еще одной не менее важной проблемой, затормаживающей развитие отрасли машиностроения в России, является дефицит инженерно-технических и административно-управленческих кадров высокого уровня квалификации. Надо отметить, что, к сожалению, проблема кадрового обеспечения характерна не только для машиностроения, а в целом для всей российской промышленности. В начале 2000-х годов были предприняты попытки привлечь иностранные высококвалифицированные кадры, обладающих необходимым багажом знаний и опытом управленческой деятельности, для антикризисного управления рядом российских предприятий и организаций. В течение ряда последних лет Правительство РФ и профильные министерства разрабатывают и внедряют программы по модернизации системы обучения и подготовки кадров, как высшего, так и среднетехниче-

ского образования. В целом государственная политика направлена на поддержку и развитие машиностроительной данной отрасли России, например, в 2018 г. был проведен опрос более 300 руководителей различных машиностроительных предприятий, позволивший определить наиболее перспективные направления развития отрасли [4]. Основные приоритеты, цели и задачи экономического и научно-технического развития машиностроения в России прописаны в документе «Стратегия развития отрасли машиностроения РФ до 2030 года» [1].

Концепция стратегического развития российской отрасли машиностроения опирается на следующие постулаты: разработка и внедрение собственных передовых технологий, техники и оборудования с целью обеспечения роста производительности труда и общего уровня механизации и автоматизации производства; создание условий для привлечения квалифицированной кадров и повышение ценности человеческого капитала предприятий; стимулирование процесса импортозамещения в отрасли с целью обеспечения ее независимости и безопасности; стимулирование инвестиционной и инновационной активности с целью модернизации и технического перевооружения производственной системы, в том числе при помощи механизмов льготного кредитования предприятий; разработка и реализация мер, направленных на защиту интересов отечественных машиностроителей на мировом рынке сбыта продукции, в том числе противостояние антироссийским санкциям и ограничения; разработка и реализация мер государственной поддержки отрасли в виде налоговых льгот, субсидий и дотаций по программам технического перевооружения и реконструкции машиностроительных предприятий.

Предполагается, что грамотная реализация перечисленных мер, позволит существенно улучшить показатели, характеризующие технико-экономическое развитие машиностроительной отрасли: индекс производительности труда, индекс прироста рабочих мест, индекс роста объема производства и индекс роста объема инвестиций в основной капитал.

Успешное развитие отрасли машиностроения по своему мультипликативному эффекту станет локомотивом для развития всей экономики государства и позволит России значительно упрочить свои позиции на международной арене.

**Список использованных источников**

1. Стратегия развития отрасли машиностроения РФ до 2030 года. Проект. – URL: http://government.ru/docs/28874.
2. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли РФ. – URL: https://minpromtorg.gov.ru.
3. Официальный сайт Правительства Российской Федерации. – URL: http://government.ru.
4. Исследование компании McKinsey&Company // «Инновации в России – неисчерпаемый источник роста», июль, 2018 г. – URL: https://www.mckinsey.com/~/media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Innovations%20in%20Russia/Innovations-in-Russia_web_lq-1.ashx
5. Global Innovation Index – 2020. – URL: https://www.globalinnovationindex.org.

# СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ ЭКОНОМИКИ

Саранчева Татьяна Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Проведен анализ тенденций, которые характеризуют состояние современной экономики. Проведено исследование возможностей стратегического управления промышленным предприятием в условиях нестабильности экономики.

Ключевые слова: промышленное предприятие, стратегическое управление предприятием, экономическая нестабильность, факторы экономической нестабильности, стратегия.

## STRATEGIC MANAGEMENT OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE IN AN UNSTABLE ECONOMY

Sarancheva Tatyana Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The analysis of trends that characterize the state of the modern economy is carried out. A study of the possibilities of strategic management of an industrial enterprise in an unstable economy is conducted.

Keywords: industrial enterprise, strategic enterprise management, economic instability, factors of economic instability, strategy.

В современных условиях экономической нестабильности российские промышленные предприятия легко могут обанкротиться. Поскольку изменения в экономике происходят довольно быстро и влияют на всю деятельность предприятия в целом. Эти изменения связаны с трансформацией самой компании, меняются методы и формы управления бизнесом, как и люди, которые эти изменения вносят.

Экономическая нестабильность - это состояние системы, характеризующееся неоднородностью и синхронизацией каждого из текущих процессов и всех изменений в целом. В период экономической нестабильности затраты значительно увеличиваются. Результатом этих изменений является лишение предприятия гибкости в управлении своей деятельностью, в результате чего снижаются продажи продукции и уровень прибыли предприятия. В целом, постоянный рост затрат приведет к росту цен, в результате чего возможен рост инфляции в стране [2].

В 2020 г. экономика России потерпела крах в результате нескольких причин, они во-первых – резко упали цены на нефть, падение цен произошло в результате снижения мирового спроса на углеводороды, причиной этому служит карантинные мерами и распад сделки ОПЕК+. Во-вторых, постепенно падает спрос на широкий ассортимент экспертных товаров России. В-третьих, распространение пандемии коронавируса по стране вынудило власти большинства стран, в том числе и Россию, принять карантинные меры, что привело к практически мгновенному прекращению или масштабному ограничению деятельности многих организаций [1].

Результатом введение карантинных мер является спад экономической активности более чем на 20 % и как следствие – падение ВВП в апреле примерно на 2,5 % от годового ВВП.

Каждый месяц индекс промышленного производства снижается 5 – 6% в годовом выражении - это практически нормальное состояние экономики России в условиях сокращения доходов бизнеса. Спад индекса промышленности в 2020 г. произошёл до 91,5%.

В первом квартале 2020 г. темпы промышленного производства продемонстрировали падение до 101,5% в данном случае произошло небольшое изменение на 0,8%.

Однако во II квартале 2020 г. произошло более сильное снижение индекса промышленного производства на 10,8% [1].

Причины резкого падения индекса промышленного производства – это выполнение соглашения по сокращению добычи нефти в рамках ОПЕК+, карантинные меры по ограничению работы предприятий, не являющихся жизнеобеспечивающими, в течение почти всего II квартала в связи с ростом распространении пандемии COVID-19, а также снижением спроса на энергоресурсы [1].

Правительство прогнозирует спад промышленности по итогам 2020 г. на 4,1%. В 2021 г. промышленное производство, по оценке властей, сможет вырасти на 2,6%, в 2022 г. – на 3,6%, а в 2023 г. – на 2,3% [1].

В этих условиях особое значение для российских промышленных предприятий приобретает стратегическое управление, которое позволяет им быстро реагировать на меняющиеся экономические условия.

Представленные цифры, свидетельствуют о нестабильности рыночной экономической ситуации в России и о сложностях в развитии промышленного производства ужесточается конкуренция, растут требования потребителей к качеству продукции важное место в данном случае отводится стратегическому управлению промышленным предприятием, оно помогает снизить отрицательное воздействие внешней среды на деятельность предприятия.

Основная задача изменения деловой активности связана с необходимостью оживления и увеличения ее потенциала при преодолении хаоса внутреннего состояния и внешней деятельности, повышении предсказуемости работы бизнеса.

Стратегический подход к управлению промышленным предприятием поможет реализовать конкурентные преимущества предприятия, которые помогут функционировать ему успешно в условиях нестабильности экономики. Стратегический менеджмент строится в рамках научной концепции на основе теории предприятия, управления и планирования предприятия, учета затрат и выгод, маркетинга, сосредоточив методологический аппарат этих теорий и объединив их для целей практического управления в новые экономические и экономические условия [3].

Другими словами, стратегическое управление - это процесс действий руководителей организации по разработке, реализации и корректировке стратегии.

Стратегическое управление промышленным предприятием поможет спрогнозировать развитие рынка. Разработать комплекс мер, направленных на достижение наиболее выгодного положения компании в условиях экономической нестабильности.

Стратегический менеджмент позволяет руководству промышленных предприятий более четко ставить цели и принимать решения без ошибок. Это может быть субъективная точка зрения, но стратегическое управление позволяет команде встречаться. Очень важно работать на результат, важно, чтобы каждый работник понимал, что он не только статически отработает свои 8 часов на станке, но что он движется к определенной цели, и, когда эта цель будет достигнута, он понимает, что это тоже делается своими руками.

Такое отношение к каждому сотруднику порождает энтузиазм, желание работать, новаторство и гордость за свою команду. Это по-прежнему очень важно, когда речь идет о крупной компании, где более 40% - это люди, которые помнят советские времена и резкий спад в постперестроечную эпоху, когда не всем компаниям просто удавалось удержаться на плаву.

В данном случае речь идет о том, что в промышленных предприятиях отсутствует документ, в котором прописана стратегия предприятия и ее план реализации. Если же в промышленном предприятии будет разработана и внедрена стратегия развития она избавит его от появления беспорядка в принятии операционных решений и позволит его партнерам быть мудрее. строить с ним отношения, короче - улучшать работу промышленности и других секторов экономики.

Таким образом, стратегическое управление промышленным предприятием в период экономической нестабильности позволит предприятию быть гораздо более гибким по отношению к внешним условиям окружающей среды.

**Список использованных источников**

1. Вторая волна добралась до промышленности. - URL: https://www.rbc.ru/newspaper/2020/11/18/5fb3ce419a79478eb86f2367/
2. Балеевских А.С. Управление промышленным предприятием в условиях экономической нестабильности // ПСЭ. - 2016. - №1 (57). -С. 68 -71.
3. Цыпин И.С., Цыпина С. И. Стратегия развития экономики и промышленности России в условиях международной нестабильности // Экономика. Налоги. Право. - 2019. - №1. – С. 76 -85.
4. Киргизова Н.П. Анализ факторов экономического кризиса 2020 года // StudNet. - 2020. - №9. – С. 76 -85.
5. Сергеева И.А., Белоусова Д.В., Тарасов А.В. Экономические интересы как основа регулирования производственных отношений в корпоративных промышленных образованиях // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. - 2020. - № 1 (53). - С. 135-142.

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН

Круглова Светлана Дмитриевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы определения экономической безопасности организации, ее важнейшей составляющей - информационной. Приводятся соотношение угроз утечки конфиденциальной информации и пути минимизации угроз информационной безопасности организации.

Ключевые слова: блокчейн, информационная составляющая экономической безопасности, несанкционированный доступ, конфиденциальная информация.

## IMPROVING THE INFORMATION COMPONENT OF AN ORGANIZATION'S ECONOMIC SECURITY BASED ON BLOCKCHAIN TECHNOLOGY

Kruglova Svetlana Dmitrievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article deals with the issues of determining the economic security of an organization, its most important component - information. The ratio of threats of leakage of confidential information and ways to minimize threats to the information security of the organization are given.

Keywords: blockchain, information component of economic security, unauthorized access, confidential information.

Экономическая безопасность организации состоит из нескольких составляющих, важнейшей из которых является информационная составляющая. Каждое предприятие заинтересовано в своей экономической безопасности и всячески старается поддерживать наивысший уровень защищенности своей личной, общенедоступной информации, которая является конфиденциальной. Зачастую, практически все предприятия выстраивают такую систему доступа к личной информации предприятия, что даже людям с различными полномочиями в данном предприятии доступна разная информация, разные сведения.

Данная методика и позволяет защитить личные, секретные и конфиденциальные сведения предприятия от любых потенциальных попыток овладения этой информации не только от внешних, но и от внутренних пользователей информации.

В современном мире на новый уровень своего успеха выходит подделка, это может быть подделка всевозможных документов, адресов, так же подделка сведений работников предприятия, пропусков, учредителей, союзников. Всевозможные подделки позволяют злоумышленникам легко добираться до интересующей им информации.

Злоумышленники скачивают, копируют и используют полученную информацию в своих личных целях, дорабатывают материал, выдают различные разработки за свои. Если предприятия-конкуренты хотят похитить

интересующие их сведения и в последствии выставить различные материалы как свои личные разработки, то они пытаются идти на опережение конкурентов. Для того, чтобы первыми обнародовать какие-то данные, злоумышленники похищают информацию у своих конкурентов и удаляю со всего сервера конкурентов данные наработки. Пока предприятия-конкуренты будут вновь обрабатывать всю собранную ими информацию и анализировать ее, злоумышленники имеют огромный запас времени, для того, чтобы представить эти материалы как свои собственные разработки. Таким образом они осуществляют перехват информации.

Для более наглядного использования различных способов несанкционированного доступа к конфиденциальной информации можно привести статистические данные. Согласно исследованиям NBER (Национальное бюро экономических исследований) в 2019 г. соотношение внутренних и внешних угроз информационной составляющей экономической безопасности выглядит следующим образом: внутренние угрозы -76%; внешние угрозы – 23%; случайные угрозы – 1%.

К угрозам утечки конфиденциальной информации в современном мире относят: видеосъемка – 16%; фотографирование – 56%; подслушивающие устройства – 12%; перехват информации – 16%. Среди иных, не менее важных, угроз утечки конфиденциальной информации являются: копирование информации – 27%;  отправка ложных потенциальных сотрудников - 13%; подделка информации – 16%; выпытывание – 23%; незаконное подключение – 21%.

Для того, чтобы минимизировать угрозы в информационной составляющей экономической безопасности в организации необходимо использовать технологию блокчейн.

Блокчейн представляет собой базу данных, не имеющую централизованного управления, в ней объединяются различные важные данные с использованием криптографического метода, то есть вся полученная информация шифруется, защищаясь тем самым от несанкционированного доступа к конфиденциальной информации.

Технология блокчейн позволяет информационной составляющей экономической безопасности быть целостной и доступной для сотрудников организации, но крайне сложной и дорогостоящей в поучении для злоумышленников. Для наибольшей эффективности организации используют приватный блокчейн, он позволяет изучать информацию только определенному кругу лиц, гарантируя тем самым наибольший уровень экономической безопасности в информационной составляющей.

Таким образом, несанкционированный доступ к конфиденциальной информации- это одна из самых больших опасностей для экономической безопасности предприятия. Несанкционированный доступ наносит огромный вред деятельности всей системы предприятия.

Для сокращения случаев несанкционированного доступа к информации организациям следует применять технологию блокчейн. Она способствует тщательному контролю доступа к информации и соблюдению трех

главных принципов информационной безопасности: целостность, доступность, конфиденциальность.

В настоящее время технология блокчейн получила широкое распространение как на государственном уровне, так и на коммерческом.

Данная технология благодаря отсутствию централизованного управления способствует появлению дополнительных инструментов защиты данных.

**Список использованных источников**

1. Аристов Р.Б. Современные подходы к обеспечению информационной безопасности в организации // Вестник Университета (Государственный университет управления). – 2016. - № 1- 1.

2. Беллин Д.А. Плюсы приватного блокчейна // Право: международная научная конференция. - СПб.: Реноме, 2016. - С. 21.

3. Зверева В.А. Информационная безопасность. - 2017. - № 11. - С. 73.

4. Кнутов Е.К. Применение технологии блокчейн: плюсы и минусы. Справочник. – М.: Бизнес, 2017.

5. Абдуллина И.Р., Сергеев А.Ю. Операционный риск интернет-банкинга как угроза информационной безопасности в Пензенской области // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 97-101.

# ИНВЕСТИЦИИ И РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

Холодова Олеся Дмитриевна, Сергеев Алексей Юрьевич

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: Статья раскрывает тему инвестиций и инвестиционных рисков, факторы которые повышают риск и методы их снижения. Также рассматривается ситуация на инвестиционном рынке на начало 2020 г.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, неопределенность, инвестиционный риск, инвестиционный рынок.

## INVESTMENTS AND RISKS ASSOCIATED WITH INVESTMENT ACTIVITIES

Kholodova Olesya Dmitrievna, Sergeev Alexey Yuryevich

Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the topic of investment and investment risks, factors that increase risk, and methods to reduce them. The situation on the investment market at the beginning of 2020 is also considered

Keywords: investment, investment activity, uncertainty, investment risk, investment market.

Инвестиции играют одну из ключевых ролей в развитии экономики, являясь ее неотъемлемой частью. Перераспределение денежных средств, расширение воспроизводственного процесса, усовершенствование научно-технической стороны – это лишь часть положительно влияющих не только на развитие предприятия, но и экономики страны в целом функций, которые выполняют инвестиции.

Актуальность данной темы с каждым годом растет. Многие крупные компании, анализируя данные за 2020 г., сошлись во мнениях, что, не смотря на современную ситуацию, связанную с короновирусом, хоть и наблюдалось перераспределение потока инвестиций и изменение интереса к тем или иным сегментам недвижимости, сокращения объема инвестиций не произошло.

Компания Colliers International опубликовало в своих исследованиях данных рынка инвестиций в России данные, что за девять месяцев 2020 г. в недвижимость вложили 1399 млн. дол., что на 36% больше, чем за тот же период в 2019 году. В III квартале объем инвестиций опередил показатели предыдущего квартала на 15%, составив 483 млн. дол.

Другая крупная компания в сфере инвестиций JLL (Jones Lang LaSalle Incorporated) считает, что в 3 кв. 2020 г. объем инвестиционных сделок на рынке недвижимости России оказался рекордным за последние 4 года, превысив на 18% объем соответствующего периода 2019 г.: 1121 млн. долл. против 947 млн. долл.

Также появление различных крупных брокерских платформ, делает инвестиции еще более доступными для людей, которые ранее даже не осуществляли деятельность в данных сферах.

Однако первая мысль, которая приходит на ум у любого человека при слове «Инвестиции», то, что это риск. Ведь характерной чертой инвестиций является безвозвратность. То есть при провале инвестиционного плана, вкладчик остается ни с чем.

Также угроза объясняется, прежде всего, довольно продолжительным инвестиционным циклом, а также, присутствием длительного временного интервала между самим днем вложения и днем начала возврата средств. Помимо этого, инвесторы обычно вкладывают существенные денежных средства, безрезультатное использование которых негативно влияет на конечный результат инвестирования.

Большое влияние на угрозу невозвращения средств оказывает и наличие того обстоятельства, что инвестиционная деятельность зачастую исполняется при участии посредников, в результате чего сам вкладчик не может самостоятельно обеспечивать контроль над результативностью своих финансовых вложений.

Поэтому не во всех случаях капиталовложения могут принести прибыль. Крупнейший медиа-холдинг России РБК, составила рейтинг десяти российских и зарубежных акций, которые значительно потеряли в цене в 1 квартал 2020 г. и не оправдали ожиданий вкладчиков.

Антилидером среди российских компаний стали акции энергетическая компания «МРСК Центра и Приволжье» (изменения цены составили 34,6% с 31 декабря по 31 марта).

На втором месте «Аэрофлот», снижение составило 33,9% то есть с 105,5 руб. до 68,4 руб. на 31 марта. На четвертом, пятом и шестом местах расположились такие крупные компании как «Роснефть», «Газпром» и «Татнефть» соответственно. Акции «Роснефть» уменьшились на 30,1%, це-

на упала с 449,7 руб. до 314,4 руб. Цена на акции «Газпром» снизились на 29,2% и составили 181,4 руб. Изменение цены акций «Татнефть» произошло на 29,1%, с 734 руб. до 520,5 руб.

Таким образом, мы можем увидеть, что те люди, кто вложился в акции данных компаний не только не получили прибыль, но и оказались в минусе. Связано это в большей степени, если смотреть по отношению к авиакомпаниями, организациям в туристической отрасли с ситуацией с covid-19 и закрытием большинства границ в летний период и введение режима самоизоляции, что значительно снизило число рейсов в другие страны.

В начале года упал спрос на нефть, начались разногласия среди стран, занимающихся её экспортом, что привело к затовариванию нефтехранилищ. Это не могло не сказаться и на рынке нефти, обвалив его не менее чем в два раза. Данный факт объясняет падение акций у таких крупных нефтедобывающих компаний России, как «Роснефть» и «Татнефть».

В данных ситуациях вкладчики как раз таки и столкнулись с такой проблемой, как инвестиционные риски, действуя в условиях рискованности и неопределенности. На степень риска инвестиций могут влиять различные факторы, которые варьируются между собой по степени значимости. Учитывая, что капиталовложения в основном применяются на значительный срок, предсказать факторы, которые повлияют на результат деятельности в некоторых случаях невозможно. В этом и заключается сложность, перед которой сталкивается большинство инвесторов

Однако, можно значительно минимизировать угрозу провала инвестиций. Имеется два способа снижения риска от капиталовложений: первый заключается в избегании проявления рисков на этапе принятия решения, возможен даже отказ от рисковой деятельности; второй же основывается на применении методов по снижению и минимизации угроз.

Минимизация потерь происходит тремя основными и наиболее встречающимися способами:

Диверсификация – способ, который предполагает, что инвестор будет вкладывать свои свободные средства в разносторонние сферы (многообразные отрасли экономики, ценных бумаг и т.д.). Делается это для того, чтобы компенсировать убытки в одной области, за счет прибыли в другой.

Лимитирование – установление ограничений на вложения средств. Данный способ помогает при соблюдении пределов сохранить капитал и обеспечить устойчивый доход.

Хеджирование – заключение договоров, учитывающих возможные перемены в стоимости в будущем.

Эксперты к тому же выделяют ряд принципов, к которым стоит придерживаться каждому, кто хоть как-то связан с капиталовложениями:

Прежде чем вкладывать средства, грамотный инвестор должен установить максимальный ущерб от неблагоприятных событий.

Величину возможного убытка сопоставить с размером личных ресурсов с целью предотвращения полного разорения

Нельзя рисковать на сумму, большую чем собственный капитал.

В заключении можно сказать, что рисковать или не рисковать каждый инвестор для себя решает сам. В современном развивающемся мире возможностей для инвестирования достаточно много. Поэтому в данной сфере все-таки стоит руководствоваться с должной осмотрительностью.

**Список использованных источников**

1. Басовский Л. Е. Экономическая оценка инвестиций - М.: ИНФРА-М, 2018. - 240 с.
2. Лукас С. Личное состояние. Приумножать, защищать, распоряжаться. - М.: Альпина Паблишер, 2019. - 320 с.
3. Информационное агентство РБК. - URL: https://quote.rbc.ru/news/article/5e85e72f9a7947faa7f7dab0.
4. Официальный сайт colliers international. - URL: https://www2.colliers.com/ru-ru.
5. Официальный сайт Jones Lang LaSalle. - URL: https://www.jll.ru.
6. Елфимова М.О., Сергеева И.А. Модели и прогнозирования риска финансовой несостоятельности организации // Научные труды Вольного экономического общества России, 2016. - Т. 201. - №4. - С. 253-263.

## УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ КОМПАНИИ С ПОМОЩЬЮ ПРОЦЕДУРЫ АУТСОРСИНГА

Белова Ольга Андреевна, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье раскрывается понятие аутсорсинга, рассматриваются виды, преимущества и недостатки данного механизма. Обосновывается актуальность рассматриваемой темы. Дается понятие аутсорсинга, аутсорсинговых компаний. Определяются причины, препятствующие развитию российского рынка аутсорсинговых услуг.

Ключевые слова: аутсорсинг, механизм аутсорсинга, компания, бизнес-партнер.

## RISK MANAGEMENT THE COMPANY USING THE PROCEDURE OF OUTSOURCING

Belova Olga Andreyevna, Sergeeva Irina Anatolyevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article describes the concept of outsourcing, discusses the types, advantages and disadvantages of this mechanism. The relevance of the topic under consideration is justified. The concept of outsourcing, outsourcing companies is given. The reasons that hinder the development of the Russian market of outsourcing services are determined.

Keywords: outsourcing, outsourcing mechanism, company, business partner.

В связи с усилением антироссийских санкций и давления западных стран, с нестабильностью внешней среды и экономики России в целом, отечественным организациям требуется развитие передовых технологий и внедрение эффективных систем управления и ведения бизнеса.

Одним из наиболее эффективных и зарекомендовавших себя механизмов повышения устойчивости и нормализации функционирования бизнеса в западных и европейских странах считается аутсорсинг. Аутсорсинг, что в переводе означает «на стороне», «получать из вне», представляет собой пе-

редачу части полномочий компании сторонней организации с целью повышения эффективности функционирования организации.

Чаще всего договор аутсорсинга представляет собой не разовый контракт выполнения переданных функций и обязанностей, а носит долговременный характер и заключается сроком не менее одного года.

Аутсорсинг может включать в себя не только передачу реализации определенных бизнес-процессов компании, но и привлечение персонала для решения задач, использование аутстаффинга, получение нужной информации из внешних источников, перенос производства в другие регионы или даже за пределы Российской Федерации с целью минимизации затрат на рабочую силу, либо снижение издержек связанных с непосредственной деятельностью работы компании.

В зависимости от того, насколько сильно провайдер аутсорсинговой компании вовлечет в процесс управления, можно выделить несколько видов аутсорсинга (рисунок 1).

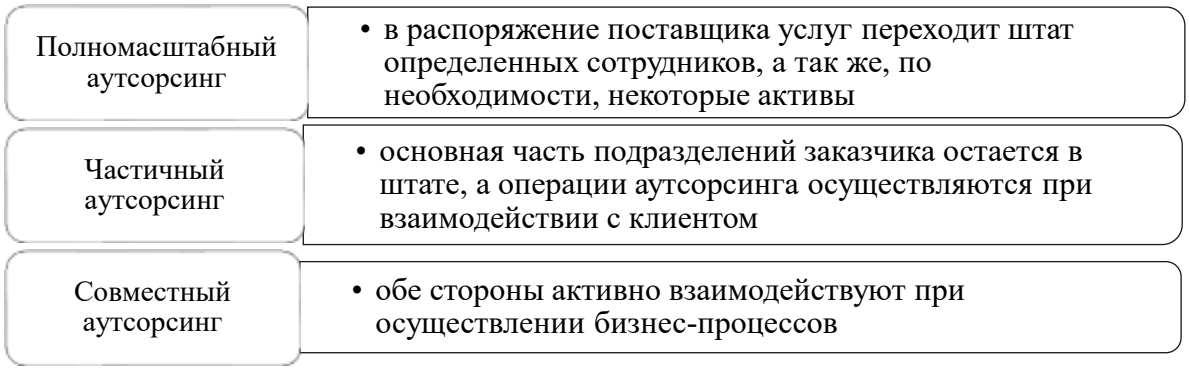



Рисунок 1 - Виды аутсорсинга

Так же как и у других механизмов повышения эффективности деятельности компании у аутсорсинга есть возможные преимущества и недостатки. Преимущества аутсорсинга: повышение производительности труда; повышение качества выполненных работ; экономия на трудовых ресурсах; отсутствие разногласий с персоналом.

Недостатки аутсорсинга: потеря контроля над определенными процессами; снижение качества продукции (услуг); появление зависимости от компании-партнера; утечка важной конфиденциальной информации.

Даже несмотря на ряд недостатков, большинство европейских компаний практически все неосновные функции компании передают аутсорсинговым компаниям, российские же копании передают, в основном, такие второстепенные функции как питание сотрудников организации, реклама, ремонт и техническое обслуживание оборудования, охрана и т.д. Количество контрактов с аутсорсинговыми компаниями их стоимость в России намного ниже развитых стран. Данное отставание наблюдается вследствие слабой изученности данного механизма, в связи с чем происходит недоверие отечественных компаний бизнес-партнеру. Так же большое влияние оказывает несовершенство налоговой системы и законодательной базы. По своей сути аутсорсинг представляет собой взаимное сотрудничество аутсорсинговой компании и заказчика, но большинство российских компаний

рассматривают выгоду сотрудничества только в одностороннем порядке, что так же влияет на распространение аутсорсинга в России.

Таким образом, можно сказать, что для развития аутсорсинга в России, необходимо снизить риск передачи определенных функций сторонним организациям, путем обоснования эффективности механизма аутсорсинга. Так же необходимо усовершенствовать правовую основу регулирования аутсорсинга, так как механизм аутсорсинга законен, но малопонятен для большинства отечественных компаний.

**Список использованных источников**

1. Ельницкий С.В. Труды ИСА РАН: Анализ рисков IT-компаний. - М.: Красанд, 2017. - 158 с.
2. Юрин Н.С. Анализ и управление рисками организации. - М.: Инфра-М, 2018. - 106 с.
3. Чернышевский А.А. Аутсорсинг и аутстаффинг: учебное пособие. - М., 2019. - 289 с.
4. Белоусова Д.В., Сергеев А.Ю. Роль риск-менеджмента в обеспечении экономической безопасности // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Материалы VII научно-практической конференции. - 2018. - С. 250-254.

# ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Журлова Дарья Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет» г. Пенза

Аннотация: В статье рассматриваются основные индикаторы экономической безопасности (защищенности) региона. Рассмотрены мероприятия по снижению риска возникновения угроз экономической защищенности региона.

Ключевые слова: уровень защищенности региона, угрозы и риски, уровень экономической безопасности; индикаторы безопасности региона.

## REGIONAL ECONOMIC SECURITY INDICATORS

Zhurlova Daria Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses the main indicators of economic security (security) of the region. Measures to reduce the risk of threats to the economic security of the region are considered.

Keywords: level of regional security, threats and risks, level of economic security; indicators of regional security.

Основным аспектом формирования и функционирования различных составляющих экономического и социального механизма считается уровень экономической защищенность региона. Данный механизм характеризуется проявлением предоставления стабильности определенных факторов, т.е. определенных индикаторов экономической защищенности региона. Благодаря данному механизму экономическую защищенность необходимо объединить в общий механизм взаимодействием с регионом и осуществлять в нём аналитическую и информационную функции.

Создание направлений и требуемого механизма программно-целевых мероприятий для снижения количества угроз и предоставления экономиче-

ской защищенности должно основываться на изучении экономического и социального положения и соответствовать индикаторам экономической безопасности региона.

Индикаторы экономической защищенности исследуемого объекта считаются такими пороговыми величинами, за границами которых наблюдается снижение устойчивого уровня экономической безопасности региона.

Механизм, который определяет степень экономической защищенности объекта и определение необходимых для жителей региона условий жизнедеятельности и нормализации экономических и социальных аспектов характеризуется объемом ВРП на душу населения; инвестициями в процентном соотношении к ВРП; определенной частью населения региона, которые имеют доходы ниже прожиточного минимума; уровнем безработицы; долью импорта внутреннего потреблении и др.

Низкий уровень экономической безопасности региона характеризуется несколькими отрицательными условиями: изменение территорий анализируемого объекта; слабый уровень борьбы с конкурентами подобных сфер и организаций области; высокая степень износа основных средств, а также отставание в сфере технологий и модернизации; снижение уровня планов производства предприятий и др.

Низкая степень обеспеченности экономической защищенности приводит к уменьшению уровня производительности и общего функционирования работы организаций; отсутствию возможности наращивания количества производимых товаров и услуг; непостоянности функционирования экономического направления области; преобладание импортных товаров в экономике региона [4].

Далее рассмотрим некоторые индикаторы экономической безопасности на примере Пензенской области за 2018-2020 гг.:

1. Валовой региональный продукт (ВРП) – общая количественная характеристика финансово-экономического функционирования региона, которая характеризует процедуру изготовления продукции и услуг с целью окончательного потребления. Согласно подтвержденным, первоначальным анализом, сведениям Росстата, номинальный объем произведенного ВРП за 2018 г. в текущих основных ценах составил 400,5 млрд. руб., что на 33,8 млрд. руб. (на 9,2%) больше 2017 г. Объем реального (в сопоставимых ценах) ВРП – 378,5 млрд. руб., что на 11,8 млрд. руб. больше 2017 г.

2. Величина прожиточного минимума - это минимальный уровень денежных средств, необходимый с целью удовлетворения жизненно важных нужд личности. Величина прожиточного минимума Пензенской области за 3 квартал 2020 г. установлена Постановлением от 13.11.2020 №791-пП составила на душу населения - 9610 руб./мес.; для трудоспособного населения - 10396 руб./мес.; для пенсионеров - 7953 руб./мес.; для детей - 10002 руб./мес. Согласно сопоставления с I кварталом 2020 г. величина прожиточного минимума выросла в среднем на 4,3%.

3. Минимальный размер оплаты труда (МРОТ) - определенный минимум, установленный законодательством РФ, который применяетсяс целью

регулирования оплаты труда. В марте 2018 г. был сформирован закон №41-ФЗ о увеличении государственного показателя МРОТ до уровня прожиточного минимума трудоспособного населения за 2 квартал предыдущего года. Закон стал функционировать с 01.05.2018. В тот период МРОТ в Пензенской области увеличился с 9489 до 11163 руб., а с 01.01.2019 составлял11280 руб. Еще одно повышение, теперь на 850 руб., случилось в период с 01.01.2020. В итоге, минимальный размер оплаты труда по Пензенской области составляет 12130 руб., имея тенденцию роста [2].

4. Уровень заработной платы – понятие, которое используется с целью обозначения размера заработной платы. Размер заработной платы рассчитывается за конкретный промежуток времени, в основном за месяц либо за час трудовой деятельности, таким же образом формируется среднемесячная либо среднечасовая заработная плата сотрудника предприятия или организации. Средний номинальный размер заработной платы, который был начислен за март 2020 г., на крупных, средних и малых предприятиях составил 33301,1 руб. Согласно сопоставлению с февралем 2020 г. размер заработной платы вырос на 3,3% (на 1066,5 руб.), а согласно сравнению с мартом 2019 г., вырос на 10,6% (на 3187,8 руб.).

5. Уровень безработицы – считается основным показателем и индикатором трудового рынка государства в целом или отдельных его регионов, который сообщает о количестве граждан, которые не имеют официального трудоустройства. В конце мая 2020 г. в органах государственной службы занятости находилось на учете 21,6 тыс. чел., которые не были заняты трудовой деятельностью, а также из этого числа 18,9 тыс. чел. обладали положением безработного гражданина.

6. Инвестиции в экономике – это вклад финансовых, материальных и интеллектуальных средств в субъект производственной деятельности либо в сферу промышленности с целью получения прибыли. За I полугодие 2020 г. на развитие экономики и общественной деятельности с помощью имеющихся финансовых возможностей было отчислено 33,7 млрд. руб. инвестиций, либо 96,5% (в сопоставимых ценах) к подобному временному промежутку 2019 г. За январь-июнь 2020 г. предприятиями использовано 19,1 млрд. руб. инвестиций, либо 56,5% от общего размера вложений по области и 96,6% к уровню 2019 г. [1].

Таким образом, анализируя результаты исследования уровня экономической безопасности Пензенской области, необходимо сформировать вывод, что исследование различных составляющих экономической безопасности региона отображает возможность руководителей Пензенской области осуществлять высокую внимательность в социальной сфере, отрасли производства, а также сфере охраны окружающей среды.

Лишь сформировав стабильную систему экономической безопасности региона, существует возможность получения необходимой системы управления экономическими и социальными вопросами. Данный механизм необходимо реализовать в несколько этапов, сформировать механизм экономической безопасности региона совместно с концепцией управления развити-

ем и безопасностью, а также создать и применить общий и многофункциональный механизм экономической безопасности региона и проработать определенную концепцию его функционирования на долгосрочной перспективе.

**Список использованных источников**

1. Федеральная служба государственной статистики. – URL: https://rosstat.gov.ru.
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пензенской области. – URL: https://pnz.gks.ru.
3. Гордиенко Д.В. Основы экономической безопасности государства. Курс лекции. Учебно-методическое пособие. - М.: Инфра-М, Финансы и статистика, 2020. - 144 с.

# ПРОБЛЕМАТИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАЗЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Рекаев Артем Александрович, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению проблематики и перспектив внедрения системы управления рисками для обеспечения экономической безопасности казенных учреждений. В рамках статьи рассмотрены проблемы, которые возникают при формировании комплекса управления рисками.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система управления рисками, риск-менеджмент, казённые учреждения.

## PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE IMPLEMENTATION OF A RISK MANAGEMENT SYSTEM TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF PUBLIC INSTITUTIONS

Rekaev Artem Aleksandrovich, Sergeev Aleksey Yuryevich
Penza State University, Penza

Annotation. The article deals with the problems and prospects of implementing a risk management system to ensure the economic security of state institutions. Within the framework of the article, the problems that arise in the formation of a risk management complex are considered.

Keywords: economic security, risk management system, risk management, state institutions.

Последние годы в системе менеджмента казенных учреждений большое значение уделяется управлению рисками, т.к. они являются неизбежным, объективным факторов любого вида деятельности.

Проблематика внедрения системы управления рисками (СУР) в казенных учреждениях обусловлена тем, что для непосредственного создания и успешного её включения необходима инициатива собственника предприятия. В частных организациях её проявляет исполнительное руководство, но в казённых всё не так однозначно. Зачастую интерес государства, которое выступает собственником, искажается чиновниками – представляющими

интересы государства, т.е. происходит подмена понятий, формирующая ошибочную интерпретацию желаний собственника. Возникает ситуация, когда разрыв между руководством и государством становится непреодолимым препятствием на пути к внедрению системы управления рисками.

Сложившаяся ситуация наглядно сигнализирует о причинах проблем, возникающих при попытках внедрить эффективную СУР:

1) Государством не выработаны методологические стандарты, рекомендации для сотрудников казенных учреждений по построению системы управления рисками. В настоящее время существуют только методические рекомендации организации внутреннего аудита, а службы внутреннего аудита не должны заниматься данным вопросом, это прерогатива исполнительного менеджмента учреждения. Следовательно, необходимо создать вышеуказанные стандарты и рекомендации;

2) Из-за отсутствия чётких рекомендаций и стандартов формируется такое положение, когда собственник поставляет указания по управлению теми или иным рисками, а управляет ими, как правило, неспециализированная служба, отдел. Исходя из существующей логики, систему управления рисками должны формировать внутренние аудиторы, хотя никакими полномочиями для этого они не обладают. Отсюда и многочисленные проблемы в данной сфере. Необходимо возложить обязанность по внедрению СУР на исполнительный менеджмент компании, т.е. непосредственно на тех, кто и должен осуществлять данную функцию в любой организации. Это определенно создаст благоприятную среду для более эффективного управления рисками, что закономерно благотворно скажется на экономической безопасности этого вида экономических субъектов;

3) Отсутствие продуманной методики при создании подробной карты рисков. Создание эффективной карты рисков долгий и трудоёмкий процесс, т.к. требуется время для получения информации о вероятности появления, наиболее частых местах возникновения, размерах потенциального ущерба и.т.д. В казённых учреждениях всегда идёт ориентация на быстрый результат для формирования годовой, а то и квартальной отчетности. Складывается ситуация, когда наличие карты рисков важнее её эффективности, т.к. она просто не проходит «полевых испытаний» временем, методика составления отходит на второй план;

4) Наличие персональной ответственности за риск тоже негативно влияет на создание системы управления рисками. Персональная ответственность подразумевает то, что каждый руководитель будет сфокусирован над своими рисками, которые вносятся в паспорт рисков, тем самым обременяя сотрудников заданиями, в выполнении которых у них нет никакой мотивации т.к. формализация данного процесса – неоплачиваемая работа.

Исходя из выявленных проблем, можно рассмотреть перспективы их устранения и внедрения рационально функционирующей системы управления рисками. Для начала необходимо провести ряд процедур, необходимых для повсеместного внедрения СУР:

1) Создать и утвердить соответствующим приказом рекомендации по построению СУР в казённых учреждениях, где указать обязанности всех участников данного процесса, последовательность их выполнения и т.д.;

2) Составить наглядный образец руководства формирования СУР, которое казенные учреждения будут обязаны создать и утвердить;

3) Обязать руководителей казённых учреждений проводить обучающие конференции с привлечением профессиональных сообществ или лиц;

4) Построение и внедрение СУР должно быть выделено в обособленный проект, имеющий конкретные сроки. Курировать проект должно лицо, которое имеет полномочия обязать руководителей всех уровней предприятия принимать участие с реализации проекта.

Не стоит забывать и про классические принципы построения СУР для обеспечения экономической безопасности учреждений:

1) формирование единого информационного пространства, необходимого для создания СУР;

2) разработка конкретных программ и методик выявления риска;

3) тесное взаимодействие риск-менеджеров и внутренних аудиторов;

4) баланс между доходностью и рисками;

5) осуществление мониторинга и контроля на всех стадиях создания.

Перечень приведенных процедур наглядно демонстрирует, что перспективы развития в области управления рисками казённых предприятий достаточно обширны. Их реализация позволит повысить эффективность работы казенных учреждений, закономерно повысит экономическую безопасность, увеличит получаемый ими доход, а, следовательно, поступления в бюджет.

**Список использованных источников**

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 №145-ФЗ // Консультант Плюс. - URL: www.consultant.ru.

2. Федеральный закон от 14.11.2002 №161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» // Консультант Плюс. - URL: www.consultant.ru.

3. Абрютина М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебно-экономической пособие. - М.: Издательство «Дело и сервис», 2019. – 256 с.

4. Бабич А.М., Павлова Л.Н. Государственные и муниципальные финансы: учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2019. - 687 с.

5. Коротков А.М., Сергеева И.А. Теоретические основы управления рисками и обеспечения экономической безопасности учреждения // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 181-183.

# ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОМПЛЕКСНОЙ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ ПРЕВЕНТИВНЫХ МЕР

Россеев Александр Олегович, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО Пензенский государственный университет, г. Пенза

Аннотация. В данной статье исследуется проблема обеспечения экономической безопасности предприятия при помощи создания стратегии превентивных мер защиты. Цель настоящего исследования заключается в изучении теоретических и методологических подходов к оценке и созданию экономической безопасности предприятия, рассмотрении стратегии обеспечения экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, финансовая безопасность, стратегия обеспечения экономической безопасности предприятия.

## THE PROBLEM OF ENSURING AN INTEGRATED SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF AN ORGANIZATION BASED ON THE DEVELOPMENT OF A STRATEGY OF PREVENTIVE MEASURES

Rosseev Alexander Olegovich, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. This article examines the problem of ensuring the economic security of an enterprise by creating a strategy of preventive measures of protection. The purpose of this study is to study theoretical and methodological approaches to assessing and ensuring the economic security of an enterprise, considering a strategy for ensuring the economic security of an enterprise.

Keywords: economic security of an enterprise, financial secure, a mechanism for ensuring the economic security of an enterprise.

В современных экономических условиях на любое предприятие оказывается постоянное воздействие как макроэкономических, так и микроэкономических факторов, что, несомненно, поднимает проблему создания мер по созданию и укреплению экономической безопасности данного предприятия, а более конкретно – разработки стратегии превентивных мер. Для более глубокого понимания данного вопроса следует сформулировать определение понятия «экономическая безопасность предприятия».

Экономическая безопасность предприятия – это состояние деятельности предприятия, при котором обеспечивается наиболее эффективное использование ресурсов, которые принадлежат компании, а также осуществляется стабильное функционирование предприятия и его поступательное развитие, при условии оптимизации производства наравне с допустимым уровнем риска [4].

По причине того, что данная категория является комплексной и многофакторной составляющей хозяйствующего субъекта экономической деятельности, то следует рассматривать ее как отдельный элемент всей системы. Исходя из этого, можно говорить о том, что стратегия обеспечения экономической безопасности предприятия должна представлять собой некую определенную совокупность не только административных единиц, а

также и специально разработанную методологию, которые, в целом, должны обеспечивать необходимую защиту предприятия от воздействия на него извне факторов «макро» и «микро» среды [2].

Для грамотного создания и построения стратегии необходимо определить задачи, цели, объект, субъект экономической защиты, а также методы и превентивные механизмы по предотвращению наступления внутренних угроз экономической безопасности предприятия в сочетании с анализом факторов воздействия внешней среды.

К наиболее приоритетным целям зачастую относят следующие: обеспечение эффективности экономической деятельности, поддержание финансово-экономической устойчивости и независимости предприятия.Кроме того, не менее значимыми и важными задачами по обеспечению экономической безопасности являются:

– выявление и прогнозирование возможных угроз для экономической безопасности предприятия;

– проведение оценки рисков экономической деятельности организации с помощью количественных и качественных способов;

– обнаружение и анализ факторов внешней среды, поддержание стабильного развития предприятия;

– сохранение и непрерывное совершенствование механизма обеспечения финансово-экономической безопасности предприятия [1].

В связи с тем, что существует определенный ряд постоянно возникающих проблем для эффективного и планомерного развития предприятия, имеется крайняя необходимость в применении методов по определению и исследованию возникающих внешних экономических угроз.

Для того, чтобы получить более объективный и детальный анализ уровня финансово-экономической безопасности, следует использовать специально созданные для этого индикаторы, которые способны наиболее достоверно отражаться реальное положение дел в хозяйственной деятельности фирмы. Упомянутые выше индикаторы включают в ряд показателей: макроуровня, характеризующие внешнюю среду (изменения на государственном уровне, кризисные явления и пр.), мезоуровня (региональные факторы, территориальные особенности расположения предприятия) и микроуровня (кадровый потенциал, уровень технического развития) [5].

Объектами обеспечения финансовой безопасности предприятия являются: направления деятельности хозяйствующего субъекта, имущество и ресурсы организации, персонал и вся кадровая структура. Субъектами обеспечения финансовой стабильности предприятия зачастую являются должностные лица, а также службы и подразделения, напрямую предназначенные для данной деятельности.

Стоит также учитывать, что в основе всех действий по обеспечению финансовой лежит нормативно-правовая база деятельности предприятия, также неоспоримое влияние оказывают всевозможные управленческие решения, меры по экономическому стимулированию, административные ры-

чаги воздействия на персонал, проведение политики по работе с конкурентами и партнерами и т.д.

Таким образом, необходимо сформировать стратегию по поддержанию и обеспечению необходимого уровня экономической безопасности, которая состоит из нескольких этапов:

− создание фундамента для обеспечения финансово-экономической безопасности предприятия посредством определения целей, задач, формулировки стратегии, выделения и проработки методологи управления предприятием;

− проведение комплексного и многофакторного анализа факторов внешней и внутренней среды, с дальнейшим выделением угроз для экономической деятельности предприятия;

− выявление и оценка наиболее значимых факторов, влияющих на экономическую деятельность предприятия, ранжирование угроз, поиск источника их возникновения, оценка потенциала для дальнейшего развития предприятия;

− выбор необходимого набора показателей для проведения анализа и определения уровня экономической безопасности предприятия;

− разработка четких рекомендаций и безотлагательных мер по совершенствованию экономической безопасности предприятия, корректировка управленческих решений и методов руководства [3].

Такой подход должен обеспечить стабильное развитие предприятия, положительную динамику экономических показателей, а также более слаженную работу административного аппарата предприятия.

Однако, для того чтобы реализовать защитную функцию экономической безопасности необходимо соблюсти ряд критериев:

а) организация и использование кадрового и экономического потенциала предприятия;

б) оптимизация использования имеющихся ресурсов предприятия, работа над сокращением издержек, количества и длительности производственных циклов;

в) развитие нематериального капитала предприятия и управленческих ресурсов предприятия;

г) защита хозяйствующей деятельности предприятия от различных возникающих внешних угроз и рисков [2].

Превентивная стратегия защиты экономической деятельности предприятия, как таковая, должна быть основана на прогнозировании возможных экономических угроз, а в частности внешних, так как зачастую именно их возникновение не зависит от деятельности самого предприятия. При реализации данной функции необходима проработка целого ряда мероприятий по адаптации деятельности и отдельных структурных элементов под беспрерывно изменяющиеся факторы внешней среды [3].

Таким образом, можно говорить о том, что любое предприятие нуждается в проработке грамотных механизмов по формированию комплексных мер по обеспечению экономической безопасности. Рациональных подход к

данной проблеме и динамизм в составлении механизма по защите способен с высокой долей вероятности обеспечить стабильное функционирование и развитие.

**Список использованных источников**

1. Волкова Т.А., Волкова С.А. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия // Актуальные вопросы развития современного общества сборник научных статей VI Международной научно-практической конференции. – 2016. – №1. – С. 66-68.
2. Донец Л.И., Ващенко Н.В. Экономическая безопасность предприятия. - К.: Центр учебной литературы, 2013. – 245 с.
3. Ендовицкая А.В., Волкова Т.А., Балиашвили Д.У. Теоретико-методические подходы к определению сущности экономической безопасности предприятия и ее оценке // Современная экономика: проблемы и решения. – 2014. – №10. – С. 63-67.
4. Мадатова О.В. Экономическая безопасность. - Краснодар: НЭЦПО КК, 2017. – 347 с.
5. Фролова М.К., Сергеева И.А. Проектирование и организация деятельности службы экономической безопасности современного предприятия // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 136-139.

# ОСНОВНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ В ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПО УСТРАНЕНИЮ УГРОЗ НАЦИОНАЛЬНОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Пивкина Ксения Романовна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматриваются существующие угрозы финансовой безопасности нашей страны, чем регламентируется понятие финансовой составляющей и на что направлена финансовая политика нашей страны. Делается вывод о способах улучшения и обеспечения финансовой политики в РФ.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальная безопасность, финансовая безопасность, угрозы безопасности, составляющие финансовой безопасности.

## MAIN PRIORITIES IN FINANCIAL POLICY TO ELIMINATE THREATS TO NATIONAL AND ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Pivkina Ksenia Romanovna

Penza State University, Penza

Annotation. This article examines the existing threats to the financial security of our country, what regulates the concept of the financial component and what is the financial policy of our country. The author concludes about ways to improve and ensure financial policy in the Russian Federation.

Keywords: economic security, national security, financial security, security threats, components of financial security.

Довольно долгое время наша страна переживает упад развития в экономической сфере. Этому способствуют многие факторы, которые в целом приводят к негативным последствия и в том числе к определенным угрозам в такой составляющей как финансовая безопасность РФ. Примером таких

факторов являются запреты и санкции в отношении Российской Федерации, экономический кризис, который длится в нашей стране на протяжении нескольких лет. Понятие сферы финансовой безопасности очень многообразно и к нему относятся различные системы безопасности: безопасность валютной системы, безопасность в отношении государственного бюджета, безопасность денежной и финансовой системы государства, безопасность сферы налогообложения в целом и др.

Из этих составляющих вытекает целесообразность оценки сферы финансовой безопасности нашей страны, которая базируется на анализе и обнаружении каких-либо угроз (потенциальных или реальных) безопасности в многообразии ее элементов, а именно в национальной и экономической среде безопасности. Эффективная деятельность и функционирование финансовой системы в стране предполагает наличие устойчивой финансовой безопасности. При этом должны существовать различные направления тех или иных финансовых потоков.

За последние 10 лет в нашей стране произошли глобальные изменения и перемены: экономические санкции и увеличение инфляции, значительное падение курса рубля в отношении всех валют на рынке, падение цен на нефть, появления дефицита ликвидности, что привело к массовым банкротствам и другие. Данные изменения соответственно сыграли свою негативную роль в отношении федерального бюджета нашей страны, различных компаний на российском рынке и составили значимую угрозу сфере финансовой безопасности Российской Федерации.

Выделим основные угрозы финансовой безопасности в нашей стране: падение курса рубля (обесценивание валюты РФ); обвал цен на нефть и газ; обширная инфляция, ведущая к низкому уровню жизни людей; рост налогового бремени; увеличение стоимостных ресурсов в отношении кредитов; долги в возврате кредитов; уменьшение поступлений в бюджет.

В составляющей экономической безопасности (например, безработица, инфляции) нашей страны наблюдается почти равное значение фактических и пороговых значений, что является отрицательным фактором. В экономике в целом существуют такие пробелы как недостаточное развитие технологий, сырьевая зависимость от зарубежных стран, институциональная регрессия и др. Учитывая, что все сферы в нашей стране взаимосвязаны, то можно говорить о взаимосвязи финансовой составляющей с экономической и национальной безопасностью.

Существующая стратегия экономической безопасности РФ до 2030 г. подробно и ясно раскрывает понятие экономической безопасности государства. Так экономическая безопасность представляет собой объединений факторов и условий, которые обеспечивают по своей возможности независимость национальной экономики государства, а также ее устойчивость, стабильность и способность к непрерывному усовершенствованию.

У сферы экономической безопасности есть множество аспектов и элементов, в том числе и финансовая безопасность, представляющая под со-

бой состояние финансовой и банковской системы при котором устойчиво функционируют различные рыночные институты.

Для решения вопросов обеспечения финансовой политики в нашей стране разрабатываются и ставятся следующие задачи: уменьшение и ликвидация дисбалансов в сфере экономики; сокращение уязвимости от различных отрицательных факторов; улучшение управления в сфере экономики; улучшение социального и экономического состояния России.

Несмотря на все отрицательные изменения в финансовой составляющей нашей стране российские власти непременно начали усиливать содействие в финансовом секторе. Для устойчивого развития финансовой составляющей, а соответственно экономической и национальной безопасности необходимо предпринять значительный комплекс мер. Некоторые из них представлены на рисунке 1.

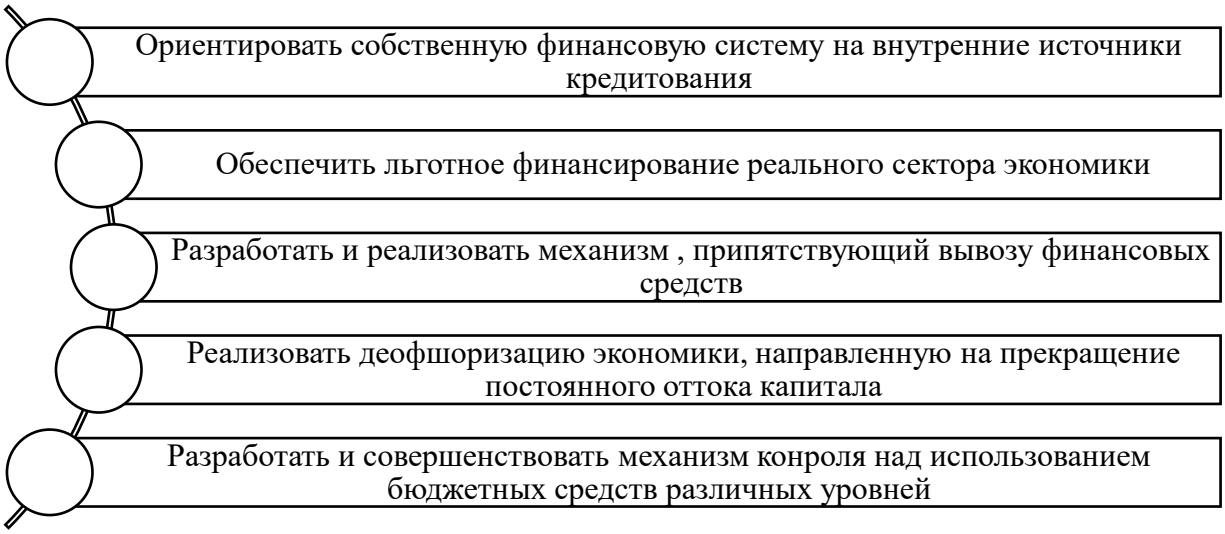



Рисунок 1 – Основная часть мер обеспечения сферы финансовой политики РФ

Финансовая безопасность страны, таким образом, непосредственно связана с понятием национальной безопасности, при этом являясь основным аспектом экономической безопасности страны. Первостепенная роль финансовой политики заключается в установлении стабильности финансовой национальной системы через различные инструменты. Функционирование национальной экономики основывается на проведении комплекса мер финансовой политики с уже существующими на данный момент угрозами экономической безопасности нашей страны в сфере финансов. От сферы и приоритетов финансовой политики, несомненно, зависит уровень экономического роста в стране и соответственно стабильность национальной безопасности нашего государства в целом.

**Список использованных источников**

1. Указ Президента Российской Федерации от 31.05.2017 №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. – 2014.

3. Манохина Н.В. Экономическая безопасность: учебное пособие. Руководство-М.: ИНФРА-М, 2017.
4. Орехова Е.В. Управление угрозами финансовой безопасности государства // Экономика промышленности. – 2013.
5. Абдуллина И.Р., Сергеева И.А. Санкции как основная проблема экономического развития России // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 96-97.

# МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, НАЦЕЛЕННЫЙ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Вяселева Наиля Равилевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье проанализирована взаимосвязь формирования успешного развития промышленного предприятия и механизма его управления. Рассмотрена проблема формирования механизма регулирования технологического развития промышленных предприятий. Приведены меры, способствующие поддержанию технико-технологической функциональной составляющей экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: механизм управления, технологическое развитие, предприятие, промышленность, экономическая безопасность.

## A MECHANISM FOR MANAGING THE TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE AIMED AT ENSURING ECONOMIC SECURITY

Vyaseleva Nailya Ravilevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article analyzes the relationship between the development of an industrial enterprise and its management mechanism. The issue of forming a mechanism for regulating the technological development of industrial enterprises is considered. Measures that contribute to maintaining the technical and technological functional component of the economic security of the enterprise are given.

Keywords: management mechanism, technological development, enterprise, industry, economic security.

В нынешних условиях развития экономики мы часто замечаем, что благосостояние и дальнейшее развитие предприятия непосредственно зависит от инновационно-инвестиционной деятельности и научно-технического развития.

С целью повышения доходов предприятия и снижения риска потери финансов требуется создать эффективный механизм управления. Касаемо технологического развития должны быть подобраны методы разработки и выпуска конкурентоспособной продукции для стабильного роста предприятия. Механизм управления технологическим развитием является одним из значимых факторов каждого предприятия. Он помогает модернизировать технологическую и производственную базы.

Сущность технико-технологического развития в обеспечении экономической безопасности предприятия заключается в обеспечении производ-

ственной базы современным оборудованием и передовыми технологиями [3]. Для поддержания на соответствующем уровне технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия применяется механизм управления.

Понятие «механизм управления технологическим развитием» представляет собой целенаправленную систему деятельности, дающую возможность осуществлять конкретные задачи по повышению технологических возможностей предприятия и получения дохода [1]. Управление производственной и технико-технологической составляющей предприятия начинается с формирования управленческих решений. Базисными компонентами механизма управления считаются конкретные объекты управления либо же отдельные отрасли деятельности организации.

Эффективность использования и применения методов технологического развития предприятий характеризуется ростом чистой прибыли, повышением производительности труда, улучшении кадрового потенциала, а также остальных составляющих экономической безопасности предприятия.

Успех и прибыльность предприятия в первую очередь зависит от реализации совокупности применяемых технологических и управленческих решений. На сегодняшний день в промышленности в частности наблюдается картина изменения технологий, состояния продукта и услуг, рынка и отрасли в целом при помощи инструментов стратегического развития. Для этого могут применяться стратегии роста, стратегии стабилизации и стратегии вывода. Однако ни одна стратегия невозможна без целостного подхода применения системы управления.

Современная ситуация, связанная с пандемией показывает, что способность быстро адаптироваться к новым условиям помогла большинству предприятий пережить карантин и создать условия для сохранения мощностей предприятий. Многим компаниям пришлось перестроить свое производство и выпускать продукцию, актуальную для эпидемического периода. При этом не все смогли от этого получить выгоду, поскольку для создания продукта необходимо обладать не только компетенциями в направлении, но и техническими возможностями для быстрой перестройки производства.

Предприятия, сохраняющие определенную степень совершенства, неизбежно проигрывают в конкурентной борьбе из-за постоянной замены одних технологий другими на рынке. Для них отсутствует возможность снижения себестоимости продукции и осуществлении кардинальных изменений внутри производства. Неэффективная организация производственного процесса, недостаточно квалифицированные работники и высокий физический износ производственных фондов будут оказывать воздействие на технико-технологическую функциональную составляющую экономической безопасности предприятия. Все эти проблемы возможно решить внедрением современных форм организации производства и разработки стратегического плана.

Реализация стратегии заключается в утверждении направлений развития, механизма управления и подборе ответственных лиц. В ходе разработ-

ки стратегии должен быть рассмотрен каждый фактор, оказывающий влияние на уровень технологического развития. Рассчитываются показатели технико-технологической составляющей безопасности предприятия, к ним относятся: материалоемкость, коэффициенты полезного использования материалов, износа и выбытия основных средств, фондоотдача и другие.

Все этапы реализации механизма управления можно представить в следующем порядке:

1. оценка управленческих концепций и программ, используемых на предприятии, анализ работы на рынке современных технологий, сбор необходимой информации;

2. изучение структуры предприятия и кадрового состава, анализ особенностей технологических процессов, определение проблемных секторов, исследование рынков сбыта продукции [2];

3. разработка стратегии технологического развития предприятия, совершенствование системы оперативного управления и планирование комплекса технических нововведений;

4. реализация определенных мер и планов технологического развития предприятия;

5. анализ результатов практического выполнения мероприятий, оценка и расчет их эффективности.

Исходя из этого, каждое предприятия отдельно выбирает направления повышения уровня технико-технологической функциональной составляющей экономической безопасности предприятия. Необходимость внедрения механизма управления зависит в первую очередь от специфики научно-производственной базы, обеспеченности ресурсами и системы принятия управленческих решений. При этом применение данного инструмента управления помогает обеспечить эффективный производственный процесс, повысить производительность труда и увеличить финансовые результаты предприятия.

**Список использованных источников**

1. Калайтан Н.А. Управление технологическим развитием промышленных предприятий / Сибирский торгово-экономический журнал, 2015.

2. Лебедева Т.С. Принципы управления технологическим развитием промышленных предприятий // Экономика и менеджмент инновационных технологий. - 2015. - № 4. Ч. 2.

3. Сергеева И.А., Белоусова Д.В. Основы регулирования производственных отношений в корпоративных промышленных образованиях с целью обеспечения экономической безопасности // Стратегии противодействия угрозам экономической безопасности России. Материалы II Всероссийского форума по экономической безопасности. Выпуск II. - 2019. - С. 190-194.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Горшкова Светлана Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Развитие инноваций является важным элементом обеспечения конкурентоспособности предприятия. Инновации способствуют увеличению и упрочнению деловых связей и взаимоотношений в бизнес-среде. Формирование и укрепление инновационной отражается на росте уровня деловой репутации компании и повышению уровня составляющей экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: инновации, инновационная составляющая, экономическая безопасность.

## ENSURING THE INNOVATIVE COMPONENT OF THE ORGANIZATION'S ECONOMIC SECURITY

Gorshkova Svetlana Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. The development of innovations is an important element of ensuring the competitiveness of the enterprise. Innovations help to increase and strengthen business ties and relationships in the business environment. The formation and strengthening of innovation is reflected in the growth of the company's business reputation and the increase in the level of the economic security component of the enterprise.

Keywords: innovation, innovation component, economic security.

Под экономической безопасностью (ЭБ) предприятия, как правило, подразумевается состояние, когда эффективно применяются все корпоративные ресурсы, с целью избежания и предотвращения каких-либо угроз, а так же эффективного функционирования хозяйствующего субъекта. Если говорить про процесс обеспечения ЭБ предприятия, то он зависит от уровня формирования инновационной составляющей предприятия, ну и государства в целом.

Разработка мероприятий по экономической безопасности формируется по средствам службы общей безопасности или, например, специального отдельного отделения. Ключевой целью такого специального подразделения выступает – предотвращение издержек и способность регулировать финансовые трудности изнутри компании.

Особое место в управлении передовыми инновациями в сфере финансовой защищенности организаций принадлежит риск-менеджменту. Это, свою очередь, позволяет: обличить все воздействующие риски; уменьшить уровень неопределенности и привести в исполнение решения, обращенные на результат стратегических целей и в дальнейшем обеспечение экономической стабильности.

Исходя из того, что было сказано выше, можно отметить, что инновационная составляющая является основным фактором национальной конкурентоспособности и ЭБ государства и предприятия. Например, если государство обладает такой способностью, то занимает, непременно, стратеги-

ческое лидерство. Следовательно, нужно грамотно установить все современные элементы взаимодействия государства, бизнеса, так же науки, что должно привести к обеспечению эффективного экономическому положению на инновационной основе.

Недостаточная конкурентоспособность у отечественного товара влияет на рынки сбыта, то есть к их сужению. Это, в свою очередь, предопределяет недостающую финансовую производительность компаний. Вследствие чего у предприятия происходит нехватка собственных средств, и настаёт низкая инвестиционная привлекательность.

Не удивительно то, что важной основой результативного финансового увеличения компании в настоящее время считаются внедренные инновации. Применяемая стратегия экономической защищенности компании должна осуществлять не только хозяйственную деятельность, но и производить конкурентоспособную продукцию, при этом повышая результативность производства, и что не маловажно, должна извлекать значительный доход. Сейчас развитие инноваций является основополагающим элементом при обеспечении конкурентоспособности предприятия, поскольку конкурентоспособность обеспечивает ЭБ и устойчивое развитие организации в целом. Отметим так же, что инновационная составляющая предприятия позволит сформировать и укрепить внешние деловые отношения. Следовательно, появятся надежные и постоянные контрагенты, что приведёт предприятие к приобретению рентабельных рыночных позиций, а так же на повышении уровня деловой репутации.

С повышением уровня деловой активности предприятия, появляются некие привилегии такие как: доступность кредитных ресурсов вырастет; возрастут заключения прибыльных контрактов.

Всё это скажется на финансовой сфере предприятия и, несомненно, увеличит уровень экономической безопасности организации.

Ключевыми трудностями, мешающими исполнению инновационного потенциала компаний, являются непрочные механизмы защиты интеллектуальной собственности и недостаток инвестиций. Как установлено, инвестирование в инновационные проекты отличается высокой рискованностью. При этом, на сегодняшний день, в экономических условиях России, толчком инновационным процессам может послужить - организация необходимых мотивирующих условий для генераторов идей, которые могут привлечь инвесторов.  То есть, если будут приняты меры, такие как: содействие талантам и будет реализован успешный инвестиционный климат, то это поспособствует активизации инновационных процессов, что в будущем приведёт к повышению экономической безопасности предприятий в РФ.

Создание новой продукции, благодаря инновациям, положительно повлияет на увеличение финансовой надёжности организации, так как будут наблюдаться: расширение сегментов рынка сбыта; появления деловых взаимоотношений.

Можно сделать вывод, что инновационная составляющая организации на сегодняшний день выступает ключевым элементом устойчивости предприятия и эффективного обеспечения экономической безопасности.

**Список использованных источников**

1. Аузан А.В. Инновационное развитие экономики России. Междисциплинарное взаимодействие. Сборник статей. - М.: Проспект, 2017. - 646 с.

2. Пименива Н.А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности: учебник и практикум для академического бакалавриата. - М.: Издательство Юрайт, 2018.

3. Родионов Л.Н. Экономическая безопасность: концепция, стандарты. - М.: Русайнс, 2019. - 32 с.

4. Чунаев С.Ю., Сергеев А.Ю. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития предприятия // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции. - 2017. - С. 22-25.

# МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Клычкова Кристина Сергеевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: В статье определяется роль системы управления человеческими ресурсами в обеспечении экономической безопасности организаций. Рассматривается роль человеческих ресурсов, регулирующих деятельность в организации. Определены составляющие системы управления человеческими ресурсами и необходимость в их модернизации.

Ключевые слова: человеческие ресурсы, система управления, экономическая безопасность, организация, модернизация.

## MODERNIZATION OF THE HUMAN RESOURCE MANAGEMENT SYSTEM IN ORDER TO INCREASE THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Klyckova Kristina Sergeevna

Penza State University, Penza

Annotation. The article defines the role of the human resource management system in ensuring the economic security of organizations. The role of human resources regulating activities in the organization is considered. The components of the human resource management system and the need for their modernization are identified.

Keywords: human resources, management system, economic security, organization, modernization.

В современном мире предприятия всё больше уделяют внимание вопросам по управлению кадрами. Причиной этому служит необходимость разработки новых инновационных проектов, так как от этого напрямую зависит уровень экономической безопасности любой организации. Для осуществления таких действий и необходимо привлекать и удерживать в организациях компетентных, высококвалифицированных сотрудников [5].

В свою очередь, при изучении вопросов связанных с планированием человеческих ресурсов, вероятность организаций повысить уровень конкурентоспособности возрастает [4].

Управление человеческими ресурсами является наиболее широким понятием, по отношению к такому понятию как «управление персоналом» и состоит из определенных составляющих.

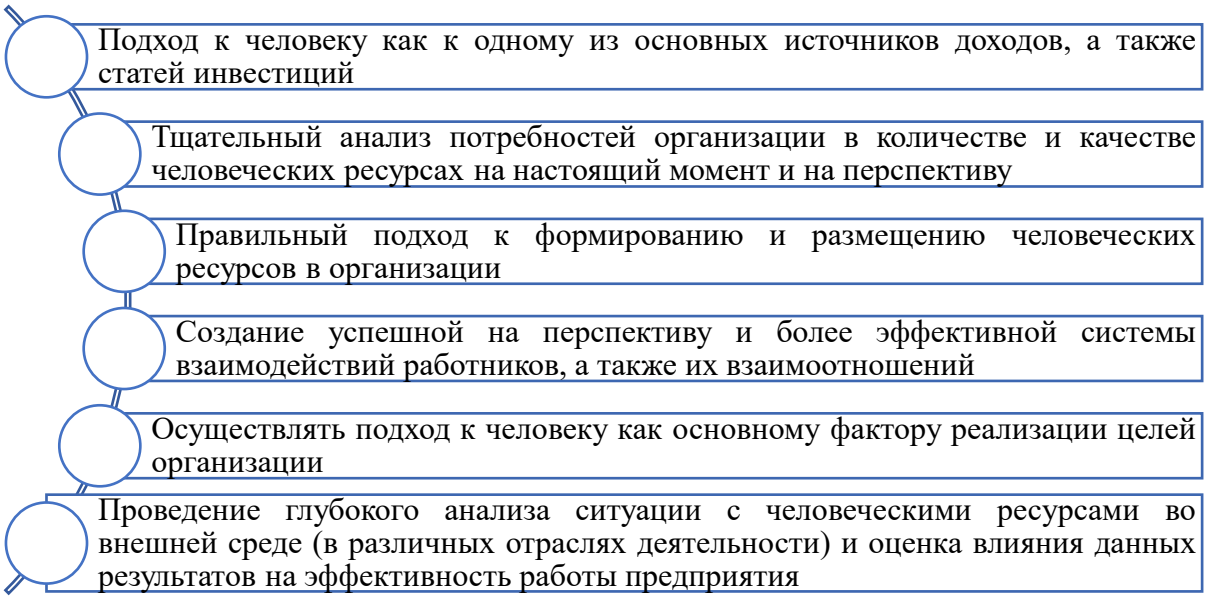



Рисунок 1 – Составляющие управления человеческими ресурсами [2]

Тщательное изучение человеческого капитала способствует формированию качества в работе, а также помогает достичь следующих результатов: выстраивание баланса размеров инвестиций, которые были вложены в обучение сотрудников с доходами на текущий период, которые могли бы быть получены предприятием при работе данных сотрудников, за тот временной интервал, приходившийся на образование; предотвращение рисковой ситуации с помощью применения разработанных соответствующих мер, в которой сотрудник может уволиться после благополучно пройденного дополнительного обучения, предоставленного за счет организации; обновление способов оценки доходов, принесенные предприятию благодаря вложениям в своих сотрудников [1].

Человеческий капитал, а именно его своевременное развитие, совершенствование ставят на одну ступень с внедрением инноваций. Благодаря всему этому растет не только производительность труда, но и качество продукции. В свою очередь следствием всего этого будет улучшение экономической системы в целом, а именно её конкурентоспособности.

Так как система формирования бизнеса не стоит на месте, а развивается, появляются новые технологии, тактики, соответственно и в сфере человеческих ресурсов возникает необходимость совершенствования уже имеющихся навыков, а также освоение новых. В современном мире многие люди по собственной инициативе осваивают новые виды деятельности, приобретают новые навыки в уже освоенной профессии, что помогает им быть востребованными на трудовой бирже и претендовать на более высо-

кую заработную плату. Любой владелец, заинтересованный в развитии своей организации при подборе персонала проводит тщательную процедуру подбора, а затем и отбора персонала по личным навыкам и системе профессиональных качеств [3]. В свою очередь модернизация человеческого капитала находится в прямой зависимости от информационной и инновационной политики страны. В странах, где будет обеспечен низкий уровень социальных стандартов обеспечения труда и условий проживаний, скорее всего, будет проявляться борьба за человеческие ресурсы, следствием этого может стать «утечка мозгов». В развитие экономики, а так же в развитие какой-либо конкретной организации наибольший вклад способны внести более способные и талантливые работники. Поэтому существенную роль для хороших специалистов играет получение качественного образования.

Образование на протяжении всех времен является фактором длительного действия. Благодаря образованию общество получает новую рабочую силу с более высоким уровнем квалификации, что в свою очередь положительно сказывается на экономической безопасности организаций. Качество хорошего образования способствует получению финансовых преимуществ.

Также в условиях развития экономики государство в свою очередь тоже должно вносить вклад в модернизацию человеческого капитала и содействовать в обеспечение: долголетия и здоровья на основе повышения качества и доступности медицинского обслуживания; доступа к качественному образованию на всех уровнях образовательной системы с обеспечением мобильности слушателей и преподавателей; достойного уровня жизни населения на основе получения адекватных трудозатратам доходов, охраны сохранения окружающей среды, усовершенствования системы социальной; безопасности и защиты прав человека, содействия равенству и социальной справедливости [1].

В свою очередь необходимо изучать требования на рынке труда и проводить на всех имеющихся уровнях системы образования мониторинг технологических платформ, чтобы установить соответствие. Таким образом, можно сказать, что человеческие ресурсы являются одними из наиболее важных ресурсов на предприятии и в организациях. Так как экономическая безопасность не является стабильной, это постоянный процесс, который необходимо поддерживать, за что и отвечают человеческие ресурсы.

**Список использованных источников:**

1. Мильгуй Т.П., Винникова А.Б. Основные подходы к управлению человеческими ресурсами // Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2019.

2. Потемкин В.К. Управление персоналом. - СПб.: Питер, 2019. - 32 с. - http://new.znanium.com

3.Фёдорова Н.В., Минченкова О.Ю. Управление персоналом организации - М.: КноРус, 2018. - 190 с.

4. Чуланова О.Л. Управление персоналом на основе компетенций: монография - М.: Инфра-М, 2018. - 400 с.

5. Талалуева М.И., Сергеев А.Ю. Безопасность предприятия с точки зрения ее кадровой составляющей // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Материалы VII научно-практической конференции. - 2018. - С. 188-190.

# ОЦЕНКА РИСКОВ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Слугина Александра Валерьевна, Сергеева Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается значение оценки рисков в экономической безопасности деятельности предприятия. Влияние и роль оценки рисков и существующих методик, направленных на выявление уже существующих рисков и предотвращение их появления.

Ключевые слова: оценка рисков, методики оценки рисков, рисковые события, экономическая безопасность, угрозы для экономического состояния.

## ASSESSMENT OF RISKS AND ITS ROLE IN THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

Slugina Alexandra Valeryevna, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses the importance of risk assessment in the economic security of the enterprise. The impact and role of risk assessment and existing methods aimed at identifying existing risks and preventing their occurrence.

Keywords: risk assessment, risk assessment techniques, risk events, economic security, threats to the economic state.

Без оценки рисков в деятельности предприятия в современных условиях рыночных отношений не может обойтись ни одно предприятие, так как оценка рисков является важной составляющей частью как в теории управления, так и в практике.

Под риском следует понимать следствие действия либо бездействия, в результате которого существует реальная возможность получения неопределенных результатов различного характера, как положительно, так и отрицательно влияющих на финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Риск - это событие, которое влечет за собой различные варианты последствий: положительный, нулевой и отрицательный. Избежать риска невозможно, поэтому важно управлять им, предвидеть и снизить возможные негативные последствия до минимума.

Существуют различные методики оценки рисков, самые распространенные из них: экспертный, статистический, метод аналогий, комбинированный подход. Все методики оценки рисков учитывают вероятность возникновения определенных рисковых событий и предполагают вытекающие из них варианты «смягчения» критических ситуаций – это же и объединяет все множество методик. Так же, безусловно, одной из основных целей оценки рисков является улучшение уровня экономической безопасности предприятия.

Особую роль приобретает оценка рисков именно с рассматриваемого аспекта экономической безопасности. Защита от таких рисков в виде угроз для экономического состояния предприятия предполагает кроме выявления степени их воздействия так же и разработку акций, направленных на пре-

дупреждение «негатива», образование резерва ресурсов для смягчения угроз или их полной ликвидации при высоком ресурсном потенциале.

Уровень экономической безопасности предприятий основывается на умении существующих внутри организационной системы служб своевременно выявлять первые маячки рисков, профессионально их оценивать и работать на опережение, рассматривая все аспекты деятельности предприятия. Существует число рисков, которые непосредственно бьют по потенциалу функционирования бизнеса и ослабляют его, это число определяется внешнеэкономической ситуацией, связанной с уровнем коррумпированности и криминалистической экономической обстановки в стране.

Самые часто возникающие угрозы даже самых прогрессивных предприятий кроются в снижении спроса на производимую продукцию или предоставляемые услуги, а также в ухудшении положения в сегменте рынка, то есть в снижении конкурентоспособности.

Наступление кризиса для организаций может обернуться резким проявлением всех разрушительных факторов и противоречий, к таким относятся: нестабильная экономическая и политическая обстановка, недостатки в законодательстве, несовершенство системы управления, подрывная деятельность конкурентов, скачки фондового рынка, недостаточность информации о рынке.

Ключ к высокому уровню экономической безопасности предприятия – это выявление, оценка и управление рисками в специфицированных управленческих, производственных и финансовых областях. Роль оценки рисков заключается в понимании вероятности наступления отличия ожидаемого финансового результата от наступившего. Абсолютно безрисковой зоны в предпринимательстве не бывает, каждый из предпринимателей индивидуально и нестандартно выстраивает систему работы для увеличения прибыльности своего предприятия, обеспечивая высокий уровень экономической безопасности и грамотную оценку рисков.

**Список используемых источников**

1. Гилина Т.Г., Грибенчук А.Р. Применение экспертной оценки рисков в деятельности казенного учреждения // Инновационная наука. - 2020. - №3.
2. Нкенгурутсе Э. Оценка рисков в бизнесе: предпринимательские риски // Magyar Tudományos Journal. - 2020. - №42.
3. Винокур И.Р. Методика анализа и управления рисками. Количественная оценка рисков // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. - 2020. - №1.
4. Наточеева Н.Н., Гуриева Л.К., Кузнецова В.И. Оценка финансовых рисков в организации // Научен вектор на Балканите. - 2020. - №1 (7).
5. Маслова А.О., Сергеева И.А. Угрозы правовой составляющей экономической безопасности и способы их ликвидации // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 122-125.

# НАЛОГОВЫЕ СИСТЕМЫ И МЕТОДЫ УХОДА ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ ТЕНЕВОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Маштакова Юлия Александровна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматривается проблема теневого предпринимательства, основные теоретические понятия, а также методы противозаконных махинаций, используемые теневым бизнесом ради личной выгоды и пути предотвращения деликтов.

Ключевые слова: теневое предпринимательство, теневой бизнес, уход от уплаты налогов, нарушение закона, серая заработная плата, Российская Федерация, система налогообложения.

## TAX SYSTEMS AND METHODS OF AVOIDING TAX PAYMENT OF THE SHADOW SECTOR OF THE RUSSIAN ECONOMY

Mashtakova Julia Alexandrovna, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. This article examines the problem of shadow business, basic theoretical concepts, as well as methods of illegal fraud used by shadow business for personal gain and ways to prevent tort.

Keywords: shadow business, shadow business, tax evasion, violation of the law, gray wages, Russian Federation, taxation system.

Злободневность данной статьи колоссальна, ведь прибыль, исходящая от теневого бизнеса во всем мире, сопоставима с экономикой США. Для борьбы с теневым бизнесом в России необходимо определить его масштабы, методы воздействия на «белую» экономику, причины развития и, исходя из них, планировать государственное регулирование.

Итак, теневой экономикой можно назвать неконтролируемую зону воспроизводства, где происходят противоправные действия субъектов хозяйствования в целях получения ради удовлетворения своих личных потребностей неофициального «серого» заработка или же по средствам выведения из-под фискального контроля определенных доходов. Однако, теневую экономику в данный момент практически невозможно отделить от легального сектора экономики, невозможно полностью избежать ее существования. Она тесно переплетается с «чистым» бизнесом, а также взаимодействует с государством, пользуясь его ресурсами, рабочей силой и прочими благами.

Рассмотрим деятельность предпринимателей, укрывающихся от уплаты налогов, установленных государством РФ, как вид экономического преступления.

Существует 5 налоговых систем. Самая распространенная – традиционная или общая система налогообложения (ОСНО), согласно которой 13-20% от прибыли организации или же от доходов физических лиц, НДС по ставке 10-20% и налог на имущество по ставке 2-2,2% организация либо ИП должны выплатить государству, следуя правилам традиционной нало-

говой системы. Это отягощает многих предпринимателей малого и среднего бизнеса - ведет к «уходу в тень» [5].

Взамен ОСНО была создана упрощенная система уплаты налогов (УСНО) с 2-мя объектами налогообложения, где 6% составляет уплата с валового дохода, а 15% - с чистой прибыли организации. Существуют определенные рамки ее применения, перечислим основные: основные средства балансовой стоимости не должны превышать 150 млн. рублей, выручка не должна быть больше 150 млн. рублей, участие доли других организаций - не более 25%, а количество рабочих не должно превышать 100 человек [4].

Единый налог на вмененный доход (ЕНВД). Налоговая ставка по данной налоговой системе составляет 7,5-15%. Однако, проценты взимаются с вмененного дохода, который зависит от базовой доходности пониженных и повышенных коэффициентов инфляции (дефлятора) [5].

Еще одной системой налогообложения является единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН). Налогоплательщики ЕСХН - организации и ИП, являющиеся сельскохозяйственными товаропроизводителями. Объекты налогообложения ЕСХН - доходы, уменьшенные на величину расходов. Налоговая ставка устанавливается в размере 6% [1].

Патентная система налогообложения устанавливается Налоговым кодексом, вводится в действие законами субъектов РФ и применяется на территориях указанных субъектов РФ. Индивидуальные предприниматели, средняя численность наемных работников которых не превышает 15 человек (ст. 346.43.НК РФ), могут пользоваться данной патентной системой.

Важно понять, какие методы ухода от уплаты налогов существуют, и каким образом юридические и физические лица имеют возможность уплачивать меньшую сумму налогов в государственную казну [3].

1) «Дробление бизнеса». Вместо уплаты налогов по традиционной системе налогообложения, предприниматель «дробит» свою организацию на несколько других индивидуальных предпринимателей, которые разделяют между собой доход одного лица. Таким образом, несколько фиктивных организаций в сумме получают большую прибыль, уплачивая налог по УСНО. Подобные махинации в основном вычисляются с помощью «панибратства». Таким способом ухода от общих налогов могут пользоваться крупные производители товаров народного потребления, оптовых товаров и т.д. Также стоит отметить, что с приходом в бизнес системы УСНО, предприниматель перестает платить налог на недвижимое имущество [2].

2) «Применение налога ЕНВД для крупных автотранспортных предприятий». В данной налоговой системе доход предпринимателя не ограничен. Однако организация не может иметь более 20 автомобилей, задействованных в работе. Это становится возможным только в ОСНО и УСНО, но с большим количеством налоговых выплат. Чтобы сэкономить, «теневики открывают», к примеру, по несколько ИП и распределяют автомобили между ними. По неофициальным данным, в Пензенской области таким ви-

дом методов ухода от уплаты наибольшего количества налогов пользуются организации «Дилижанс» и «Меркурий» [1].

3) «Применение ЕНВД предпринимательским сообществом на помещениях торговых залов более 150 кв. метров». Потенциальная площадь разделяется на различные «подставные» «ИП» и «ООО», юридических и физических лиц. Это дает возможность выплачивать ЕНВД, вместо традиционной налоговой системы - ОСНО.

4) «Совмещение бизнеса». Разделение бизнеса на лицо, применяющее УСНО, и лицо, применяющее налоговую систему ЕНВД. При этом бенефициаром является один собственник. Таким образом, происходит минимизация суммы НДС и остальных налогов из-за «некорректного» ведения раздельного учета доходов и расходов организации.

5) «Занижение количества торговых залов, залов обслуживания посетителей, числа работников при принятии системы ЕНВД». По условиям уплаты ЕНВД предприниматель не должен иметь более 150 кв. метров для реализации своего товара. Чтобы остаться в категории налогоплательщиков по данной налоговой системе, предприниматель договаривается с арендодателем о расширении своей территории с помощью дробления одного договора на два, три и более, учитывая неразрешенные метры, к примеру, как площадь складных помещений [1].

6) Экономия благодаря «серой заработной плате». Как уже известно, в связи с НК РФ, предприниматель обязан выплачивать определенную сумму налогов за каждого работника своей организации. Из-за этого зарплата сотрудников уменьшается, что ведет к их потере. Поэтому на данный момент неудивительно наблюдать неофициально трудоустроенное население, либо частично трудоустроенное, т.е. на определенную ставку, независящую от реального объема работы и обязанностей. Также ранее можно было получать доход без взимания налога - неофициально, продавая, к примеру, товары собственного «ручного» производства или же определенные услуги, такие как репетиторство, ногтевой сервис и прочее. Однако, в связи с условиями пандемии, на территории РФ с января 2019 г. был введен «специальный налог на профессиональный доход» для самозанятых, который составил 4-6% по льготной ставке от доходов самостоятельной деятельности. Возникает риторический вопрос: «Сколько самозанятых все еще скрывает свою профессиональную деятельность, необлагаемую налогом?» [6].

7) «Открытие бизнеса на «проблемных» физических лиц, которые чаще всего являются малообеспеченными, больными людьми, не имеющими возможности выплатить налоги.

Обсудив всевозможные методы ухода от уплаты налогов, можно сделать некоторые выводы о несовершенстве в налоговой системе РФ и привести данные из статистики. Россия находится в топ-5 крупнейших теневых экономик мира. Она занимает четвертую строку из других двадцати восьми представленных государств. Ее объем составляет 39% от прошлогоднего ВВП, а показатель теневой экономики на 84% выше, чем средний мировой показатель [7].

Теневой бизнес – это нелегальное ведение предпринимательской деятельности, скрываемое от государственных инстанций, с отсутствием выплат налогов. Отсутствие четко-сформулированной стратегии в области противодействия теневому бизнесу и процессам криминализации экономического развития делает экономическое развитие государства уязвимым и требует пристального исследования и постоянного совершенствования механизма и методов деятельности правоохранительных органов. В связи с этим, в настоящее время органы государственного управления активно разрабатывают программы по нейтрализации теневого бизнеса в России. К этому относят меры, направленные на защиту предпринимательства, введение системы государственного стимулирования, формирование неподкупной правоохранительной системы, стимулирование безналичного расчета, борьбу с коррупцией, установление экономически целесообразного, справедливого, но четко администрируемого налогообложения.

**Список использованных источников**

1. «Audit-it.ru». Бухгалтерский учет. Налоги. Аудит. – 2020. – URL: https://www.audit-it.ru/terms/taxation/eskhn.html

2. Журнал «Время Бухгалтера». «РУНА» консалтинговая группа. – 2020. – URL: https://www.v2b.ru/articles/legalnye-sposoby-optimizatsii-nalogooblozheniya/

3. Интернет-портал «Российской газеты». Юридическая консультация. - https://pravo.rg.ru/rubrics/question/9286/

4. Официальный сайт ФНС РФ «Налог.ру» – 2020. – URL: https://npd.nalog.ru/

5. Официальный сайт «1С-Старт» – 2020. – URL: https://www.regberry.ru/nalogooblozhenie/osno-obshchaya-sistema-nalogooblozheniya

6. Образовательный портал «Geek Brains». – 2020. – URL: https://geekbrains.ru/posts/nalog-dlya-samozanyatyh-

7. РБК, российский медиахолдинг – 2020. – URL: https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff

# ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Солдатова Светлана Сергеевна, Наумова Мария Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье представлена краткая оценка продовольственной безопасности Пензенского региона, определены цели и задачи в данной сфере.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, агропромышленный комплекс, продовольственная продукция.

## FOOD SECURITY OF THE PENZA REGION

Soldatova Svetlana Sergeevna, Naumova Maria Andreevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article presents a brief assessment of the food security of the Penza region, defines the goals and objectives in this area.

Keywords: food security, agro-industrial complex, food products.

Обеспечение продовольственной безопасности является одной из центральных проблем в вопросе построения эффективной системы национальной безопасности Российской Федерации в сложных политико-экономических условиях современного мирового пространства. Так как экономика государства – это сложная многофакторная модель, характеризующаяся мультипликативным эффектом и зависимостью от всех, без исключений, ее составных элементов, то и продовольственная безопасность страны в целом напрямую зависит от продовольственного обеспечения российских регионов.

Общепринято под термином «продовольственная безопасность» понимать состояние агропромышленного комплекса (АПК) страны или отдельного региона, способное обеспечивать население всеми видами необходимых продуктов питания в целях удовлетворения потребностей личности, сохранения жизни и здоровья человека. Таким образом, основная задача продовольственной безопасности – это обеспечение граждан продуктами питания.

«Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации» является основным документом, закрепляющим цели, задачи и требования к продовольственной безопасности страны. Первоначально данный документ был разработан и принят в 2010 г., а 21.01.2020 Президент РФ Путин В.В. подписал указ об утверждении редакции Доктрины, в которой откорректированы нормы обеспеченности населения страны основными продуктами питания, так: рост по сахару и растительному маслу составил +10%, по рыбной продукцией +5%, по овощами +90% и фруктами + 70% соответственно [1].

Продовольственная безопасность страны формируется с учетом продовольственной безопасности каждого субъекта Российской Федерации, а уровень обеспечения продовольствием регионов во многом предопределяется их географическим расположением и уровнем социально-

экономического развития. Проанализируем основные элементы системы обеспечения продовольственной безопасности Пензенской области. По официальным данным, пензенские сельхозпроизводители и субъекты пищевой промышленности практически полностью обеспечивают население региона продовольственной продукцией [3]. Надо отметить, что в области 70,9% от общей площади составляют земли сельскохозяйственного назначения, а 33% от общего числа населения являются сельскими жителями [4].

АПК Пензенской области является важной неотъемлемой частью экономики региона, производящим 1/5 часть регионального валового продукта. При этом пензенские производители сельскохозяйственной и пищевой продукции, обеспечивая потребности населения области в основных продуктах питания, активно налаживают партнерские связи с соседними регионами, а так же ведут внешнеэкономическую деятельность со странами ближнего и дальнего зарубежья, все это позволяет зарабатывать прибыль и пополнять региональный бюджет.

Несмотря на трудности 2020 г., сопряженные с распространением коронавируса и вводом ограничительных мер весной текущего года, в АПК Пензенской области наблюдается устойчивая тенденция экономического развития, например, в текущем году в АПК региона было инвестировано более 19 млрд. руб. и возвращено в сельскохозяйственный оборот 37 тыс. га пашни [3].

По официальным данным, размещенным на сайте Правительства Пензенской области 11.12.2020, стало известно, что планируется ввести в эксплуатацию завод по переработке индейки мощностью до 214 т продукции в сутки в Нижнеломовском районе, а также комплекс по промышленному выращиванию индейки в Пачелмском районе Пензенской области [3]. Это позволит существенно увеличить объемы производства мясо птицы в регионе и занять достойное место пензенским производителям как на внутрироссийском, так и на зарубежных рынках сбыта.

Так же в 2020 г. было собрано 3 млн. 370 тыс. т зерновых и зернобобовых, что в 1,7 раза превышает уровень 2019 г. [3]. По показателям урожайности зерновых и зернобобовых культур Пензенская область лидером в Приволжском федеральном округе (40 центнеров с гектара). Хороший урожай подсолнечника в течение ряда последних лет позволяет региону эффективно использовать производственные мощности предприятий по переработке подсолнечника, а выпускаемое растительное масло поставлять в Китайскую Народную Республику [3].

Пензенский регион занимает второе место в Приволжском федеральном округе по производству мясо, мясных продуктов и мясо птицы, а так же по итогам года первое место – по продуктивности молочного стада [4].

Как результат динамичного развития АПК, Пензенская область более чем на 85% обеспечена собственным продовольствием по основным видам продуктов питания, что подтверждает ее продовольственную независимость. При этом пензенская сельскохозяйственная продукция поставляется практически во все субъекты РФ и в 20 зарубежных государств [2, 3].

Однако, несмотря на вышеперечисленные успехи, проблемы в АПК региона присутствуют, и основные из них, это: дефицит финансовых ресурсов, особенно долгосрочных инвестиций; низкая покупательная способность жителей вследствие низкого уровня жизни; острая конкурентная борьба за рынки сбыта продукции.

Губернатор Пензенской области Белозерцев И.А. перед Правительством региона и представителями бизнеса на 2021 г. поставил следующие задачи: по объёму урожая зерновых и зернобобовых выйти на цифру 3,5 млн. т; увеличить производство молока и мяса как минимум на 10%; увеличить площадь посевных земель, введя в севооборот необрабатываемые земли сельскохозяйственного назначения; активизировать работу по поддержке фермерских хозяйств и сельхозкооперативов [3].

В заключение подчеркнем, что принципиальные качественные изменения в отечественном АПК возможны в случае эффективной реализации комплекса мер, нацеленных не на поддержку, а на модернизацию сельского хозяйства и повышение престижа «работы на земле». Как минимум должны быть обеспечены следующие условия: увеличение прямых и расширение косвенных мер государственной поддержки АПК, нацеленных на развитие инфраструктуры и жизненного пространства на селе; преодоление технологического отставания и повышение уровня автоматизации и механизации сельскохозяйственных работ; обеспечение доступности кредитных ресурсов для субъектов АПК; создание в России собственного семенного фонда, что позволит преодолеть зависимость российских аграриев импорта семян (доля импортных семян в России оценивается от 20% до 80% в зависимости от вида и типа сельхозпродукции) [6].

Продовольственная безопасность – понятие комплексное, поэтому для обеспечения ее должного уровня, требуется решение целого комплекса сложных экономических, организационных, технико-технологических и социальных проблем.

**Список использованных источников**

1. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации. – URL: https://mcx.gov.ru/upload/iblock/3e5/3e5941f295a77fdcfed2014f82ecf37f.pdf

2. Международный научный журнал «Символ науки» №1-2/2018. – URL: https://os-russia.com/SBORNIKI/SN-2018-1-2.pdf

3. Официальный портал Правительства Пензенской области. – URL: https://vk.cc/bVRyZM

4. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства Пензенской области. – URL: https://mcx-penza.ru/ministerstvo/struktura_min/zemlya/sector/inform

5. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики. – URL: https://rosstat.gov.ru/

6. Тактарова С.В., Солдатова С.С. Повышение эффективности производства овощеводства как элемент обеспечения продовольственной безопасности государства // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам V научно-практ. конференции 28 марта 2018 г. – Прага: Vedecko vydavatelske centrum Sociosfera-CZ, 2018 – С.173-177. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=36419258

# ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Федосеева Виктория Евгеньевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: В статье рассматриваются различные подходы к определению термина «финансовая безопасность предприятия». Поднимается проблема обеспечения финансовой безопасности промышленных предприятия для предотвращения ее основных угроз. Выделяются наиболее распространенные методы, которые помогут обеспечить эффективное функционирование финансовой системы предприятия.

Ключевые слова: финансовая безопасность, экономическая безопасность, финансовая устойчивость, финансовые угрозы, финансовые риски.

## FINANCIAL SECURITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES AS A MAIN CRITERION FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

Fedoseeva Victoria Evgenievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses various approaches to the definition of the term "financial security of an enterprise". The problem of ensuring the financial security of industrial enterprises in order to prevent its main threats is raised. The most common methods are highlighted that will help to ensure the effective functioning of the financial system of an enterprise.

Keywords: financial security, economic security, financial stability, financial threats, financial risks.

В настоящее время перед каждым предприятием стоит вопрос об обеспечении его экономической безопасности, которая проявляется в стабильной деятельности организации. Одним из основных критериев, говорящих о том, что предприятие экономически стабильно и безопасно является устойчивая и эффективная работа его финансовой системы. При недостаточном и неправильном распределении финансовых ресурсов могут произойти сбои в выполнении производственного плана, потери кадров и конкурентных преимуществ, вследствие чего большое внимание следует уделить обеспечению финансовой безопасности. Непосредственно с формирующейся в организации прибылью возникают и финансовые риски, которые могут оказать негативное влияние на финансовую деятельность компании и даже привести к полной потери платежеспособности, т.е. банкротству [1].

Как показывает практика к вопросам о финансовой безопасности предприятия, как правило, обращаются только в периоды выхода из финансового кризиса, поэтому сам термин «финансовая безопасность» появился сравнительно недавно и считается малоизученным. За последние годы наблюдается процесс систематизации этого определения как научной категории. Анализ многих научных работ, показал разнообразие взглядов авторов относительно сути термина «финансовая безопасность». Огромное количество вариантов трактовок данного определения говорит в первую оче-

редь о важности данной проблемы. Так, к примеру, Барановский А.И. считал, что финансовая безопасность, во-первых, представляет собой защиту финансовых интересов на всем протяжении развития финансовых отношений, а, во-вторых, помогает предприятиям обеспечивать себя финансовыми ресурсами, в том количестве, в котором им необходимо для удовлетворения собственных потребностей и покрытия существующих обязательств перед кредиторами. Другой автор Папехин Р.С., рассматривал данное определение как комплексное понятие, т.е. у него финансовая безопасность предприятия является отражением его финансов, на том уровне, на котором само это предприятие сможет развиваться и функционировать на постоянной основе, поддерживая при этом свою финансовую безопасность в зоне дополнительного риска [2].

В научной литературе на данный момент у многих авторов преобладает вариант, где финансовая безопасность предприятия рассматривается как основной критерий экономической безопасности, что в первую очередь связано с тем, что финансовая безопасность определяет финансовое состояние предприятия и противостоит возможным угрозам.

Главная цель финансовой безопасности промышленного предприятия состоит в обеспечении наиболее эффективного и стабильного функционирования организации в настоящем времени, т.е. в краткосрочной перспективе и определение возможных путей развития в будущем, т.е. в долгосрочной перспективе [4].

Для достижения этой цели, необходимо определить основные направления финансовой деятельности, просчитать риски, выявить возможные угрозы и соответственно предпринять меры по их предотвращению.

Так как промышленность является одной из самых сложных областей экономики России, она подвержена как внешним, так и внутренним факторам. Для действительно эффективного управления деятельности промышленных предприятий необходимо придерживаться определенной последовательности действий обеспечивающих финансовую безопасность.

В современных условиях можно выделить следующие угрозы финансовой безопасности промышленных предприятий в зависимости от уровня:

1. На макроэкономическом уровне: набирающий обороты мировой экономический кризис, затрудняющий дальнейшие преобразования; изменение курса валют; снижение числа платежеспособного населения; высокий риск потери спроса на продукцию; рост числа экономических преступлений, особенно коррупционной направленности; потеря позиций страны на мировой экономической арене.

2. На микроэкономическом уровне: неплатежеспособность большинства промышленных предприятий; низкий уровень квалификации работников; много недочетов в системе внутреннего финансового контроля; неэффективная политика предприятий в производственной и маркетинговой сферах, присутствует необходимость оптимизации существующей стратегии [3].

Стоит заметить, что абсолютно все выделенные угрозы необходимо контролировать и по возможности ликвидировать силами самих предприятий. Для своевременного выявления всех потенциальных угроз нужно проводить регулярный мониторинг, а также определять уровень финансовой безопасности на промышленном предприятии используют ряд показателей, позволяющих определить платежеспособность, ликвидность, финансовую устойчивость и рентабельность анализируемого предприятия. Вывод делается на основе сравнения полученных результатов с нормативными значениями по каждому подсчитанному финансовому показателю [3].

В целом методология оценки финансовой безопасности предприятия встречается в трудах многих ученых, поэтому появляется возможность выделить наиболее распространенные методы оценки, представленные на рисунке 1.

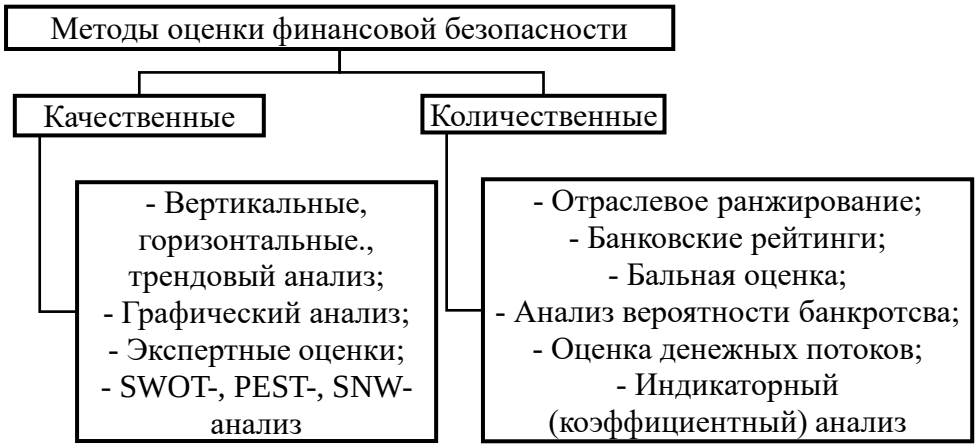



Рисунок 1 – Методы оценки финансовой безопасности предприятия [1]

Таким образом, можно сделать вывод, что проблема финансовой безопасности в современном мире является актуальной, так как именно финансовая безопасность является основным критерием обеспечения экономической безопасности. Обеспечение финансовой безопасности является первоочередной задачей промышленных предприятий, поэтому необходимо проводить своевременный финансовый мониторинг, для выявления возможных угроз и определения мероприятий по их предотвращению.

**Список использованных источников**

1. Воробьева М.А. Сущность финансовой безопасности и ее место в системе экономической безопасности организации // Молодой ученый. – 2020. - №3 (293). – С. 327 – 330. – URL: https://moluch.ru/archive/293/66443.

2. Еремеева С.С. Финансовая безопасность предприятия как основной критерий его экономической безопасности // Финансы и учетная политика. – 2019. - №5. - С. 17 – 21. – URL: https://cyberleninka.ru.

3. Юнусова Е.А., Баширина Е.Н. Финансовая безопасность предприятия и пути ее обеспечения // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2019. - №10 (38). - С. 257 – 260. – URL: https://cyberleninka.ru.

4. Иткулова С.И., Сергеева И.А. Современные угрозы финансовой безопасности российских предприятий // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 204-207.

# ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Сергеева Ирина Анатольевна, Сивачева Анастасия Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский Государственный Университет», г. Пенза

Аннотация. Статья нацелена на раскрытие сущности инновационных технологий на предприятии и раскрывает взаимодействие между бизнесом и инновациями, показывает основные аспекты и влияние инноваций на конкурентоспособность предприятия.

Ключевые слова: инновации, конкурентоспособность, инновационные технологии, управление предприятием, конкурентное преимущество.

## INNOVATIVE TECHNOLOGIES AS A FACTOR OF ENTERPRISE COMPETITIVENESS

Sergeeva Irina Anatolyevna, Sivacheva Anastasia Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article is aimed at revealing the essence of innovative technologies in the enterprise and reveals the interaction between business and innovation, shows the main aspects and the impact of innovation on the competitiveness of the enterprise.

Keywords: innovation, competitiveness, innovative technologies, enterprise management, competitive advantage.

На современном этапе инновации охватывают абсолютно все сферы жизнедеятельности общества. Инновации - двигатель прогресса, позволяющий предприятию в разы повысить конкурентоспособность за короткий промежуток времени. Внедрение инновационных технологий позволяет снизить издержки на предприятии, выйти на новые рынки и повысить лояльность клиентов.

Инновационная деятельность – это инициативность, сориентированная на приобретение новых сведений и продуктов, итогом которой является коммерческая реализация новейших технологий, использованных материалов, способов компании и управления производством, приносящая конкретный результат.

Компания, которая разрабатывает и использует инновационные технологические процессы в производстве, часто на практике встречается с определенными трудностями. В интересах эффективного функционирования, на наш взгляд, ей следует: за короткий срок овладевать новейшими технологическими процессами; регулярно реструктуризировать применение технологий, материальных и трудовых ресурсов; качественно применять нововведения с целью создания продуктов и оказания услуг в соответствии с потребностями рынка.

Конкурентоспособность компании за счет введения и применения итогов инноваторской деятельности допускается анализировать с учетом пары сторон – чувствительности и инновационности:

Чувствительность – это особенность фирмы адаптироваться к переменам внешней сферы путем внутриорганизационной перестройки;

Инновационность – это умение обновляться, реализовывать модификации в персональной деятельности на базе изучения новейших компонентов. Влияние инновационных технологий на предприятие в целом, особенно на элементы ее конкурентоспособности происходит посредством различных факторов, представленных на рисунке 1.

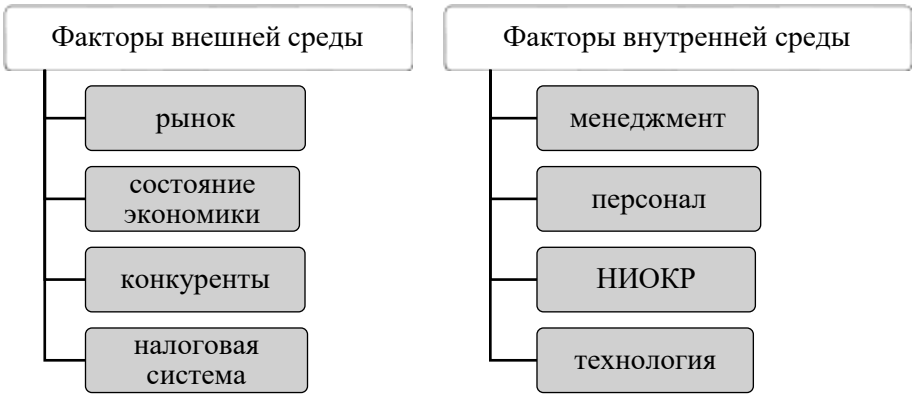



Рисунок 1 – Факторы инновационной активности предприятия

Формирование инновационной деятельности в компании означает обеспечение и координацию абсолютно всех разновидностей деятельности, которые играют немаловажную роль для благополучной реализации всевозможных инноваторских планов и стратегии фирмы [2].

Для того чтобы оставаться конкурентоспособным, предприятию очень важно использовать высокоэффективные концепции и модификации управления инноваторской работой. Следует понимать, что не все нововведения специфичны для производственного процесса. Некоторые из них изначально представляют собой конкурентные преимущества, позволяют занять определенную рыночную нишу или захватить потребительский сегмент, который ранее был недоступен для данной компании или ее конкурентов.

В целях повышение конкурентоспособности фирмы в основе инновационной деятельности требуется отчетливо сконструировать цель, оценить по достоинству конкурентоспособный потенциал компании, выработать конкурентоспособную стратегию, а также мероприятия по ее осуществлению. На данном этапе высшему руководству необходимо выработать такую концепцию развития в области инноваций на предприятии, которая будет охватывать все регулируемые и организуемые перемены производственных процессов и структуры компании [1].

Обобщая вышесказанное, инновации можно разделить на несколько групп исходя из определенных признаков. Основные виды инноваций представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Классификация инновационных технологий

| По областям применения | По степени интенсивности | По этапам НТП |
|---|---|---|
| Организационные | «Бум» | Технологические |
| Промышленные | Равномерные | Информационные |
| Управленческие | Слабые | Производственные |
| Социальные | Массовые | Конструкторские |

Каждый из представленных видов инноваций соединяет в себе общий технологический процесс, то есть включает производство, обмен и потребление, главная цель которого создание и развитие инновационно-технического потенциала предприятия, который обеспечит его конкурентоспособность и экономическую безопасность.

Инновации являются средством резолюции производственных и коммерческих вопросов экономических агентов. Заинтересованность данных лиц обусловливается частью распределения эффекта окончательных результатов инноваторской деятельности, то есть распределения грядущей прибыли от внедрения инновационных технологий на производстве.

На практике инновационная деятельность любой организации может принимать разнообразные формы, но конечная миссия – формирование стиля новизны, свойственной компании либо ее продукту. В целом, благополучный результат инноваторской активности организации зависит от качества и своевременного внедрения новшеств в производство и управление, производственных процессов и способом сбыта. Данная деятельность, включающая нововведения, проходит целесообразно три стадии:

На первом этапе новаторство стимулируется доходом, который гарантируется его внедряющей фирме;

На втором этапе различные технологические преимущества уменьшаются по мере заимствования первоначальной идеи новаторства;

На заключительном, третьем, этапе, прибыль снижается – финансовая система «съедает» новшество и переходит в состояние баланса, однако более свежего.

Из вышесказанного необходимо сделать вывод касательно ключевого принципа инновационной активности предприятия – перманентности. Определенно за любым нововведением в будущем должно следовать новое – это будет обеспечивать инновативность и не даст возможность конкурентам оставить фирму без монопольного дохода в следствие копирования технологий.

Таким образом, совершенствование инноваций позволять оперативно реагировать на модифицирующиеся обстоятельства внешней среды и избежать кризисных ситуаций. Эффективный бизнес возможен исключительно при непрерывном внедрении инноваций, как в разработке товаров, так и в коллективном управлении. Инновационная динамичность компании во многом предопределяет его текущий и стратегический конкурентоспособный статус, а значит, и сам факт его существования на рынке.

**Список использованных источников**

1. Абаева Н.П., Старостина Т.Г. Конкурентоспособность организации. – Ульяновск: УлГТУ, 2018. – 259 с.

2. Москвитин Г.И., Вершинина О.В. Инновационные технологии в экономике и менеджменте. - М.: Русайнс, 2019. - 192 с.

3. Чунаев С.Ю., Сергеев А.Ю. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития предприятия // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции. - 2017. - С. 22-25.

# УГРОЗЫ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВА

Сергеев Алексей Юрьевич, Адикаева Айсылу Азатовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: в статье рассмотрены основные угрозы, которые способны снизить уровень безопасности денежной системы государства, причины их возникновения и признаки этих угроз. разработаны возможные меры по подавлению указанных угроз. Также приводится анализ статистика изменения показателей денежной системы страны.

Ключевые слова: денежная система, денежная масса, экономическая безопасность, угрозы безопасности.

## THREATS TO THE SECURITY OF THE STATE'S MONETARY SYSTEM

Sergeev Alexey Yuryevich, Adikaeva Aysylu Azatovna
Penza State University, Penza

Annotation. the article considers the main threats that can reduce the level of security of the monetary system of the state, the causes of their occurrence and signs of these threats. possible measures to suppress these threats have been developed. It also provides an analysis of the statistics of changes in the country's monetary system.

Keywords: monetary system, money supply, economic security, security threats.

Обеспечение безопасность денежной системы является главным фактором эффективности осуществления экономической безопасности страны и достижения стабильности в экономике. Денежная система государства – это форма организации денежного обращения в стране, которая сложилась исторически и закреплена в национальном законодательстве.

Основными элементами денежной системы являются следующие: название денежной единицы; масштаб цен; виды денег и денежных знаков; эмиссионная система; методы регулирования денежного обращения.

Главными показателями состояния денежной массы государства являются агрегаты – это показатели структуры денежной массы (денежной массы), видов денег и денежных средств, которые отличаются друг от друга степенью ликвидности, то есть способностью быстро конвертировать наличные. В России ЦБ рассчитывает три агрегата: М0 (Наличные деньги в обороте), М1 (М0 + депозиты до востребования населения, субъектов хозяйствования) и М2 (М1 + срочные вклады (депозиты)) [3].

В соответствии со ст. 4 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» Банк России совместно с Правительством Российской Федерации разрабатывает и реализует единую государственную денежно-кредитную политику, направленную на защиту и обеспечение стабильности рубля. [1]. ЦБ увеличивает денежную массу, покупая государственные облигации, вливая больше денег в банковскую систему. Увеличение объема денежной массы снижает стоимость российского рубля, но увеличивает объем денег, которые банки могут выдавать в виде ссуд населению. Удешевление рубля делает импортную продукцию дороже, а отечественная продукция для продажи за границу – дешевле. При

этом увеличение выдачи кредитов населению банками значительно облегчает получение гражданами дополнительных денег.

Главной угрозой безопасности денежной системы государства является инфляция. По данным Центрального Банка РФ на сегодняшний день уровень инфляции составляет 3,6%, при этом цель по инфляции составляет 4% [2]. Целью современной антиинфляционной политики является не подавление инфляции любой ценой, как это было раньше, а замедление ее роста в рамках годовых ориентиров, предлагаемых на основе цели обеспечения стабильного экономического роста и решения социальных проблем. Основными путями снижения инфляции могут быть - строгое государственное регулирование кредитной сферы, ключевой ставки центрального банка, национальное регулирование цен и заработной платы, регулирование внешней торговли, операций с иностранным капиталом, валютный контроль, операции на открытом рынке (покупка и продажа государственных облигаций на внутреннем рынке), изменения нормативов обязательных резервов коммерческих банков и др.

Еще одной угрозой безопасности денежной системы является стагфляция - состояние экономики, при котором стагнация или спад производства (стагнация) связаны с ростом безработицы и постоянным ростом цен - инфляцией. Стагфляция исходит по ряду причин – это может быть резкий рост уровня безработицы в стране, снижение спроса на рабочую силу, массовые увольнения, падение курса национальной валюты на мировом рынке, значительный рост цен (обесценивание денег) и энергетический кризис. Основными антистагфляционными мерами государства могут быть такие, как установление верхнего порога цен и заработной платы в монополиях, политика занятости, связанная с переподготовкой сотрудников, снижение налоговой нагрузки и регулирование денежной массы.

Стагнация – состояние экономики, при котором производство и торговля находятся в состоянии застоя длительный период. Стагнация сопровождается увеличением количества безработных, падением заработной платы и уровня жизни населения. Среди основных мер борьбы со стагнацией можно выделить такие, как повышение объема государственных расходов (это позволит увеличить торговлю), внедрение достижений научно-технического прогресса (позволит снижать издержки производства), инвестирование денежных средств в зарубежные компании (увеличит приток денежных средств из-за рубежа), а также уменьшение количества монополий (создание новых организаций – конкурентов, что позволит увеличить число занятых и приведет к развитию производства).

Дефицит денежной массы – недостаток, нехватка денежной массы в обращении. Способы борьбы и нехваткой денежной массы может включать в себя два метода, которые использует ЦБ – экспансия (увеличение денег в обращении – предназначена для развития инвестиционной деятельности с целью стимулирования производства) и рестрикция (сокращение денежной массы, которое проводится с целью ограничения денег в обращении и уменьшение уровня инфляции).

Теневая экономика – искусственно созданная система социально-экономических отношений, функционирующая на основе незаконных взаимодействий, т.е. отношения между ее субъектами являются преступными или могут быть наказуемы административными мерами. Среди основных направлений борьбы с теневой экономикой можно выделить такие. как реформирование налоговой системы, ужесточение ответственности для коррумпированных чиновников, выявление отраслей, которые действуют подпольно и предотвращение их деятельности, усиление контроля над денежными потоками, что не позволит отмывать крупные суммы, уменьшение давления на предпринимательство со стороны государства и сокращение количества контролирующих органов и проверок.

Недостатки в правовом регулировании рынка и нестабильность налогового законодательства – угроза, которая исходит их государственных органов власти. Единственным способом минимизации этой угрозы является разработка и внедрение новых законодательных и нормативных актов в соответствующих сферах.

Проблемы мониторинга оффшорного бизнеса – угроза экономической безопасности государства, которая заключается в невозможности контролировать деятельность на оффшорных зонах. Оффшорный бизнес - это предпринимательская деятельность, осуществляемая в рамках международных компаний, отделы которых расположены в странах, которые при определенных условиях предлагают валютные, налоговые и другие преимущества. Проблему можно решить путем корректировки законодательства о регулировании деятельности оффшорных компаний, заключения договоров об обмене налоговой информацией с оффшорными зонами, расширение участия РФ в международном сотрудничестве с целью повышения прозрачности оффшорных компаний, формирования «черного списка» иностранных банков, вовлеченных в сомнительные финансовые операции с российскими компаниями и банками.

Кроме вышеуказанных существует еще большое число угроз безопасности денежной системы, которые в определенной степени влияют на состояние безопасности и устойчивости экономики в целом. Для предотвращения угроз и предупреждения возникновения иных угроз необходимо в первую очередь предпринять меры в сфере правового регулирования.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Консультант плюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570.

2. Официальный сайт Банка России. – URL: https://cbr.ru.

3. Официальный сайт Российской газеты – URL: https://rg.ru/2020/07/02/rosstat-s-nachala-goda-infliaciia-sostavila-26-procenta.html.

# ИНСТРУМЕНТЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Семакина Татьяна Владимировна, Тактарова Светлана Викторовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Одной из основных задач своей деятельности предприятия ставят обеспечение безопасности. Так, экономическая безопасность организаций имеет тесную взаимосвязь с такими процессами, как производство товаров, оказание услуг, выполнение работ. От уровня эффективности данных процессов, от качества выполнения зависит экономическое положение всего государства. Для их оценки необходимо анализировать финансовое состояние организации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, финансовая устойчивость, кредитоспособность, деловая активность, рентабельность, интегральная оценка.

## TOOLS FOR ASSESSING THE FINANCIAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY

Semakina Tatyana Vladimirovna, Taktarova Svetlana Viktorovna
Penza State University, Penza

Annotation. One of the main tasks of the company's activities is to ensure security. Thus, the economic security of organizations has a close relationship with such processes as the production of goods, the provision of services, and the performance of works. the economic situation of the entire state depends on the level of efficiency of these processes and the quality of their implementation. to assess them, it is necessary to analyze the financial condition of the organization.

Keywords: economic security, financial security, financial stability, creditworthiness, business activity, profitability, integrated assessment.

Экономическая безопасность организации является важным аспектом деятельности каждой организации и зависит от различных причин. К ним можно отнести: потери предприятия, связанные с итогами недобросовестных действий конкурентов на рынке, невыполнения контрагентами своих обязательств по оплате договоров поставке товаров, а также кризисных явлений в экономике, непрогнозируемых изменений конъюнктуры рынка, неблагоприятной экономической политики страны [1].

Сегодня большая часть организаций России претерпевают глубокий спад производственной деятельности, имеют кризисное состояние, находясь на грани банкротства. Текущее состояние несет конкретную угрозу безопасности, как для страны, так и для производственных мощностей, кадрового потенциала, финансового состояния каждого из предприятий.

Одной из неотъемлемых частей экономической безопасности предприятия является финансовая составляющая. В научных исследованиях большое внимание уделяется финансовой безопасности предприятий, поскольку для каждой организации важно иметь комплекс показателей, а также определения угроз, которые могут способствовать снижению уровня экономической эффективности [3].

Финансовое положение организации анализируется на комплексе значений, которые показывают то, насколько организация экономически эффективна в своей работе: какие средства имеются в обороте, как они размещаются по статьям, насколько рационально они распределены.

Выделяют несколько основных инструментариев для оценки финансового положения организаций:

Блок 1. Аналитика ликвидности активной части баланса. Оценка уровня платежеспособности и кредитоспособности.

Блок 2. Система показателей по оценке финансовой устойчивости организации.

Блок 3. Методики по оценке уровня деловой активности организации и рентабельности его деятельности.

На основе представленных методик рассчитываются числовые значения, которые путем сравнения с нормативными, характеризуют организацию как финансово устойчивую (соответственно, распределение и движения финансов происходит эффективно) или, наоборот, имеющую риск потери финансовой стабильности (потеря организации возможности отвечать по своим обязательствам.

Расчет этих значений производится по конкретным статьям финансовой отчетности и являются формализованными критериями анализа финансовой составляющей экономической безопасности.

При этом важно, для оценки финансового состояния опираться не только на цифры основных формул оценки, но и неформализованные особенности состояния, которые тоже могут дать характеристику деятельности организации.

К таким особенностям принято относить:

−наличие/отсутствие в финансовых результатах значения убытков;

−кредитные обязательства и заемные средства с просроченным периодом погашения;

−динамика в снижении уровня оборачиваемости основных активов организации;

−тенденции к росту в периоде погашения кредиторской задолженности организации;

−уровень кредитных средств с просроченным сроком погашения и динамика изменения его доли во всей совокупности обязательств организации по статьям;

−тенденции изменения дебиторской задолженности в разрезе денежных средств, направленных на погашение убытков, задолженностей организации;

−динамика структурного состава кредитных и заемных средств организации, замена дешевых обязательств на более «дорогие», подолевое размещение их в активах;

−сравнение динамик изменения обязательств с минимальным сроком погашения и высоколиквидных активов баланса: оценка тренда опережающего роста;

−отношение краткосрочных и долгосрочных средств заемного капитала организации к динамике изменения собственных средств;

−структурный состав в привлечении и распределении активов, создание и развитие долгосрочных средств с помощью краткосрочных активов [2].

Кроме представленных особенностей, в международном опыте длительное время накапливался инструментарий интегрального анализа финансовой безопасности организации. Для достижения этого результата к конкретному финансовому значению определяется определенный финансовый коэффициент при расчете. Таким образом, например, как показатель минимального уровня безопасности используются модели оценки уровня банкротства предприятий.

Из наиболее популярных принято выделять:

−Модель финансового состояния Лиса;

−Оценка уровня банкротства по модели Альтмана;

−Метод Депаляна в финансовой безопасности;

−Метод Спрингейта;

−Модель Таффлера и другие.

Если использовать современные разработки отечественных ученых, то ннаиболее ярко выделяются модели на основе выведение дискриминанта интегральной оценки финансовой устойчивости организации (Терещенко А., Северин Г., Хотомлянский О. и другие), которые за основу берут использование дискриминантную оценку в комплексе финансовых значений на основе матричных моделей. Данные техники позволяют определить ключевые тренды в изменении финансовой устойчивости организации [2].

Таким образом, система оценки финансовой безопасности предприятия развивается до сих поры: появляются новые методы и техники, формируются различные матричные модели, делается уклон на конкретную деятельность организации в целях повышения качества обсчета и анализа. А логической завершенности и точной информации в результатах можно реализовать только в случае интеграции всех методов общую модель синтетического анализа для каждого конкретного предприятия. Именно таким путем можно достичь повышения уровня финансового с состояния и, как следствие, экономической безопасности в целом.

**Список использованных источников**

1. Манохина Н.В. Экономическая безопасность: учебное пособие / Под ред. Манохиной Н.В. – М.: Инфа-М, 2018 – 223 с.

2. Тихонова О.И. Методы оценки финансовой устойчивости // Синергия наук. – 2017. - №11. – С. 300-308

3. Рабкин С. Финансовая безопасность предприятия // Экономист.- 2018. - № 12. - С. 53-58.

# ПРОБЛЕМА АНАЛИЗА ВНЕШНИХ УГРОЗ ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Николаева Полина Юрьевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассмотрена проблема влияния внешних угроз экономической безопасности на национальную экономику Российской Федерации. Выявлены ключевые вызовы финансово-экономической безопасности страны, предложены организационно-экономические меры, способствующие предотвращению внешних угроз национальной экономике России.

Ключевые слова: экономическая безопасность государства, внешние угрозы экономической безопасности, обеспечение экономической безопасности, глобализация, санкции.

## THE PROBLEM OF ANALYZING EXTERNAL THREATS TO THE NATIONAL ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Nikolaeva Polina Yurievna
Penza State University, Penza

Annotation. This article examines the problem of the impact of external threats to economic security on the national economy of the Russian Federation. The key challenges to the country's financial and economic security are identified, and organizational and economic measures are proposed to help prevent external threats to the national economy of the Russian Federation.

Keywords: economic security, external threats to economic security, ensuring economic security, globalization, sanctions.

Обеспечение экономической безопасности является одной из важнейших функций государства, определяющих стабильность развития государства и защищенность национальной экономики от внутренних и внешних угроз. В условиях быстрого темпа изменения мировой социально-экономической системы проблемы экономической безопасности отдельных стран приобретают все более весомых характер. Посредством кардинального изменения политической, социальной, экономической ситуаций во всем мире многие угрозы безопасности национальной экономике России теряют свою значимость, уступая место новым, не менее опасным вызовам.

Внешние угрозы экономической безопасности – это комплекс условий и обстоятельств, оказывающих влияние на экономику страны извне, создающих при этом опасность нанесения прямого или косвенного ущерба национальной безопасности государства в общем, и экономической составляющей в частности. Внешние угрозы национальной экономике являются своеобразным «дамокловым мечом», олицетворяющем перманентную опасность. В условиях внутренней кризисной ситуации в стране, ослабления роли государства на международной арене, политических и военных конфликтов внешние угрозы финансово-экономической безопасности активизируются и приобретают внушительный характер [2].

Внешние угрозы экономической безопасности обуславливаются столкновением политических и экономических интересов торговых парт-

неров на мировом рынке, проблемами глобализации экономики, а также обострением вопроса экологической обстановки в мире.

Основная внешняя угроза экономической безопасности связана, несомненно, с проблемами глобализации экономики. Процесс преобразования мирового экономического сообщества в единую и целостную систему оставляет российское промышленное производство в самом начале «технологической цепочки». Особенно это связано с переходом развитых стран от индустриального общества к информационному [4].

Кроме того, процесс глобализации характеризуется все большим взаимопроникновением внутренней и внешней экономической политики стран. Это означает, что глобальные рынки переносят последствия внутреннего кризиса конкретной страны на экономические системы других государств.

Тенденция развитых стран использовать преимущества в уровне развития экономики и информационных технологий в качестве инструмента международной конкуренции также является бесспорной угрозой финансово-экономической составляющей национальной безопасности Российской Федерации. К сожалению, для Российской Федерации зависимость от экономики стран-лидеров прослеживается в ряде важнейших сфер, в том числе в обеспечении страны необходимыми товарами: лекарственными препаратами, технологиями, комплектующими для машин и оборудования [5].

Еще одним чрезвычайно важным аспектом и фактором внешней угрозы финансово-экономической безопасности в настоящее время является использование иностранными государствами экономических санкций в отношении Российской Федерации. Данные запретные меры проявляются в потере некоторых рынков сбыта продукции российских компаний, дискриминации товаропроизводителей из России в международном экономическом пространстве, а также в ограничении доступа российского бизнеса к иностранным финансовых ресурсам: ввод санкций против российских банков, замораживание счетов российских частных инвесторов и государственных компаний. Именно здесь США и страны Евросоюза имеют наибольшие рычаги давления на Российскую Федерацию. За семь лет санкций со стороны США и Евросоюза в санкционные списки (блокирующих и секторальных санкций) были внесены 526 российских организаций [3].

Отдельный перечень внешних угроз экономической безопасности России связан со стремительным снижением на мировом рынке роли экспортно-сырьевой модели развития экономики Российской Федерации. К таким угрозам относятся: изменение конъюнктуры мирового рынка энергоресурсов; развитие «зеленых технологий» в развитых странах; отсутствие отечественных не сырьевых компаний в списке компаний-лидеров мировой экономики.

Помимо вышеперечисленных факторов к внешним угрозам экономической безопасности можно отнести:

- повышение конфликтного состояния в зонах политико-экономического интереса России, а также вблизи ее границ;

- рост неустойчивости мировой финансовой системы, увеличение количества кризисных тенденций, неспособность глобальных экономических институтов их контролировать;

- приобретение иностранными корпорациями российских предприятий;

- вывоз капитала заграницу [1].

Рост продолжительности и увеличение спектра действия внешних угроз экономической безопасности способствуют отставанию России от стран-лидеров мировой экономики.

Таким образом, одной и первостепенных задач Российской Федерации является поддержание стабильного развития общества и экономики страны. Обеспечение экономической безопасности является основным инструментом в достижении поставленных целей. В условиях нарастающей глобализации внешние угрозы оказывают серьезное влияние на состояние финансово-экономической защищенности государства, изменение политических, экономических и социальных интересов, их корреляцию, создание новых задач и приоритетов национальной безопасности.

Для обеспечения экономической безопасности Российской Федерации необходима детальная разработка организационно-экономических и правовых мер по предотвращению внешних угроз и вызовов, которые могут включать в себя следующие тезисы:

- поддержание достойного уровня и развитие промышленного потенциала;

- создание необходимых условий для разработки и внедрения высокотехнологичного оборудования;

- стимулирование инвестиционного развития;

- повышение эффективности международного сотрудничества;

- рост конкурентоспособности экспортно-ориентированных секторов экономики;

- всестороннее развитие энергетической инфраструктуры;

- увеличение комплекса мер, направленных на борьбу с утечкой капитала заграницу;

- восстановление отношений со странами западного мира.

**Список использованных источников**

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Абдуллина И.Р., Сергеева И.А. Санкции как основная проблема экономического развития России // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 96-97.

3. Базиев А.Х., Угрозы экономической безопасности России и предложения по их минимизации // Молодой ученый. - 2017. - № 48.

4. Илясова Ю.В., Усеинова Л.С. Угрозы экономической безопасности Российской Федерации: внешние и внутренние факторы // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление, 2016. - №1.

5. Скрипко В.И., Сергеева А.И. Современные угрозы для экономической безопасности Российской Федерации // Молодой ученый. – 2016. - №88.

# КАДРОВАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: РИСКИ И СПОСОБЫ ИХ СНИЖЕНИЯ

Холодова Олеся Дмитриевна, Тактарова Светлана Викторовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматривается кадровая безопасность предприятия, ее влияние на развитие организации и важность кадровой составляющей в системе обеспечения экономической безопасности в целом. Рассмотрены виды угроз кадров, а также актуальные исследования в данной сфере. Для минимизации и устранения рисков предложены различные способы решения проблем на различных стадиях взаимодействия с персоналом.

Ключевые слова: кадровая безопасность, риск, угроза, персонал, способы снижения рисков

## PERSONNEL COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE: RISKS AND WAYS TO REDUCE THEIR

Kholodova Olesya Dmitrievna, Taktarova Svetlana Viktorovna
Penza State University, Penza

Annotation. This article examines the personnel security of the enterprise, its impact on the development of the organization and the importance of the personnel component in the system of ensuring economic security in general. The types of threats to personnel are considered, as well as relevant research in this area. To minimize and eliminate risks, various ways of solving problems at various stages of interaction with personnel are proposed.

Keywords: personnel security, risk, threat, personnel, ways to reduce risks.

Любое предприятие стремится к улучшению своего финансового положения, конкурентоспособности и эффективности в целом. Для достижения данных целей необходимо грамотно и рационально стоить стратегию работы и управления персоналом.

Кадры являются основным ресурсом для предприятия, от того как и насколько они настроены на работу, их мотивация и интерес в общем успехе напрямую влияет на развитие организации и как следствие на ее экономическую безопасность в целом.

Недостаточное же внимание кадровой составляющей со стороны руководства, её нерациональное использование, ошибки в управлении могут привести к значительному уменьшению доходов, ухудшению работоспособности, снижению качества продукции или выполняемой работы, а в следствии к потере клиентов и ко многим другим нежелательным последствиям. Именно поэтому кадровая безопасность, по отношению к другим составляющим, должна занимать приоритетное место в обеспечении экономической безопасности в организации в целом.

Как и любая деятельность организации, кадровая так же сопровождается различными рисками. Эксперты считают, что на долю кадровых рисков приходится приблизительно от 65% до 80% от всех рисков, что составляет довольно значительную долю.

Причинами рисков в сфере кадров можно считать: квалификационная асимметричность лиц, стремящихся попасть на определенную должность; несоответствие на спрос и предложение труда; различия в моральных ценностях сотрудников; достаточно низкий уровень квалификации сотрудников; низкое качество жизни в стране; криминальные действия, как конкурентов, так и мошенников.

Прогноз рисков персонала достаточно трудоемкий и сложный процесс, так как здесь стоит учитывать подготовку кадров, образование, их профессиональные умения, навыки, психологическое состояние, умение работать в команде. Это объясняет наличие разнообразных угроз присущих данной сфере.

Все угрозы, связанные с кадрами, можно разделить как внешние и внутренние. К внешним рискам относятся такие процессы, которые не зависят от персонала такие как: инфляция, учитываемая в расчетах заработной плате; переманивание высококвалифицированного персонала конкурирующими предприятиями; давление извне на работников предприятия; более эффективная система поощрения и мотивации сотрудников у компании-конкурента. К внутренним же наоборот относятся процессы, которые зависят от работников, то есть: отсутствие системы мотивации; низкая организация системы управления; работники не соответствуют занимаемой должности; нецелесообразное распределение трудовых ресурсов; отсутствие отложенной системы проверки кадров; работники не нацелены на выполнение задач организации и так далее.

В современном мире важным фактором поддержания на конкурентоспособности на должном уровне является информация. Одной из самых часто встречающейся угроз для организации является утечка информации, которая напрямую связана с кадровыми рисками.

Аналитический центр компании InfoWatch опубликовал данные в области утечек информации, зарегистрированных за 1-3 кварталы 2020 г. Исследование показало, что в России за 9 месяцев число фактов утраты информации возросло на 5,6% по сравнению с прошлым годом. При этом 79% утечек произошли по причине внутренних нарушений. Ковид-19, карантин, поспешный перевод сотрудников на удаленную работу значительно снизили контроль над работой персонала.

Мы видим, что большая часть рисков (79%) происходит по вине самих сотрудников, а значит, мы можем значительно уменьшить эти угрозы путем установления системы безопасности на всех стадиях взаимодействия с персоналом: наём кадров, впоследствии работа с ним и стадия увольнения работников.

Для того чтобы не допустить и насколько возможно минимизировать факты нанесения угроз кадровой безопасности рассмотрим способы борьбы с ними на каждой стадии отдельно.

Взаимодействие с кадрами начинается на стадии найма специалистов. Данный этап считается наиболее рискованным. Неверное построение системы рекрутмента (подбор специалистов), вероятность неверной оценки

благонадежности кадров, вероятность приема на работу человека, трудящегося на конкурирующую компанию. Большую часть рисков можно уменьшить или устранить путем более качественного и тщательного выбора специалистов. Наилучшими способами в данной ситуации считаются такие меры как: проведение тестирования будущих кадров на их уровень знаний и умений, интервью, проверка документов, личные опросники, ситуационные кейсы, тесты на создание психологического образа человека, проверка социальных сетей. Во многих ведущих организациях присутствует система отбора, которая имеет многоуровневый характер, где происходит постепенное отсеивание кадров после результатам каждого уровня. Если на предприятии отсутствуют специалисты по отбору персонала, то существуют специальные агентства, в которые можно обратиться по привлечению кадров.

Не менее важным является и следующая стадия, а именно сама работа с персоналом. Здесь важно построить доверительные отношения с работником, а также создать благоприятный климат внутри персонала. На данной стадии могут помочь такие меры как: налаживание системы адаптации новых работников, обеспечение соответствующей мотивационной политики, построение и планирование системы карьерного роста, контроль по соблюдению правил и норм, установленных в организации, наблюдение за настроением среди работников, соответствующая оплата труда. Сплоченность коллектива благоприятным образом влияет на производительность и лояльность работников в целом.

При увольнении персонала так же важно помнить о рисках, возникающих на данной стадии. Грамотное производство процедуры увольнения, поможет избежать антирекламы со стороны бывших сотрудников, утечки важной информации, контролировать репутацию компании. Нарушение и похищение конфиденциальной информации, причинение вреда программному обеспечению может негативно сказаться не только малому бизнесу, но и большим организациям. Здесь нужно выстроить эффективную систему по защите коммерческой тайны: правильно определить, какая информация будет считаться тайной, предоставление отчетов, лицами допущенных к тайне, усиление защиты такой информации.

Стоит учитывать, что каждое предприятие должно само определять свои методы совершенствования кадровой системы исходя из конкретных угроз. Однако несомненным остается тот факт, что это делать необходимо для результативной деятельности всего предприятия и своевременного обеспечения экономической безопасности в целом.

**Список использованных источников**

1. Крохичева Г.Е. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности // Интернет-журнал Науковедение. - 2016. - № 3 (34). - С. 1-10.

2. Официальный сайт аналитического отдела компании InfoWatch. - URL: https://www.infowatch.ru.

3. Тимофеева А.Ю. Факторы угроз кадровой безопасности организации // Вестник ВолГУ. - 2017. - № 1 (38). - С. 88-96.

4. Шипилова И. А. Оценка кадровых рисков // Молодой ученый. - 2017. - № 20 (154). - С. 298-301.
5. Суханов П.О., Сергеев А.Ю. Совершенствование кадровой составляющей экономической безопасности организации // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблема и направления обеспечения: сборник статей по материалам VII Всероссийской научно-практической конференции – Прага: Vědecko vydavatelské centrum «Sociosféra CZ», 2020. -С. 305-307.

# КАРТОГРАФИРОВАНИЕ РИСКОВ КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ АНАЛИЗА И УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

Белова Ольга Андреевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматриваются основные аспекты составления карты рисков. Обосновывается актуальность рассматриваемой темы. Дается понятие карты рисков и картографирования в целом. Определяются основные методы при составлении карты рисков.

Ключевые слова: картографирование, карта рисков, риск.

## RISK MAPPING AS ONE OF THE WAYS TO ANALYZE AND MANAGE AN ORGANIZATION'S RISKS

Belova Olga Andreyevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the main aspects of drawing up a risk map. The relevance of the topic under consideration is justified. The concept of risk maps and mapping in General is given. The main methods for drawing up a risk map are defined.

Keywords: mapping, risk map, risk.

Для анализа и управления рисками организации специалисты данной сферы применяют различные графические методы интерпретации рисков, благодаря которым можно наглядно представить распределение отдельных рисков по видам деятельности организации, по размерам ущерба и т.п.

В целом картографирование представляет собой визуальное представление опасностей и проблем, с которыми может столкнуться организация либо на данном этапе функционирования, либо в последующей деятельности. Картографирование позволяет не просто увидеть на графике риски угрожающие организации, но и ранжировать данные риски по степени их воздействия на отдельные составляющие и, как следствие, всю систему функционирования организации.

Эксперты выделяют ряд методов, используемых при составлении карты рисков, которые включают: интервью; исследование отрасли; формализованные и неформализованные опросники; анализ документационного комплекса организации.

Прежде чем построить карту рисков, требуется сделать следующее: выявить риски, оценить вероятность их возникновения и ущерб от их реализации; присвоить каждому риску ранг (балл) в зависимости от вероятности его реализации (чем выше вероятность, тем больше балльная оценка);

присвоить каждому риску ранг (балл) в зависимости от существенности ущерба (чем значительнее потенциальный ущерб, тем выше ранг риска).

Самым простым вариантом представления информации о рисках является составление карты рисков в виде матрицы (таблица 1).

Таблица 1 – Матрица оценки рисков организации

| Оценка вероятности по количественной составляющей | Описание | Масштаб последствий в случае реализации риска | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| | | Незначит. | Небольшой | Средний | Высокий | Крайне высокий |
| 5 | Практически достоверно | | | | | |
| 4 | Весьма вероятно | | | | | |
| 3 | Возможно | | | | | |
| 2 | Маловероятно | | | | | |
| 1 | Практически невозможно | | | | | |

Чтобы изображение было более наглядным, можно его раскрасить по цветам: светло-серый цвет – допустимый риск, серый цвет – умеренный риск, темно-серый цвет – недопустимый риск.

Благодаря данному ранжированию рисков, предприятие сможет не «распыляться» на множество действий, а сконцентрировать свое внимание на рисках, которые могут принести наибольший ущерб компании.

Таким образом, благодаря карте рисков появляется возможность не только оценить ситуацию в целом, но и расставить приоритеты в дальнейшей работе организации.

Список использованных источников

1. Брюсовецкая А.Г., Музыченко А.В. Картография рисков. - М.: Вузовская книга, 2018. - 265 с.

2. Каропатян С.В. Анализ рисков IT-компаний. Труды ИСА РАН. - М.: Красанд, 2017. - 178 с.

3. Липницкая Н.А. Методика картографирования рисков компании. - М.: Инфра-М, 2018. - 106 с.

4. Гречишников А.А. Составление карты рисков. - М.:, 2019. - 211 с.

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ГОСУДАРСТВА

Тимиршина Диана Вячеславовна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Обеспечение безопасности государства всегда требует наличия развитой, сильной, устойчивой экономики. Данная статья посвящена обеспечению экономической безопасности в условиях трансформации государства. Данная тема является актуальной, так как социально-экономическая трансформация влечет за собой новые угрозы экономической безопасности, что требует разработки и реализации государством комплекса мер по их предотвращению.

Ключевые слова: государство, меры противодействия угрозам экономической безопасности, социально–экономическая трансформация, угрозы экономической безопасности, цифровая экономика, экономическая безопасность.

## ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF THE SOCIO-ECONOMIC TRANSFORMATION OF THE STATE

Timirshina Diana Vyacheslavovna
Penza State University, Penza

Annotation. Ensuring the security of the state always requires a developed, strong, stable economy. This article is devoted to ensuring economic security in the context of state transformation. This topic is relevant, since socio-economic transformation entails new threats to economic security, which requires the development and implementation by the state of a set of measures to prevent them.

Keywords: state, measures to counter threats to economic security, socio-economic transformation, threats to economic security, digital economy, economic security.

Переход к информационному обществу и новой системе построения экономики ведет к социально-экономической трансформации государства и затрагивает ряд важных направлений его деятельности. Изменения и внутренние взаимосвязи различных сфер деятельности государства проявляются в состоянии экономической безопасности страны. Таким образом, вопрос обеспечения экономической безопасности РФ в условиях социально–экономической трансформации государства заслуживает определенного внимания. Сегодня уже дан старт созданию экосистемы цифровой экономики России – идет процесс построения информационного общества, а именно – создания и развития информационной инфраструктуры цифровой экономики путем внедрения информационных и коммуникационных технологий в повседневную жизнь всех хозяйствующих субъектов.

В современных условиях социально-экономическая трансформация государства представляет собой процесс длительных целенаправленных изменений во всех сферах жизни развивающегося информационного общества, обусловленный построением цифровой экономики и ведущий к формированию нового типа базовых институтов информационного общества - социальных, экономических, политических и духовных институтов.

В период социально-экономической трансформации государства особое внимание привлекает экономическая безопасность страны, так как степень ее состояния напрямую отражается на изменениях и внутренних взаимосвязях различных сфер деятельности государства.

В связи с этим, приоритетным направлением научных исследований в условиях социально–экономической трансформации государства является обеспечение экономической безопасности России путем разработки и реализации комплекса различных мер, направленных на противодействие вызовам и угрозам экономической безопасности. Основой для формирования и реализации государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности России является «Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 года». Под вызовами экономической безопасности понимается совокупность факторов, которые при определенных условиях могут привести к угрозам экономической безопасности. В свою очередь, угроза экономической безопасности государства представляет собой процессы и явления, негативно влияющие на экономическую систему государства, что нарушает интересы страны, общества и личности. То есть угрозой экономической безопасности является наличие определенных обстоятельств, способных потенциально нанести ущерб объективно значимым экономическим потребностям страны, удовлетворение которых обеспечивается реализацией стратегических национальных приоритетов РФ. Таким обстоятельством в данном случае является социально–экономическая трансформация государства, вызванная процессом перехода к цифровой экономике. Социально-экономическая трансформация РФ сопровождается построением новой нормативно-правовой среды, формированием новейшей институциональной среды для развития цифровой экономики и созданием информационной инфраструктуры. Происходящие изменения, несомненно, затрагивают все сферы жизни общества. Обеспечение экономической безопасности РФ в современных условиях требует совместного взаимодействия государства и ее институциональной инфраструктуры для разработки и реализации комплекса мер, направленных на противодействие угрозам экономической безопасности и защиту национальных интересов РФ [1].

Однако необходимо учитывать тот факт, что в процессе социально–экономической трансформации государства угрозы экономической безопасности РФ могут быть подвержены видоизменениям и расширению их перечня в зависимости от сценария развития цифровой экономики. В связи с этим невозможно обозначить четкий комплекс мер по борьбе с угрозами экономической безопасности. Поэтому можно выделить группу «другие меры политического, организационного, правового, социально-экономического, информационного характера», подразумевая, что при возникновении новых угроз список мер противодействия им будет дополняться в зависимости от специфических особенностей тех или иных угроз экономической безопасности. В целом реализация указанных мер и их дополнений на основе мониторинга появления новых угроз послужит достиже-

нию обеспечения экономической безопасности государства в условиях социально–экономической трансформации [2].

Рассматривая процесс обеспечения экономической безопасности РФ в период социально-экономической трансформации, можно отметить следующее [3]. На современном этапе развития социума идет процесс построения информационного общества, осуществляется переход к цифровой экономике. Особое внимание в период социально-экономической трансформации государства привлекает экономическая безопасность страны, поскольку в таких условиях происходит и трансформация угроз экономической безопасности. Борьба с угрозами экономической безопасности РФ со стороны государства должна основываться на таких мерах, как:

−обеспечение организационной и правовой защиты взаимодействия государства, предприятия и личности;

−обеспечение единства, устойчивости и безопасности системы инфраструктуры информационного пространства РФ;

−применение отечественного программного обеспечения;

−использование технологий защиты информации с применением российских криптографических стандартов;

−разработка и применение стандартов оценки центров хранения и обработки данных, методики оценки уровня предоставляемых услуг.

Также не исключается разработка других мер, направленных на противодействие угрозам экономической безопасности государства в период социально – экономической трансформации, так как угрозы экономической безопасности в современных условиях могут видоизменяться и дополняться другими угрозами. Реализация обозначенных мер от лица государства и его институциональной инфраструктуры в конечном итоге предоставит возможность нейтрализовать угрозы экономической безопасности в условиях социально-экономической трансформации и тем самым сможет обеспечить экономическую безопасность на территории РФ в столь непростое время.

**Список использованных источников**

1. Абдрахманова Г.И., Вишневский К.О. Что такое цифровая экономика? Тренды, компетенции, измерение // Проблемы развития экономики и общества: докл. к XX Апр. Международ. науч. конф. - М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. - С. 82-101.

2. Ножкина Е.Б., Мавлютова Г.А. Темпоральная система обеспечения экономической безопасности в условиях цифровой экономики // Вестник Саратовского государственного социально–экономического университета. - 2020. - № 2 (81). - С. 62-66.

3. Моденов А.К., Власов М.П. Особенности экономической безопасности в цифровой экономике // Петербургский экономический журнал. - 2020. - №2. - С. 121-134.

4. Филиппова И.А., Филиппов А.С. Основные направления системы государственного обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации // Основы ЭУП. - 2020. - № 3 (22). - С. 53-57.

5. Максина Н.К., Сергеев А.Ю. Значение государственного финансового контроля для обеспечения экономической безопасности России // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Сборник статей по материалам VIII научно-практической конференции. - 2019. - С. 32-36.

# НЕЙТРАЛИЗАЦИЯ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ ОЦЕНКИ ЕЁ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

Иткулова Сабина Ильдаровна, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье разработаны рекомендации по совершенствованию методик и подходов к проведению анализа финансового состояния предприятия для нейтрализации угроз экономической безопасности организации.

Ключевые слова: финансовое состояние, финансовый анализ, угрозы, экономическая безопасность организаций.

## NEUTRALIZING THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF AN ORGANIZATION BASED ON AN ASSESSMENT OF ITS FINANCIAL CONDITION

Itkulova Sabina Ildarovna, Sergeeva Irina Anatolyevna
Penza state University, Penza

Annotation. The article provides recommendations for improving methods and approaches to analyzing the financial condition of an enterprise in order to neutralize threats to the economic security of the organization.

Keywords: financial condition, financial analysis, threats, economic security of organizations.

Сначала под сущностью понятия «экономическая безопасность предприятия» понималась возможность обеспечения условий, которые помогут сохранить коммерческую тайну и другие секреты предприятия. В процессе развития экономических отношений появился другой подход к определению экономической безопасности предприятия.

Экономическая безопасность – это надежная защита национальных интересов в экономической сфере от внутренних и внешних угроз, которая обеспечивается всеми необходимыми средствами и институтами. Именно поэтому каждый хозяйственный субъект должен разработать свой механизм управления, который поможет поддерживать его экономическую безопасность и нейтрализовать угрозы внешней среды [1].

К основным элементам экономической безопасности предприятия относятся: устойчивость финансового состояния и финансовая независимость предприятия; высокий уровень организации производства и управления предприятием; высокий производственный потенциал, выраженный в его оснащенности основными и оборотными средствами и квалифицированными кадрами; высокое качество и конкурентоспособность продукции; соответствие стандартам экологической безопасности; обеспечение информационной безопасности предприятия.

Под угрозами экономической безопасности понимается комплекс факторов и условий, благодаря которым невозможна реализация экономических интересов или провоцируется опасность для жизненно важных для объекта интересов. В настоящее время для развития предприятия важна его финансовая стабильность, она зависит от финансового состояния. Под

финансовым состоянием предприятия следует понимать его экономическую деятельность на рынке, при правильном развитии она помогает предприятию быть конкурентоспособным на рынке.

Для того что улучшить финансовое состояние предприятия нужно его правильно оценить, для этого используется финансовый анализ. Финансовый анализ – это систематический процесс, который помогает выявить и обработать аналитическую информацию, на основе полученных результатов разрабатываются рекомендации, они служат основой для принятия управленческих решений в отношении интересующего объекта [1].

Финансовый анализ предприятия помогает определить направления деятельности предприятия, по которым нужно работать для улучшения его финансового состояния, выявить все слабые и сильные места предприятия, правильно управлять его финансами. В дальнейшем усовершенствование выявленных слабых мест поможет повысить финансовое состояние предприятия. Поэтому важно выбирать правильную методику финансового анализа предприятия. Также выводы, полученные в процессе финансового анализа, играют неотъемлемую роль при принятии управленческих решений руководства предприятий [2].

Современный период времени в методиках оценки финансового состояния существуют некоторые недочеты, именно поэтому процесс улучшения методик проведения анализа финансового состояния предприятия носит актуальный характер.

Во-первых, в последнее время при проведении финансового анализа увеличилось количество исключений при интерпретации полученных результатов, которые искажают результаты исследования, полученные в процессе анализа.

Во-вторых, показатели оценки финансового состояния нуждаются в пересмотре так как они не учитывают отраслевую специфику предприятия, а носят общий характер [3].

В-третьих, считается несправедливым отделять финансовое управление предприятием от других подсистем управления предприятием.

В-четвертых, так как изменилась концепция управления финансами предприятия, то ряд коэффициентов финансовой устойчивости также следует пересмотреть [3].

Таким образом, выше представлены недочёты в методиках оценки финансового состояния предприятия свидетельствует о том, что нужно провести мероприятия по улучшению методики оценки финансового состояния. К данным мероприятия относятся:

1. Процесс проведения финансового анализа должен носить статистический характер, который помогает провести исследование значений в динамике на уровне сопоставления наблюдаемых параметров и выделение определенных границ и интервалов значений, которые помогут сравнить предприятие с другими предприятиями в целом.

2. Для проведения финансового состояния надо выбирать такие показатели, помогающие оценить финансовое состояние предприятия с учетом

его отраслевой специфики. Главными показателями финансового состояния предприятия являются: коэффициенты ликвидности; деловой активности, которые отражают эффективность использования имущества и источников его формирования; показатели рентабельности, помогут определить способы получения прибыли предприятия; показатели платежеспособности и вероятности банкротства.

3. При проведении финансового анализа нужно усилить финансовый менеджмент предприятия, использовать новые модели оценки финансового состояния.

4. Следует использовать компьютерные технологии, которые смогут повысить эффективность работы финансовых аналитиков. Это возможно за счет уменьшения сроков проведения анализа; охвата факторов, влияющих на результаты хозяйственной деятельности предприятия; замена упрощенных расчетов точными вычислениями; постановки и решения новых многомерных задач анализа, практически не выполнимых вручную и традиционными методами.

В заключение данного исследования, важно отметить, что разработанные рекомендации по улучшению процесса анализа финансового состояния предприятия, помогут выстроить эффективную систему финансового менеджмента на предприятии, с помощью которой появляется возможность снижения угроз внешней среды в целях сохранения экономической безопасности организации. Помимо этого, применение данных рекомендаций позволяет решить задачи, связанные с финансовым контролем действий предприятия по предупреждению и нейтрализации угроз экономической безопасности организации.

**Список использованных источников**

1. Ижотова А.В. Анализ внутренних и внешних угроз экономической безопасности предприятия и мероприятия по их нейтрализации // Скиф. - 2019. - №5-2 (33). – С. 34-37.
2. Исхакова З.Р., Маймур Т.Д. Современные подходы к анализу финансового состояния организации // Молодой ученый. - 2016. - №1(105). - С. 371-375.
3. Колмаков В.В., Коровин С.Ю. Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия // Вестник НГИЭИ. - 2015. - №5(48). - С. 67-73.
4. Пирожкова Н.В. Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия // Молодой ученый. - 2016. - № 24 (128). - С. 211-213.
5. Сазонова К.А., Сергеев А.Ю. Совершенствование системы финансового планирования как механизма обеспечения финансовой безопасности предприятия // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 230-232.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПУТЕМ МИНИМИЗАЦИИ НАЛОГОВЫХ РИСКОВ

Юрак Кристина Алексеевна, Сафронова Олеся Николаевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Данная статья посвящена выявлению факторов налоговых рисков. В ней обсуждаются проблемы, оказывающие негативное воздействие на состояние организации. Также в статье рассмотрены основные меры по минимизации налоговых рисков организации

Ключевые слова: налоговые риски, экономическая безопасность, факторы, меры минимизации.

## ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION BY MINIMIZING TAX RISKS

Yurak Kristina Alekseevna, Safronova Olesya Nikolaevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article is devoted to the identification of tax risk factors. It discusses issues that have a negative impact on the state of the organization. The article also discusses the main measures to minimize the tax risks of the organization

Keywords: tax risks, economic security, factors, minimization measures.

Одна из значительных опасностей стабильного состояния экономической безопасности является налоговое звено, так как с налогообложением соприкасаются все сферы финансовой деятельности предприятия, поэтому существуют множество налоговых рисков. Налоговые риски - негативные последствия, независящих от предприятий, действий государственных органов, их должностных лиц, а также сотрудников предприятий в области управления налоговыми обязательствами [2].

Для того, чтобы минимизировать налоговые риски изначально необходимо знать источники их возникновения: внесение поправок в налоговый кодекс РФ; незаконные действия или бездействия налоговых органов; несоответствующее действительности отражение налогов в бухгалтерской и финансовой отчетности и мн. др.

С одной стороны, существуют несколько видов налоговых рисков: информационные; процессные; репутационные [3].

Информационные риски, появляются по причине неоднозначного трактования нормативно-правовых актов налогоплательщиков и налоговых органов.

Процессные риски – риски, которые связана с неверным исполнением налоговых обязательств, ошибок в учете налогов или налоговом планировании.

Репутационные риски - это риски, которые непосредственно связаны с испорченной репутацией предприятия, вследствие чего, произойдет спад спроса на выпускаемую продукцию, по причине формирования негативного мнения о финансовом положении предприятия.

С другой стороны, существуют технические и экономические факторы налоговых рисков.

Технические факторы, связаны с возникновением ряда трудностей при порядке исчислении налогооблагаемой базы.

Экономические факторы, связаны с решением проблем социально-экономической регулировки может за собой повлечь внесения поправок в налоговое законодательство, в том числе установлении или отмены налогов, увеличение/уменьшение налоговых ставок и льгот, и тому подобное. Данная проблема приводит к увеличению затрат на специалистов, занимающимися налоговым консалтингом, аудитом, а также ведением налоговых споров.

Исходя из приведенных факторов налоговых рисков можно предложить следующие меры обеспечения экономической безопасности предприятия путем их минимизации: принятие оптимальных управленческих решений при учете налоговых рисков; повышение квалификации специалистов, непосредственно связанных с осуществлением налогообложения, и ведущих налоговый учет; контроль за внесением изменений в налоговое законодательство; контроль за выполнением налоговых обязательств; формирование дополнительных средств для самострахования; в спорных ситуациях обращаться в налоговые органы за письменными разъяснениями.

Одной из главных проблем увеличения налогового риска является довольно частое внесение изменений в налоговое законодательство.

Более наглядно данные изменения можно увидеть по рисунку 1.

Рисунок 1 - Изменения в НК РФ за 2013-2020 гг.

Подробно изучив диаграмму 1, можно сделать вывод, что наибольшее количество изменений в налоговом законодательстве приходится на 2014 г. и на 2016 г., а именно 151 и 147 изменений, соответственно [5].

С целью минимизации налоговых рисков в организации необходимо заключение договора по осуществлению налогового учета с аутсорсинговой организацией.

Аутсорсинговые услуги также не пользуются особым спросом у малых предприятий, потому что пользование их услугами требует больших финансовых трат. Поэтому чаще всего, малые организации предпочтение отдают третьему варианту - ведение налогового учета штатным бухгалтером. Крупным и средним предприятиям лучше отдавать предпочтение пунктам 1, 2, так как, ведение налоговых расчетов довольно трудоемкий процесс.

Для наиболее качественного снижения налогового риска нужно при приеме на работу бухгалтера использовать тестирование [4]. Так как, по его результатам можно понять насколько хорошо он знает все аспекты и тонкости бухгалтерской деятельности.

Одной из причин налогового риска также является, принятие решений по способам налогового учета, а также учета налоговых обязательств при создании учетной политики предприятия. Чаще всего, применяют способ, при котором налоговые платежи являются минимальными, но не всегда такой способ является эффективным, так как в законодательстве имеются недостатки, в следствие чего, с предприятия могут востребовать уплаты дополнительной суммы налогов.

Эффективный вариант ведения учетной политики не гарантирует недопущения ошибок бухгалтером, как в бухгалтерском, так и в налоговом учете, все эти действия влекут за начислением налоговых санкций и штрафов, предусмотренных главой 16 Налогового Кодекса Российской Федерации. Допущение ошибок от внутренних факторов, которые напрямую зависят от организации, влекут за собой финансовые потери [1].

Одно из приоритетных направлений минимизации налоговых рисков – внутренний контроль за состоянием налогового учета. При этом предусматривается соблюдение налогового, бухгалтерского и иных законодательств Российской Федерации.

Таким образом, предприятия малого, среднего и крупного предпринимательства всегда встречают налоговые риски, поэтому для более полезной и продуктивной работы необходимо предусматривать их и оказывать влияние на их снижение. На объем налоговых рисков действуют внешние факторы, например, как ввод налогов, ранее не предусмотренных в налоговом законодательстве, отмены налоговых льгот, изменение порядка и сроков внесения налоговых платежей и др., на изменение которых предприятие никаким образом повлиять не может. Для того, чтобы обеспечить минимизацию налоговых рисков и наиболее эффективное ведение налогового учета необходимо осуществление вышеизложенных способов, поскольку так имеется возможность минимизировать потерю денежных средств, а также повышению эффективности бизнеса.

**Список используемых источников**

1. «Налоговый кодекс РФ». Часть первая от 31.07.1998 №146-ФЗ и Часть вторая от 05.08.2000 №117-ФЗ // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
3. Кормишкина Л.А., Кормишкин Е.Д., Илякова И.Е. Экономическая безопасность организации (предприятия): учебное пособие. - М.: РИОР: ИНФРА-М, 2017. – 304 с.
4. Филин С.А. Финансовый риск и его составляющие для обеспечения процесса оценки и эффективного управления финансовыми рисками при принятии финансовых управленческих решений // Практическое налоговое планирование. - 2017. - № 8.- С. 8.
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - http://www.gks.ru.

# ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Маясова Ксения Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные вопросы, затрагивающие проблему обеспечения технико-технологической функциональной составляющей экономической безопасности предприятия. Первая часть статьи раскрывает понятие и индикаторы технико-технологической составляющей экономической безопасности, а также раскрыты критерии представленных в статье индикаторов. Вторя и, соответственно, основная часть статьи посвящена анализу поэтапной реализации обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия. Данный процесс основан на совершенствовании форм организации производства.

Ключевые слова: экономическая безопасность, технико-технологическая составляющая, эффективность, индикатор, критерий, производственное предприятие.

## ENSURING THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY

Mayasova Kseniya Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses topical issues affecting the problem of ensuring the technical and technological functional component of the economic security of the enterprise. The first part of the article reveals the concept and indicators of the technical and technological component of economic security, and also discloses the criteria of the indicators presented in the article. The second and, accordingly, the main part of the article is devoted to the analysis of the step-by-step implementation of ensuring the technical and technological component of the economic security of the enterprise. This process is based on improving the forms of organization of production.

Keywords: economic security, technical and technological component, efficiency, indicator, criterion, manufacturing enterprise.

Без обеспечения технико-технологической составляющей невозможно достигнуть экономической безопасности ни одного предприятия в целом, а, следовательно, обеспечить его эффективность.

Любое производственное предприятие в своей деятельности ежедневно применяет техническое обеспечение, производственную технику, включая оборудование интеллектуального типа. Эффективное функционирование производства и, соответственно, экономическую безопасность можно обеспечить соответствующим мировым стандартам технологиям и оборудованием, используемым на предприятии.

В настоящем исследовании будем использовать следующую терминологию: обеспечение технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия – это обеспечение соответствия уровня применяемых на производстве технических устройств, оборудования и

технологий мировым стандартам, а также сопутствующее обеспечение минимизации издержек в производственной деятельности [2].

Кроме того, технико-технологическая составляющая экономической безопасности предприятия на сегодняшний день является одним из наиважнейших стратегических направлений коммерческой организации.

Теперь хотелось бы обратить внимание на индикаторы технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия, которые в научной литературе рассмотрены не так широко.

Итак, выделим следующие индикаторы технико-технологической составляющей экономической безопасности и их критерии:

1) индикаторы, которые показывают уровень обеспеченности технико-технологической составляющей, такие индикаторы характеризуются функциональными критериями, актуальными на данный момент. При помощи данного критерия можно провести оценку экономической эффективности тех мероприятий, которые реализуются для обеспечения технико-технологической составляющей.

Расчет данного функционального критерия можно выполнить при помощи сравнения сумм убытков, связанных с технико-технологическим обеспечением производственного предприятия, которые возможно было избежать и которые пришлось понести. В результате, полученный показатель характеризует уровень технико-технологической безопасности: чем он больше, тем уровень выше. Кроме того, расчет данного показателя может служить вспомогательным элементом расчета общего уровня экономической безопасности предприятия;

2) индикаторы, характеризующие фактический уровень технико-технологической составляющей экономической безопасности, которые определены функциональными критериями, актуальными в перспективе. К таким критериям можно отнести: характеристика наличия и количества лицензий, патентов производственного предприятия; доля продукции, соответствующей стандартам мировых лидеров отрасли [3].

Следующим шагом в нашем исследовании рассмотрим определенный набор мероприятий, способных обеспечить технико-технологическую составляющую экономической безопасности. В список таких мероприятий отнесем такие меры как анализ результатов деятельности производственного предприятия, характеристика технической вооруженности предприятия, масштаб и успешность исследований и собственных разработок.

Сам процесс обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия состоит из нескольких этапов:

1) в первую очередь следует проанализировать, какие именно технологии представлены на рынке, исследовать наиболее выгодные, инновационные технологии. Данный этап реализуется для подбора более подходящего оборудования, способного повысить результативность деятельности;

2) следующим шагом важно провести анализ технологических процессов внутри предприятия. Анализ проводится с целью выявления резервов,

способных увеличить производительность, качественные показатели выпускаемого товара;

3) теперь следует провести анализ рынка производимого продукта. Аналогично первому пункту данный этап реализуется с целью выявления резервов повышения собственного продукта, анализа инноваций, уникальных характеристик продуктов конкурентов;

4) после этого следует провести разработку технологической стратегии развития предприятия, основанной на вышеперечисленных этапах. Развитие предприятия должно быть обеспечено высокими показателями технико-технологической вооруженности предприятия, расчетом плановых показателей производства, которые возможно будет достигнуть с усовершенствованным оборудованием, обеспечивающим снижение издержек и соответствующее повышение результативности;

5) предпоследним этапом будет реализация, указанной в предыдущем этапе стратегии;

6) чтобы обосновать или опровергнуть экономическую целесообразность предложенных мероприятий рекомендуется провести анализ результатов, рассчитав показатель экономической эффективности.

Также хотелось бы отметить и то, что наиважнейшим принципом выполнения условий технико-технологической составляющей экономической безопасности является ресурсосбережение.

Реализацию данного принципа можно обеспечить при помощи оптимального и грамотного подхода к использованию ресурсов предприятия. При этом к ресурсам можно отнести как топливно-энергетические и материальные ресурсы, так и трудовые, природные ресурсы. Особенно важно в данном случае обеспечить качественное управление производством и, соответственно, рационально-экономное использование всех ресурсов.

Таким образом, технико-технологическая составляющая экономической безопасности предприятия представляет собой степень соответствия применяемых на предприятии технологий лучшим мировым аналогам, обеспечивающих минимизацию издержек и повышение результативности в целом.

**Список использованных источников**

1. Мальцева Л.Ю., Ушакова Е.Ю. Роль технико-технологических мероприятий в повышении эффективности производства // Исследования молодых ученых: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Казань, декабрь 2019 г.). - Казань: Молодой ученый, 2019. - С. 44-47.

2. Мельников Е.Г. Классификация угроз технико-технологической функциональной составляющей экономической безопасности промышленного предприятия // Контентус. – 2020. - №4. – С. 66-72.

3. Титоренко А.Г. Вопросы обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия // Символ науки. – 2018. - №3. – С. 44-47.

# УГРОЗЫ КАДРОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕРЫ ПО ЕЁ ОБЕСПЕЧЕНИЮ

Агеева Александра Дмитриевна, Сергеева Ирина Анатольевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается кадровая безопасность как важнейшая составляющая экономической безопасности предприятия. Для обеспечения кадровой безопасности специалистам по управлению персоналом следует различать внутренние и внешние угрозы, разрабатывать и проводить специальные кадровые мероприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, кадровая безопасность, процесс предотвращения и предупреждения угроз, кадровые мероприятия.

## THREATS TO THE PERSONNEL COMPONENT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE AND MEASURES TO ENSURE IT

Ageeva Alexandra Dmitrievna, Sergeeva Irina Anatolievna
Penza State University, Penza

Annotation. The article examines personnel security as the most important component of the economic security of an enterprise. To ensure personnel security, personnel management specialists should distinguish between internal and external threats, develop and conduct special personnel measures.

Keywords: economic security of the enterprise, personnel security, the process of preventing and preventing threats, personnel activities.

В современных условиях деятельности предприятий достижение стабильного уровня безопасности кадров выносится на первый план в связи с острой потребностью гарантировать личную безопасность. Защита должна быть обеспечена исходя из таких факторов, как снижение показателей экономических рисков, поддержание нормального уровня сменяемости кадров, а также контроля за коэффициентом производительности труда.

Определение кадровой безопасности трактуется с различных точек зрения и мнений. Безопасность кадров является элементом экономической безопасности предприятия, главная задача которого заключается в устранении неблагоприятных воздействий на предприятие за счет нейтрализации рисков и опасностей, связанных как с человеческими, так и трудовыми ресурсами. Кадровая защита считается частью экономической безопасности, при этом она представляет собой всеохватывающую систему, включающая в себя способы, методы, различные меры, нацеленных на понижение опасностей, связанных напрямую с персоналом.

Как известно, угрозы влекут за собой негативные результаты, отрицательно действующие на положение кадрового элемента финансовой защищенности предприятия. Иначе говоря, безопасность – это оборона фирмы от вероятных убытков, потерь, в следствии чего необходимо осуществлять периодическую работу, нацеленную на предотвращение опасностей. По статистическим данным, фирмам около 80% вреда приносят их же соб-

ственные работники, проявляющихся в виде обмана, присвоения материальных ценностей, введения двойной бухгалтерии, продажи секретной информации. Остальные 20 % опасностей возникают со стороны конкурентных работодателей, фондового рынка.

Классификационная структура угроз довольно многогранна и различна. Если рассматривать в целом, то угрозы кадровой составляющей предприятия подразделяются на внутренние и внешние [3].

Внешние - это действия, явления или процессы, не зависящие от воли и сознания сотрудников предприятия и влекущие нанесение ущерба. К внутренним негативным влияниям можно отнести: хищение товарно-материальных ценностей, финансовых ресурсов; взлом информационных систем предприятия, заражение вирусами; порча собственности предприятия; несоблюдение дисциплины.

Внутренние - это умышленные или неосторожные действия сотрудников предприятия, влекущие нанесение ущерба. К внешним угрозам кадровой безопасности относят: переманивание конкурентами лучших сотрудников; найм сотрудников конкурирующими и криминальными структурами; шантаж либо прямые угрозы в сторону сотрудников, посягательство на их жизнь и членов их семей.

Таблица 1 – Меры по обеспечению кадровой безопасности на предприятии

| Функции | Меры по обеспечению кадровой безопасности на предприятии |
|---|---|
| Разработка целей компании с позиции управления персоналом | Реализация стратегии управления персоналом должна учитывать как интересы предприятия, так и интересы самих сотрудников. Ведь каждая фирма индивидуальна, значит и пункты целей должна быть различны. |
| Совершенствование политики кадров | Усиление системы подбора кадров: от приема до увольнения сотрудника. Установление политики отношений между администрацией и самим работником. |
| Прием, найм и подбор персонала | Разработка специальной схемы отбора персонала, содержащая в себе этапы отбора, содержание, документы. Выработка единого стандарта подбора. Выявление соответствия принимаемого на работу кандидата с его должностными обязанностями. |
| Прогноз | Создание нужной информационной базы для руководства предприятия. Диагностика кадровых процессов на предприятии. |
| Проверка | Контроль сотрудников на лояльность, на рациональное использование рабочего времени, на информационную безопасность, грамотное использование ресурсов компании |
| Работа с бумагами | Сохранение конфиденциальности и коммерческой тайны |
| Мотивация сотрудников | Поощрение сотрудников в виде материальных и нематериальных вознаграждений, повышение квалификации персонала, предоставление доступа к тренингам, вебинарам. |

Рассмотренные выше как внутренние, так и внешние угрозы могут начать свое действие на любом предприятии, могут коснуться любого со-

трудника. Вероятность наступления опасностей на предприятии напрямую зависит от врага. Если преступник обладает доступом к секретной информации фирмы, то угроза настигнет предприятие с большей скоростью.

В соответствии с нормами и правилами, оснащение безопасности кадров на предприятии осуществляется благодаря специальным мерам, представленных в таблице 1 [6].

Кадровой безопасности отводится одна из главных ролей на современном динамичном развивающемся предприятии. Обеспечение защиты кадров необходимо на всех стадиях управления человеческими ресурсами. От того, насколько эффективно и оперативно специалисты смогут ликвидировать возможные угрозы, зависит уровень безопасности самого предприятия.

Таким образом, разработка и принятие мер на практике по обеспечению защиты кадровой составляющей экономической безопасности позволит предприятию достигнуть экономического эффекта, в виде стабильного умеренного потока денежных средств, а также сохранение конфиденциальности фирмы, повышение мотивации, улучшение показателей производительности труда.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон «О безопасности» от 28.10.2012 №390-ФЗ // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
3. Алавердов А.Р. Управление кадровой безопасностью организации: учебник. – М.: Эриус, 2016. -176 с.
4. Джабраилов М.А. Кадровая безопасность организации как объект управления // Социально-экономические явления и процессы. - 2015. - Т. 10. - №4. - С. 36-40.
5. Крохичева Г.Е., Лесянк В.В., Селезнева Е.М., Аракельянц Э.С. Стратегическое обеспечение экономической безопасности коммерческой организации. - Ростов-на Дону, 2018. - 195 с.
6. Сафронов П.А. Кадровая безопасность в системе конкурентных преимуществ и недостатков современной организации // Молодой ученый. - 2017. - №13. - С. 361-365.

# ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЛАНИРОВАНИЕ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Павлова Надежда Александровна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Данная статья посвящена изучению особенностей организации и планирования сбытовой деятельности промышленных организаций. Рассмотрены различные способы создания системы и процесса управления сбытом. Сущность управления сбытом заключается в основных управленческих функциях: планировании, организации, мотивации и контроле.

Ключевые слова: сбытовая деятельность, каналы сбыта, система управления сбытом

## ORGANIZATION AND PLANNING OF SALES ACTIVITIES OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

Pavlova Nadezhda Aleksandrovna
Penza State University, Penza

Annotation. This article is devoted to the study of the features of the organization and planning of sales activities of industrial enterprises. Various options for building a sales management system and process are considered. The essence of sales management is revealed in such basic management functions as planning, organization, motivation and control.

Keyword: sales activity, sales channels, sales management system

В настоящее время для промышленных предприятий всё более характерно постоянное усиление воздействия структуры сбыта и формы каналов сбыта на KPI (ключевые показатели эффективности). Поэтому следует учитывать, что сбыт большинства средних и крупных компаний можно считать низко эффективным (практически невозможно контролировать дилеров и их политику, усложняются логистические цепочки, возникают трудности в осуществлении программы маркетинга через всю систему дистрибуции и т. п.). В это же время на рынке есть большое количество организаций, наладивших первичный сбыт своего товара, но всё равно испытывающих трудности с контролем каналов распределения.

В современной литературе представлены разные способы создания системы и процесса управления сбытовой деятельностью. Так, Ч. Фатрелл называет управление продажами результативным и эффективным способом достижения целей, стоящих перед сотрудниками, при помощи планирования, подбора, обучения и руководства сотрудников, а также контроля ресурсов организации [3]. Некоторые авторы считают управление сбытом как управлением торговым персоналом, так и процессами в сфере продаж, и советуют вводить в систему управления сбытовой деятельностью такие элементы, как:

1) установление целевых клиентов, на которых ориентирована сбытовая деятельность предприятия: целевые сегменты (потребности, каналы, цены, требования); поддерживающие и стратегические ниши; тактика и стратегия выхода на другие ниши рынка.

2) применяемые каналы распределения: применяемые виды каналов распределения; сбор информации по участникам канала.

3) управление каналами: планирование сбытовой деятельности по каналам и среди участников одного канала; управление участниками канала; управление коммуникациями; оценка участников канала и изменение условий и базы клиентов.

4) организация и стратегия отдела продаж: структура, задачи, штат и функции отдела продаж; функциональное разделение труда в отделе продаж; поддержка техническими специалистами отдела продаж.

5) управление отделом продаж: планирование и контроль работы отдела и его персонала; найм, отбор, адаптация персонала; мотивация работников; обучение, обмен опытом; оценка деятельности персонала.

6) навыки личных продаж и управление взаимоотношениями: система поиска возможных клиентов; навыки эффективных продаж; качество сервиса; учет и анализ личных показателей продаж.

7) корректировка системы сбытовой деятельности: оценка и изменение всей системы сбытовой деятельности [4].

Можно сделать вывод, что суть управления сбытом заключается в таких главных управленческих функциях, как планирование, организация, мотивация и контроль. Объектами этих функций становятся, к примеру, ресурсы, которые используются в процессе сбытовой деятельности, сотрудники, клиенты предприятия, каналы реализации товаров, организационные формы управления продажами.

Формирование политики сбыта основано на использовании элемента комплекса маркетинга «доведение продукта до потребителя», характеризующего деятельность предприятия, направленную на то, чтобы сделать продукт доступным целевым потребителям. Основной составляющей комплекса маркетинга «доведение продукта до потребителя» становится определение оптимальной схемы доставки продукта от производителя к потребителю, ее физическая реализация, называемая физическим распределением, а также послепродажное обслуживание потребителей [2].

Для организации коммерческой деятельности по реализации товаров в организациях создается отдел сбыта. Организация сбыта товаров основывается на исследованиях в области маркетинга, являющихся основой всех действий в сфере маркетинга. Подобными исследованиями в сфере сбытовой деятельности становится изучение потребности и спроса на определенные товары, изучение емкости рынка, установление доли организации в общем объеме продажи товаров подобного ассортимента, анализ ситуации на рынке, исследование способов выхода на внешний рынок, изучение роста или снижения объема продаж, анализ каналов распределения, исследование мнений клиентов и потребительских предпочтений. Исследования в области маркетинга представляют собой основу для реализации всех элементов работы организации в сфере управления сбытовой деятельностью.

Из-за того, что объект исследования логистики распределения и маркетинга един, они используют одни и те же понятия. Это также относится и

к каналам распределения. Каналом распределения называется совокупность компаний или отдельных лиц, принимающих на себя или помогающих отдать другому право собственности на определенный продукт или услугу на пути от производства к потребителям [1]. Каналом распределения можно считать путь, по которому продукция движется от производства к потребителям. Выбираемые каналы напрямую воздействуют на время, скорость, эффективность движения и сохранность товара при его доставке от производства к конечным потребителям.

Определение канала распределения – одно из труднейших решений, которые принимает руководство организации. Выбираемые предприятием каналы оказывают непосредственное воздействие на другие решения в области маркетинга. Политика цен находится в зависимости от выбранных компанией дилеров – крупных и первоклассных или средних и рядовых. Решения о наличии и количестве собственных сотрудников торговли связаны с масштабами учебной и коммерческой работы, которую важно провести с дилерами. Помимо этого, решения организации касаемо каналов распределения приводят к долговременным обязательствам по отношению к другим компаниям. Поэтому руководителям следует определять каналы распределения с ориентиром не столько на данный момент, сколько на возможную коммерческую среду завтрашнего дня.

Большая часть предприятий предлагает свою продукцию рынку с помощью посредников. Каждый из них старается создать личный канал распределения. Возникает вопрос: почему предприятие согласно отдать часть сбытовой деятельности посредникам? Ведь это приводит к тому, что оно в некоторой степени не контролирует как и кому будет продана продукция. Но всё равно компании сходятся во мнении, что применение посредников даёт им конкретные выгоды.

У большинства предприятий не достаёт финансового ресурса для реализации системы прямого маркетинга. «Дженерал моторс», например, реализует автомобили при помощи 18 тыс. независимых дилеров. Даже корпорации такого уровня было бы достаточно сложно найти средства для выкупа всех этих дилерских компаний.

Но даже если организация и сможет сформировать свои каналы распределения, в большинстве ситуаций она получит больше прибыли при увеличении капиталовложений в основной бизнес. Если предприятие обеспечивает норму прибыли в 20%, а осуществление розничной торговли дает, по расчетам, только 10%, компании не стоит лично осуществлять розничную торговлю. Привлечение посредников обусловлено в большей степени их высочайшей продуктивностью в обеспечении широкой доступности продукции и доведения его до целевых рынков. Такие компании с помощью своего опыта, контактов, специализации и размаха деятельности дают предприятиям гораздо больше того, что они могли бы сделать сами [5].

При определении доступных каналов распределения следует установить тип посредников. Классификация посредников часто проводится по

сочетанию двух критериев: 1) от чьего имени посредник осуществляет свою деятельность; 2) за чей счет посредник проводит свои операции.

В логистической цепи дилеры находятся наиболее близко к конечному потребителю. Можно выделить два вида дилеров. Эксклюзивными дилерами называют единственных представителей предприятия в конкретном регионе, которые обладают исключительными правами по реализации его товаров. Дилеры, которые сотрудничают с предприятием на условиях франшизы, считаются авторизованными.

Таким образом, эффективное функционирование любой фирмы невозможно без правильно организованной службы сбыта. Для реализации товаров организация должна проводить комплекс целенаправленных действий, обеспечивающих перемещение товаров в рыночном пространстве.

**Список использованных источников**

1. Козловский В.А., Козловская Э.А., Савруков Н.Т. Логистический менеджмент. - СПб.: Политехника, 2019. – 275 с.

2. Котлер Ф., Келлер К.Л. Маркетинг менеджмент. – СПб.: Питер. – 2017. – 816 с.

3. Родников А.Н. Логистика: Терминологический словарь. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 352 с.

4. Сергеев В.И. Менеджмент в бизнес-логистике. – М.: Информационно-издательский дом «ФИЛИНЪ», 2017. – 772 с.

5. Хачиев Г.А. Материальносберегающая система снабжения промышленности. – Ташкент, 2018. – 109 с.

# ОСНОВНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ В БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ ПО УСТРАНЕНИЮ УГРОЗ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Жидкова Александра Евгеньевна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация: В данной статье анализируется основные направления бюджетной политики Российской Федерации, оценивается её взаимосвязь с экономической и финансовой сферой безопасности.

Ключевые слова: бюджетная политика, политика, Российская Федерация, сфера, бюджет.

## MAIN PRIORITIES IN THE BUDGETARY POLICY TO ELIMINATE THREATS TO THE FINANCIAL SECURITY OF THE STATE

Zhidkova Alexandra Evgenievna

Penza State University, Penza

Annotation. This article analyzes the main directions of the budgetary policy of the Russian Federation, as well as assesses its relationship with the economic and financial sphere of security.

Keywords: budgetary policy, politics, Russian Federation, sphere, budget.

В наше время Российская Федерация на хорошем этапе развития. Российская экономика представляет под собой рыночную структуру, в которой так или иначе конструируется стабилизация сферы финансов и экономики, а также увеличиваются функции местных органов и страны на со-

циальном уровне. Этап роста в нашей стране характеризуется этапами реформирования, а именно экономическими, государственными, социальными и финансовыми.

Бюджет – это один из тех инструментов, без которого нельзя обойтись. Он позволяет отнести к себе все поступления от использования ресурсов нашего государства, а в дальнейшем распределить на финансовую помощь общественных благ.

Бюджетная политика выполняет важные цели и конкретные задачи для того, чтобы обеспечить нашу страну финансами. Чтобы достичь этих результатов в первую очередь бюджетная политика регулирует экономическую, налоговую и финансовую сферы, а также определяет статьи доходов и расходов бюджетного сектора. Одна из важнейших задач данной политики – это то, чтобы устранить и защитить от угроз основные сферы безопасности. Эта задача базируется на мерах, которые установлены в Распоряжении Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. №1662 - р. Эти меры излагают то, что нужно увеличивать открытость действий, которые связаны с бюджетом, установить постоянство золотовалютного резерва, а также с помощью капитала определить баланс по текущим операциям.

Исполнения обязательств по бюджету, управление всеми бюджетными затратами и доходами, а также государственными долгами, всё это является основными направлениями бюджетной политики РФ.

Если про анализировать все действия бюджетной политики, можно сказать, что выполняются они только в определенных областях. Важнейшей сферой является налогообложение. Благодаря данной сферы в Российской Федерации пополняется бюджет, а также контролируются доходы и расходы [3].

Бюджетная политика – это один из основных элементов в государстве. Данная политика безусловно важна для страны, а также и для деятельности населения. Неправильность регулирования бюджета, может плохо сказаться в будущем. Если определять функции бюджетной политики, то можно выделить две основные функции: функция экономического регулирования, которая использует налоги для проведение всех экономических тенденций; социальная функция, благодаря которой есть возможность перераспределить национальный доход [5].

Сама бюджетная политика ориентируется на моменты, такие как: пополнение бюджетных доходов, рационально использовать средства бюджета, установление устойчивости финансового бюджета, а также стараться уменьшить различные угрозы, а в особенности, которые связаны с данными сферами: финансовая, налоговая, экономическая.

Для необходимости оценки сущности главных направлений в нашей стране бюджетной политики по ликвидации угроз экономической, финансовой и национальной безопасности следует проанализировать данные статистики Российской Федерации.

По данным МинФина РФ доходы в бюджет в 2019 г. составили почти 20 трлн. руб., когда в 2018 г. показатель равнялся 15 трлн. руб. Показатель

вырос ориентировочно на 5 трлн. руб. Расходы бюджета в 2019 г. составили 18 трлн. руб., что больше показателя 2018 г. на 2 трлн. руб. На сферу образования в 2018 г. и в 2019 г. затрачено 663 и 656 млрд. руб. соответственно. Если рассматривать социальную политику, то показатель был равен 995 млрд. руб. на 2018 г. и 1 трлн. руб. на 2019 г. На здравоохранение в 2018 г. потрачено 2,6 трлн. руб., а в 2019 г. – 2,9 трлн. руб. [2].

Если рассмотреть 2020 г., то доходы бюджета по принятому документу составили 20,38 трлн. руб., а также затраты бюджета спрогнозировали на 19,5 трлн. руб. Но неожиданной ситуацией стала пандемия COVID-19, из-за которой затраты на медицину увеличились почти вдвое – на 88%. Тем самым, на данную статью, расходы достигли до 1,008 трлн. руб. Также расходы увеличились на поддержку населения в такой непростой ситуации. Чтобы оценить результат бюджета за 2020 г., нужно будет ориентироваться на то, когда заболевших в день будет равно нулю, либо выздоровевших в несколько раз больше, чем самих заболевших.

Исходя из статистики можно говорить, что главные приоритетные направления бюджетной политики РФ по устранению угроз экономической, финансовой и национальной безопасности практически в полном объеме, вследствие увеличения расходов на необходимые сферы жизнедеятельности государства, а именно на образование, социальную политику и здравоохранение. Проект бюджета, который запланировали на 2021 г. затраты бюджета РФ должны составить 21,52 трлн. руб. Но исходя из ситуации, которая происходит по сегодняшний день, может произойти корректировка расходов. Эти расходы также сохранятся на всю социальную сферу: медицину, образование, и много другое [4].

Таким образом, можно сказать, что бюджетная политика один из незаменимых элементов государства, без которого не будет осуществляться финансовое обеспечение нашей страны, а также финансирование сфер общества. Данные статистики, а также аспект, установленный в законодательстве Российской Федерации, реализуется практически в полном объеме. Главными направлениями в государстве по устранению угроз финансовой, экономической и национальной безопасности будут являться здравоохранение, социальная политика, а также образование.

**Список использованных источников**

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.

2. Официальный сайт Министерства Финансов РФ. – URL: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud.

3. Шаш Н.Н. Приоритеты бюджетной политики России и бюджетные проблемы регионов. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/prioritety-byudzhetnoy-politiki-rossii-i-byudzhetnye-problemy-regionov.

4. Проект бюджетной стратегии Российской Федерации на период до 2023 года. – URL: https://minfin.gov.ru.

5. Сергеева И.А., Сергеев А.Ю. Финансовая безопасность России: угрозы и меры нейтрализации // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. - 2016. - №1(17). - С. 117-124.

# ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА

Кожевникова Виктория Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные проблемы повышения эффективности труда в целях обеспечения экономической безопасности предприятия и оценка персонала, с целью определения среднего возраста сотрудников для распределения должностных обязанностей.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, понятие, подходы, оценка, факторы.

## ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE BY INCREASING THE EFFICIENCY OF THE LABOR ORGANIZATION

Kozhevnikova Victoria Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the main problems of increasing labor efficiency in order to ensure the economic security of the enterprise and personnel assessment, in order to determine the average age of employees for the distribution of job responsibilities.

Keywords: economic security, enterprise, concept, approaches, assessment, factors.

Персонал организации нужно рассматривать в всевозможных качествах, это дозволит больше внятно его охарактеризовать с точки зрения присущей ему многомерности. Для разработки и использования методологий влияния на персонал предприятия нужно принимать во внимание многоаспектность и относительность решающих свойств персонала, в общем, и определенного работника, в частности [1].

Оценка персонала – это работа сотрудника или же нескольких служащих, назначенных руководством фирмы, воплотить в жизнь определение степени пригодности соискателя или же работника к выполнению обязательств, прописанных в должностной памятке на замещаемое место, в том числе значения выраженности важных для работы свойств.

Однако, без четко сформулированных требований к замещаемой должности нельзя предоставить верную оценку качествам соискателя или же работника.

Еще нужно принимать во внимание, что оценка сотрудников является деликатной областью. Она считается слабым местом в профессиональном росте руководителей, но является неотъемлемой частью в управлении персоналом.

Способы, применяемые при оценке персонала, прежде всего, считаются средством заслуги конкретной цели.

Профессиональные и личностные свойства сотрудников или претендентов подлежащие оценке, ориентируются ее причинами, которые создают систему на базе всеохватывающего расклада.

Оценка персонала проходит в несколько этапов: описание функций, определение требований, оценка по факторам конкретного исполнителя,

расчет общей оценки, сопоставление со стандартом, оценка уровня сотрудника доведение результатов оценки до подчиненного.

Факторов оценки персонала достаточно много при классификации они объединяются в группы, которые представлены в таблице 1 [3].

Таблица 1 – Классификация факторов, учитываемых при оценке персонала предприятия

| Группа факторов | Содержание факторов |
|---|---|
| Естественно-биологические | Пол;<br>Возраст;<br>Умственные способности;<br>Физические способности;<br>Географическая среда. |
| Социально-экономические | Состояние экономики;<br>Квалификация работников;<br>Мотивация труда;<br>Уровень социальной защищенности и другие факторы. |
| Технико-организационные | Характер решаемых задач;<br>Сложность труда;<br>Состояние организации производства и труда;<br>Объем и качество получаемой информации. |
| Социально-психологические | Отношение к труду;<br>Психофизиологическое состояние работника;<br>Моральный климат в коллективе и другие факторы. |
| Рыночные | Развитие многоукладной экономики;<br>Уровень и объем приватизации;<br>Конкуренция;<br>Либерализация цен;<br>Инфляция;<br>Банкротство;<br>Безработица и другие факторы. |

Любая группа факторов отвечает за отдельное назначение становления и конфигурации персонала.

Проведение оценки персонала по группе естественно-биологических моментов дает информацию о среднем возрасте сотрудников. Данный показатель считается довольно необходимым элементом при подготовке событий по обучению и увеличению квалификации персонала. В случае если возраст персонала в пределах 45 лет это предлог для принятия мер по набору молодых специалистов с последующим обучением тем или иным должностным обязанностям.

Оценка деятельности специалистов предприятия производится по таким направлениям, как: оценка результатов основной деятельности; оценка дополнительной деятельности, которая сопутствует основной; поведение работника в коллективе.

В зависимости от индивидуальной производимой работы специалиста ее можно охарактеризовать количественно. На практике нередко используют метод косвенной оценки, когда в качестве образца сопоставления служит должностная инструкция. При разработке программы профессионального развития сотрудников для предприятия нужно включить в нее та-

кие взаимосвязанные составляющие как: определение целей и приоритетов; определение необходимости в обучении сотрудников; создание плана по развитию сотрудников предприятия; формирование бюджета; выполнение плана по развитию персонала на предприятие; оценить эффективность от внедрения программы [2].

В ОАО «НИИЭМП» используются несколько форм обучения персонала предприятия: с отрывом от производства; без отрыва.

Необходимым и последним составляющим нашей стратегической программы по развитию персонала – это оценка производительности сотрудников по следующим аспектам:

- комплексность – этот неоднозначный подход и очень важный, из-за того что процессы, которые происходят, имеют достаточно сложное взаимодействие с различным количеством факторов и условий;
- приоритетность – этот критерий подразумевает, что необходимо обращать наибольшее внимание на основных моментах оценки эффективности обучения;
- непрерывность – данный критерий говорит о том, что оценка эффективности обучения персонала обязана осуществляться постоянно как на этапе разработки, так и на этапе принятия кадровых решений;
- надежность – этот критерий предусматривает те методы, которые используются для оценки эффективности, именно они должны в полной мере характеризовать процесс и явления, которые предприятие рассматривает.

Сотрудники направляются на прохождение обучения в профессионально-технические училища, или другие организации, которые оказывают образовательные услуги, в том случае, если не была собрана учебная группа (минимальное количество которой 10 человек).

В случае если работниками не были проведены подготовительные обучения, то присвоение им разрядов классов или же категорий, по какой-либо профессии неприемлемо.

На основе такой базы данных, как «Подготовка персонала», будет составляться «Паспорт подготовки специалиста». Он будет включать в себя следующие данные: имя, отчество, фамилия, возраст, базовая подготовка (специальное образование, высшее учебное заведение) работа, а также обучение до работы в ОАО «НИИЭМП» и многое другое.

При анализе таких сведений можно определить конкретные направления определенную программу по обучению персонала. Данная программа обязана обхватывать всех сотрудников компании, также сделать систему для развития служащих на краткосрочную перспективу.

**Список использованных источников**

1. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2018. – 366 с.

2. Ермолаев Д.В. Составляющие экономической безопасности предприятия // Ученые записки ОГУ. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – 2019. – № 4. – С. 15 - 17.

3. Прокопьева Ю.Ю. Рациональная организация труда – ключевой фактор эффективного управления предприятием // Евразийский научный журнал. – 2019 - №6 – С. 37-38.

# РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Коробова Ульяна Алексеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассмотрены угрозы и факторы, препятствующие обеспечению экономической безопасности в сфере образования Российской Федерации. Приводятся механизмы, способствующие сохранению необходимого уровня экономической безопасности в сфере образования Российской Федерации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, образование, сфера образования, механизмы обеспечения экономической безопасности, финансирование, угроза.

## DEVELOPMENT OF MECHANISMS TO ENSURE ECONOMIC SECURITY IN EDUCATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Korobova Ulyana Alekseevna
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses the threats and factors impeding economic security in the field of education of the Russian Federation. The mechanisms contributing to the preservation of the necessary level of economic security in the field of education of the Russian Federation are given.

Keywords: economic security, education, sphere of education, mechanisms of economic security, financing, threat.

Безопасность – это состояние защищенности интересов общества, государства, человеческой личности и всех их структур от внутренних и внешних угроз. Кроме того, о безопасности говорят тенденции развития механизмов обеспечения этой защищенности.

На сегодняшний день важно сделать приоритетной «экономическую безопасность в сфере образования», так как в большинстве своем от уровня и качества системы образования зависит состояние защищенности стабильности общества, обеспечивающей устойчивое развитие государства.

Выделяют следующие уровни обеспечения экономической безопасности в сфере образования: учащиеся и работающие в системе образования; образовательные учреждения и их инфраструктуры; система образования субъектов Российской Федерации; система образования страны в целом. Необходимо также отметить прямую зависимость состояния каждого из уровней обеспечения экономической безопасности. Необходимо отметить, что любой механизм обеспечения экономической безопасности – это блок, который регулирует функционирование системы и ее развитие.

Основой построения механизма обеспечения экономической безопасности является определение угроз (как внутренних, так и внешних), и их эффективное применение с учетом специфики условий, в которых эти процедуру будут применяться.

Формирование и функционирование этих механизмов должно соответствовать целям системы экономической безопасности самой системы образования – реализация тех целей и задач, которые поставлены перед образовательными учреждениями и системой в целом.

Итак, для того чтобы выделить механизмы обеспечения экономической безопасности в сфере образования, следует выявить угрозы и факторы, влияющие на снижение ее уровня. Одной из самых серьезных проблем, которая препятствует стабильному регулированию экономической безопасности в сфере образования является коррупция.

Согласно 273-ФЗ «О противодействие коррупции» коррупция – это «злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера…». Таким образом, в сфере образования коррупции подвержен любой человек, обладающий определенной властью. Согласно исследованиям, чаще всего коррупционные эпизоды можно встретить в вузах. Последствия таких действий действительно очень серьезны, так как студент, получивший зачет с помощью взятки, не сможет показать, придя на рабочее место, достойных знаний.

Для того, чтобы создать подходящие условия обеспечения экономической безопасности в системе образования необходимо воспользоваться следующими методами преодоления коррупции в данной сфере:

- ужесточение мер уголовных наказаний за любые, в том числе незначительные эпизоды коррупционных действий;
- повышение заработной платы преподавательскому составу;
- усовершенствование системы работы горячей линии для оповещения о фактах совершения коррупционных правонарушений не только в высших учебных заведениях, но и школах;
- развитие студенческого и школьного самоуправления, а также активной гражданской позиции у студентов и школьников. Данный способ предназначен для того, чтобы учащиеся высших и средних образовательных учреждений стали менее терпимы к коррупционным правонарушениям.

Еще одним немаловажным фактором, препятствующему достойному обеспечению экономической безопасности в сфере образования является сокращение финансирования образовательных учреждений. Согласно внесенным изменениям в закон о федеральном бюджете на 2019 г. и на плановый период 2020-2021 гг. расходы на систему образования было решено сократить на 9,564 млрд. руб.

Данный факт может поспособствовать значительным угрозам в данной отрасли. К ним следует отнести как сокращение бюджетных мест, отток квалифицированных кадров, так и низкий уровень оплаты труда в образовательных учреждениях. Все это последовательно приведет к снижению конкурентоспособность российской системы образования.

На текущий момент уже существуют различные механизмы обеспечения экономической безопасности с связи с снижением финансирования со стороны государства. К таковым можно отнести мероприятия по формированию оптимальной системы повышения квалификации кадров. Сохранить стабильность работы этого механизма сможет разработка системы мотивации персонала, ориентированная на повышение эффективности использования всех видов ресурсов. Кроме того, поиск новых источников дохода является тем, на что необходимо обратить особое внимание при формировании стратегии деятельности любого образовательного учреждения.

Чтобы определить в каком направлении сегодня развиваются механизмы обеспечения экономической безопасности в сфере образования Российской Федерации обратимся к «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года», в которой указана такая угроза, как снижение качества и доступности образования, а также недостаточность квалифицированных трудовых ресурсов.

В соответствии с докладом Кравцова С.С., руководителя федеральной службы по надзору в сфере образования и науки, ранее указанная проблема регулируется следующими механизмами: увеличение доли программ, связанных с применением ИКТ в обучении и с обучением метапредметным навыкам; повышение квалификации учителей и преподавателей, демонстрирующих низкие результаты, в рамках ФП «Учитель будущего» НП «Образование»; совершенствование методической работы.

Таким образом, на сегодняшний день существуют реальные факторы, препятствующие необходимому обеспечению экономической безопасности в сфере образования. Более того, разработано множество различных механизмов по снижению угроз и рисков.

Образование является одним из ключевых элементов социально-экономической политики государства. В связи с этим значимость разработки эффективных механизмов обеспечения экономической безопасности в данной отрасли крайне высока.

**Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции». Ст. 1. // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Коренева А.С. Экономическая безопасность в сфере образования// Форум молодых ученых. - 2017. - №5(9).
3. Привезенцев В. Стратегические цели обеспечения экономической безопасности в сфере образования. - URL: http://www.ug.ru/archive/40688.
4. Никулина Н.Н. Методы борьбы с коррупцией в образовательных учреждениях // NovaInfo**.** – 2017. - №62-3. - URL: https://novainfo.ru/article/12109.
5. Кравцов С.С. Об итогах, текущих задачах и перспективах развития в сфере контрольно-надзорной деятельности и оценки качества образования. - URL: https://down.ctege.info.
6. Порсков И.А., Сергеева И.А. Экономическая безопасность личности в области образования и информационного обеспечения // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам V научно-практической конференции. - 2018. - С. 272-275.

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ И ПРОИЗВОДСТВОМ

Куликова Татьяна Андреевна, Дивненко Алексей Александрович,
Лёсин Илья Алексеевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье рассматриваются современные проблемы в области управления предприятием и производством, определяются возможные факторы возникновения данных проблем и возможные пути их решения.

Ключевые слова: проблема, экономика, предприятие, фактор, производство.

## CURRENT PROBLEMS IN THE MANAGEMENT OF ENTERPRISE AND PRODUCTION

Kulikova Tatyana Andreevna, Pivnenko Alexei Alexandrovich, Lesin Ilya Alekseevich
Penza State University, Penza

Annotation. This article discusses modern problems in the field of enterprise and production management, identifies possible factors of these problems and possible ways to solve them.

Keywords: problem, economy, enterprise, factor, production.

Время, когда для производства продукта было достаточно одного человека безвозвратно ушло. На сегодняшний день, любое производство является сложным процессом. Сложным во всех его пониманиях, как с точки зрения его технологической организации, так и с точки зрения управления производством. Именно поэтому, организация производства требует целенаправленной и слаженной совместной работы некоторого количества человек.

Механизм управления предприятием - это, прежде всего, иерархическая концепция административных органов и управленческих структур, при помощи которой согласованно решаются основные задачи и достигаются цели, стоящие перед предприятием, устанавливаются внутренние связи, осуществляется контроль исполнения, используются точки воздействия, охватывающие деятельность всех работников предприятия - от простого рабочего до директора.

В момент перехода к рыночной экономике все предприятия в России встретились с большим количеством проблем, решить которые все сразу оказалось невозможно большинству из них. Это поспособствовало крупному спаду производства, а также экономическому, финансовому и управленческому кризису.

Серьёзные изменения в Российской экономике и все большее её интегрирование в мировую экономику влекут к тому, что прежние формы управления все ближе приходят к несоответствию с хозяйственной средой. Это вызвано необходимостью решения крупных проблем хозяйствования. К которым относятся:

1. Повышение конкурентоспособности отечественных предприятий в условиях резкого старения основных производственных фондов и усиление конкуренции со стороны зарубежных производителей;

2. Нехватка оборотных средств;

3. Несовершенство подготовки менеджеров к ведению экономики предприятия в условиях рыночной системы хозяйствования и многое другое.

Их решение требует немалых финансовых и кадровых ресурсов, а также создание адекватных технологий управления.

Если сравнивать с зарубежным типом управления, для России он является ещё новым не освоенным. Его развитие имеет важное значение и приобретает решение двоякой задачи: с одной стороны, необходимо освоение новых форм и методов корпоративного управления, а с другой стороны, требуется адаптировать их в условия и действительность хозяйственной среды России. Этого можно достичь, если работа будет основываться на концепции увеличения эффективности, в области общего и корпоративного управления [2].

Однако серьёзные проблемы выявляются тогда, когда на качество выпускаемой продукции влияет некомпетентность администрации. Вся суть этой проблемы выражается следующими факторами:

1. Посредственное влияние администрации на качество выпускаемой продукции;

2. Зачастую, производитель не может дать оценку качества данной организации;

3. Наличие в производственной культуре, некомпетентной этики между производителями и администраторами.

Администратор, проще говоря, занимается организацией работы. Он не стоит у станка, но он контролирует тех, кто стоит около данного оборудования. И если администратор что-либо упустит, не заметит в своей работе или чего-то не поймёт, то последствия от этого будут не очевидными, неявными и отложенными во времени, а интенсивность этих последствий будет постепенно возрастать. Если данные обстоятельства смогут воплотиться в реальность, производитель тоже не сразу распознает осложнение ситуации и некоторые время он может чувствовать непонятные ощущения, а именно дискомфорт. Будучи неспособным выявить и сформулировать источник этого дискомфорта, производитель может оказаться в ситуации, когда качество продукции, которую производят, будет уменьшаться, а небрежный, недобросовестный или просто некомпетентный администратор будет списывать это на низкий уровень компетенции производителя, отчитывать, его и иным образом оказывать давление на его психику, конечно этим, вынуждается его тем сама увеличить производительность или качество труда за счет своих собственных ресурсов и времени.

Производитель, так или иначе, со своей стороны, также должен приложить необходимые усилия в стремлении выявить источник своего дискомфорта, определить или сформулировать в виде культурной, цивилизованной речи, а не виде эмоций, агрессии, ультиматумов.

Частенько можно увидеть как участники каждого отдела, общего для всех производства, общаясь между собой, стремятся обрести уникальный и независимый сленг. Наиболее ярким примером данного поведения можно увидеть при использовании юристами термина “пролонгация”, когда они хотят указать на возможность, необходимость или на сам процесс продления действия заключённого ранее, но ограниченного определённым сроком, договора [3].

Маленький уровень коммуникаций и личных отношений на производстве выражается в том, что производители, чаще всего, испытывают неудобство или страх в момент общения с администрацией. А представители администрации, наоборот лишены способности восприятия какой-либо критики в свой адрес, а чрезмерное самоуверенное поведение основывается на ничем не обоснованном превосходстве над производителем.

Обусловлено это может быть несколькими обстоятельствами:

Во-первых, это связано с малым умением общения у производителя. Ведь профессиональные обязанности у него иногда не связаны с общением, тем более с представителями других областей.

Во-вторых, малый уровень нравственного развития представителей администрации, который не может позволить им воспользоваться своими навыками в общении, чтобы понять неуверенного и косноязычного производителя. Отказ в понимании производителя и убеждение его в том, что проблема является не важной, черпает мотивацию в желании избежать ненужных проблем и лишней ответственности. Поэтому и возникает тенденция к использованию своих профессиональных навыков, не для выявления и решения каких-либо рабочих проблем, а их избегания [1].

В-третьих, особенность культурного развития долго и упорно вносит в наши головы неадекватные образы администратора и производителя.

Принцип сотрудничества. Смысл сотруднического принципа заключается в том, что оснований для выстраивания всех специалистов производства в жесткую административную иерархию нет, как и разделения специалистов на подчинённых и руководство.

Для достижения современного уровня управления необходимо использование адекватной консультационной помощи, позволяющей быстрее устранять настоящие причины управленческих проблем.

**Список используемых источников**

1. Шарапов А.Р., Гилязова А.А. Развитие процессов организации управления на предприятиях, применяющих композиционные материалы / Вестник Казани, технол. Университета. - 2012. - Т.15. - №8. - 482 с.

2. Волгин Н., Кобяков А. Социальные факторы экономического роста: гармонизация интересов работников и работодателей достижима // Человек и труд. - 2009. - №2.

3. Коханов Е.Ф. Общение как взаимодействие социальных субъектов // Менеджмент в России и за рубежом. - 2010. - № 5.

# ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ПАНДЕМИИ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Казимагомедов Шамиль Джабраилович
МГУ им. М.В. Ломоносова, г. Москва

Аннотация. В статье рассматривается кризисная ситуация, в которой оказалось малое и среднее предпринимательство в период пандемии коронавируса. Представлены основные причины, вызвавшие спад в экономической деятельности, предложены методы их решений. Сделан вывод о необходимости государственной поддержки малого и среднего бизнеса в условиях распространения коронавирусной инфекции.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, пандемия, кризис, коронавирус, государственная поддержка.

## SELECTED ASPECTS OF THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

Kazimagomedov Shamil Dzhabrailovich
Lomonosov Moscow State University, Moscow

Annotation. The article examines the crisis situation faced by small and medium-sized businesses during the coronavirus pandemic. The main reasons that caused the decline in economic activity are presented, and methods for solving them are proposed. The conclusion is made about the need for state support for small and medium-sized businesses in the context of the spread of coronavirus infection.

Keywords: small and medium-sized businesses, pandemic, crisis, coronavirus, state support.

Пандемия нанесла серьезный ущерб экономике не только в нашей стране, но и во всем мире. Но в наибольшей мере от экономического кризиса пострадал сегмент малого и среднего бизнеса. Несмотря на меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, данной категории экономических субъектов трудно выйти на прежний уровень развития.

Многие просветительские и образовательные организации, проводившие занятия в очной форме, закрылись или приостановили свою профессиональную деятельность. С падением сборов и клиентской базы почти в два раза некоторые организации все же смогли перейти в формат дистанционного обучения с применением инструкций в режиме онлайн. Но далеко не всем удалось удержаться на плаву. Спад платежеспособности населения, а также отсутствие достаточного объема финансовых резервов наносит сокрушительный удар по малым организациям. И даже при сохранении клиентской базы прибыль многих предприятий сократилась на 50-80%.

Многие компании розничной и оптовой торговли непродовольственными товарами также активно развивают онлайн-продажи. В связи с падением курса рубля цены на сырье возросли, а продажи готовой продукции в условиях пандемии напротив упали.

В условиях стремительного распространения коронавирусной инфекции большинству организаций предстоит столкнуться с такими проблемами, как неразвитый антикризисный менеджмент, снижение спроса на товар

и доступности сырья, финансовая неустойчивость, риск заражения персонала, снижение эффективности коммуникации с клиентами и партерами в условиях удаленной работы, перебои в логистических цепочках, неопределенность в дальнейшем развитии.

Наиболее пострадавшая от экономического кризиса на фоне распространения коронавирусной инфекции и связанных с ним карантинных ограничений отрасль – туристический и гостиничный бизнес. В связи с существенным снижением потребительского спроса, данная сфера несет колоссальные убытки, а выручка некоторых компаний вовсе сводится к нулю.

В связи с тем, что большая часть сектора малого и среднего предпринимательства в нашей стране закредитована, отсутствие возможности выполнения долговых обязательств по банковским кредитам привело многие компании к банкротству. Значительное сокращение доходов в период ограничительных мер, невозможность выплаты заработной платы сотрудникам организации, арендной платы коммерческой недвижимости, - все это стало основной причиной прекращения своей деятельности многими компаниями.

В сложившихся экономических условиях наиболее остро в финансовой поддержке государства нуждается малый бизнес. На сегодняшний день в финансовой поддержке со стороны правительства нуждаются предприятия малого и среднего предпринимательства (МСП), которые по результатам пандемии находятся на грани закрытия. Первоочередными мерами поддержки экономики предприятий на федеральном уровне являются мероприятия по сохранению рабочих мест, а также меры налоговой поддержки в части реструктуризации кредитных и налоговых задолженностей или полного освобождения субъектов предпринимательства от налогов на определенный период.

Несмотря на ограничения по обороту, капитализации или количеству сотрудников, трудно переоценить роль МСП в экономике страны. По многочисленным оценкам различных масштабов субъекты МСП имеют ключевую роль в развитии экономики страны. Так по оценкам ООН к категории микро-, малого и среднего бизнеса относятся около 90% всех компаний в мире, на долю которых приходится 50% мирового ВВП. В них занято около 70% трудоспособного населения.

Перед многоплановым негативным воздействием вируса малые и средние предприятия оказались особенно уязвимыми. Резкое снижение спроса на продукцию или услуги снижает выручку компаний, тем самым прекращает их нормальное развитие. Это обусловлено изменением поведения субъекта: ввиду риска заражения, в силу уменьшения дохода, из-за увольнения или сокращения заработной платы он меняет свои потребительские запросы.

Наряду с этим сильно уменьшается рыночное предложение. Из-за сокращения персонала, нехватки рабочей силы компании вынуждены сворачивать производство. Сотрудники вынуждены уйти на больничный либо

сидеть дома с детьми. Сильно усложняется или прекращается поставка сырья. Вся эта цепочка порождает многоэтапную кризисную ситуацию.

Согласно многим оценкам, главная причина особой уязвимости МСП является недостаточная финансовая устойчивость. Так, за последний год, несмотря на предпринимаемые меры, доля банковского кредитования малого и среднего бизнесов во многих странах увеличилась незначительно, во многих даже снизилась. Даже несмотря на довольно устойчивое финансовое положение накануне пандемии, большинство компаний не смогли бы справиться с кризисом без вмешательства государства. Это вмешательство было нацелено на помощь МСП в сложный экономический период, когда ликвидность предприятий заметно снижается.

Исследования показывают, что ведение бизнеса заметно усложнилось с марта 2020 г. В первую очередь под удар попали сферы общественного питания и туризма, затем сферы торговли и услуг, развлечения и транспорта. От общего числа компаний и индивидуальных предпринимателей (6,05 млн.) пандемия затронула порядка 4,17 млн. компаний, т.е. 67% предприятий (доклад бизнес-омбудсмена Президенту РФ за 2020 г.). Основными сложностями МСП в данной кризисной ситуации являются трудности с выплатами сотрудникам (52,4%), оплата аренды, налогов на имущество (42,8%) (по данным мониторинга «Мнение малого и среднего бизнеса о мерах государственной поддержки в период эпидемии коронавируса»).

Несмотря на это, многие компании не сокращали сотрудников, а снизили фонд оплаты труда, отправив сотрудников в отпуск за свой счет. Государству следует прямо или косвенно поддержать МСП и их сотрудников с арендой помещений, налогами на имущество, помочь в формировании фондов оплаты труда [1].

Государство довольно оперативно отреагировала на кризисные проблемы данного сектора.  В марте 2020 г. был разработан первый план поддержки малого и среднего бизнеса для нормализации развития экономики. Самые уязвимые отрасли получили отсрочку платежей на коммерческую недвижимость, кроме НДС:

- за нарушения сроков внесения арендной платы не применяются санкции;

- в режиме повышенной готовности арендодатель освобождается от коммунальных выплат;

- в режиме повышенной готовности предоставляется отсрочка в полном объеме;

- в течение 2021-2022 гг. выплачивается арендная плата.

В апреле текущего года был выпущен второй пакет поддержки МСП, учитывающий накопленную информацию. Третий пакет был одобрен в конце апреля и явился частью «Общенационального плана действий, обеспечивающих восстановление занятости и доходов населения, рост экономики и долгосрочные структурные изменения». В него входили такие дополнения, как снижение страховых взносов, расширение перечня видов деятельности, где применяются патентные налоги и другие. Многими банка-

ми была запущена программа кредитований под 0% на выплаты заработной платы сотрудникам [2].

Таким образом, данный период показал важность умения оперативно реагировать на неожиданные кризисные ситуации. Несмотря на «гибкость» малого и среднего бизнеса, позволяющую им быстро подстраиваться под спрос, МСП остаются уязвимыми перед такими серьезными проблемами современности как COVID-19. Поэтому государственная поддержка должна быть системной и оперативной, ведь этот сектор экономики является основой развития экономики государства.

**Список использованных источников**

1. Дайджест Департамента международного и регионального сотрудничества СП РФ. Поддержка МСП в контексте COVID-19. - URL: https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-SME.pdf.

2. Образцова О.И., Чепуренко А.Ю. Политика в отношении МСП в РФ: обновление после пандемии? // Вопросы государственного и муниципального управления. - 2020. - №3. - С. 71-95.

## ОНЛАЙН-РЕЖИМ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ВАКЦИНА ОТ «КОРОНАКРИЗИСА»

Синявин Владимир Юрьевич, Томилева Ольга Александровна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья посвящена исследованию влияния коронакризиса на различные предприятия и отрасли: рассматривается как негативное, так и позитивное воздействие на бизнес среду. Акцент сделан на предприятиях, сумевших укрепить свои позиции в период кризиса, вызванного распространением COVID-19. В заключение была выведена формула для выживания в бизнес-сообществе модели 2020 г.

Ключевые слова: коронакризис, рыночная возможность, экономическая вакцина против коронакризиса, иммунитет от COVID-19, переход в «онлайн».

## ONLINE MODE AS AN ECONOMIC VACCINE FROM "CORONACRISIS"

Sinyavin Vladimir Yurievich, Tomileva Olga Alexandrovna
Penza State University, Penza

Annotation. The article is devoted to the study of the impact of the coronavirus crisis on various enterprises and industries: both negative and positive impacts on the business environment are considered. The focus is on enterprises that have managed to strengthen their positions during the crisis caused by the spread of COVID-19. Finally, a formula was developed for survival in the 2020 model business community.

Keywords: coronavirus, market opportunity, economic vaccine against coronavirus, immunity from COVID-19, going online

«Коронакризис» – невиданное, ни с чем не сравнимое испытание для национальных экономик периода постиндустриализма. Закрытие целых отраслей и падение потребительского спроса, сжатие налогооблагаемой базы при одновременном росте нагрузки на национальные бюджеты привели к существенному снижению ВВП всех стран. По мнению Kate Kelland, мир

попал в «идеальный шторм» – ситуацию, когда неблагоприятные факторы накладываются друг на друга таким образом, что их суммарный негативный эффект многократно возрастает [1].

В особо тяжёлых условиях оказались такие отрасли как туризм, транспорт, логистика и грузоперевозки, общественное питание, торговля, рынок развлечений, фитнес и спорт, индустрия красоты и т.д. В России пандемия нанесла существенный вред 4,17 млн. компаний и ИП от общего числа 6,05 млн., то есть пострадали до 67% малых, средних и крупных предприятий и ИП [2].

Положение России существенным образом усугубляется зависимостью ее национальной экономики от мировых цен на энергоносители, спрос на которые в сложившихся условиях обрушился.

При этом, по мнению аналитиков Project Syndicate: «Экономика не восстанавливается после пандемии, потому что в нее никто не верит». Они не безосновательно полагают, что «ключевое значение для восстановления после пандемии и рецессии будет иметь доверие. Однако за последние десять лет – указывают авторы – люди во многих развитых странах стали меньше доверять правительствам, государственным и частным учреждениям, а также друг другу» [3].

Вице-президент и главный экономист Всемирного банка Кармен Рейнхарт, считает, что «восстановление мировой экономики после коронавирусного кризиса может занять пять лет» [4].

Однако не следует забывать, что любой кризис следует воспринимать двояко – происходящие трансформации можно расценивать и как рыночную возможность для фирм, которые успешно ими воспользуются. Существуют бизнес-направления, не только ни восприимчивые к парализующему воздействию коронавируса, но и способные значительно усилить свои позиции в такой непростой для большей части предприятий период.

В первую очередь положительный эффект от «коронакризиса» получили компании, осуществляющие свою деятельность в сфере здравоохранения, большая часть таких организаций успешно видоизменила свой продуктовый портфель в соответствии с эпидемиологической ситуацией.

Назвать подобный способ выживания актуальным для всех предприятий нельзя, так как порой резкая переориентация бизнеса чревата высокими затратами и введением предприятия в аморфное состояние.

Но есть и другие способы сохранить и даже приумножить свои результаты в период коронавируса.

Согласно данным информационного агентства «РосБизнесКонсалтинг» иммунитет от коронавируса получили следующие бизнес-сферы [5]:

1. EdTech – компании (от английского Educational technology) – организации, занимающиеся дистанционным обучением и внедрением новых технологий в образовательный процесс. Так, российская образовательная онлайн-платформа Учи.ру уже в самом начале введения карантинных мер отметила рост уникальных пользователей в 6 раз. Согласно информации, полученной от мирового лидера на рынке образования - компании Pearson,

совокупный рост активности за время пандемии на принадлежащих ей онлайн-платформах составил более 400%.

2. Проекты по телемедицине, ориентированные на дистанционное предоставление медицинских услуг. В период пандемии спрос на медицинские услуги кратко увеличился, что произошло во многом за счет роста числа заболевших коронавирусом. Несмотря на то, что основной точкой приложения сил врачей стал COVID-19, число людей, страдающих от прочих, типичных заболеваний, отнюдь не сократилось. Возникла следующая ситуация: неблагоприятная эпидемиологическая обстановка препятствовала стандартному посещению врачей, но в тот же самый момент открыла новые перспективы для телемедицины.

3. Онлайн-ритейлеры. Провозглашённые карантинные меры и внутренний страх заразиться привели к росту онлайн-продаж. И хотя активное распространение интернет-торговли произошло задолго до коронавируса, именно пандемия поспособствовала значительному увеличению сторонников данного способа приобретения товаров. Так, аудитория крупнейшего российского игрока интернет-торговли «Wildberries» с апреля по июнь 2020 г. увеличилась на 6 миллионов и достигла отметки 30 миллионов зарегистрированных пользователей [6].

4. FoodTech – проекты, подразумевающие под собой производство, приготовление и доставку еды с использованием IT-решений (одним из наиболее востребованных на сегодняшний день являются мобильные приложения).

5. Стриминговые сервисы – проекты, в основе которых находится принцип передачи данных от провайдера к пользователю. Иными словами, осуществляется трансляция данных (видео - аудио контент) посредством интернета в режиме реального времени.

Рассмотренные выше бизнес-проекты охватывают разные отрасли, представляют собой разные идеи и рыночные предложения, но, тем не менее, присутствует одна точка соприкосновения, которая и позволила каждому из них добиться столь высоких результатов в период коронакризиса: интернет – именно его все перечисленные бизнес-проекты выбрали в качестве территории для своей деятельности.

Таким образом, настоящей «экономической» вакциной против коронавируса для различного рода бизнес-направлений явилась всемирная паутина – Интернет. И если раньше слова Билла Гейтса («Если вашего бизнеса нет в интернете, значит, у вас нет бизнеса») можно было назвать в некотором смысле прогнозом на будущее, то сейчас – это актуальная формула для выживания в бизнес-сообществе модели 2020 г.

Несомненно – чем раньше определенная организация пополнит ряды интернет-игроков, тем быстрее она приобретет иммунитет от COVID-19 и получит способность к дальнейшему развитию.

**Список использованных источников**

1. World caught in 'syndemic' of chronic diseases and COVID-19, global study says. - URL: https://news.yahoo.com/world-caught-syndemic-chronic-diseases-014843631.html.

2. Почти 70 % российских компаний пострадали из-за пандемии коронавируса. - URL: https://www.rbc.ru/economics/28/05/2020/5ecf711b9a7947324d1448cf
3. Экономика не восстанавливается после пандемии, потому в нее никто не верит. - URL: https://profinance-ru.turbopages.org/profinance.ru/h/news/2020/09/18/bzgf-ekonomika-ne-vosstanavlivaetsya-posle-pandemii-potomu-chto-v-nee-nikto-ne-verit.html
4. Всемирный банк: восстановление экономики может занять 5 лет. - URL: https://profinance-ru.turbopages.org/profinance.ru/h/news/2020/09/18/bzgb-vsemirnyj-bank-vosstanovlenie-mirovoj-ekonomiki-mozhet-zanyat-5-let.html
5. Пять сфер и профессий, не пострадавших от коронавируса. - URL: https://trends.rbc.ru/trends/education/5ed0f9af9a794760b8ed6240
6. Пандемия ускорила темпы роста российской онлайн-торговли. - URL: https://www.rbc.ru/business/12/07/2020/5f0850989a794790e959424d

# РЕАЛИЗАЦИЯ ФУНКЦИЙ УПРАВЛЕНИЯ В ПРОЦЕССЕ ДИСТАНЦИОННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Синявин Владимир Юрьевич, Тарабурин Вадим Романович
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. Статья содержит анализ практики реализации функций менеджмента применительно к такой форме образовательных технологий, как дистанционное обучение, нашедшей широкое распространение в условиях пандемии коронавируса. Затронуты такие функции, как планирование, организация, мотивация и контроль. Кроме того, в статье уточнён категориальный аппарат, основанный на таких дефинициях, как информационные и телекоммуникационные технологии, дистанционное образование, функции управления и т.д.

Ключевые слова: дистанционное обучение, коронакризис, менеджмент, педагогика, планирование, организация

## IMPLEMENTATION OF MANAGEMENT FUNCTIONS IN THE PROCESS OF DISTANCE EDUCATION

Sinyavin Vladimir Yuryevich, Tarabrin Vadim Romanovich
Penza State University, Penza

Annotation. The article contains an analysis of the practice of implementing management functions in relation to such a form of educational technologies as distance learning, which is widely used in the context of the coronavirus pandemic. Functions such as planning, organization, motivation and control are affected. In addition, the article clarifies the categorical apparatus based on such definitions as information and telecommunications technologies, distance education, management functions, etc.

Keywords: distance learning, corona crisis, management, pedagogy, planning, organization

Качество образовательного процесса – основной фактор формирования трудового потенциала. «Коронакризис», охвативший в 2020 г. все страны мира, включая Россию, превратил дистанционное обучение в осознанную необходимость.

Преподаватель, организующий свой собственный труд и труд вверенного ему коллектива учащихся, должен своевременно определить и ис-

пользовать сильные стороны новой непривычной формы обучения, и нивелировать, на сколько это возможно, его слабые стороны [1].

В педагогической литературе под дистанционными образовательными технологиями понимаются образовательные технологии, реализуемые с применением информационных и телекоммуникационных технологий при опосредованном (на расстоянии) или не полностью опосредованном взаимодействии обучающегося и педагогического работника [2].

Планирование – главная функция менеджмента – в педагогической деятельности реализуется путем составления плана обучения, который ученики должны будут освоить за определенный промежуток времени [3]. Как известно, основными этапами планирования является определение миссии, стратегии, целей и задач обучения. Реализовать данные действия в работе с коллективом учеников, определить их потенциал, желание и стремление обучаться, их самосознательность и дисциплинированность в режиме дистанционного обучения гораздо сложнее.

Естественно, ученики будут обучаться по заранее заготовленному плану, который в любом случае не может учесть индивидуальные особенности каждого, однако саму стратегию можно и необходимо корректировать по ходу обучения, что достаточно тяжело выполнить в процессе дистанционного обучения. Основной проблемой здесь, как и при реализации других функций менеджмента, является отсутствие реального, вербального и невербального контакта между обучающимся и педагогом. Тяжело говорить об особой учебной атмосфере, когда элементарный зрительный контакт в режиме дистанционного обучения затруднён. Из этих недостатков исходит и трудность в получении «обратной связи», что и является одним из главных процессов в определении стратегии и задач обучения и их корректировке.

Что касается такой функции управления как организации [3], то в парадигме педагогического процесса она представляется в виде создания управленческих связей с целью обеспечения упорядоченности учебной деятельности. Причем данные связи должны складываться как по схеме «ученик-преподаватель», так и по схеме «ученик-ученик». Все это образует дополнительную мотивацию к обучению, улучшает степень восприятия знаний и наглядно показывает обучающимся правильную организации процессов внутри коллектива. Однако для правильного построения связей внутри группы необходимо иметь знания о индивидуальных чертах, навыках и умений тех или иных учащихся. Вне сомнения, данная функция будет исправно выполняться только при условии высокой мотивированности и самодисциплинированности участников группы [4].

По мнению авторов статьи, мотивация обучающихся – это степень побуждения обучающихся в получении информации, навыков и умений, а также построении системы знаний. Необходимо отметить, что степень мотивации проявляется не только в процессе получения знаний и навыков от преподавателя, но ещё и при участии в процессах самообразования. Мотивация является важнейшей функцией преподавателя, ибо многие обучаю-

щиеся до конца не сознают целесообразности процесса обучения или им необходим постоянный мотив и его утверждение для ведения эффективной учебной деятельности.

Одной из проблем при реализации мотивационной функции в условиях дистанционного обучения является ограниченность в использовании средств обучения. Например, невозможно провести экскурсию в какую-либо организацию, учебный центр и пр., где учащиеся могли бы задать интересующие их вопросы или вживую увидеть производственный процесс. С течением процесса дистанционного обучения задания по своей форме начинают повторяться, становятся однообразными, что также снижает степень мотивации обучающихся и их заинтересованность при прохождении учебной программы. Только компетентный преподаватель сможет решить данную проблему.

Функция контроля в педагогической деятельности реализуется в виде создания системы наблюдения и проверки степени усвоения учебной программы обучающимися (система контроля в какой-то мере может являться и системой мотивации). Без создания системы контроля преподаватель не сможет выявить проблемы в образовательной стратегии и вовремя их скорректировать или создать иную учебную программу в последующие периоды. Главным недостатком дистанционного обучения при реализации данной функции является, как мы полагаем, несовершенство аппаратной части. Этот недостаток является трудноразрешимым с экономической точки зрения: не у всех обучающихся и преподавателей есть средства для покупки сильных персональных компьютеров и дорогой аудио- и видеоаппаратуры. Качество Интернет-соединения также сильно влияет на процесс контроля. До сих пор существуют ученики, не имеющие выхода в сеть интернет со стабильным подключением. Впрочем, даже при устранении технических недостатков остается проблема в отсутствии очного общения с преподавателем и группой, что снижает эффективность и влиятельность системы контроля. Наконец, функция координации, которая является центральной в педагогической деятельности и проявляется в бесперебойности и непрерывности образовательного процесса, осуществляется в результате построения рациональных связей между всеми звеньями, а именно – между преподавателем и учениками. Средствами, используемыми для построения рациональных коммуникаций, являются: отчеты, доклады, совещания, компьютерная связь, телефоны, средства радио, телевидения, документы.

Таким образом, дистанционное обучение, как и любая другая образовательная технология, имеет свои преимущества и недостатки. Как видим, главным недостатком данной технологии является проблема взаимодействия субъектов образования, их разрозненность и слабая восприимчивость. Из данного недостатка вытекают проблемы с усваиваемостью образовательной программы и слабая мотивация обучающихся.

Неоспоримыми преимуществами дистанционного обучения является возможность прохождения тех или иных программ для лиц с ограниченны-

ми возможностями, удобство обучения, гибкость и, следовательно, большая непрерывность образовательного процесса.

**Список использованных источников**

1. Статья 16 Федерального закона от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Консультант плюс. – URL: www.consultant.ru.
2. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 09.01.2014 № 2 «Об утверждении порядка применения организациями, осуществляющими образовательную деятельность, электронного обучения, дистанционных образовательных технологий при реализации образовательных программ».
3. Цыпленкова М.В., Моисеенко И.В., Гуремина Н.В., Бондарь Ю.А. Основы менеджмента: учебное пособие. - Издательство: Академия Естествознания, 2017.
4. Толстоухова И.В. Дистанционное обучение как современная педагогическая технология. - URL: https://cyberleninka.ru/article/n/distantsionnoe-obuchenie-kak-sovremennaya-pedagogicheskaya-tehnologiya.

# МЕРОПРИЯТИЯ ПО СНИЖЕНИЮ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

Каткова Виктория Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В настоящее время из всех методов финансирования проектов наиболее востребованным считается вложение денежных средств в инвестиционные проекты. Но учитывая состояние данного вопроса всплывает много «подводных камней». В связи с этим следует очень хорошо все обдумать при принятии такого решения как вложение денежных средств в проект. Особенно важно учесть риски, которыми может обладать инвестиционный проект. Большое разнообразие рисков в данной сфере ведет к большому числу способов по снижению и устранению рисков инвестиционного характера. В данной статье рассмотрены методы анализа рисков, а так же предложения по уменьшению рисков инвестиционного проекта.

Ключевые слова: инвестиции, риски, инвестиционные проекты, инвестиционный риск, оценка рисков.

## MEASURES TO REDUCE THE RISKS OF THE INVESTMENT PROJECT

Katkova Victoria Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. Currently, of all the methods of project financing, the most popular is the investment of funds in investment projects. But given the state of this issue, many "pitfalls" pop up. In this regard, you should think very carefully about everything when making such a decision as investing money in a project. It is especially important to take into account the risks that an investment project may have. A wide variety of risks in this area leads to a large number of ways to reduce and eliminate investment risks. This article discusses the methods of risk analysis, as well as proposals for reducing the risks of an investment project.

Keywords: investments, risks, investment projects, investment risk, risk assessment.

Стоит отметить, что буквально все организации в той или иной степени имеют отношение к инвестициям. Но так же важно отметить, что многообразие инвестиционных программ сопровождается различными

рисками. Риски инвестиционного проекта – это довольно сложное понятие, связанное с инвестиционной деятельностью. Рисками в инвестиционной деятельности принято считать всевозможные несоответствия и расхождения от предполагаемой прибыли и формирование убытков, что соответственно принесет вред компании, то есть потерю капитала [1].

Инвестиционный проект – это главный документ, определяющий необходимость осуществления реального инвестирования, в котором в общепринятой последовательности разделов излагаются основные характеристики проекта и финансовые показатели, связанные с его реализацией [2].

Для грамотного развития инвестиционного проекта должно осуществляться управление. Оно должно быть основано на сборе, формировании и обработке информации об улучшениях ил и изменениях на рынке. А также должна включать в себя корректировку и правку программы воплощения проекта, что даст возможность узнать уровень или степень угрозы риска. Вообще выделяют два самых главных и основных метода для оценки риска проектов инвестиционного характера. Это качественный и количественный метод [2].

Как показывает практика качественная оценка риска всегда ведет к получению количественного результата. Таким образом исследователи имеют возможность выявлять уровень, степень риска, все негативные и всевозможные отрицательные моменты, и конечно же уровень связанных с ними убытков (расходов). Стоит отметить, что качественный анализ риска всегда начинается с момента создания первоначального бизнес-плана. Еще происходит осуществление совокупной экспертизы, благодаря ей разрабатываются данные, информация для последующего анализа уже всех рисков по инвестиционному проекту [3].

Такими методам как анализ угроз капитала, аналогий, а так же экспертный метод осуществляется качественный анализ.

В конце проведения качественного анализа рисков проекта инвестиционного характера, в качестве результата выделяют недочеты, причины в связи, с которыми они появляются и в конце концов сами риски.

Большинство повторных проектов, связанных с инвестициями реализуются посредством метода аналогий [4].

Следует отметить, что большое внимание уделяется крупным банкам «старичкам», которые уже реализовывали проекты, в обязательной форме.

Благодаря этому, происходит использование уже проверенной информации, а так же сведений по факту наличия опасности на похожих проектах.

Весь пакет информации полученной в ходе сбора данных, очень тщательно проверяется, обрабатывается. Такой достаточно серьезный подход, помогает обнаружить все риски, а так же неполадки в реализации новых еще не проверенных программ.

Для определения степени опасности расходования большого объема собственных средств, в связи с высоким уровнем затрат эксперты используют метод анализа риска инвестиции.

Благодаря анализу чувствительности можно провести сравнительный анализ между факторами инвестиционного проекта влияющих на важный показатель эффективности [4].

Говоря о методе анализ сценариев, следует отметить что – это такой прием анализа риска, который имея только лишь начальные данные проекта, связанного с инвестициями, имеет в приоритете рассмотрение ряда других сведений, которые, по мнению экспертов, которые важны в процессе реализации проекта [3].

С помощью метода имитационного моделирования Монте-Карло появляется уникальная возможность для оценки риска, благодаря этому становится возможным создание и развитие случайных сценариев [2].

В завершении после всех проведенных мероприятий, а именно после выявления опасностей в проекте, имеющим инвестиционный характер, проведены все анализы. Рекомендуется предоставить предложения по уменьшению рисков по всем этапам проекта инвестиционного характера. К основным мерам по снижению инвестиционного риска относятся [1]:

- перераспределение риска между участниками инвестиционного проекта;
- создание резервных фондов на покрытие непредвиденных расходов;
- снижение рисков при финансировании инвестиционного проекта;
- залоговое обеспечение инвестируемых финансовых средств;
- страхование - передача определенных рисков страховой компании;
- система гарантий - получение гарантий государства, банка, инвестиционной компании и т.п.;
- получение дополнительной информации.

**Список использованных источников**

1. Барикаев Е.Н. Управление инвестиционными рисками в системе экономической безопасности. Теоретический аспект. Монография - М.: Юнити, 2018. - 415 с.

2. Киселева Н.В., Боровикова Т.В., Захарова Г.В. и др. Инвестиционная деятельность. - М.: КноРус, 2014**.** - 432 с.

3. Маховикова Г.А., Кантор В.Е. Инвестиционный процесс на предприятии. - М.: СПб: Питер, 2018**.** - 176 с.

4. Тебекин А.В., Вайтенков Я.В., Тебекин П.А. Управление рисками инновационно-инвестиционных проектов. - М.: Русайнс, 2018. - 160 с.

5. Абдуллина И.Р., Сергеев А.Ю. Совершенствование методики оценки финансовых рисков организации // Проблемы и перспективы развития Российской экономики. Материалы VII научно-практической конференции. - 2018. - С. 230-233.

# МЕРЫ ПО ПРЕДОТВРАЩЕНИЮ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Журавлева Екатерина Евгеньевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В данной статье мною были рассмотрены причины банкротства отечественных предприятий, а также меры предупреждения неплатежеспособности и несостоятельности при различных финансовых затруднениях.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство), неплатежеспособность, меры поддержки предприятий.

## MEASURES FOR PREVENTING INSOLVENCY AND INSOLVENCY OF RUSSIAN ENTERPRISES

Zhuravleva Ekaterina Evgenievna
Penza State University, Penza

Annotation. In this article, I have examined the reasons for the bankruptcy of domestic enterprises, as well as measures to prevent insolvency and insolvency in case of various financial difficulties.

Keywords: insolvency (bankruptcy), insolvency, measures to support enterprises.

На сегодняшний момент российская экономика находится в весьма сложном состоянии, что пагубно отражается на отечественном предпринимательстве.

В 2020 г. экономика Российской Федерации серьезно пострадала от пандемии. Самый сильный удар пришелся на такие отрасли как: туризм, общепит и сфера развлечений. Многие из этих предприятий так и не смогли восстановить свою деятельность. Данная ситуация отразилась на занятости населения. Граждане, занятые в наиболее пострадавших отраслях, потеряли доходы. Это привело к снижению потребительского спроса.

Падение цен на нефть в начале 2020 г. привело к обвалу рубля: цена евро и доллара в тот период выросла примерно на 20 руб. Вследствие этого Банк России снизил ключевую ставку до 4,5%, дабы удержать инфляцию в пределах 4%. Снижение ключевой ставки меняет кредитную политику банков, теперь они будут предъявлять более жесткие требования для заемщиков, что существенно затруднит получение кредитов.

Количество банкротств предприятий в России в марте 2020 г. выросло на 68% по сравнению с мартом 2019 г. Большая часть обанкротившихся предприятий находится в регионах. Здесь лидируют такие регионы как: Башкирия, Самарская область, Свердловская область и Оренбургская область. Стоит отметить, что Приморский край является относительно благополучным, т.к. количество банкротств выросло всего лишь на 35%.

Последствия пандемии являются внешними причинами неплатежеспособности и несостоятельности предприятий.

К внутренним причинам банкротства предприятий можно отнести: некомпетентность руководящего аппарата предприятия; поверхностное

изучение конъюнктуры рынка, отсутствие сбытовой сети; снижение объемов выпуска, продаж; ухудшение качества продукции [3].

К мерам предупреждения неплатежеспособности и несостоятельности можно отнести досудебную санацию. Сущность данной процедуры состоит в том, что должнику предоставляется финансовая помощь в размере, достаточном для покрытия своих обязательств перед бюджетом, кредиторами, своими сотрудниками. Чаще всего такую помощь предоставляют инвесторы, с целью получения доступа к предприятию, возможности влиять на его политику. Проведение санации может осуществляться безвозмездно и на возвратной основе. Обязательным условием ее проведения является разработка программы, в которой должник описывает свои действия по использованию уже имеющихся средств, а также по полученным, указывает причины возникновения банкротства и включает предполагаемые меры по выходу из кризисной ситуации. Санация может проводиться в формах дотаций из бюджета, государственного льготного кредитования, целевого банковского кредита, передачи в аренду, списания санатором части долга.

Еще одной мерой может служить реструктуризация задолженности, суть данной меры сводится к тому, что пересматриваются условия погашения кредита. В итоге, снижается процент по займу и увеличивается его срок погашения. К предприятиям применяют следующие формы реструктуризации: рассрочка, рефинансирование и кредитные каникулы. Кредитные каникулы для решения сложных проблем за очень ограниченный период времени. Благодаря этой процедуре на несколько месяцев замораживаются платежи кредиторам, с последующим возобновлением в том же объеме, проценты в этот период не начисляются [1].

Следующая мера - это восстановление экономической стабильности, путем изменения состава активов и пассивов предприятия. Самым распространенным является сдача собственником в аренду имеющегося имущества (оборудование, машины, складские помещения), полученные средства от аренды направляются кредиторам в счет погашения задолженности. Также имущество можно продать.

Предприятие должно взять под контроль дебиторскую задолженность. В сложившейся ситуации многие предприятия продают в долг, тем самым, образуется дебиторская задолженность. Собственник должен провести работу с дебиторами, что подразумевает составление списка должников, рассылку уведомлений дебиторам. Можно подать исковое заявление о взыскании задолженностей [4].

Еще одной мерой предотвращения банкротства может служить увеличение размера уставного капитала, что позволит получить предприятию денежные средства или же имущество, которое также можно использовать впоследствии для покрытия обязательств. Эмиссия акций позволит привлечь дополнительные деньги в форме вступительных взносов от новых участников.

Следующая мера по предупреждению несостоятельности - это взятие контроля над долгами перед кредиторами, т.е. работа со своей кредитор-

ской задолженностью. В первую очередь, следует погасить краткосрочный займы и кредиты, необходимо соблюдать сроки расчетов с кредиторами [2].

Все вышеперечисленные меры применяются на предприятии в период небольших финансовых трудностей. При серьезных проблемах финансовой устойчивости и платежеспособности применяются другие рычаги воздействия.

Одним из таких рычагов является слияние, суть данной меры состоит в том, что предприятие – должник объединяется с другим финансово устойчивым и платежеспособным предприятием. В результате предприятие – должник передает все свои права и обязанности и фактически прекращает свою деятельность как отдельное предприятие, т.е. теряет свой юридический статус. При горизонтальном слиянии объединяются предприятия одной отрасли, при вертикальном объединении смежных отраслей, а при конгломерате происходит объединение не связанных между собой ни технологическими, ни отраслевыми предприятиями.

Следующий метод это разделение - сущность состоит в значительном сокращении управленческого персонала, непроизводственных вспомогательных служб, следовательно, сокращается сумма постоянных издержек, в связи с чем каждое новое подразделение достигает точки безубыточности. Выделенные подразделения получают статус юридического лица, имущественные права и обязанности переходят к ним на основе разделительного баланса. В итоге, мы получаем несколько новых обществ, вместо старого предприятия – должника.

Присоединение осуществляется путем покупки санатором предприятия – должника. Предприятие – должник при присоединении теряет самостоятельность, но как юридическое лицо может оставаться в виде дочерней организации предприятия своего санатора. Одной из форм инвестиции может выступать приобретение имущественного комплекса или основной части активов. При данном методе предприятие - должник предает все права и обязанности своему санатору.

Также возможно осуществление преобразования, суть состоит в том, что должник одной организационно – правовой формы преобразуется в юридическое лицо другой организационно – правовой формы (АО становится ООО). К новому предприятию переходят все права и обязанности предшественника. Данная форма реорганизации удобна тем, что позволяет существенно расширить финансовые возможности предприятия.

Последней мерой предотвращения неплатежеспособности и несостоятельности предприятия является доверительное управление. Суть состоит в заключении договора доверительного управления. По данному договору руководитель предприятия-должника предает доверительному управляющему на установленный в договоре срок свое имущество в доверительное управление, а доверительный управляющий обязуется управлять имуществом в интересах собственника.

Следует отметить, что не существует универсального «лекарства» от банкротства, для каждого предприятия разрабатывается свой комплекс мер

в зависимости от причин и следствий, породивших возникновение кризисной ситуации.

**Список использованных источников**

1. Баклаева Н.М. Финансовый анализ (продвинутый уровень): учебное пособие для студентов экономических вузов. - Пятигорск: РИА-КМВ, 2018. - 400 с.
2. Бурыкина А.И. Некоторые вопросы правового регулирования банкротства юридических лиц // Журнал Огарёв-Online. - 2018. - № 13 (78) – С. 78-80.
3. Кован С.Е. Предупреждение банкротства организаций: монография. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 219 с.
4. Назарова М.С., Сергеев А.Ю. Проблемы обеспечения финансовой безопасности предприятия // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 73-76.

# МЕРОПРИЯТИЯ ПО УПРАВЛЕНИЮ ЭКСТРЕМАЛЬНЫМИ ФАКТОРАМИ ВЛИЯЮЩИМИ НА КАДРОВУЮ ПОЛИТИКУ ПРЕДПРИЯТИЯ

Холодкова Юлия Денисовна

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В работе раскрывается взаимосвязь кадровой политики и экстремальных факторов предприятия. Раскрывается сущность и определение экстремальных условий. Приведены, раскрываются и проанализированы экстремальные факторы, влияющие на кадровую составляющую организации. Приведены способы и методы по управлению экстремальными условиями предприятия.

Ключевые слова: экстремальные факторы, кадровая политика, мероприятия по совершенствованию, управление, кадровый потенциал, персонал, предприятие.

## MEASURES TO MANAGE EXTREME FACTORS AFFECTING THE PERSONNEL POLICY OF THE ENTERPRISE

Kholodkova Julia Denisovna

Penza State University, Penza

Annotation. The work reveals the relationship between personnel policy and extreme factors of the enterprise. The essence and definition of extreme conditions is revealed. The article presents, discloses and analyzes extreme factors affecting the personnel component of the organization. Methods and methods for managing extreme conditions of an enterprise are presented.

Keywords: extreme factors, personnel policy, measures for improvement, management, personnel potential, personnel, enterprise.

В настоящее время под сущностью кадровой политики организации понимается уместное построение целей и заданий и основ в жестком соотношении с действиями по становлению компании обнаруживать действенные методы получения установленных целей, развитие рабочего персонала, который сможет сочетать увлечения кадров с ценностями предприятия, содействующего увеличению конкурентоспособной возможности компании.

Зачастую при широком представлении кадровой политики следует концентрировать внимание на характерные черты осуществления компетенций и манеры управления. Также данное определение обретает собственное отображение в уставе предприятия, коллективном соглашении, а также законах внутреннего расписания.

В узком значении кадровую политику можно определить как комплект определенных законов, напутствий и установлении лимитов, происходящих, в ходе взаимодействиях среди персонала и компанией в общем.

В настоящее время ученые уделяют огромную заинтересованность к способам действия персонала в экстремальных условиях и стратегиям по преодолению эмотивно-психологического затруднения. В кризисный период появляется трудность контролирования персоны с рисковыми случаями, которой в различных государствах отдано огромное число экспериментальных, а также так же абстрактных изучений.

Экстремальные условия вынуждают персонал беспокоиться, так как от конечного решения мероприятий находится в зависимости не только состояние персонала, предприятия, отрасли, но и экономики государства в целом, также отсутствует решительность, что миссии и цели организации могут быть достигнуты в необходимые сроки [1].

Под экстремальными обстоятельствами воспринимаются обстановки, которые уходят за границы общепризнанных мерок, сформировавшихся в процессе эпохального формирования определенного предмета в применении к определенному типу работы.

Одной особенностью данных условий является информационная несбалансированность предприятия. Это происходит вследствие нарушения, сформировавшихся в организации для обмена информацией каналов связи.

Многих экспертов не устраивает результативность имеющихся проектов обучения персонала к экстремальным обстановкам. Подобным способом, исследование общественно-эмоционального атмосферного климата, а также воздействия экстремальных обстоятельств на человека обретает особенную важность, содействуя формированию ее стабильности в неустойчивом обществе.

Под характерной чертой понимается ограниченность времени у организации и его персонала на принятие важных, конкретных решений, а также действий [3].

Обстоятельства зачастую делаются экстремальными из-за преобразования частоты и насыщенности воздействия отрицательных условий, к которым принадлежат следующие:

- психолого-профессиональные.

Данный фактор означает, что у персонала есть неудовлетворительное стремление к работе в обстоятельствах воздействия экстремальных условий, несовершенство мастерства персонала, так как требуется напряженная работа ума, для решения сложных задач в организации.

Для совершенствования данного экстремального обстоятельства необходимо создать благоприятные условия для кадров, для их психологи-

ческого и профессионального стабильного состояния, так как преданные своему делу сотрудники, которые верят в свою организацию и руководство будут быстро, качественно и успешно справляться с возникшими экстремальными условиями;

- природные несчастья и аварии.

Природные факторы экстремальных обстоятельств зависят от местонахождения предприятия, силы и мощи явлений естественной мощи природы.

Для снижения риска возникновения вышеуказанного фактора необходимо повышать квалификацию и подготовку кадров предприятия, их физическое и психологическое здоровье, обучать персонал грамотному поведению в экстремальных природных условиях;

- техногенные со значительной степенью риска.

К ним относятся: катастрофы, оснащения, непростые отказы техники;

- руководящие.

То есть неготовность регулировать трудности, утверждение ошибочных заключений;

- экономические упадки, бесчестная конкурентная борьба, большие риски, невысокий заработок, протекционизм;

- общественные стихийные акции неповиновения, народное напряжение;

- кадровые.

Под данным условием понимается недостаток молодых кадров, высококлассных сотрудников в сфере, их организации и подготовке.

Для совершенствования мероприятий по управлению экстремальными условиями, влияющих на кадровую политику необходимо:

1) вовлекать молодых кадров;

2) осуществить продление пенсионного возраста на предприятии;

3) организовывать передовое обучение кадров, с целью изучения новейших технических ресурсов и технологий в области управления, так того требует от кадровых подразделений улучшения планирования подготовки сотрудников;

4) гарантировать комплексное разрешение вопросов высококачественного развития и результативного применения профессиональных возможностей на базе организации всеми типам персонала предприятия;

5) ввести быструю возможность карьерного роста;

6) предоставлять возможность студентам из образовательных учреждений проходить стажировку или работу в организации, в форме контрактов.

7) составлять план подготовки на специализированных курсах и практику на определенных должностях для управляющих и кадров организации [2].

Таким образом, экстремальные условия являются сильным мотиватором, с целью становления каждой компании. Управленцы на предприятии

должны осуществлять прогнозирование наступления экстремальных обстоятельств и своевременно, а главное эффективно, их предотвратить.

В случае, спрогнозировать и предотвратить экстремальные обстоятельства. то это может привести к потери контроля над деятельностью предприятия, а также демотивации персонала и руководства, а в конечном итоге умирание бизнеса.

**Список использованных источников**

1. Гармаева Э.Ц. Возможности реализации оценки персонала в концепции управления результативностью деятельности организации // Проблемы экономики. - 2019. – С. 103.
2. Мирошникова А.В. Развитие кадрового потенциала // Финансовый менеджмент. - 2017. - № 4. - С. 134.
3. Симонова А.Ю. Человеческий фактор как источник риска// Аллея науки. - 2019. Т. 2. - № 14. - С. 111.

## СПЕЦИФИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ УРОВНЯ РИСКА И ЕГО АНАЛИЗА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Саранчева Татьяна Сергеевна, Сергеев Алексей Юрьевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается влияние риска, а также основные подходы для оценки и анализа уровня риска в целом. Производиться оценка риска с точки зрения важности для предприятия. Описывается, как правильно проанализировать риск, чтобы использовать его для получения возможной прибыли для предприятия.

Ключевые слова: уровень риска, анализ риска, оценка риска, количественный подход, качественный подход, процесс оценки риска, риск.

## SPECIFICS OF DETERMINING THE LEVEL OF RISK AND ITS ANALYSIS IN THE ENTERPRISE

Sarancheva Tatyana Sergeevna, Sergeev Alexey Yurievich
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses the impact of risk, as well as the main approaches for assessing and analyzing the level of risk in General. Risk assessment is carried out from the point of view of importance for the enterprise. It describes how to properly analyze the risk in order to use it to generate a possible profit for the enterprise.

Keywords: risk level, risk analysis, risk assessment, quantitative approach, qualitative approach, risk assessment process, risk.

Термин «анализ риска» возник в рамках сложившейся на Западе к началу 1980-х гг. в новой отрасли научных познаний - изучения проблем технологического риска.

Анализ рисков по своей сути определяется как анализ вероятности негативных событий, эти события могут произойти на пути к поставленной цели. Такой анализ, прежде всего, может содержать методы по уменьшению риска, а так же снижения связанных с этим результатом.

Оценка рисков – можно сказать, что это определение количественным или качественным способом степень риска [1].

Следует отметить, что анализируя риски мы должны провести достаточное исследование разных видов деятельности (социальной, экономической и т.д.). И только потом, исходя из результатов этого комплексного исследования, получить информацию о рисках. Из выявленной информации можно узнать, что способствовало возникновению риска, какие повлияли факторы на рост и сокращение уровня риска, а так же подыскать пути решения этих проблем.

В самом начале идет определение источников, из-за которых возник риск. Различают следующие факторы. Факторы первого порядка – к таким факторам относят такие причины, которые и вызывают риск. Они носят объективный характер. Так же они выступают как неуправляемые риски.

Затем выделяют факторы второго порядка объективные, которые расшифровываются как наличие сигнализации, возраст личности, местонахождение и др. и субъективные они определяются как особенности поведения или характер человека, а также оказывают непосредственное воздействие на появление риска.

Из всего выше сказанного, можно сделать небольшой вывод, что анализ риска это сбор, а так же обработка найденных сведений. Эти данные могут быть из различных областей исследования, такие как состояние внутренней или внешней среды фирмы и прочее. Собранная информация должна быть представлена в определенном виде форме для удобства ее использования.

Анализ и прогноз состояния внешней среды предприятия должен включать в себя исследование и прогноз состояния смежных предприятий.

При проведении анализа и прогноза внутренней среды предприятия анализируются положение предприятия, его устойчивость и способность предпринимать рискованные действия [4].

Для анализа внутренней и внешней среды предприятия можно использовать такой метод как модерирование. Он позволит спрогнозировать и воспроизвести действия различных факторов внутренней и внешней среды, а затем посмотреть, как они отразятся на организации и понять, какие действия предпринять, чтобы избежать некоторых ошибок.

Анализ риска в общем можно подразделить на два вида, которые взаимодополняют друг друга [2].

Во-первых, это качественный анализ. Он имеет своей целью идентифицировать области и виды рисков.

Следующим выделяют количественный анализ. Он имеет преимущество в числовом определении размеров отдельных рисков, а так же возможно в целом определить риск организации.

Качественный и количественный подходы тесно взаимосвязаны между собой. Поэтому рассматриваемые подходы трудно отделить друг от друга на самостоятельные части при анализе риска [3].

Если сравнивать какой будет процент выявления риска при помощи качественного и количественного подхода, то примерно одинаковый 50/50, так как эти два подхода взаимодополняют друг друга. Если в одной области

не рассматривается с помощью количественного подхода, то обязательно эту область затрагивает другой качественный подход.

Если рассматривать современность, то более эффективным подходом к анализу рисков является комплексный подход. Во-первых, он дает более полное представление о реализации проекта его результатах как положительных, так и негативных. Во-вторых, предоставляет возможность применения математических методов для анализа рисков, которые необходимы для более точного определения результата. Так, например, при использовании количественного подхода на предприятии была выявлена область минимального риска 24%. Качественный анализ показал на этом же предприятии 22,7% риска, что так же относится к области минимального риска. Но при использовании комплексного подхода на предприятии была выявлена зона повышенного риска 26% хоть не намного и увеличились % при расчете, но это стало относится уже к другой зоне риска на предприятии. Поэтому лучше использовать комплексный поход в оценке и анализ риска на предприятии.

После проведения анализа риска следует произвести оценку риска. Оценке риска присуще положения независящие от конкретной методики оценки. Во-первых, это определение допустимого уровня риска, затем, возможность установления уровня риска с помощью предоставленной информации, далее необходимо решение вероятностных задач направленных на определение конечных результатов [5].

Отметим, что процесс оценки риска происходит в несколько этапов:

- использование данных анализа риска;
- составление перечня результатов анализа с целью их определения и классификации;
- оценка количественного и качественного аспектов конкретного риска с использованием различных методов;
- определение финансовой состоятельности проекта, определение экономической целесообразности;
- ранжирование возможных вариантов решений;
- установка допустимого уровня риска;
- оценка отдельных вариантов по выбранному уровню риска с учетом других проектов, выбор варианта действий;
- применение результатов оценки риска в принятии решения в ситуации риска и разработка мероприятий по нейтрализации возможных потерь.

Следует отметить, что областью риска называется зона общих потерь рынка. В этой области определены границы, и эти границы не могут быть больше установленных цифровых показателей.

Для решения проблемы снижения уровня риска необходимо предпринять меры, например такие как:

- определить конкретного сотрудника (риск-менеджера), который будет следить за обстановкой по рискам на предприятии;

- регулярный мониторинг информации для выявления новых рисков на предприятии;
- ведение базы данных по уже существующим рискам и информации о них;
- постоянное проведение профилактических мероприятий по предупреждению возникновения рисков и каких-либо потерь.

Чаще всего сложность в определении конкретной оценки вида риска предприятия заключается в том, что присутствует неразборчивость разных методик, многоаспектность исследуемого предмета. На самом деле определить уровень риска сложно, если не будет точных сведений. Поэтому важно, чтобы все данные были точными и структурированными.

Если вовремя выявить риск, то можно спрогнозировать дальнейшие действия предприятия так, чтобы получить большую выгоду и тем самым снизить выявленные риски. Поэтому важно все время проводить анализ рисков, а так же оценку риска. Если плыть по течению и не брать во внимание риски, то предприятие может понести большие убытки или вовсе обанкротится. Следует отметить, что в конечном результате при установлении наличия риска появляется возможность ранжирования имеющихся альтернатив по принципу приемлемости.

**Список использованной литературы**

1. Оценки и анализ рисков промышленности. - URL: https://www.rbc.ru/newspaper/2020/11/18.
2. Воронцовский А. В. Оценка рисков: учебник и практикум для вузов. – М.: Издательство Юрайт, 2020. - 179 с.
3. Галина А.М. - Анализ и оценка рисков в бизнесе 2-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для академического бакалавриата. - М.: Юрайт, 2016. - 342 с.
4. Рягин Ю.И. Рискология в 2 ч. Часть 1: учебник для вузов. - М.: Издательство Юрайт, 2019. - 255 с.
5. Коротков А.М., Сергеева И.А. Теоретические основы управления рисками и обеспечения экономической безопасности учреждения // Экономическая безопасность общества, государства и личности: проблемы и направления обеспечения. Сборник статей по материалам VI научно-практической конференции, посвященной 80-летию Пензенской области. - 2019. - С. 181-183.

# ВЫБОР ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКА

Клычкова Кристина Сергеевна
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет», г. Пенза

Аннотация. В статье рассматривается роль выбора инвестиционного портфеля в условиях неопределенности и риска. Определяется суть инвестиционного портфеля в инвестиционной деятельности. А также в данной статье изучены основные принципы формирования инвестиционного портфеля.

Ключевые слова: инвестиционный портфель, неопределенность, риск, инвестиционная деятельность.

## CHOOSING AN INVESTMENT PORTFOLIO UNDER CONDITIONS OF UNCERTAINTY AND RISK

Klyckova Kristina Sergeevna
Penza State University, Penza

Annotation. The article discusses the role of choosing an investment portfolio in conditions of uncertainty and risk. The essence of the investment portfolio in the investment activity is determined. This article also examines the basic principles of forming an investment portfolio.

Keywords: investment portfolio, uncertainty, risk, investment activity.

В современном мире с целью реализации инвестиционной деятельности возникает необходимость формирования инвестиционного портфеля. Создание инвестиционного портфеля связано с выбором комплекса конкретных объектов инвестирования. Основная суть портфельного инвестирования заключается в совершенствовании таких качеств, которые невозможны при работе приобретенных объектов раздельно, а достигается наибольшая эффективность только лишь при их совокупности. Наиболее высокая доходность больше вероятна при минимальном риске и определенном уровне ликвидности, этому всему и служит такой инструмент, как инвестиционный портфель [2].

Тесно связанными категориями считаются сочетание риска и доходности. При таком взаимодействии в деятельности инвестора прослеживаются следующие закономерности:

1) Высокая доходность свойственна при вложениях, которые содержат больше риска.

2) Если заранее определить минимальный доход, то есть возможность получить без риска, но при этом вероятность получения дохода снижается при его росте [3].

Суть инвестиционного портфеля – это совокупность целевых вложений в объекты инвестиций, свойственных конкретной инвестиционной стратегии. От выбора направления инвестиционной политики зависит выбор системы определенных целей. К таким целям можно отнести: необходимость в максимизации роста доходов и капитала, но при этом стоит ми-

нимизировать риски инвестиций, а также обеспечить инвестиционный портфель необходимой ликвидностью.

При создании инвестиционного портфеля, инвестор самостоятельно распределяет цели по их приоритетности. Учет целей происходит на основе расчетов нормативных показателей, которые являются определяющим звеном при выборе вложений для инвестиционного портфеля.

Для субъекта, осуществляющего инвестиционную деятельность, нестабильность и неопределенность являются негативными и рисковыми ситуациями, но при этом они служат возможностью для наступления уникальных благоприятных событий [1].

Инвестиционная деятельность зачастую осуществляется при наличии мер неопределенности. Неопределенность определяется следующими факторами:

1) Когда для выбора наиболее оптимального решения не хватает полноценных знаний всех обстоятельств, ситуаций и параметров.
2) Присутствие фактора случайности, который обусловлен возникновением таких факторов, которые невозможно заранее спрогнозировать.
3) Наличие противодействующих факторов, которые имеют место быть, когда принимающиеся решения идут с противоположными интересами [3].

Таким образом, неопределенность – это неполнота или отсутствие точности в информации и требованиях к реализации инвестиционной деятельности и взаимосвязанных с ними затратах и результатах. В том числе под определенностью понимается присутствие нестабильности, при которой возрастает возможность появления риска и степень влияния негативных факторов на результаты деятельности. А возникновение риска, в свою очередь, является потенциальной угрозой с негативными последствиями, такими как: потери, ущерб, появление убытков. Следствием всего этого может быть вероятность наступления банкротства, а затем и ликвидация организации. Так же под риском подразумевают возможность потери доли инвестиционных ресурсов, образование незапланированных или дополнительных расходов, а также неполнота получения доходов и выгоды [4].

Чтобы избежать возникновения риска при формировании инвестиционного портфеля, необходимо чтобы он был эффективен. Пот эффективным подразумевается такой портфель, который будет обладать наиболее максимальной доходностью при существующем уровне риска.

Чтобы инвестиционный портфель был эффективен, необходимо соответствие следующим принципам его формирования:

- определение целей инвестирования, стратегии и типа портфеля;
- достижение приемлемой для инвестора доходности;
- обеспечение ликвидности;
- страхование от рисков и стабильность в получении дохода;
- достижение оптимального соотношения между доходностью и риском, в том числе путем диверсификации и обновления структуры портфеля [2].

Инвестиционный портфель формируется с учетом целостной оценки таких критериев, как: доходность риск и ликвидность.

Наиболее важную роль при анализе занимает критерий доходности. При данном анализе необходимо поставить такие задачи, выполнение которых поспособствует достижению наиболее высокого уровня доходности.

Ограничениями могут выступать следующие критерии:

- суммарный объем инвестиций должен быть меньше объема инвестиционных ресурсов;
- в составе инвестиционного портфеля внутренняя норма доходности по объектам должна быть больше стоимости предопределенных инвестиционных ресурсов;
- срок окупаемости инвестиционного портфеля должен быть меньше срока, установленного предприятием или не превышать его;
- соответствие иным показателям, установленные инвесторами.

Немало важным является отбор инвестиционных объектов по критерию ликвидности. Для такой оценки используются следующие параметры:

1) время, в течение которого инвестиции подлежат трансформации в денежные средства;
2) размеры финансовых потерь, которые могут возникнуть во время трансформации [1].

Ликвидность по времени трансформации принято измерять количеством дней, которые требуются для реализации проекта.

Для оценки эффективности инвестиционного портфеля необходимо оценивать его по критерию риска с использованием коэффициентов риска и размеров вложений в определенные виды инвестиций. Однако, затраты которые идут на организацию инвестиционного процесса могут позволить себе не все предприятия и организации. Но важно отметить, что управление инвестиционным портфелем является одной из важных составляющих в общей системе управления.

**Список использованных источников**

1. Антонов В.Г., Масленников В.В., Скамай Л.Г. Управление рисками приоритетных инвестиционных проектов: концепция и методология. - М.: Русайнс, 2018. - 35 с. – URL: http://znanium.com/catalog/product/774205.
2. Антонов Г.Д., Тумин В.М., Иванова О.П. Управление рисками организации: учебное пособие. - М.: Инфра-М, 2019. - 464 с.
3. Белов П.Г. Управление рисками, системный анализ и моделирование в 3 ч. часть 1: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. - Люберцы: Юрайт, 2017. - 211 с. – URL: http://znanium.com/catalog/product/415257.
4. Лыгденова Т.Б., Ванчикова Е.Н., Мошкин Н.И. Прогнозирование социально-экономического развития региона: учет неопределенности и управление рисками. - М.: Русайнс, 2018. - 352 с.

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ**
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования**
**«Пензенский государственный университет»**

# ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Сборник статей по материалам
X научно-практической конференции 18 декабря 2020 г.

Статьи печатаются в авторской редакции

Технический редактор А.Ю. Сергеев
Компьютерная верстка А.Ю. Сергеева

Отпечатано с готового оригинал-макета
в типографии «Копи-Ризо».
Пенза, ул. Каляева, 7 В.
Тел. (841-2) 56-25-09.
e-mail: tipograf_popovamg@inbox.ru